

UNITED NATIONS CONFERENCE ON TRADE AND DEVELOPMENT
CONFÉRENCE DES NATIONS UNIES SUR LE COMMERCE ET LE DÉVELOPPEMENT

UNCTAD
HANDBOOK
OF STATISTICS

MANUEL
DE STATISTIQUES
DE LA CNUCED

2006-07



UNITED NATIONS
NATIONS UNIES

NOTE

Symbols of United Nations documents are composed of capital letters combined with figures. Mention of such a symbol indicates a reference to a United Nations document.

General disclaimer

The designations employed and the presentation of the material in this publication do not imply the expression of any opinion whatsoever on the part of the secretariat of the United Nations concerning the legal status of any country, territory, city or area, or of its authorities, or concerning the delimitation of its frontiers or boundaries.

Where the designations "economy" or "country or area" appear in tables, they cover countries, territories, cities and areas.

The designations "developed", "in transition" and "developing" are intended for statistical convenience and do not necessarily express a judgement about the stage reached by a particular country or area in the development process.

Material in this publication may be freely quoted or reprinted, but acknowledgement is obligatory, together with a reference to the document number (TD/STAT.31). A copy of the publication containing the quotation or reprint should be sent to the UNCTAD secretariat.

*
* * *

La cote des documents de l'Organisation des Nations Unies se compose de lettres majuscules et de chiffres. La mention d'une telle cote indique qu'il est fait référence à un document de l'Organisation.

Déni de responsabilité

Les appellations employées dans cette publication et la présentation des données qui y figurent n'impliquent, de la part du secrétariat de l'Organisation des Nations Unies, aucune prise de position quant au statut juridique des pays, territoires, villes ou zones, ou de leurs autorités, ni quant au tracé de leurs frontières ou limites.

Les appellations «économie» ou «pays ou zone» figurant dans certaines rubriques des tableaux désignent des pays, des territoires, des villes ou des zones.

Les termes «développés», «en transition» et «en développement» sont utilisés pour plus de commodité dans la présentation des statistiques et n'impliquent pas nécessairement un jugement quant au stade de développement auquel est parvenu un pays ou une zone donnée.

Le contenu de la présente publication peut être cité ou reproduit sans autorisation, sous réserve qu'il soit fait mention de ladite publication et de sa cote (TD/STAT.31) et qu'un justificatif soit adressé au secrétariat de la CNUCED.

TD/STAT.31

UNITED NATIONS PUBLICATION

<i>Sales No. E/F.07.II.D.2</i>

ISBN 978-92-1-012063-0 ISSN 0251-9461

The *UNCTAD Handbook of Statistics* provides essential data for analysing world trade, investment, international financial flows and development. Reliable statistical information is often the first step when preparing recommendations or taking decisions that will commit countries for many years as they strive to integrate into the world economy and improve the living standards of their citizens. Whether it be for research, consultation or technical cooperation, UNCTAD needs comparable, often detailed economic, demographic and social data, available if possible over several decades and for as many countries as possible.

In addition to collecting and checking data and calculating related indicators that facilitate the work of the secretariat's economists, the *UNCTAD Handbook of Statistics* provides an opportunity to share a rich statistical database with decision makers and research specialists – academics, officials from national governments or international organizations, executive managers or members of NGOs from developing, transition or developed countries. The *Handbook* further offers journalists comprehensive information in a presentation that meets their needs.

This edition of the *Handbook of Statistics* has been restructured to present data in a more coherent fashion and enhance their analytical value. Statistics are available for more groups of countries, some headings have been expanded, and new statistics on commodities have been introduced for the first time.

The publication is available in three complementary formats: printed copy, CD-ROM and online (www.unctad.org/statistics/handbook), in order to provide maximum benefit to all users.

Particular acknowledgement is due to the Statistics Division, Department of Economic and Social Affairs of the United Nations, as well to by other international organizations, for their help in preparing this publication.

Le but du *Manuel de Statistiques de la CNUCED* est de fournir les données statistiques essentielles à l'analyse du commerce mondial, de l'investissement, des flux financiers internationaux et du développement. Une information statistique fiable est souvent le préalable à la formulation de recommandations et à la prise de décisions qui engageront les pays pour de longues années dans leur processus d'intégration dans l'économie mondiale et l'amélioration des conditions de leurs peuples. Que ce soit pour la recherche, la concertation ou la coopération technique, la CNUCED a besoin de données économiques, démographiques et sociales comparables et souvent détaillées, disponibles si possible sur plusieurs décennies et sur un maximum de pays.

Au-delà de la mobilisation et de la vérification des données, du calcul d'indicateurs dérivés qui alimentent les travaux des économistes du secrétariat, le *Manuel de Statistiques de la CNUCED* est l'occasion de partager une base statistique riche avec les décideurs et les chercheurs, qu'ils soient universitaires, fonctionnaires d'administrations nationales ou d'organisations internationales, cadres d'entreprises ou membres d'organisations non gouvernementales de pays en développement, en transition ou développés. Les journalistes trouvent aussi dans ce manuel une information synthétique dans une présentation bien adaptée à leurs préoccupations.

Cette édition du *Manuel de Statistiques* a été restructurée pour présenter les données d'une façon plus cohérente et accroître leur valeur analytique. Les statistiques sont disponibles au niveau d'un plus grand nombre de groupes de pays, certaines rubriques ont été étoffées et un premier pas a été fait avec l'introduction de nouvelles statistiques sur les produits de base.

La publication est disponible dans trois formats complémentaires, l'édition imprimée, le CD-ROM et la version en ligne (www.unctad.org/statistics/handbook), pour que chaque utilisateur, où qu'il soit, puisse en tirer le meilleur avantage.

Le secrétariat de la CNUCED tient à remercier la Division de statistique, Département des affaires économiques et sociales de l'ONU, et diverses organisations internationales du concours qu'elles ont apporté à la préparation de cette publication.

www.unctad.org/statistics/handbook

Note	ii
Foreword	iii
Table of contents	iv
General notes	viii
Distribution of countries and territories	xi
Distribution of developed economies and economies in transition by geographical region	xii
Distribution of developing economies by geographical region	xiii
Distribution of developing economies by economic grouping	xv
Distribution of economies by trade group	xviii
Abbreviations and acronyms	xxi
Product classification for international trade	xxxvi

PART ONE

International merchandise trade

1.1.1 Exports and imports of countries and geographical regions	
- Value	2
- Share	10
1.1.2 Exports and imports of economic groupings	
- Value	18
- Share	20
1.1.3 Exports and imports of trade groups	
- Value	22
- Share	24
1.2.1 Annual average growth rates of exports and imports of countries and geographical regions	26
1.2.2 Annual average growth rates of exports and imports of economic groupings	34
1.2.3 Annual average growth rates of exports and imports of trade groups	36
1.3.1 Value of trade balance, and as percentage of imports of countries and geographical regions	38
1.3.2 Value of trade balance, and as percentage of imports of economic groupings	46
1.4 Intra-trade of trade groups	48

www.unctad.org/statistics/handbook

Note	ii
Introduction	iii
Table des matières	iv
Notes générales	xxii
Répartition des pays et territoires	xxv
Répartition des économies développées et des économies en transition par régions géographiques	xxvi
Répartition des économies en développement par régions géographiques	xxvii
Répartition des économies en développement par groupements économiques	xxix
Répartition des économies par groupements commerciaux	xxxii
Abréviations et acronymes	xxxv
Classification des produits pour le commerce international	xxxvi

PREMIÈRE PARTIE

Commerce international des marchandises

1.1.1 Exportations et importations des pays et des régions géographiques	
- Valeur	2
- Part	10
1.1.2 Exportations et importations des groupements économiques	
- Valeur	18
- Part	20
1.1.3 Exportations et importations des groupements commerciaux	
- Valeur	22
- Part	24
1.2.1 Taux d'évolution annuels moyens des exportations et importations des pays et des régions géographiques	26
1.2.2 Taux d'évolution annuels moyens des exportations et importations des groupements économiques	34
1.2.3 Taux d'évolution annuels moyens des exportations et importations des groupements commerciaux	36
1.3.1 Valeur de la balance commerciale et sa part dans les importations des pays et des régions géographiques	38
1.3.2 Valeur de la balance commerciale et sa part dans les importations des groupements économiques	46
1.4 Commerce interne des groupements commerciaux	48

PART TWO**International merchandise trade by region**

2.1 Country trade structure by partner:	
- Exports by main region of destination	52
- Imports by main region of origin	62
2.2 Export and import structure by partner and product group of:	
A. World	72
B. Developed economies	76
C. Economies in transition	80
D. Developing economies	84
E. Developing economies: Africa	88
F. Developing economies: America	92
G. Developing economies: Asia	96
H. Developing economies: Eastern, Southern and South-Eastern Asia.	100
I. Developing economies: Western Asia	104
J. Developing economies: Oceania	108
K. Major petroleum exporters	112
L. Major exporters of manufactured goods.	116

PART THREE**International merchandise trade by product**

3.1. Country trade structure by product group:	
- Exports	122
- Imports.	133
3.2 Export structure by product of:	
A. World	144
B. Developed economies	148
C. Developing economies	152
D. Individual countries and territories	156
E. Major exporters for leading products among developing economies	174
3.3 Concentration and structural change indices of product markets:	
- Exports	183
- Imports.	187

PART FOUR**International merchandise trade indicators**

4.1.1 Export and import concentration and diversification indices of countries and geographical regions	194
4.1.2 Export and import concentration and diversification indices of economic groupings	202
4.2.1 International merchandise trade indices of countries and geographical regions:	
- Volume indices of exports and imports	206
- Unit value indices of exports and imports	212
- Terms of trade indices and purchasing power indices of exports	218

DEUXIÈME PARTIE**Commerce international des marchandises par régions**

2.1 Structure du commerce des pays par partenaires :	
- Exportations par principales régions de destination	52
- Importations par principales régions d'origine	62
2.2 Structure des exportations et importations par partenaires et groupes de produits de :	
A. Monde	72
B. Économies développées.	76
C. Économies en transition	80
D. Économies en développement	84
E. Économies en développement : Afrique	88
F. Économies en développement : Amérique	92
G. Économies en développement : Asie	96
H. Économies en développement : Asie orientale, méridionale et du Sud-Est	100
I. Économies en développement : Asie occidentale	104
J. Économies en développement : Océanie	108
K. Principaux exportateurs de pétrole	112
L. Principaux exportateurs d'articles manufacturés	116

TROISIÈME PARTIE**Commerce international des marchandises par produits**

3.1. Structure du commerce des pays par groupes de produits :	
- Exportations.	122
- Importations	133
3.2 Structure des exportations par produits de :	
A. Monde	144
B. Économies développées.	148
C. Économies en développement	152
D. Pays et territoires individuels	156
E. Principaux exportateurs de produits majeurs parmi les économies en développement	174
3.3 Indices de concentration et de changement structurel des marchés de produits :	
- Exportations.	183
- Importations.	187

QUATRIÈME PARTIE**Indicateurs du commerce international des marchandises**

4.1.1 Indices de concentration et de diversification des exportations et importations des pays et des régions géographiques	194
4.1.2 Indices de concentration et de diversification des exportations et importations des groupements économiques	202
4.2.1 Indices du commerce international des marchandises des pays et des régions géographiques :	
- Indices du volume des exportations et importations	206
- Indices de la valeur unitaire des exportations et importations	212
- Indices des termes de l'échange et du pouvoir d'achat des exportations.	218

4.2.2	International merchandise trade indices of economic groupings: - Volume indices of exports and imports	224
	- Unit value indices of exports and imports	226
	- Terms of trade indices and purchasing power indices of exports	228
4.3	Average applied import MFN tariff rates on non-agricultural and non-fuel products	230

PART FIVE **International trade in services**

5.1.1	Value of exports and imports of services of countries and geographical regions	248
5.1.2	Value of exports and imports of services of economic groupings	256
5.1.3	Value of exports and imports of services of trade groups	258
5.2	Trade in services by sector : - Leading exporters among developing economies	260
	- Leading importers among developing economies	264
5.3	Tourism indicators	268
5.4	World merchant fleet by flag of registration and type of ship of countries and geographical regions	285

PART SIX **Commodities**

6.1	Annual and quarterly indices of free-market prices of selected primary commodities	300
6.2	Instability indices and trends in free-market prices for selected primary commodities	306
6.3	Production and consumption of aluminium and copper of countries and geographical regions	308

PART SEVEN **International finance**

7.1	Balance of payments: current account summaries	318
7.2	Balance of payments: capital and financial account summaries	331
7.3.1	Foreign direct investment: inward and outward flows of countries and geographical regions	344
7.3.2	Foreign direct investment: inward and outward flows of economic groupings	352
7.3.3	Foreign direct investment: inward and outward flows of trade groups	354

4.2.2	Indices du commerce international des marchandises des groupements économiques : - Indices du volume des exportations et des importations	224
	- Indices de la valeur unitaire des exportations et importations	226
	- Indices des termes de l'échange et du pouvoir d'achat des exportations	228
4.3	Droits de douane moyens NPF appliqués à l'importation des produits non-agricoles et non-pétroliers	230

CINQUIÈME PARTIE **Commerce international des services**

5.1.1	Valeur des exportations et importations de services des pays et des régions géographiques	248
5.1.2	Valeur des exportations et importations de services des groupements économiques	256
5.1.3	Valeur des exportations et importations de services des groupements commerciaux	258
5.2	Commerce des services par secteurs : - Principaux exportateurs parmi les économies en développement	260
	- Principaux importateurs parmi les économies en développement	264
5.3	Indicateurs du tourisme	268
5.4	Flotte marchande mondiale par pavillons d'immatriculation et par types de navires des pays et des régions géographiques	285

SIXIÈME PARTIE **Produits de base**

6.1	Indices annuels et trimestriels des prix sur le marché libre d'une sélection de produits de base	300
6.2	Indices d'instabilité et tendances des prix sur le marché libre d'une sélection de produits de base	306
6.3	Production et consommation d'aluminium et de cuivre des pays et des régions géographiques	308

SEPTIÈME PARTIE **Flux financiers internationaux**

7.1	Balance des paiements : sommaires des comptes des transactions courantes	318
7.2	Balance des paiements : sommaires des comptes de capital et d'opérations financières	331
7.3.1	Investissement étranger direct : flux entrants et sortants des pays et des régions géographiques	344
7.3.2	Investissement étranger direct : flux entrants et sortants des groupements économiques	352
7.3.3	Investissement étranger direct : flux entrants et sortants des groupements commerciaux	354

TABLE OF CONTENTS

7.4	Workers' remittances:	
	Receipts	356
	Payments	357
7.5.1	International reserves of developing economies by country and geographical region	358
7.5.2	International reserves of developing economies by economic grouping	364
7.6.1	Official financial flows from bilateral and multilateral sources to developing economies by country and geographical region	366
7.6.2	Official financial flows from bilateral and multilateral sources to developing economies by economic grouping	379
7.7	External long-term debt by lending source:	
	A. Developing economies	383
	B. Developing economies: Africa	384
	C. Developing economies: America	385
	D. Developing economies: Asia	386
	E. Developing economies: Oceania	387
	F. Major petroleum exporters	388
	G. Major exporters of manufactures	389

PART EIGHT

Development indicators

8.1.1	Nominal gross domestic product: Total and per capita of countries and geographical regions	392
8.1.2	Nominal gross domestic product: Total and per capita of economic groupings	400
8.2.1	Annual average growth rates of total and per capita real gross domestic product of countries and geographical regions	402
8.2.2	Annual average growth rates of total and per capita real gross domestic product of economic groupings	410
8.3.1	Gross domestic product by type of expenditure and by kind of economic activity of countries and geographical regions	412
8.3.2	Gross domestic product by type of expenditure and by kind of economic activity of economic groupings	430
8.4.1	Population and labour force of countries and geographical regions	434
8.4.2	Population and labour force of economic groupings	452
8.5.1	Demographic indicators of countries and geographical regions	456
8.5.2	Demographic indicators of economic groupings	470

TABLE DES MATIÈRES

7.4	Envois de fonds des travailleurs :	
	Recettes	356
	Paievements	357
7.5.1	Réserves internationales des économies en développement par pays et régions géographiques ..	358
7.5.2	Réserves internationales des économies en développement par groupements économiques	364
7.6.1	Flux financiers publics bilatéraux et multilatéraux à destination des économies en développement par pays et régions géographiques	366
7.6.2	Flux financiers publics bilatéraux et multilatéraux à destination des économies en développement par groupements économiques	379
7.7	Dette extérieure à long terme par catégories de prêt des :	
	A. Économies en développement	383
	B. Économies en développement : Afrique	384
	C. Économies en développement : Amérique	385
	D. Économies en développement : Asie	386
	E. Économies en développement : Océanie	387
	F. Principaux exportateurs de pétrole	388
	G. Principaux exportateurs d'articles manufacturés ..	389

HUITIÈME PARTIE

Indicateurs du développement

8.1.1	Produit intérieur brut nominal : Total et par habitant des pays et des régions géographiques	392
8.1.2	Produit intérieur brut nominal : Total et par habitant des groupements économiques	400
8.2.1	Taux de croissance annuels moyens du produit intérieur brut réel total et par habitant des pays et des régions géographiques	402
8.2.2	Taux de croissance annuels moyens du produit intérieur brut réel total et par habitant des groupements économiques	410
8.3.1	Produit intérieur brut par catégories de dépenses et par branches d'activité économique des pays et des régions géographiques	412
8.3.2	Produit intérieur brut par catégories de dépenses et par branches d'activité économique des groupements économiques	430
8.4.1	Population et main d'œuvre des pays et des régions géographiques	434
8.4.2	Population et main d'œuvre des groupements économiques	452
8.5.1	Indicateurs démographiques des pays et des régions géographiques	456
8.5.2	Indicateurs démographiques des groupements économiques	470

These notes summarize the content of each part of the *Handbook* according to the revised Table of Contents of the present issue of the *Handbook of Statistics*.

The tables included in this book represent analytical summaries of the full time series contained in the UNCTAD *Handbook of Statistics 2006-07* on CD-ROM and on the statistics portal of the UNCTAD website at www.unctad.org. In certain instances, the two electronic versions might contain different figures from the printed volume, as they are published somewhat later and may reflect more recent data.

PART ONE

International merchandise trade

Tables 1.1 show the value of total exports and imports, expressed in millions of dollars and percentages of the world total, of individual countries and geographical regions (1.1.1), economic groupings (1.1.2), and trade groups (1.1.3). The trade flows shown in table 1.1.1 refer to the General Trade System except for the countries which employ the Special Trade System and which are marked with an asterisk. The General Trade System is used when the statistical territory of a compiling country coincides with its economic territory. Consequently, imports include all goods entering the economic territory of a compiling country and exports include all goods leaving the economic territory of the compiling country. The Special Trade System is used when the statistical territory comprises only a particular part of the economic territory within which «goods may be disposed of without customs restriction». In such a case, imports include all goods entering the free circulation area of the compiling country, which means cleared through customs for home use, and exports include all goods leaving the free circulation area of a compiling country.

Average annual growth rates of international trade derived from table 1.1 are presented in tables 1.2.

Tables 1.3 contain trade balances (exports f.o.b. minus imports c.i.f.) and these balances, as a percentage of imports of individual countries, geographical regions and economic groupings.

Table 1.4 shows the relative importance of trade among group members as compared to the regional or total trade of that group.

PART TWO

International merchandise trade by region

Table 2.1 shows the export and import structure of individual countries by main regions of origin and destination. Data are presented for as many individual countries as possible, while trade partners are grouped in 14 major clusters.

Table 2.2 presents the structure of exports by destination and imports by origin by major commodity groups for 11 selected country groups. The table provides detailed information on the world trade network for 19 regions of origin and destination and six commodity groups.

Totals of international merchandise trade presented in the tables found in parts one and two are not strictly comparable due to complementary but different sources and remaining unallocated trade flows, despite efforts to distribute trade flows by destination, origin and commodity group.

Exports by destination may differ considerably in some cases from data on imports as reported by countries of destination for a variety of factors, among which the following may be of particular importance:

- Most import data are reported on a c.i.f. rather than an f.o.b. basis.
- Imports arrive at destination, and are registered with some time lag from the date they were recorded as exports.
- There may be considerable differences between the recorded destination of exports and the actual destination as shown in import statistics. Similarly, the classification used by the exporting country may differ from the one assigned by the importing country.

PART THREE

International merchandise trade by product

Table 3.1 shows the export and import structure of individual economies by commodity groups for selected years for eight commodity groups (all food items, agricultural raw materials, fuels, ores and metals, manufactured goods, chemical products, machinery and transport equipment and other manufactured goods).

Tables 3.2 (A, B and C, respectively) present the structure of exports for the world and for developed and developing economies, by product, at the SITC group (Revision 3, 3-digit) level. Each product share of world exports is calculated for each economic grouping as well as the average annual growth rate and the latter's deviation in relation to the world growth rate.

Table 3.2D establishes for each economy the list of main products exported (SITC group Revision 3, 3-digit level). Each product's share of total exports of individual countries, geographical regions and the world is also indicated.

Table 3.2E lists major exporters of 70 leading products among developing economies at the SITC group (Revision 3, 3-digit) level as well as corresponding shares in world trade.

Table 3.3 provides concentration indices and structural change indices for exports and imports by product group at SITC (Revision 3, 3-digit) level. The first indicator shows how a product market is concentrated in a few countries or homogeneously distributed among several countries. The structural change indicator shows whether the market share for a given product among export countries has changed significantly when compared with a reference year.

Totals of international merchandise trade presented in the tables of this third part may also differ from the data contained in the first and second parts for the above reasons, to which must be added margins of exports and imports not distributed by commodity group or the use of different product nomenclatures by the exporting and importing countries.

PART FOUR

International merchandise trade indicators

Tables 4.1 include calculation results of concentration and diversification indices for individual countries, geographical regions and economic groupings. This concentration index specifically shows how exports and imports of individual countries or country groupings are concentrated on several products or otherwise distributed in a more homogeneous manner among a series of products. The diversification indicator signals whether the structure of exports or imports by product of a given country or country grouping differs from the structure by product shown for the world.

Tables 4.2 contain volume indices and unit value indices of exports and imports, and derived terms of trade and purchasing power of exports calculated at the level of individual countries and geographical regions (4.2.1) and economic groupings (4.2.2).

To improve data coverage, especially for the latest periods, the following procedure was used:

- A set of average prices indices at SITC (Revision 3, 3-digit) group level was constructed using several sources: USA BLS external trade prices indices; Unit value indices of Japan Customs; UNCTAD *Commodity Price Statistics*.
- At the country level, unit value indices were calculated using previous year's trade values at the SITC 3-digit level available in table 3.2 as weights.

In some instances these indices may differ from the estimates published in official sources, since the main aim is to provide tentative estimates for most developing countries on a comparable basis.

Table 4.3 presents average applied import MFN tariff rates for major categories of non-agricultural and non-fuel products by individual markets.

PART FIVE

International trade in services

Tables 5.1.1, 5.1.2, and 5.1.3 present the value of total trade in services by individual country, geographical region, economic grouping and trade group. The tables show values of exports (credits) and imports (debits) of services that were derived from statistics on international service transactions as presented in the IMF's *Balance of Payments Statistics*. Services are defined as the economic output of intangible commodities that may be produced, transferred and consumed at the same time. However, services cover a heterogeneous range of intangible products and activities that are difficult to capture within a single definition and are sometimes hard to separate from goods. Services are outputs produced to order, and they typically include changes in the condition of the consumers realized through the activities of the producers at the demand of customers. Ownership rights over services cannot be established. By the time production of a service is completed, it must have been provided to a consumer.

Services figures shown here comprise 11 principal services categories according to the concepts and definitions of the IMF *Balance of Payments Manual* (BPM5, 1993). These categories cover: transport; travel; communications; construction; insurance; financial services; computer and information services; royalties and license fees; other business services; personal, cultural and recreational services; and government services n.i.e. Given the general difficulties involved in statistically capturing certain aspects of the trade in services, the balance-of-payments figures presented here may be somewhat downward-biased as compared with the actual value of the international trade in services. The aggregate data from tables 5.1 include the UNCTAD secretariat's estimates of missing values that are not shown separately.

Table 5.2 indicates 20 major exporters and importers, among developing economies, for each of the 10 principal services sectors as defined in the IMF *Balance of Payments Manual* (BPM5, 1993), which are transport; travel; communication; construction; computer and information services; insurance; financial services; royalties and licence fees; other business services; and personal, cultural and recreational services. Government services n.i.e. are not included.

Table 5.3 focuses on tourism services in individual countries in recent years. It presents the following statistics: value of total expenditure of visitors, value of visitors' expenditure excluding transportation, number of tourists' overnight stays, and number of arrivals of visitors. All figures refer to non-resident visitors (inbound tourism). The international (non-resident) visitor is an international traveller travelling to a place other than her/his usual environment for a stay of less than 12 months and whose main purpose of a trip is other than exercise an activity remunerated from within the place visited. This includes all persons who arrive in a particular economy to stay for less than a year for business purposes or personal reasons. Tourists are those who stay at least one night in a collective or private accommodation in the country visited. Same-day visitors are persons who do not stay overnight in a country visited.

Table 5.4 concerns international maritime transport. It contains data on the world merchant fleet by flag of registration and by type of ship by region and economy and puts in a special perspective the group of major open-registry countries. A ship owner who registers his or her vessel in an open-registry country does not need to have any connection with a country of registry. The number of open-registry countries has varied over the years, but five appear consistently: Bermuda, Bahamas, Cyprus, Liberia, and Panama. In this table, the group also includes Malta. The table contains consolidated time series from various issues of the UNCTAD *Review of Maritime Transport*, which is one of UNCTAD's flagship publications. It reports on the worldwide evolution of shipping, ports and multimodal transport related to the major traffics of liquid bulk, dry bulk and containers.

PART SIX

Commodities

Table 6.1 includes aggregated price indices for primary commodity groups such as food, tropical beverages, vegetable oilseeds and oils, agricultural raw materials and minerals, ores and metals, as well as an all groups price index in current US dollars. Also included are the annual and quarterly free-market price indices for selected commodities exported by developing economies. In order to reflect recent patterns for commodities exported by developing countries, price indices for the above mentioned commodity groups have been rebased onto 2000=100 and weights used for their construction have been revised. The new weights are based on the value of exports of developing countries from 1999 to 2001. The table is based on data from the UNCTAD *Commodity Price Statistics* database. Additional up-to-date figures on commodity prices are available on the statistics portal of the UNCTAD website.

Table 6.2 presents instability indices and trends in free-market prices for selected primary commodities that are of particular interest to developing economies.

Table 6.3 presents information on the production of aluminium and copper at different processing stages and consumption by individual country and by geographical region. Figures for the production of bauxite are expressed at gross volume, while those for copper ore production are shown in metal content.

PART SEVEN

International finance

Table 7.1 presents summaries of the current account of the balance of payments for individual countries and territories. Balance-of-payments current account data cover all transactions between residents and non-residents of a reporting economy, involving economic values and mainly concerning goods, services, income and current transfers. Data on these principal categories, with an additional detail on direct investment income, are covered in the table. For information about the concepts regarding the categories mentioned, please see the IMF *Balance of Payments Manual* (BPM5, 1993).

Table 7.2 contains summaries of the capital and financial account of the balance of payments for individual economies. Capital and financial account figures cover transactions in foreign assets and liabilities. Assets represent claims on non-residents, while liabilities are indebtedness to non-residents of the reporting economy. No valuation changes or other non-transaction modifications of net foreign assets are reflected in these accounts. Capital account includes capital transfers and acquisition and disposal of non-produced, non-financial assets. Financial account covers investments (direct, portfolio and other) and reserve assets (comprised of monetary gold, SDRs, foreign exchange and others). Statistics on these principal categories of the capital and financial account are included in the *Handbook*. Detailed notes with explanations of categories and terminology used are provided after the table. For more information, see the IMF *Balance of Payments Manual* (BPM5, 1993).

Tables 7.3.1, 7.3.2 and 7.3.3 contain information on foreign direct investment (FDI) inflows and outflows by individual country, geographical region, economic grouping and trade group. These figures correspond to the Statistical Annexes of the UNCTAD *World Investment Report 2006: FDI from Developing and Transition Economies: Implications for Development*. Foreign direct investment (FDI) is defined as an investment involving a long-term relationship and reflecting a lasting interest in and control by a resident entity in one economy (foreign direct investor or parent enterprise) of an enterprise resident in a different economy (FDI enterprise or affiliate enterprise or foreign affiliate). Such investment involves both the initial transaction between the two entities and all subsequent transactions between them and among foreign affiliates. A direct investment enterprise is defined as an incorporated or unincorporated

enterprise in which the direct investor, resident in another economy, owns 10 percent or more of the ordinary shares of voting power (or the equivalent).

Table 7.4 presents values of receipts and payments of workers' remittances for individual economies. It also shows workers' remittances as percentage of international trade (exports and imports, balance-of-payments data). According to the definition of the IMF *Balance of Payments Manual* (BPM5, 1993), workers' remittances are goods and financial instruments transferred by migrants living and working (being residents) in a new economy to residents of the economy in which the migrants formerly resided. A migrant must live and work in the new economy for more than one year to be considered a resident there. The BPM5 classifies workers' remittances separately from compensation of employees. Table 7.4 includes both categories in the values shown, in order to present a clearer picture of the flows that enter or exit economies via transfers by migrant or non-resident workers.

Table 7.5 presents data on international reserves (total reserves minus gold) of developing economies by country, region and economic grouping. Other calculations included show months of imports that these reserves could finance at current import levels, as well as the annual change in total reserves. According to the IMF definition, total reserves minus gold consist of the sum of the country's foreign exchange, their reserve position in the IMF and the US dollar value of SDR holdings by their monetary authorities.

Table 7.6 gives a summary of official financial flows to developing economies by type of flow, country, geographical region and economic grouping. Flows from bilateral and multilateral sources are shown as recorded by the Development Assistance Committee (DAC – OECD).

Table 7.7 presents time series, in millions of dollars, on the external long-term indebtedness of developing economies for major economic groupings. It also provides a detailed breakdown of public and publicly guaranteed debt by source of lending. External debt data in this table are based on the Debtor Reporting System (DRS) maintained by the World Bank.

PART EIGHT

Development indicators

Tables 8.1 provide information on total and per capita nominal GDP (in dollars) by individual country, geographical region and economic grouping. The GDP figures in dollars are derived from GDP data provided in national currencies. The prevailing annual average market exchange rates, as reported by IMF, have been used for the conversion from national currencies to dollars.

Tables 8.2 contain annual average growth rates of total and per capita real GDP by individual country, geographical region and economic grouping. The growth rates are based on GDP in constant 1990 dollars.

Tables 8.3 provide data on GDP by type of expenditure and kind of economic activity, by individual country, geographical region and economic grouping.

Tables 8.4 provide data on population and labour force: total population, urban population as a percentage of total population, total labour force, female labour force as a percentage of total labour force, total agriculture labour force and female labour force as a percentage of total agriculture labour force. The information is available by individual country, geographical region and economic grouping.

Table 8.5 focuses on selected demographic period indicators. All these period indicators (population growth rate, natural increase rate per 1000 inhabitants, net migration rate per 1000 inhabitants, crude birth and death rate per 1000 inhabitants, infant mortality rate per 1000 live births, life expectancy at birth) are estimates for both sexes combined by individual country, geographical region and economic grouping.

OTHER NOTES

Unless otherwise specified, country aggregates are the sums of the relevant country data by group. Calculations of aggregates may in some cases include data estimated by the UNCTAD secretariat that are not necessarily all reported separately.

Data were collected and checked to ensure that they matched the geographical coverage of the countries, as described at the beginning of the Handbook. However, some gaps could not be avoided due to data unavailability and are described in the notes at the end of tables.

Because of rounding, details and percentages in tables do not necessarily add up to totals.

Unless otherwise stated, dollars (\$) refer to US dollars and data in dollars are expressed in current US dollars of the year to which they refer.

Average annual growth rates are defined as the coefficient b in the exponential trend function $y = ae^{bt}$ where t stands for time. This method takes all observations in a period into account. Therefore, the resulting growth rates reflect trends that are not unduly influenced by exceptional values.

EXPLANATION OF SYMBOLS

- 0 Zero means that the amount is nil or negligible.
 - The symbol underscore indicates that the item is not applicable.
 - .. Two dots indicate that the data are not available or are not separately reported.
 - Use of a hyphen between years (e.g. 1985-1990) signifies the full period involved, including the initial and final years.
 - (e) Estimate
 - (p) Provisional data
 - (r) Revised data
- Some exceptions are indicated in footnotes.

The country distributions presented are for statistical convenience only and follow those used by the Statistics Division, Department of Economic and Social Affairs (DESA) of the United Nations. They are grouped by economic criteria or by adhesion to commercial agreements for the purpose of statistical analysis and research.

The term “economies”, as used in this publication, describes regions, countries and territories.

Country-level data is included according to reported statistics or according to estimations which could be calculated.

This edition introduces modifications to the presentation of country groups as compared with those of the previous editions of the *Handbook*. These changes, intended to increase the analytical value of the publication, are detailed below.

1. Geographical regions, countries and territories

This section includes countries and territories according to three categories of development. Each category is further divided by geographical regions:

Developed economies:

This category is subdivided into geographical regions: America, Asia, Europe and Oceania. The following modifications supersede the preceding version:

- America: now includes Bermuda, Greenland, Saint Pierre and Miquelon;
- Europe: now includes all the countries of the geographical region. The European Union is now presented under «Trade Groups».

Economies in transition:

In previous editions, the Commonwealth of Independent States (CIS) and South-East Europe constituted a group. This edition groups together these economies under the name «Economies in transition», subdivided between Asia and Europe. The CIS is now presented under “Trade Groups”.

Developing economies:

All countries and territories in America, Africa, Asia and Oceania not specified above. These geographical regions are further subdivided into subregions in order to present more detailed statistics. The exact composition of each subregion is shown on the following pages. Exceptions are specified in table footnotes.

2. Economic groupings of developing countries

The *Handbook* provides numerous and varied groups of countries and territories in order to provide easy access to the statistics necessary for socio-economic analysis and development research. Certain regional groupings of special interest are introduced, for example “Developing Economies, not including China” (referring to continental China) or “Northern Africa without Sudan” or “Sub-Saharan Africa” (including Sudan with and without South Africa). Latin America and Asia are also presented at various levels of aggregation.

“Least developed countries” and “Landlocked developing countries” are recognized by the United Nations as categories that require special attention from the international community. Since 1994, the United Nations recognizes the particular problems of the small island developing States (SIDS), even though the criteria to establish an official list of SIDS is not yet determined. The unofficial list is used by UNCTAD for analytical purposes only.

The category of “Heavily indebted poor countries” (those economies benefiting from the HIPC debt reduction initiative of the World Bank and the International Monetary Fund) now includes 40 countries, as compared with 38 presented in the last edition of the *Handbook*.

The group “Major petroleum exporters” consists of countries whose share of petroleum and petroleum products was not less than 50 per cent of their total exports, and whose exports of these products amounted to a minimum average of US\$ 1.5 billion for the period 1999-2001. This group is divided into three geographical zones: Africa, America and Asia.

The group “Major exporters of manufactures”, divided into two geographical zones, America and Asia, consists of the economies whose share of manufactured products was not less than 50 per cent of their total exports, and whose exports of these products amounted to a minimum average of US\$ 20 billion for the period 1999-2001.

Two new groupings are added to this edition: “Emerging economies” (in America and Asia) and “Newly industrialized economies” (composed of first and second tier countries introduced by UNCTAD’s *Trade and Development Report*).

All developing economies are categorized into three subgroups according to their per capita GDP in 2000: high-income, middle-income and low-income. The composition of these groups is unchanged. This breakdown is based on GDP and population data available in 2004 and was not revised in order to maintain the composition of the groups for several editions of the *Handbook of Statistics*.

3. Trade groups and interregional groups

Statistics of trade groups with special analytic interest are presented according to their pertinence. These groupings include all relevant economies and are subclassified by the geographical regions used in previous editions, with the exception of following interregional groups: African, Caribbean and Pacific States (ACP); Asia-Pacific Economic Cooperation (APEC); Black Sea Economic Cooperation (BSEC); and Commonwealth of Independent States (CIS).

DEVELOPED ECONOMIES

GEOGRAPHICAL REGIONS

America

Bermuda	Greenland	United States of America
Canada	Saint Pierre and Miquelon	including Puerto Rico

Asia

Israel
Japan

Europe

Andorra	Greece	Portugal
Austria	Holy See	San Marino
Belgium	Hungary	Slovakia
Cyprus	Iceland	Slovenia
Czech Republic	Ireland	Spain
Denmark	Italy	Sweden
Estonia	Latvia	Switzerland including Liechtenstein
Faeroe Islands	Lithuania	United Kingdom of Great Britain and Northern Ireland including Channel Islands and Isle of Man
Finland including Åland Islands	Luxembourg	
France including French Guiana, Guadeloupe, Martinique, Monaco and Réunion	Malta	
Germany	Netherlands	
Gibraltar	Norway including Svalbard and Jan Mayen	
	Poland	

Oceania

Australia
New Zealand

ECONOMIES IN TRANSITION

GEOGRAPHICAL REGIONS

Asia

Armenia	Kazakhstan	Turkmenistan
Azerbaijan	Kyrgyzstan	Uzbekistan
Georgia	Tajikistan	

Europe

Albania	Croatia	Serbia and Montenegro
Belarus	Republic of Moldova	The former Yugoslav Republic of Macedonia
Bosnia and Herzegovina	Romania	Ukraine
Bulgaria	Russian Federation	

DEVELOPING ECONOMIES

1. GEOGRAPHICAL REGIONS

Africa

Eastern Africa

British Indian Ocean Territory	Madagascar	Somalia
Burundi	Malawi	Uganda
Comoros	Mauritius	United Republic of Tanzania
Djibouti	Mayotte	Zambia
Eritrea	Mozambique	Zimbabwe
Ethiopia	Rwanda	
Kenya	Seychelles	

Middle Africa

Angola	Chad	Equatorial Guinea
Cameroon	Congo	Gabon
Central African Republic	Democratic Republic of the Congo	São Tomé and Príncipe

Northern Africa

Algeria	Morocco	Western Sahara
Egypt	Sudan	
Libyan Arab Jamahiriya	Tunisia	

Southern Africa

Botswana	Namibia	Swaziland
Lesotho	South Africa	

Western Africa

Benin	Guinea	Nigeria
Burkina Faso	Guinea-Bissau	Saint Helena
Cape Verde	Liberia	Senegal
Côte d'Ivoire	Mali	Sierra Leone
Gambia	Mauritania	Togo
Ghana	Niger	

America

Caribbean islands

Greater Caribbean	Small Caribbean islands	
Cuba	Anguilla	Montserrat
Dominican Republic	Antigua and Barbuda	Netherlands Antilles
Haiti	Aruba	Saint Kitts and Nevis
Jamaica	Bahamas	Saint Lucia
	Barbados	Saint Vincent and the Grenadines
	British Virgin Islands	Trinidad and Tobago
	Cayman Islands	Turks and Caicos Islands
	Dominica	United States Virgin Islands
	Grenada	

Central America

Belize	Guatemala	Nicaragua
Costa Rica	Honduras	Panama
El Salvador	Mexico	

South America

Argentina	Ecuador	Suriname
Bolivia	Falkland Islands (Malvinas)	Uruguay
Brazil	Guyana	Venezuela (Bolivarian Republic of)
Chile	Paraguay	
Colombia	Peru	

DEVELOPING ECONOMIES

1. GEOGRAPHICAL REGIONS

Asia

Eastern Asia

China	Macao, Special Administrative Region of China
Democratic People's Republic of Korea	Mongolia
Hong Kong, Special Administrative Region of China	Republic of Korea
	Taiwan Province of China

Southern Asia

Afghanistan	India	Nepal
Bangladesh	Iran, Islamic Republic of	Pakistan
Bhutan	Maldives	Sri Lanka

South-Eastern Asia

Brunei Darussalam	Malaysia	Thailand
Cambodia	Myanmar	Timor-Leste
Indonesia	Philippines	Viet Nam
Lao People's Democratic Republic	Singapore	

Western Asia

Bahrain	Occupied Palestinian territory	Turkey
Iraq	Oman	United Arab Emirates
Jordan	Qatar	Yemen
Kuwait	Saudi Arabia	
Lebanon	Syrian Arab Republic	

Oceania

American Samoa	Micronesia, Federated States of	Samoa
Christmas Islands	Midway Islands	Solomon Islands
Cocos (Keeling) Islands	Nauru	Tokelau
Cook Islands	New Caledonia	Tonga
Fiji	Niue	Tuvalu
French Polynesia	Norfolk Island	Vanuatu
Guam	Northern Mariana Islands	Wake Island
Johnston Island	Palau	Wallis and Futuna Islands
Kiribati	Papua New Guinea	
Marshall Islands	Pitcairn	

DEVELOPING ECONOMIES

2. ECONOMIC GROUPINGS

Least developed countries - LDCs (50)

<i>Year of inclusion in the group</i>		<i>Year of inclusion in the group</i>		<i>Year of inclusion in the group</i>	
Africa and Haiti					
Angola	1994	Gambia	1975	Niger	1971
Benin	1971	Guinea	1971	Rwanda	1971
Burkina Faso	1971	Guinea-Bissau	1981	Senegal	2001
Burundi	1971	Haiti	1971	Sierra Leone	1982
Central African Republic	1975	Lesotho	1971	Somalia	1971
Chad	1971	Liberia	1990	Sudan	1971
Democratic Republic of the Congo	1991	Madagascar	1991	Togo	1982
Djibouti	1982	Malawi	1971	Uganda	1971
Equatorial Guinea	1982	Mali	1971	United Republic of Tanzania	1971
Eritrea	1994	Mauritania	1986	Zambia	1991
Ethiopia	1971	Mozambique	1988		
Asia		Islands			
Afghanistan	1971	Cape Verde	1977	Tuvalu	1986
Bangladesh	1975	Comoros	1977	Vanuatu	1985
Bhutan	1971	Kiribati	1986		
Cambodia	1991	Maldives	1971		
Lao People's Democratic Republic	1971	Samoa	1971		
Myanmar	1987	São Tomé and Príncipe	1982		
Nepal	1971	Solomon Islands	1991		
Yemen	1971	Timor-Leste	2003		

Landlocked developing countries - LLDCs (31)

Afghanistan	Kazakhstan*	Rwanda
Armenia*	Kyrgyzstan*	Swaziland
Azerbaijan*	Lao People's Democratic Republic	Tajikistan*
Bhutan	Lesotho	The former Yugoslav Republic of Macedonia *
Bolivia	Malawi	Turkmenistan*
Botswana	Mali	Uganda
Burkina Faso	Mongolia	Uzbekistan*
Burundi	Nepal	Zambia
Central African Republic	Niger	Zimbabwe
Chad	Paraguay	
Ethiopia	Republic of Moldova*	

* These countries are classified as economies in transition (neither developed nor developing). However, as they are landlocked States, they are also members of this group.

Small island developing States - SIDS (29)

Antigua and Barbuda	Maldives	Samoa
Bahamas	Marshall Islands	São Tomé and Príncipe
Barbados	Mauritius	Seychelles
Cape Verde	Micronesia, Federated States of	Solomon Islands
Comoros	Nauru	Timor-Leste
Dominica	Palau	Tonga
Fiji	Papua New Guinea	Trinidad and Tobago
Grenada	Saint Kitts and Nevis	Tuvalu
Jamaica	Saint Lucia	Vanuatu
Kiribati	Saint Vincent and the Grenadines	

Heavily indebted poor countries - HIPC (40)

Benin	Ghana	Nicaragua
Bolivia	Guinea	Niger
Burkina Faso	Guinea-Bissau	Rwanda
Burundi	Guyana	São Tomé and Príncipe
Cameroon	Haiti	Senegal
Central African Republic	Honduras	Sierra Leone
Chad	Kyrgyzstan	Somalia
Comoros	Liberia	Sudan
Congo	Madagascar	Togo
Côte d'Ivoire	Malawi	Uganda
Democratic Republic of the Congo	Mali	United Republic of Tanzania
Eritrea	Mauritania	Zambia
Ethiopia	Mozambique	
Gambia	Nepal	

DEVELOPING ECONOMIES

2. ECONOMIC GROUPINGS

Major petroleum exporters (21)

Africa

Algeria
Angola

Congo
Gabon

Libyan Arab Jamahiriya
Nigeria

America

Netherlands Antilles
Trinidad and Tobago

Venezuela (Bolivarian Republic of)

Asia

Bahrain
Brunei Darussalam
Indonesia
Iran, Islamic Republic of

Iraq
Kuwait
Oman
Qatar

Saudi Arabia
Syrian Arab Republic
United Arab Emirates
Yemen

Major exporters of manufactured goods (12)

America

Brazil
Mexico

Asia

China
Hong Kong, Special Administrative
Region of China
India

Malaysia
Philippines
Republic of Korea
Singapore

Taiwan Province of China
Thailand
Turkey

Emerging economies (10)

America

Argentina
Brazil
Chile
Mexico
Peru

Asia

Malaysia
Republic of Korea
Singapore
Taiwan Province of China
Thailand

Newly industrialized economies (8)

First tier

Hong Kong, Special Administrative
Region of China
Republic of Korea
Singapore
Taiwan Province of China

Second tier

Indonesia
Malaysia
Philippines
Thailand

DEVELOPING ECONOMIES

2. ECONOMIC GROUPINGS

INCOME GROUPS

2000 per capita current GDP above US\$ 4,500: High-income (42)

American Samoa	Hong Kong, Special Administrative Region of China	Saint Kitts and Nevis
Anguilla	Region of China	Saint Lucia
Antigua and Barbuda	Kuwait	Saudi Arabia
Argentina	Lebanon	Seychelles
Aruba	Libyan Arab Jamahiriya	Singapore
Bahamas	Macao, Special Administrative Region of China	Taiwan Province of China
Bahrain	Mexico	Trinidad and Tobago
Barbados	Montserrat	Turks and Caicos Islands
British Virgin Islands	Netherlands Antilles	United Arab Emirates
Brunei Darussalam	New Caledonia	United States Virgin Islands
Cayman Islands	Northern Mariana Islands	Uruguay
Chile	Oman	Venezuela (Bolivarian Republic of)
Falkland Islands (Malvinas)	Palau	
French Polynesia	Qatar	
Grenada	Republic of Korea	
Guam		

2000 per capita current GDP between US\$ 1,000 and US\$ 4,500: Middle-income (50)

Algeria	Guatemala	Saint Vincent and the Grenadines
Belize	Iran, Islamic Republic of	Samoa
Bolivia	Jamaica	South Africa
Botswana	Jordan	Suriname
Brazil	Malaysia	Swaziland
Cape Verde	Maldives	Syrian Arab Republic
Colombia	Marshall Islands	Thailand
Cook Islands	Mauritius	Tokelau
Costa Rica	Micronesia, Federated States of	Tonga
Cuba	Morocco	Tunisia
Dominica	Namibia	Turkey
Dominican Republic	Nauru	Tuvalu
Ecuador	Niue	Vanuatu
Egypt	Occupied Palestinian territory	Wallis and Futuna Islands
El Salvador	Panama	
Equatorial Guinea	Paraguay	
Fiji	Peru	
Gabon	Saint Helena	

2000 per capita current GDP below US\$ 1,000: Low-income (65)

Afghanistan	Ghana	Nicaragua
Angola	Guinea	Niger
Bangladesh	Guinea-Bissau	Nigeria
Benin	Guyana	Pakistan
Bhutan	Haiti	Papua New Guinea
Burkina Faso	Honduras	Philippines
Burundi	India	Rwanda
Cambodia	Indonesia	São Tomé and Príncipe
Cameroon	Iraq	Senegal
Central African Republic	Kenya	Sierra Leone
Chad	Kiribati	Solomon Islands
China	Lao People's Democratic Republic	Somalia
Comoros	Lesotho	Sri Lanka
Congo	Liberia	Sudan
Côte d'Ivoire	Madagascar	Timor-Leste
Democratic People's Republic of Korea	Malawi	Togo
Democratic Republic of the Congo	Mali	Uganda
Djibouti	Mauritania	United Republic of Tanzania
Eritrea	Mongolia	Viet Nam
Ethiopia	Mozambique	Yemen
Gambia	Myanmar	Zambia
	Nepal	Zimbabwe

TRADE GROUPS

Africa

<i>Year of accession</i>	<i>Year of accession</i>	<i>Year of accession</i>
Arab Maghreb Union - UMA (5)	Economic Community of Central African States - ECCAS (11)	Economic and Monetary Community of Central Africa - CEMAC (6)
Algeria 1989	Angola 1999	Cameroon 1994
Libyan Arab Jamahiriya 1989	Burundi 1983	Central African Republic 1994
Mauritania 1989	Cameroon 1983	Chad 1994
Morocco 1989	Central African Republic 1983	Congo 1994
Tunisia 1989	Chad 1983	Equatorial Guinea 1994
	Congo 1983	Gabon 1994
Common Market for Eastern and Southern Africa - COMESA (19)	Democratic Republic of the Congo 1983	Mano River Union - MRU (3)
Angola 1994	Equatorial Guinea 1983	Guinea 1973
Burundi 1994	Gabon 1983	Liberia 1973
Comoros 1994	Rwanda 1983	Sierra Leone 1973
Democratic Republic of the Congo 1994	São Tomé and Príncipe 1983	
Djibouti 1994	Economic Community of the Great Lakes Countries - CEPGL (3)	Southern African Development Community - SADC (14)
Egypt 1994	Burundi 1976	Angola 1992
Eritrea 1994	Democratic Republic of the Congo 1976	Botswana 1992
Ethiopia 1994	Rwanda 1976	Democratic Republic of the Congo 1992
Kenya 1994	Economic Community of West African States - ECOWAS (15)	Lesotho 1992
Madagascar 1994	Benin 1975	Madagascar 2005
Malawi 1994	Burkina Faso 1975	Malawi 1992
Mauritius 1994	Cape Verde 1977	Mauritius 1992
Rwanda 1994	Côte d'Ivoire 1975	Mozambique 1992
Seychelles 1994	Gambia 1975	Namibia 1992
Sudan 1994	Ghana 1975	South Africa 1994
Swaziland 1994	Guinea 1975	Swaziland 1992
Uganda 1994	Guinea-Bissau 1975	United Republic of Tanzania 1992
Zambia 1994	Liberia 1975	Zambia 1992
Zimbabwe 1994	Mali 1975	Zimbabwe 1992
	Niger 1975	
	Nigeria 1975	West African Economic and Monetary Union - UEMOA (8)
	Senegal 1975	Benin 1994
	Sierra Leone 1975	Burkina Faso 1994
	Togo 1975	Côte d'Ivoire 1994
		Guinea-Bissau 1994
		Mali 1994
		Niger 1994
		Senegal 1994
		Togo 1994

America

<i>Year of accession</i>	<i>Year of accession</i>	<i>Year of accession</i>
Andean Community - ANCOM (5)	Caribbean Community CARICOM (15)	Central American Common Market - CACM (5)
Bolivia 1996	Antigua and Barbuda 1974	Costa Rica 1962
Colombia 1996	Bahamas 1983	El Salvador 1961
Ecuador 1996	Barbados 1973	Guatemala 1961
Peru 1996	Belize 1974	Honduras 1961
Venezuela (Bolivarian Republic of) 1996	Dominica 1974	Nicaragua 1961
	Grenada 1974	
	Guyana 1973	
	Haiti 1997	
	Jamaica 1973	
	Montserrat 1974	
	Saint Kitts and Nevis 1974	
	Saint Lucia 1974	
	Saint Vincent and the Grenadines 1974	
	Suriname 1995	
	Trinidad and Tobago 1973	

TRADE GROUPS

A m e r i c a

<i>Year of accession</i>		<i>Year of accession</i>		<i>Year of accession</i>	
Free Trade Area of the Americas - FTAA (34)		Paraguay	1994	Mercado Común del Sur MERCOSUR (4)	
Antigua and Barbuda	1994	Peru	1994	Argentina	1994
Argentina	1994	Saint Kitts and Nevis	1994	Brazil	1994
Bahamas	1994	Saint Lucia	1994	Paraguay	1994
Barbados	1994	Saint Vincent and the Grenadines	1994	Uruguay	1994
Belize	1994	Suriname	1994	North American Free Trade Agreement - NAFTA (3)	
Bolivia	1994	Trinidad and Tobago	1994	Canada	1992
Brazil	1994	United States of America	1994	Mexico	1992
Canada	1994	Uruguay	1994	United States of America	1992
Chile	1994	Venezuela (Bolivarian Republic of)	1994	Organization of Eastern Caribbean States - OECS (9)	
Colombia	1994	Latin American Integration Association - LAIA (12)		Anguilla	1995
Costa Rica	1994	Argentina	1980	Antigua and Barbuda	1981
Dominica	1994	Bolivia	1980	British Virgin Islands	1984
Dominican Republic	1994	Brazil	1980	Dominica	1981
Ecuador	1994	Chile	1980	Grenada	1981
El Salvador	1994	Colombia	1980	Montserrat	1981
Grenada	1994	Cuba	1999	Saint Kitts and Nevis	1981
Guatemala	1994	Ecuador	1980	Saint Lucia	1981
Guyana	1994	Mexico	1980	Saint Vincent and the Grenadines	1981
Haiti	1994	Paraguay	1980		
Honduras	1994	Peru	1980		
Jamaica	1994	Uruguay	1980		
Mexico	1994	Venezuela (Bolivarian Republic of)	1980		
Nicaragua	1994				
Panama	1994				

A s i a

<i>Year of accession</i>		<i>Year of accession</i>		<i>Year of accession</i>	
Asia-Pacific Trade Agreement - APTA (6) *		Myanmar	1997	Gulf Cooperation Council - GCC (6)	
Bangladesh	1975	Philippines	1967	Bahrain	1981
China	2001	Singapore	1967	Kuwait	1981
India	1975	Thailand	1967	Oman	1981
Lao People's Democratic Republic	1975	Viet Nam	1995	Qatar	1981
Republic of Korea	1975	Economic Cooperation Organization - ECO (10)		Saudi Arabia	1981
Sri Lanka	1975	Afghanistan	1992	United Arab Emirates	1981
* Former Bangkok Agreement		Azerbaijan	1992	South Asian Association for Regional Cooperation - SAARC (7)	
Association of South-East Asian Nations - ASEAN (10)		Iran, Islamic Republic of	1985	Bangladesh	1985
Brunei Darussalam	1984	Kazakhstan	1992	Bhutan	1985
Cambodia	1999	Kyrgyzstan	1992	India	1985
Indonesia	1967	Pakistan	1985	Maldives	1985
Lao People's Democratic Republic	1997	Tajikistan	1992	Nepal	1985
Malaysia	1967	Turkey	1985	Pakistan	1985
		Turkmenistan	1992	Sri Lanka	1985
		Uzbekistan	1992		

E u r o p e

<i>Year of accession</i>		<i>Year of accession</i>		<i>Year of accession</i>	
European Free Trade Association - EFTA (3)		Greece	1981	Euro Zone (12)	
Iceland	1960	Hungary	2004	Austria	2002
Norway	1960	Ireland	1973	Belgium	2002
Switzerland	1960	Italy	1957	Finland	2002
European Union - EU (25)		Latvia	2004	France	2002
Austria	1995	Lithuania	2004	Germany	2002
Belgium	1957	Luxembourg	1957	Greece	2002
Cyprus	2004	Malta	2004	Ireland	2002
Czech Republic	2004	Netherlands	1957	Italy	2002
Denmark	1973	Poland	2004	Luxembourg	2002
Estonia	2004	Portugal	1986	Netherlands	2002
Finland	1995	Slovakia	2004	Portugal	2002
France	1957	Slovenia	2004	Spain	2002
Germany	1957	Spain	1986		
		Sweden	1995		
		United Kingdom	1973		

TRADE GROUPS

Oceania

Year of accession

Melanesia Spearhead Group - MSG (4)

Fiji	1996
Papua New Guinea	1988
Solomon Islands	1988
Vanuatu	1988

Interregional groups

African, Caribbean and Pacific Group of States - ACP (79)

Angola	Gambia	Rwanda
Antigua and Barbuda	Ghana	Saint Kitts and Nevis
Bahamas	Grenada	Saint Lucia
Barbados	Guinea	Saint Vincent and the Grenadines
Belize	Guinea-Bissau	Samoa
Benin	Guyana	São Tomé and Príncipe
Botswana	Haiti	Senegal
Burkina Faso	Jamaica	Seychelles
Burundi	Kenya	Sierra Leone
Cameroon	Kiribati	Solomon Islands
Cape Verde	Lesotho	Somalia
Central African Republic	Liberia	South Africa
Chad	Madagascar	Sudan
Comoros	Malawi	Suriname
Congo	Mali	Swaziland
Cook Islands	Marshall Islands	Timor-Leste
Côte d'Ivoire	Mauritania	Togo
Cuba	Mauritius	Tonga
Democratic Republic of the Congo	Micronesia, Federated states of	Trinidad and Tobago
Djibouti	Mozambique	Tuvalu
Dominica	Namibia	Uganda
Dominican Republic	Nauru	United Republic of Tanzania
Equatorial Guinea	Niger	Vanuatu
Eritrea	Nigeria	Zambia
Ethiopia	Niue	Zimbabwe
Fiji	Palau	
Gabon	Papua New Guinea	

Year of accession

Asia-Pacific Economic Cooperation - APEC (21)

Australia	1989
Brunei Darussalam	1989
Canada	1989
Chile	1994
China	1991
Hong Kong, Special Administrative Region of China	1991
Indonesia	1989
Japan	1989
Malaysia	1989
Mexico	1993
New Zealand	1989
Papua New Guinea	1993
Peru	1998
Philippines	1989
Republic of Korea	1989
Russian Federation	1998

Year of accession

Singapore	1989
Taiwan Province of China	1991
Thailand	1989
United States of America	1989
Viet Nam	1998

Black Sea Economic Cooperation - BSEC (11)

Albania	1992
Armenia	1992
Azerbaijan	1992
Bulgaria	1992
Georgia	1992
Greece	1992
Republic of Moldova	1992
Romania	1992
Russian Federation	1992
Turkey	1992
Ukraine	1992

Year of accession

Commonwealth of Independent States - CIS (12)

Armenia	1991
Azerbaijan	1991
Belarus	1991
Georgia	1993
Kazakhstan	1991
Kyrgyzstan	1991
Republic of Moldova	1991
Russian Federation	1991
Tajikistan	1991
Turkmenistan	1991
Ukraine	1991
Uzbekistan	1991

ABBREVIATIONS AND ACRONYMS

ACP	African, Caribbean and Pacific Group of States
ANCOM	Andean Community
APEC	Asia-Pacific Economic Cooperation
APTA	Asia-Pacific Trade Agreement (Former Bangkok Agreement)
ASEAN	Association of South-East Asian Nations
BPM	<i>Balance of Payments Manual</i> (IMF)
BSEC	Black Sea Economic Cooperation
CACM	Central American Common Market
CARICOM	Caribbean Community
CEMAC	Economic and Monetary Community of Central Africa (formerly UDEAC)
CEPGL	Economic Community of the Great Lakes Countries
c.i.f.	cost, insurance and freight
CIS	Commonwealth of Independent States
COMESA	Common Market for Eastern and Southern Africa (formerly PTA)
DAC	Development Assistance Committee (of OECD)
DRS	Debtor Reporting System
ECCAS	Economic Community of Central African States
ECE	Economic Commission for Europe
ECO	Economic Cooperation Organization
ECOWAS	Economic Community of West African States
EFTA	European Free Trade Association
ESCAP	Economic and Social Commission for Asia and the Pacific
ESCSWA	Economic and Social Commission for Western Asia
EU	European Union
excl.	excluding
FAO	Food and Agriculture Organization of the United Nations
FDI	foreign direct investment
f.o.b.	free on board
FTAA	Free Trade Area of the Americas
GATS	General Agreement on Trade in Services
GCC	Gulf Cooperation Council
GDP	gross domestic product
GFCF	gross fixed capital formation
GNP	gross national product
HIPC	heavily indebted poor countries
IEA	International Energy Agency
ILO	International Labour Organization
IMF	International Monetary Fund
KTOE	kilotons of oil equivalent
LAIA	Latin American Integration Association
LDC	least developed country
MERCOSUR	Mercado Común del Sur
MFN	most favoured nation
MRU	Mano River Union
MSG	Melanesia Spearhead Group
NAFTA	North American Free Trade Agreement
n.e.s.	not elsewhere specified
NIE	newly industrialized economies
n.i.e.	not included elsewhere
NPISHs	non-profit institutions serving households
OA	official aid
ODA	official development assistance
OE	oil equivalent
OECD	Organization for Economic Co-operation and Development
OECS	Organization of Eastern Caribbean States
OOF	other official flows
OPEC	Organization of the Petroleum Exporting Countries
SAARC	South Asian Association for Regional Cooperation
SADC	Southern African Development Community
SAR	Special Administrative Region
SDR	special drawing right
SITC	Standard International Trade Classification
TFYR	The former Yugoslav Republic of Macedonia
TNC	transnational corporation
TPES	total primary energy supply
UEMOA	West African Economic and Monetary Union
UMA	Arab Maghreb Union
UNAIDS	Joint United Nations Programme on HIV/AIDS
UNCTAD	United Nations Conference on Trade and Development
UN/DESA/SD	United Nations Department of Economic and Social Affairs, Statistics Division
UNESCO	United Nations Educational, Scientific and Cultural Organization
UNICEF	United Nations Children's Fund
UNWTO	World Tourism Organization
WHO	World Health Organization
WTO	World Trade Organization

Ces notes générales présentent le contenu de chaque tableau du *Manuel de statistiques* ainsi que les modifications introduites dans cette nouvelle édition.

Les tableaux inclus dans cette publication constituent un résumé analytique des séries chronologiques complètes publiées dans le *Manuel de statistiques 2006-07 de la CNUCED* sur CD-ROM et dans la version en ligne sur le portail des statistiques du site internet de la CNUCED à l'adresse suivante : www.unctad.org. Toutefois les données disponibles dans les versions électronique et imprimée pourront, dans certains cas, être différentes en raison de leur mise à jour et de leur publication à des dates différentes.

PREMIÈRE PARTIE

Commerce international des marchandises

Les tableaux 1.1 donnent la valeur des exportations et des importations totales de marchandises, exprimée en millions de dollars et en pourcentage du monde, des pays et régions géographiques (1.1.1), groupements économiques (1.1.2) et groupements commerciaux (1.1.3). Les flux du commerce présentés dans le tableau 1.1.1 se réfèrent au Système du Commerce Général, à l'exception des pays et territoires qui utilisent le Système du Commerce Spécial et qui sont munis d'un astérisque. Le Système du Commerce Général est utilisé lorsque le territoire statistique d'un pays coïncide avec son territoire économique, et en conséquence, les importations comprennent tous les biens admis sur le territoire du pays déclarant et les exportations tous les biens qui le quittent. Le Système du Commerce Spécial est utilisé lorsque le territoire statistique ne comprend qu'une partie du territoire économique à l'intérieur de laquelle « les biens peuvent être écoulés librement sans restriction douanière ». Dans ce cas, les importations comprennent tous les biens qui entrent dans la zone de libre circulation du pays déclarant, c'est-à-dire qui ont été dédouanés pour mise à la consommation et les exportations comprennent tous les biens qui quittent la zone de libre circulation du pays déclarant.

Les taux d'évolution annuels moyens du commerce international des marchandises, calculés à partir des valeurs des tableaux 1.1, figurent dans les tableaux 1.2.

Les tableaux 1.3 présentent les balances commerciales (exportations f.a.b. moins importations c.a.f.), ainsi que ces mêmes balances en pourcentage des importations des pays, régions géographiques et groupements économiques.

Le tableau 1.4 indique l'importance des échanges entre pays membres de groupements commerciaux par rapport aux exportations régionales et totales de ces groupements.

DEUXIÈME PARTIE

Commerce international des marchandises par régions

Le tableau 2.1 présente la structure des exportations et des importations des pays par régions de destination et d'origine. Le plus grand nombre possible de pays en développement sont inclus tandis que les partenaires commerciaux sont regroupés en 14 groupes considérés comme particulièrement importants pour l'analyse du commerce international.

Le tableau 2.2 indique la structure des exportations par destination ainsi que des importations par origine et par groupes de produits pour le monde et une sélection de 11 groupements de pays. Le tableau fournit une information détaillée sur le réseau du commerce international avec le monde, 19 régions d'origine et de destination, et pour six différents groupes de produits.

Les totaux du commerce international des marchandises présentés dans les tableaux des première et deuxième parties ne sont pas strictement comparables en raison de sources complémentaires mais différentes et d'une marge d'exportations et d'importations non distribuées, en dépit des efforts déployés pour répartir les flux commerciaux par destinations et origines.

Les exportations ventilées par destinations peuvent accuser un écart parfois considérable par rapport aux importations déclarées par les pays destinataires en raison de divers facteurs dont les plus importants sont les suivants :

- Les importations sont déclarées en principe «valeur c.a.f.» plutôt que «valeur f.a.b.».
- Les importations de marchandises peuvent arriver à destination et être enregistrées longtemps après la date de leur enregistrement à l'exportation.
- D'importantes différences peuvent exister entre la destination des exportations déclarée par les pays exportateurs et la destination réelle telle qu'indiquée dans les statistiques d'importation.

TROISIÈME PARTIE

Commerce international des marchandises par produits

Le tableau 3.1 fournit la structure des exportations et des importations des pays par produits classés en 8 groupes (produits alimentaires, matières premières d'origine agricole, combustibles, minerais et métaux, produits manufacturés, dont produits chimiques, machines et matériel de transport, articles manufacturés divers) pour plusieurs années.

Les tableaux 3.2A, B et C présentent respectivement les exportations du monde, des économies développées et en développement, par produits à un niveau très détaillé (CTCI révision 3, position à trois chiffres). Les parts que représente chaque produit dans les exportations du monde et de la région, sont calculées pour chaque groupe d'économies, ainsi que le taux annuel moyen de croissance et l'écart de ce dernier par rapport au taux de croissance mondial.

Le tableau 3.2D établit, pour chaque économie, la liste des principaux produits qu'elle exporte (CTCI révision 3, position à trois chiffres). La part de chaque produit dans le total des exportations du pays, de la région et du monde est également indiquée.

Le tableau 3.2E liste les plus gros exportateurs de 70 produits parmi les produits les plus exportés par les économies en développement (CTCI révision 3, position à trois chiffres), ainsi que les parts correspondantes dans le commerce mondial.

Le tableau 3.3 fournit les indices de concentration et de changements structurels des exportations et des importations des produits au niveau de la CTCI (révision 3, position à trois chiffres). Le premier indicateur a vocation à montrer comment le marché d'un produit est concentré sur quelques pays ou réparti de façon plus homogène entre les pays. L'indicateur de changement structurel indique si la répartition du commerce d'un produit entre les pays exportateurs ou importateurs a connu une évolution importante par rapport à une année de référence.

Les totaux du commerce international des marchandises présentés dans les tableaux de cette troisième partie peuvent aussi être différents des données des première et deuxième parties pour les raisons précédemment citées, auxquelles il convient d'ajouter des marges d'exportations et d'importations non distribuées par groupes de produits ou l'utilisation de nomenclatures différentes de produits par le pays exportateur et le pays importateur.

QUATRIÈME PARTIE

Indicateurs du commerce international des marchandises

Les tableaux 4.1 contiennent les résultats du calcul des indices de concentration et de diversification des pays, régions géographiques et groupements économiques. Cet indice de concentration a vocation à montrer comment les exportations et importations d'un pays ou groupe de pays sont concentrées sur quelques produits ou répartis de façon plus homogène sur une gamme de produits. L'indicateur de diversification indique si la structure par produits des exportations ou importations d'un pays ou groupe de pays diverge de la structure par produits observée au niveau du monde.

Les tableaux 4.2 fournissent les indices de volume des exportations et des importations complétant ainsi l'information en valeur disponible dans les tableaux 1.1 et 1.2, les indices de la valeur unitaire des exportations et importations et les indices de termes de l'échange et le pouvoir d'achat des exportations dérivés des indices de valeur unitaire, calculés au niveau des pays et régions géographiques (4.2.1) et des groupements économiques (4.2.2).

Afin d'améliorer la couverture des données et spécialement pour les années récentes, la méthode suivante a été utilisée pour le calcul des valeurs unitaires :

- Un ensemble d'indices de prix moyens au niveau des groupes de la CTCL (révision 3, position à 3 chiffres) a été construit en utilisant les sources suivantes : USA BLS external trade prices indices ; Unit value indices of Japan Customs et les *Statistiques de prix des produits de base* de la CNUCED.
- Au niveau des pays individuels, les indices de la valeur unitaire ont été calculés en utilisant comme pondération les valeurs des exportations et des importations de l'année précédente disponibles dans la table 3.2.

Dans certains cas ces indices peuvent différer des estimations publiées dans les sources officielles, le but principal étant de fournir des estimations approximatives et comparables pour la plupart des pays en développement.

Le tableau 4.3 contient les données sur les droits de douane NPF moyens appliqués à l'importation des principales catégories de produits non-agricoles et non-pétroliers, par marchés individuels.

CINQUIÈME PARTIE

Commerce international des services

Les tableaux 5.1.1, 5.1.2 et 5.1.3 présentent la valeur des exportations et des importations totales des services par pays, par régions géographiques, groupements économiques et groupements commerciaux. Les tableaux incluent les valeurs des exportations (crédits) et des importations (débits) des services qui proviennent des statistiques sur les transactions internationales de services, telles qu'elles sont présentées dans les *Statistiques de la balance des paiements* du FMI. Les services sont définis comme rendements économiques de produits intangibles qui peuvent être produits, transférés et consommés au même moment. Cependant, les services recouvrent un groupe large et hétérogène de produits et d'activités que l'on peut difficilement englober dans une définition. Parfois, la démarcation entre les services et les marchandises n'est pas aisée. Les services sont produits sur commande et ils ont généralement pour résultat un changement des conditions des consommateurs qui ont demandé les services. Pour que la production d'un service soit terminée, il doit être fourni au consommateur. Les chiffres couvrent les 11 catégories principales de services conformément à la définition du *Manuel de la balance des paiements* du FMI (MBP5, 1993). Ces catégories comprennent : transports ; voyages ; communications ; le bâtiment et les travaux publics ; assurances ; services financiers ; l'informatique et l'information ; redevances et droits de licence ; autres services aux entreprises ; services personnels, culturels et relatifs aux loisirs ; et les services fournis ou reçus par les administrations publiques. De manière générale, les difficultés à mesurer statistiquement la valeur du commerce des services persistent et les données de la balance des paiements sur les services peuvent être inférieures à la valeur des transactions réelles. Les agrégats inclus dans le tableau 5.1 comprennent les valeurs manquantes, estimées par le secrétariat de la CNUCED, qui ne sont pas présentées séparément.

Le tableau 5.2 liste, parmi les économies en développement, les 20 plus gros exportateurs et importateurs pour chacun des 10 secteurs principaux du commerce des services, c'est-à-dire les transports ; les voyages ; les communications ; le bâtiment et les travaux publics ; l'informatique et l'information ; les assurances ; les services financiers ; les redevances et droits de licence ; autres services aux entreprises ; et les services personnels, culturels et relatifs aux loisirs. Les services fournis ou reçus par les administrations publiques ne sont pas inclus.

Le tableau 5.3 fait apparaître les données sur les services liés au tourisme en présentant, par pays et pour les années récentes, les statistiques suivantes : valeur des dépenses totales des visiteurs, valeur des dépenses des visiteurs sans le coût du transport, nombre de nuitées des touristes et nombre d'arrivées des visiteurs. Tous les indicateurs se réfèrent aux visiteurs non-résidents (visiteurs internationaux). Le visiteur international est un voyageur voyageant

dans une économie - où il n'est pas résident - pour y rester moins de 12 mois et dont le but principal du voyage est d'exercer une activité qui n'est pas rémunérée par une entité résidente dans l'économie visitée. Cela inclut des personnes qui arrivent sur le territoire d'une économie pour y rester moins d'une année pour affaires ou pour des raisons personnelles. Les touristes sont ceux qui séjournent dans le pays visité au moins une nuit dans un logement collectif ou privé. Les visiteurs d'une journée sont des personnes qui ne passent pas la nuit dans le pays visité.

Le tableau 5.4 concerne le transport maritime international. Il contient des données sur la flotte marchande mondiale par pavillons d'immatriculation et par types de navires et fait spécialement ressortir le groupe des principaux pays de libre immatriculation. Un propriétaire qui enregistre son navire dans un pays « libre d'immatriculation » ne doit avoir aucune relation avec ce pays. Le nombre de pays de libre immatriculation a changé au cours des années, mais néanmoins cinq d'entre eux apparaissent constamment : Bahamas, Bermudes, Chypre, Libéria et Panama. Dans ce tableau, Malte fait aussi partie du groupe. Ce tableau incorpore les informations consolidées provenant des différentes éditions de la publication *Review of Maritime Transport*, qui est une des publications phares de la CNUCED. Elle rend compte de l'évolution mondiale du transport multimodal, portuaire et maritime concernant les principaux trafics de vrac liquides, de vrac secs et de conteneurs.

SIXIÈME PARTIE

Produits de base

Le tableau 6.1 donne les indices annuels et trimestriels de prix sur le marché libre d'une sélection de produits de base exportés par les économies en développement. Ces indices sont aussi disponibles au niveau des groupes de produits de base suivants : produits alimentaires, boissons tropicales, huiles et graines oléagineuses, matières premières d'origine agricole, minéraux, minerais et métaux ainsi qu'un indice de l'ensemble. Afin de refléter l'évolution récente des produits de base exportés par les pays en développement, les indices ont été calculés en utilisant 2000=100 comme année de base et les pondérations ont été révisées en conséquence, à partir de la valeur des exportations des pays en développement de 1999 à 2001. Ce tableau a été établi à partir de données extraites de la base de données en ligne des statistiques de prix des produits de base accessible depuis le portail des statistiques du site web de la CNUCED.

Le tableau 6.2 complète l'information sur les prix des produits de base par les indices d'instabilité et les tendances de prix sur le marché libre d'une sélection de produits de base ayant une importance particulière pour les économies en développement.

Le tableau 6.3 présente la production d'aluminium et de cuivre à différents niveaux de transformation et leur consommation par pays et régions géographiques. Les chiffres de la production de bauxite sont exprimés en volume brut, alors que ceux de la production du minerai de cuivre sont indiqués en métal contenu.

SEPTIÈME PARTIE

Flux financiers internationaux

Le tableau 7.1 contient un état récapitulatif du « compte courant » de la balance des paiements des pays et territoires individuels. Les données du compte des transactions courantes de la balance des paiements recouvrent toutes les transactions, entre entités résidentes et non-résidentes, portant sur des valeurs économiques, concernant notamment les biens, les services, les revenus et les transferts courants. Ce tableau comprend les statistiques sur ces catégories principales, y compris le détail additionnel sur les revenus d'investissement direct étranger. Pour l'information sur les concepts concernant les catégories mentionnées, veuillez vous référer au *Manuel de la balance des paiements du FMI* (MBP5, 1993).

Le tableau 7.2 fait apparaître l'état récapitulatif du « compte de capital et d'opérations financières » de la balance des paiements des économies individuelles. Les chiffres des comptes de capital

et des comptes financiers couvrent les transactions en avoirs et engagements étrangers. Les avoirs représentent des créances sur les non-résidents et les engagements des dettes envers les non-résidents. Toutes les réévaluations et autres variations d'avoirs et d'engagements qui ne reflètent pas des transactions sont exclues du compte de capital et d'opérations financières. Le compte de capital est subdivisé en transferts de capital et en acquisitions et cession d'avoirs non-financiers non-produits. Le compte financier recouvre les investissements (directs, de portefeuille et autres) et les avoirs de réserve (or monétaire, DTS, devises et autres créances). Ce tableau comprend les statistiques sur ces catégories principales du «compte de capital et d'opérations financières». Pour l'information sur les concepts concernant les catégories mentionnées, veuillez vous référer au *Manuel de la balance des paiements* du FMI (MBP5, 1993).

Les tableaux 7.3.1, 7.3.2 et 7.3.3 sont consacrés aux investissements directs en provenance de l'étranger (IDE). Ils présentent les flux entrants et sortants de l'IDE par pays et régions géographiques, groupements économiques et groupements commerciaux. Les chiffres correspondent aux données contenues dans l'Annexe statistique du *World Investment Report 2006: FDI from Developing and Transition Economies: Implications for Development*, de la CNUCED. L'investissement direct étranger (IDE) est un investissement impliquant une relation à long terme et témoignant de l'intérêt durable d'une entité résidant dans un pays (investisseur étranger direct ou société mère) à l'égard d'une entreprise résidant dans un autre pays (entreprise bénéficiaire, entreprise affiliée, ou encore filiale étrangère). Cet investissement englobe à la fois la transaction initiale entre les deux entités et toutes les transactions ultérieures entre elles et entre filiales étrangères, qu'elles soient constituées ou non en sociétés. L'entreprise d'investissement direct est définie comme une entreprise dotée ou non de la personnalité morale, dans laquelle un investisseur direct qui est résident d'une autre économie détient au moins 10% des actions ordinaires ou des droits de vote (ou l'équivalent).

Le tableau 7.4 fournit les informations sur les envois de fonds des travailleurs pour les principales économies en développement concernées. Ces données sont également communiquées en pourcentage du commerce international (total des exportations et importations). Selon la définition du *Manuel de la balance des paiements* du FMI (MBP5, 1993), les envois de fonds des travailleurs sont les transferts de biens ou d'actifs financiers effectués par les migrants qui vivent et travaillent (considérés résidents) dans une économie en faveur des résidents de leur ancien pays de résidence. Un migrant doit vivre et travailler dans une nouvelle économie durant plus d'une année pour y être considéré résident. Le MBP5 classe séparément les envois de fonds des travailleurs de la rémunération des salariés. Les valeurs du tableau 7.4 incluent les deux catégories mentionnées, afin de mieux présenter les flux entrants dans ou sortants d'une économie à travers les transferts liés aux travailleurs migrants ou non-résidents.

Le tableau 7.5 fait apparaître les données relatives aux réserves internationales (les réserves totales moins l'or) des économies en développement par pays, par régions et par groupements économiques. Les mois d'importation que ces réserves peuvent financer, dans la situation actuelle du commerce international du pays, sont également indiqués, ainsi que la variation annuelle des réserves totales. Selon la définition du FMI, les réserves totales moins l'or représentent la somme des avoirs du pays en devises, leur position des réserves au FMI et la valeur en dollars E.U. des avoirs en DTS de leurs autorités monétaires.

Les flux financiers publics vers les économies en développement sont retracés dans tableaux 7.6 par catégories de flux, pays, régions géographiques et groupements économiques. La définition des flux bilatéraux et multilatéraux est conforme aux publications du Comité d'aide au développement (CAD – OCDE).

Le tableau 7.7 contient des données sur la dette extérieure à long terme des principaux groupes d'économies en développement, en particulier la ventilation détaillée de la dette publique ou garantie par l'état par sources d'emprunt. Les données de la dette extérieure

présentées dans ce tableau se basent sur le Système de notification des pays débiteurs (SNPD), géré par la Banque mondiale.

HUITIÈME PARTIE

Indicateurs du développement

Les tableaux 8.1 fournissent le Produit Intérieur Brut nominal total et par habitant (en dollars) des pays, régions géographiques et groupements économiques. Les données de PIB en dollars ont été obtenues à partir des valeurs de PIB exprimées à l'origine en monnaies nationales. Les taux de change moyens annuels sur le marché libre, obtenus des séries statistiques du FMI, ont été utilisés pour la plupart des pays lors de la conversion en dollars.

Les taux annuels moyens de variation du PIB réel total et du PIB réel par habitant des pays, régions géographiques et groupements économiques sont disponibles dans les tableaux 8.2. Les taux de croissance se basent sur le PIB en dollars constants de l'année 1990.

Le PIB total est décomposé par catégories de dépenses et la valeur ajoutée totale par branches d'activité économique dans les tableaux 8.3, pour les pays, régions géographiques et groupements économiques.

Les tableaux 8.4 fournissent des données sur la population et la main d'œuvre : population totale, population urbaine en pourcentage de la population totale, main-d'œuvre totale, main-d'œuvre féminine en pourcentage de la main d'œuvre totale, main-d'œuvre dans l'agriculture, main-d'œuvre féminine en pourcentage de la main-d'œuvre totale dans l'agriculture.

Les données de base sur la population et la main d'œuvre sont complétées par les indicateurs sur la démographie du tableau 8.5 : taux d'accroissement de la population, taux d'évolution naturelle par 1000 habitants, taux net de migration par 1000 habitants, taux de natalité et de mortalité bruts pour 1000 habitants, taux de mortalité infantile pour 1000 naissances vivantes, espérance de vie à la naissance.

AUTRES NOTES

Sauf indication contraire, les agrégats de pays sont obtenus en sommant les données des pays composant le groupe. Les calculs d'agrégats peuvent dans certains cas inclure des données estimées par le secrétariat de la CNUCED qui ne sont pas nécessairement toutes rapportées séparément. Par ailleurs, la somme des chiffres et des pourcentages indiqués dans les tableaux ne correspond pas nécessairement aux totaux en raison des arrondis.

Les données ont été collectées et vérifiées pour qu'elles correspondent à la couverture géographique des pays, telle qu'elle est décrite en début de *Manuel*. Toutefois certains écarts n'ont pu être évités en fonction de la disponibilité des données. Ils sont alors décrits dans les notes de fin de tableau.

Sauf indication contraire, le terme «dollar» s'entend dollar des États-Unis d'Amérique et les données en dollars sont exprimées en dollars courants de l'année à laquelle elles se réfèrent.

Les taux moyens d'évolution annuelle sont définis par le coefficient b de la fonction exponentielle de tendance $y = ae^{bt}$, où t représente le temps. Cette méthode permet de prendre en compte toutes les observations concernant une période donnée sans que le taux de croissance obtenu ne soit trop affecté par des valeurs exceptionnelles.

SIGNIFICATION DES SYMBOLES

- 0 Un zéro signifie que le montant est nul ou négligeable.
- Un tiret signifie que la rubrique est sans objet.
- .. Deux points signifient que les données ne sont pas disponibles ou ne sont pas communiquées séparément.
- Le trait d'union entre deux millésimes (par exemple 1985-1990) indique qu'il s'agit de la période tout entière, y compris la première et la dernière année mentionnées.
- (e) Estimation
- (p) Donnée provisoire
- (r) Donnée révisée

Les exceptions sont indiquées dans les notes de bas de page.

Les pays et territoires sont présentés suivant des critères géographiques conformes à ceux de la Division de statistique, Département des affaires économiques et sociales (DAES) de l'ONU. Les pays et territoires sont aussi regroupés suivant des critères économiques ou d'adhésion à des accords commerciaux à des fins d'analyse statistique et de recherche.

Dans cette publication, le terme «économie» couvre les régions, les pays et les territoires.

Les pays sont montrés dans les tableaux s'ils ont communiqué des données ou si des estimations ont pu être calculées.

La présente édition du *Manuel de Statistiques* comporte des modifications par rapport à l'année précédente dans la présentation des groupes de pays. Ces changements, destinés à augmenter la valeur analytique de la publication, sont détaillés ci-dessous.

1. Régions géographiques et pays et territoires

Les pays et territoires sont répartis dans trois catégories subdivisées en régions géographiques :

Économies développées :

Elles sont réparties entre 4 grandes régions : Amérique, Asie, Europe et Océanie. Par rapport à la version précédente, les changements concernent les deux régions suivantes :

- Amérique : ont été ajoutés les Bermudes, Groenland et Saint Pierre et Miquelon.
- Europe : le groupe englobe tous les pays de la région géographique et l'union européenne est désormais présentée avec les groupements commerciaux.

Économies en transition :

Dans l'édition précédente du *Manuel de Statistiques*, la Communauté des États indépendants (CEI) et l'Europe du Sud-Est constituaient un groupe. Dans cette nouvelle édition, ces économies, regroupées sous l'appellation d'économies en transition, sont partagées entre l'Asie et l'Europe. La CEI, quant à elle, est prise en compte dans les groupements commerciaux.

Économies en développement :

Cette catégorie regroupe tous les autres pays et territoires d'Afrique, d'Amérique, d'Asie et d'Océanie. Les grandes régions géographiques couvrant l'ensemble des économies en développement sont divisées en sous-régions pour permettre la présentation de statistiques plus détaillées. La composition de chaque région est décrite dans les pages suivantes. Les exceptions à ce classement que l'on retrouve dans certains tableaux spécifiques sont indiquées dans des notes.

2. Groupements économiques des économies en développement

Dans le *Manuel de statistiques de la CNUCED*, les regroupements des pays et territoires en développement sont nombreux et variés afin de disposer facilement des données statistiques nécessaires à l'analyse socio-économique et aux recherches sur le développement. Certains groupements régionaux spécifiques, présentant un intérêt supplémentaire, ont été introduits tel que le groupe des «Économies en développement, Chine non comprise», qui se réfère seulement à la Chine continentale, l'Afrique septentrionale sans le Soudan, «l'Afrique subsaharienne» Soudan compris, avec et sans l'Afrique du Sud. L'Amérique latine et l'Asie sont également présentées à différents niveaux d'agrégation.

Les pays les moins avancés (PMA) et les pays en développement sans littoral sont des groupes de pays qui requièrent une attention particulière de la communauté internationale. Depuis 1994, les Nations Unies ont également pris en compte les problèmes

particuliers des petits états insulaires en développement mais n'ont pas établi de liste officielle de ces états. La liste présentée dans le *Manuel de statistiques* est utilisée par la CNUCED à des fins analytiques uniquement.

Le groupe des «pays pauvres très endettés» (PPTÉ) inclut 40 pays au lieu des 38 présents dans la dernière version et la composition du groupe a légèrement changé. Ces pays bénéficient de l'initiative de désendettement de la Banque mondiale et du Fonds monétaire international.

Le groupement des «Principaux exportateurs de pétrole» comprend les pays dont la part du pétrole et des produits pétroliers ne représentait pas moins de 50% de leurs exportations totales, et les exportations de ces produits s'élevaient à au moins 1,5 milliards de dollars en 1999 - 2001 en moyenne. Les pays composant ce groupement sont répartis en trois zones géographiques : Afrique, Amérique et Asie.

Le groupement des «Principaux exportateurs d'articles manufacturés», répartis sur deux zones géographiques, Amérique et Asie, comprend les économies dont la part d'articles manufacturés ne représentait pas moins de 50% de leurs exportations totales, et leurs exportations d'articles manufacturés avaient une valeur moyenne d'au moins 20 milliards de dollars en 1999 - 2001.

Dans cette édition ont été ajoutés deux nouveaux groupements : les économies émergentes (en Amérique et Asie) et les économies nouvellement industrialisées (premier et deuxième tier). Leur composition est celle utilisée dans le *Rapport sur le commerce et le développement* de la CNUCED.

Les économies en développement sont aussi divisées en trois groupes de revenu en fonction du PIB par habitant en 2000 : revenu élevé, revenu intermédiaire et revenu faible. Cette répartition est basée sur les données de PIB et de population qui étaient disponibles en 2004 et elle n'a pas été révisée afin de maintenir la composition des groupes durant plusieurs éditions du *Manuel de Statistiques*.

3. Groupements commerciaux et interrégionaux

Les statistiques des groupements commerciaux sont présentées dès lors qu'elles sont pertinentes et présentent un intérêt analytique. Ces groupements englobent toutes les économies concernées et sont classés suivant les grandes régions géographiques utilisées précédemment, à l'exception des groupements interrégionaux suivants : le Groupe des États d'Afrique, des Caraïbes et du Pacifique (ACP), le groupe de Coopération économique de l'Asie et du Pacifique (CEAP), de Coopération économique de la Mer Noire (CEMN) et la Communauté des États indépendants (CEI).

ÉCONOMIES DÉVELOPPÉES

RÉGIONS GÉOGRAPHIQUES

Amérique

Bermudes	États-Unis d'Amérique y compris	Groenland
Canada	Porto Rico	Saint Pierre et Miquelon

Asie

Israël
Japan

Europe

Allemagne	Grèce	Pologne
Andorre	Hongrie	Portugal
Autriche	Îles Féroé	République Tchèque
Belgique	Irlande	Royaume-Uni de Grande-Bretagne et d'Irlande du Nord y compris les îles anglo-normandes et l'île de Man
Chypre	Islande	
Danemark	Italie	Saint-Marin
Espagne	Lettonie	Saint-Siège
Estonie	Lituanie	Slovaquie
Finlande y compris les îles d'Åland	Luxembourg	Slovénie
France y compris la Guadeloupe, la Guyane française, la Martinique, Monaco et la Réunion	Malte	Suède
Gibraltar	Norvège y compris les îles Svalbard et Jan Mayen	Suisse y compris le Liechtenstein
	Pays-Bas	

Océanie

Australie
Nouvelle-Zélande

ÉCONOMIES EN TRANSITION

RÉGIONS GÉOGRAPHIQUES

Asie

Arménie	Kazakhstan	Tadjikistan
Azerbaïdjan	Kirghizstan	Turkménistan
Géorgie	Ouzbékistan	

Europe

Albanie	Croatie	République de Moldova
Bélarus	Ex-République yougoslave de Macédoine	Roumanie
Bosnie-Herzégovine	Fédération de Russie	Serbie-et-Monténégro
Bulgarie		Ukraine

1. RÉGIONS GÉOGRAPHIQUES

A f r i q u e

Afrique orientale

Burundi	Malawi	Seychelles
Comores	Maurice	Somalie
Djibouti	Mayotte	Territoire britannique de l'océan indien
Érythrée	Mozambique	Zambie
Éthiopie	Ouganda	Zimbabwe
Kenya	République-Unie de Tanzanie	
Madagascar	Rwanda	

Afrique centrale

Angola	Gabon	République démocratique du Congo
Cameroun	Guinée équatoriale	Sao Tomé-et-Principe
Congo	République centrafricaine	Tchad

Afrique septentrionale

Algérie	Maroc	Tunisie
Égypte	Sahara occidental	
Jamahiriya arabe libyenne	Soudan	

Afrique australe

Afrique du Sud	Lesotho	Swaziland
Botswana	Namibie	

Afrique occidentale

Bénin	Guinée	Nigéria
Burkina Faso	Guinée-Bissau	Sainte-Hélène
Cap-Vert	Libéria	Sénégal
Côte d'Ivoire	Mali	Sierra Leone
Gambie	Mauritanie	Togo
Ghana	Niger	

A m é r i q u e

Amérique centrale

Belize	Guatemala	Nicaragua
Costa Rica	Honduras	Panama
El Salvador	Mexique	

Amérique du Sud

Argentine	Équateur	Suriname
Bolivie	Guyana	Uruguay
Brésil	Îles Falkland (Malvinas)	Venezuela (République bolivarienne du)
Chili	Paraguay	
Colombie	Pérou	

Caraïbes

Grandes Antilles	Petites Antilles	
Cuba	Anguilla	Îles Turques et Caïques
Haïti	Antigua-et-Barbuda	Îles Vierges américaines
Jamaïque	Antilles néerlandaises	Îles Vierges britanniques
République dominicaine	Aruba	Montserrat
	Bahamas	Sainte-Lucie
	Barbade	Saint-Kitts-et-Nevis
	Dominique	Saint-Vincent-et-les Grenadines
	Grenade	Trinité-et-Tobago
	Îles Caïmanes	

ÉCONOMIES EN DÉVELOPPEMENT

1. RÉGIONS GÉOGRAPHIQUES

Asie

Asie orientale

Chine	Mongolie
Hong-Kong, région administrative spéciale de Chine	Province chinoise de Taiwan
Macao, région administrative spéciale de Chine	République de Corée
	République populaire démocratique de Corée

Asie méridionale

Afghanistan	Inde	Népal
Bangladesh	Iran, République islamique d'	Pakistan
Bhoutan	Maldives	Sri Lanka

Asie du Sud-Est

Brunéi Darussalam	Myanmar	Thaïlande
Cambodge	Philippines	Timor-Leste
Indonésie	République démocratique populaire lao	Viet Nam
Malaisie	Singapour	

Asie occidentale

Arabie saoudite	Koweït	Territoire palestinien occupé
Bahreïn	Liban	Turquie
Émirats arabes unis	Oman	Yémen
Iraq	Qatar	
Jordanie	République arabe syrienne	

Océanie

Fidji	Îles Salomon	Pitcairn
Guam	Île Wake	Polynésie française
Îles Christmas	Îles Wallis et Futuna	Samoa
Îles Cocos (Keeling)	Kiribati	Samoa américaines
Îles Cook	Micronésie, États fédérés de	Tokélaou
Île Johnston	Nauru	Tonga
Îles Mariannes septentrionales	Nioué	Tuvalu
Îles Marshall	Nouvelle-Calédonie	Vanuatu
Îles Midway	Palaos	
Île Norfolk	Papouasie-Nouvelle-Guinée	

ÉCONOMIES EN DÉVELOPPEMENT

2. GROUPEMENTS ÉCONOMIQUES

Pays les moins avancés - PMA (50)

	<i>Année d'inclusion dans le groupe</i>		<i>Année d'inclusion dans le groupe</i>		<i>Année d'inclusion dans le groupe</i>
Afrique et Haïti					
Angola	1994	Haïti	1971	République démocratique du Congo	1991
Bénin	1971	Lesotho	1971	République-Unie de Tanzanie	1971
Burkina Faso	1971	Libéria	1990	Rwanda	1971
Burundi	1971	Madagascar	1991	Sénégal	2001
Djibouti	1982	Malawi	1971	Sierra Leone	1982
Érythrée	1994	Mali	1971	Somalie	1971
Éthiopie	1971	Mauritanie	1986	Soudan	1971
Gambie	1975	Mozambique	1988	Tchad	1971
Guinée	1971	Niger	1971	Togo	1982
Guinée équatoriale	1982	Ouganda	1971	Zambie	1991
Guinée-Bissau	1981	République centrafricaine	1975		
Asie					
Afghanistan	1971	Îles			
Bangladesh	1975	Cap-Vert	1977	Vanuatu	1985
Bhoutan	1971	Comores	1977		
Cambodge	1991	Îles Salomon	1991		
Myanmar	1987	Kiribati	1986		
Népal	1971	Maldives	1971		
République démocratique populaire lao	1971	Samoa	1971		
Yémen	1971	Sao Tomé-et-Principe	1982		
		Timor-Leste	2003		
		Tuvalu	1986		

Pays en développement sans littoral (31)

Afghanistan	Kazakhstan*	République centrafricaine
Arménie*	Kirghizistan*	République démocratique populaire lao
Azerbaïdjan*	Lesotho	République de Moldova *
Bhoutan	Malawi	Rwanda
Bolivie	Mali	Swaziland
Botswana	Mongolie	Tadjikistan*
Burkina Faso	Népal	Tchad
Burundi	Niger	Turkménistan*
Éthiopie	Ouganda	Zambie
Ex-République yougoslave de Macédoine*	Ouzbékistan*	Zimbabwe
	Paraguay	

* Ces pays font partie du groupement des économies en transition (ni développées, ni en développement).
Cependant, comme ce sont des pays sans littoral, ils appartiennent aussi à ce groupement.

Petits états insulaires en développement (29)

Antigua-et-Barbuda	Jamaïque	Saint-Vincent-et-les Grenadines
Bahamas	Kiribati	Samoa
Barbade	Maldives	Sao Tomé-et-Principe
Cap-Vert	Maurice	Seychelles
Comores	Micronésie, États fédérés de	Timor-Leste
Dominique	Nauru	Tonga
Fidji	Palaos	Trinité-et-Tobago
Grenade	Papouasie-Nouvelle-Guinée	Tuvalu
Îles Marshall	Sainte-Lucie	Vanuatu
Îles Salomon	Saint-Kitts-et-Nevis	

Pays pauvres très endettés - PPTÉ (40)

Bénin	Guyana	République centrafricaine
Bolivie	Haïti	République démocratique du Congo
Burkina Faso	Honduras	République-Unie de Tanzanie
Burundi	Kirghizistan	Rwanda
Cameroun	Libéria	Sao Tomé-et-Principe
Comores	Madagascar	Sénégal
Congo	Malawi	Sierra Leone
Côte d'Ivoire	Mali	Somalie
Érythrée	Mauritanie	Soudan
Éthiopie	Mozambique	Tchad
Gambie	Népal	Togo
Ghana	Nicaragua	Zambie
Guinée	Niger	
Guinée-Bissau	Ouganda	

ÉCONOMIES EN DÉVELOPPEMENT

2. GROUPEMENTS ÉCONOMIQUES

Principaux pays exportateurs de pétrole (21)

Afrique

Algérie	Congo	Jamahiriya arabe libyenne
Angola	Gabon	Nigéria

Amérique

Antilles néerlandaises	Venezuela (République bolivarienne du)
Trinité-et-Tobago	

Asie

Arabie saoudite	Indonésie	Oman
Bahreïn	Iran, République islamique d'	Qatar
Brunéi Darussalam	Iraq	République arabe syrienne
Émirats arabes unis	Koweït	Yémen

Principaux pays exportateurs d'articles manufacturés (12)

Amérique

Brésil
Mexique

Asie

Chine	Malaisie	
Hong-Kong, région administrative spéciale de Chine	Philippines	Singapour
Inde	Province chinoise de Taiwan	Thaïlande
	République de Corée	Turquie

Économies émergentes (10)

Amérique

Argentine
Brésil
Chili
Mexique
Pérou

Asie

Malaisie
Province chinoise de Taiwan
République de Corée
Singapour
Thaïlande

Économies nouvellement industrialisées (8)

Premier tier

Hong-Kong, région administrative spéciale de Chine
Province chinoise de Taiwan
République de Corée
Singapour

Deuxième tier

Indonésie
Malaisie
Philippines
Thaïlande

2. GROUPEMENTS ÉCONOMIQUES

GROUPES DE REVENU

PIB courant par habitant supérieur à 4500 dollars en 2000 : Revenu élevé (42)

Anguille	Îles Caïmanes	Polynésie française
Antigua-et-Barbuda	Îles Falkland (Malvinas)	Province chinoise de Taiwan
Antilles néerlandaises	Îles Mariannes du Nord	Qatar
Arabie saoudite	Îles Turques et Caïques	République de Corée
Argentine	Îles Vierges américaines	Sainte-Lucie
Aruba	Îles Vierges britanniques	Saint-Kitts-et-Nevis
Bahamas	Jamahiriya arabe libyenne	Samoa américaines
Bahreïn	Koweït	Seychelles
Barbadé	Liban	Singapour
Brunéi Darussalam	Macao, région administrative	Trinité-et-Tobago
Chili	spéciale de Chine	Uruguay
Émirats arabes unis	Mexique	Venezuela (République bolivarienne du)
Grenade	Montserrat	
Guam	Nouvelle-Calédonie	
Hong-Kong, région administrative	Oman	
spéciale de Chine	Palaos	

PIB courant par habitant compris entre 1000 et 4500 dollars en 2000 : Revenu intermédiaire (50)

Afrique du Sud	Guinée équatoriale	Pérou
Algérie	Îles Cook	République arabe syrienne
Belize	Îles Marshall	République dominicaine
Bolivie	Îles Wallis et Futuna	Sainte-Hélène
Botswana	Iran, République islamique d'	Saint-Vincent-et-les Grenadines
Brésil	Jamaïque	Samoa
Cap-Vert	Jordanie	Suriname
Colombie	Malaisie	Swaziland
Costa Rica	Maldives	Territoire palestinien occupé
Cuba	Maroc	Thaïlande
Dominique	Maurice	Tokélaou
Égypte	Micronésie, États fédérés de	Tonga
El Salvador	Namibie	Tunisie
Équateur	Nauru	Turquie
Fidji	Nioué	Tuvalu
Gabon	Panama	Vanuatu
Guatemala	Paraguay	

PIB courant par habitant inférieur à 1000 dollars en 2000 : Revenu faible (65)

Afghanistan	Îles Salomon	République démocratique populaire lao
Angola	Inde	République centrafricaine
Bangladesh	Indonésie	République démocratique du Congo
Bénin	Iraq	République populaire démocratique de Corée
Bhoutan	Kenya	République-Unie de Tanzanie
Burkina Faso	Kiribati	Rwanda
Burundi	Lesotho	Sao Tomé-et-Principe
Cambodge	Libéria	Sénégal
Cameroun	Madagascar	Sierra Leone
Chine	Malawi	Somalie
Comores	Mali	Soudan
Congo	Mauritanie	Sri Lanka
Côte d'Ivoire	Mongolie	Tchad
Djibouti	Mozambique	Timor-Leste
Érythrée	Myanmar	Togo
Éthiopie	Népal	Viet Nam
Gambie	Nicaragua	Yémen
Ghana	Niger	Zambie
Guinée	Nigéria	Zimbabwe
Guinée-Bissau	Ouganda	
Guyana	Pakistan	
Haïti	Papouasie-Nouvelle-Guinée	
Honduras	Philippines	

GROUPEMENTS COMMERCIAUX

A f r i q u e

	<i>Année d'adhésion</i>		<i>Année d'adhésion</i>		<i>Année d'adhésion</i>
Communauté de développement de l'Afrique australe - CDAA (14)		Communauté économique des États de l'Afrique de l'Ouest - CEDEAO (15)		Union du fleuve Mano - UFM (3)	
Afrique du Sud	1994	Bénin	1975	Guinée	1973
Angola	1992	Burkina Faso	1975	Libéria	1973
Botswana	1992	Cap-Vert	1977	Sierra Leone	1973
Lesotho	1992	Côte d'Ivoire	1975		
Madagascar	2005	Gambie	1975	Union du Maghreb arabe - UMA (5)	
Malawi	1992	Ghana	1975	Algérie	1989
Maurice	1992	Guinée	1975	Jamahiriya arabe libyenne	1989
Mozambique	1992	Guinée-Bissau	1975	Maroc	1989
Namibie	1992	Libéria	1975	Mauritanie	1989
République démocratique du Congo	1992	Mali	1975	Tunisie	1989
République-Unie de Tanzanie	1992	Niger	1975		
Swaziland	1992	Nigéria	1975	Union économique et monétaire ouest-africaine - UEMOA (8)	
Zambie	1992	Sénégal	1975	Bénin	1994
Zimbabwe	1992	Sierra Leone	1975	Burkina Faso	1994
		Togo	1975	Côte d'Ivoire	1994
				Guinée-Bissau	1994
Communauté économique des États de l'Afrique centrale - CEEAC (11)		Communauté économique des pays des Grands Lacs - CEPGL (3)		Mali	1994
Angola	1999	Burundi	1976	Niger	1994
Burundi	1983	République démocratique du Congo	1976	Sénégal	1994
Cameroun	1983	Rwanda	1976	Togo	1994
Congo	1983				
Gabon	1983	Marché commun des États de l'Afrique de l'Est et du Sud - COMESA (19)			
Guinée équatoriale	1983	Angola	1994		
République centrafricaine	1983	Burundi	1994		
République démocratique du Congo	1983	Comores	1994		
Rwanda	1983	Djibouti	1994		
Sao Tomé-et-Principe	1983	Égypte	1994		
Tchad	1983	Érythrée	1994		
		Éthiopie	1994		
Communauté économique et monétaire de l'Afrique centrale CEMAC (6)		Kenya	1994		
Cameroun	1994	Madagascar	1994		
Congo	1994	Malawi	1994		
Gabon	1994	Maurice	1994		
Guinée équatoriale	1994	Ouganda	1994		
République centrafricaine	1994	République démocratique du Congo	1994		
Tchad	1994	Rwanda	1994		
		Seychelles	1994		
		Soudan	1994		
		Swaziland	1994		
		Zambie	1994		
		Zimbabwe	1994		

A m é r i q u e

	<i>Année d'adhésion</i>		<i>Année d'adhésion</i>		<i>Année d'adhésion</i>
Accord de libre-échange nord-américain - ALENA (3)		Communauté andine - ANCOM (5)		Communauté des Caraïbes CARICOM (15)	
Canada	1992	Bolivie	1996	Antigua-et-Barbuda	1974
États-Unis d'Amérique	1992	Colombie	1996	Bahamas	1983
Mexique	1992	Équateur	1996	Barbade	1973
		Pérou	1996	Belize	1974
Association latino-américaine d'intégration - ALADI (12)		Venezuela (République bolivarienne du)	1996	Dominique	1974
Argentine	1980			Grenade	1974
Bolivie	1980			Guyana	1973
Brésil	1980			Haïti	1997
Chili	1980			Jamaïque	1973
Colombie	1980			Montserrat	1974
Cuba	1999			Saint-Kitts-et-Nevis	1974
Équateur	1980			Saint-Vincent-et-les Grenadines	1974
Mexique	1980			Suriname	1995
Paraguay	1980			Trinité-et-Tobago	1973
Pérou	1980				
Uruguay	1980				
Venezuela (République bolivarienne du)	1980				

GROUPEMENTS COMMERCIAUX

A m é r i q u e

<i>Année d'adhésion</i>	<i>Année d'adhésion</i>	<i>Année d'adhésion</i>
Marché commun d'Amérique centrale - MCAC (5)	Zone de libre échange des Amériques - ZLEA (34)	
Costa Rica 1962	Antigua-et-Barbuda 1994	Paraguay 1994
El Salvador 1961	Argentine 1994	Pérou 1994
Guatemala 1961	Bahamas 1994	République dominicaine 1994
Honduras 1961	Barbade 1994	Sainte-Lucie 1994
Nicaragua 1961	Belize 1994	Saint-Kitts-et-Nevis 1994
	Bolivie 1994	Saint-Vincent-et-les Grenadines 1994
Marché commun sud-américain - MERCOSUR (4)	Brésil 1994	Suriname 1994
Argentine 1994	Canada 1994	Trinité-et-Tobago 1994
Brésil 1994	Chili 1994	Uruguay 1994
Paraguay 1994	Colombie 1994	Venezuela (République bolivarienne du) 1994
Uruguay 1994	Costa Rica 1994	
	Dominique 1994	
Organisation des États des Caraïbes orientales - OECO (9)	El Salvador 1994	
Anguilla 1995	Équateur 1994	
Antigua-et-Barbuda 1981	États-Unis d'Amérique 1994	
Dominique 1981	Grenade 1994	
Grenade 1981	Guatemala 1994	
Îles Vierges britanniques 1984	Guyana 1994	
Montserrat 1981	Haïti 1994	
Sainte-Lucie 1981	Honduras 1994	
Saint-Kitts-et-Nevis 1981	Jamaïque 1994	
Saint-Vincent-et-les Grenadines 1981	Mexique 1994	
	Nicaragua 1994	
	Panama 1994	

A s i e

<i>Année d'adhésion</i>	<i>Année d'adhésion</i>	<i>Année d'adhésion</i>
Accord commercial de l'Asie et du Pacifique - ACAP (6) *	Association des nations de l'Asie du Sud-Est - ANASE (10)	Conseil de coopération du Golfe - CCG (6)
Bangladesh 1975	Brunéi Darussalam 1984	Arabie saoudite 1981
Chine 2001	Cambodge 1999	Bahreïn 1981
Inde 1975	Indonésie 1967	Émirats arabes unis 1981
République de Corée 1975	Malaisie 1967	Koweït 1981
République démocratique populaire lao 1975	Myanmar 1997	Oman 1981
Sri Lanka 1975	Philippines 1967	Qatar 1981
* Ex-Accord de Bangkok	République démocratique populaire lao 1997	
	Singapour 1967	Organisation de coopération économique - OCE (10)
Association de l'Asie du Sud pour la coopération régionale - SAARC (7)	Thaïlande 1967	Afghanistan 1992
Bangladesh 1985	Viet Nam 1995	Azerbaïdjan 1992
Bhoutan 1985		Iran, République islamique d' 1985
Inde 1985		Kazakhstan 1992
Maldives 1985		Kirghizistan 1992
Népal 1985		Ouzbékistan 1992
Pakistan 1985		Pakistan 1985
Sri Lanka 1985		Tadjikistan 1992
		Turkménistan 1992
		Turquie 1985

E u r o p e

<i>Année d'adhésion</i>	<i>Année d'adhésion</i>	<i>Année d'adhésion</i>
Association européenne de libre-échange - AELE (3)	Grèce 1981	Zone Euro de l'Union européenne (12)
Islande 1960	Hongrie 2004	Allemagne 2002
Norvège 1960	Irlande 1973	Autriche 2002
Suisse 1960	Italie 1957	Belgique 2002
	Lettonie 2004	Espagne 2002
Union européenne - UE (25)	Lituanie 2004	Finlande 2002
Allemagne 1957	Luxembourg 1957	France 2002
Autriche 1995	Malte 2004	Grèce 2002
Belgique 1957	Pays-Bas 1957	Irlande 2002
Chypre 2004	Pologne 2004	Italie 2002
Danemark 1973	Portugal 1986	Luxembourg 2002
Espagne 1986	République tchèque 2004	Pays-Bas 2002
Estonie 2004	Royaume-Uni 1973	Portugal 2002
Finlande 1995	Slovaquie 2004	
France 1957	Slovénie 2004	
	Suède 1995	

GROUPEMENTS COMMERCIAUX

Océanie

Année d'adhésion

Groupe Fer de lance mélanésien - MSG (4)

Fidji	1996
Îles Salomon	1988
Papouasie-Nouvelle-Guinée	1988
Vanuatu	1988

Groupements interrégionaux

Groupe des États d'Afrique, des Caraïbes et du Pacifique - ACP (79)

Afrique du Sud	Guinée équatoriale	République démocratique du Congo
Angola	Guyana	République dominicaine
Antigua-et-Barbuda	Haïti	République-Unie de Tanzanie
Bahamas	Îles Cook	Rwanda
Barbade	Îles Marshall	Sainte-Lucie
Belize	Îles Salomon	Saint-Kitts-et-Nevis
Bénin	Jamaïque	Saint-Vincent-et-les Grenadines
Botswana	Kenya	Samoa
Burkina Faso	Kiribati	Sao Tomé-et-Principe
Burundi	Lesotho	Sénégal
Cameroun	Libéria	Seychelles
Cap-Vert	Madagascar	Sierra Leone
Comores	Malawi	Somalie
Congo	Mali	Soudan
Côte d'Ivoire	Maurice	Suriname
Cuba	Mauritanie	Swaziland
Djibouti	Micronésie, États fédérés de	Tchad
Dominique	Mozambique	Timor-Leste
Érythrée	Namibie	Togo
Éthiopie	Nauru	Tonga
Fidji	Niger	Trinité-et-Tobago
Gabon	Nigéria	Tuvalu
Gambie	Nioué	Vanuatu
Ghana	Ouganda	Zambie
Grenade	Palaos	Zimbabwe
Guinée	Papouasie-Nouvelle-Guinée	
Guinée-Bissau	République centrafricaine	

Année d'adhésion

Coopération économique de l'Asie et du Pacifique - CEAP (21)

Australie	1989
Brunéi Darussalam	1989
Canada	1989
Chili	1994
Chine	1991
États-Unis d'Amérique	1989
Fédération de Russie	1998
Hong-Kong, région administrative spéciale de Chine	1991
Indonésie	1989
Japon	1989
Malaisie	1989
Mexique	1993
Nouvelle-Zélande	1989
Papouasie-Nouvelle-Guinée	1993
Pérou	1998
Philippines	1989
Province chinoise de Taiwan	1991
République de Corée	1989
Singapour	1989
Thaïlande	1989
Viet Nam	1998

Année d'adhésion

Coopération économique de la Mer Noire - CEMN (11)

Albanie	1992
Arménie	1992
Azerbaïdjan	1992
Bulgarie	1992
Fédération de Russie	1992
Géorgie	1992
Grèce	1992
République de Moldova	1992
Roumanie	1992
Turquie	1992
Ukraine	1992

Année d'adhésion

Communauté des États indépendants - CEI (12)

Arménie	1991
Azerbaïdjan	1991
Bélarus	1991
Fédération de Russie	1991
Géorgie	1993
Kazakhstan	1991
Kirghizistan	1991
Ouzbékistan	1991
République de Moldova	1991
Tadjikistan	1991
Turkménistan	1991
Ukraine	1991

ABRÉVIATIONS ET ACRONYMES

AASP	autres apports du secteur public
ACAP	Accord commercial de l'Asie et du Pacifique (Ex-Accord de Bangkok)
ACP	Groupe des États d'Afrique, des Caraïbes et du Pacifique
AELE	Association européenne de libre-échange
AGCS	Accord général sur le commerce des services
ALADI	Association latino-américaine d'intégration
ALENA	Accord de libre-échange nord-américain
ANASE	Association des nations de l'Asie du Sud-Est
ANCOM	Communauté andine
anc.	ancien, ancienne, anciennement
AP	aide publique
APD	aide publique au développement
ATEP	Approvisionnements totaux en énergie primaire
CAD	Comité d'aide au développement (OCDE)
CARICOM	Communauté des Caraïbes
CCG	Conseil de coopération du Golfe
CDAA	Communauté de développement de l'Afrique australe
CEAP	Coopération économique de l'Asie et du Pacifique
CEDEAO	Communauté économique des États de l'Afrique de l'Ouest
CEE	Commission économique pour l'Europe
CEEAC	Communauté économique des États de l'Afrique centrale
CEI	Communauté des États indépendants
CEMAC	Communauté économique et monétaire de l'Afrique centrale (anc. UDEAC)
CEMN	Coopération économique de la Mer Noire
CEPGL	Communauté économique des pays des Grands Lacs
CESAP	Commission économique et sociale pour l'Asie et le Pacifique
CESAO	Commission économique et sociale pour l'Asie occidentale
c.a.f.	coût, assurance, fret
CNUCED	Conférence des Nations Unies sur le commerce et le développement
COMESA	Marché commun d'Afrique de l'Est et du Sud
CTCI	Classification type pour le commerce international
DTS	droit de tirage spécial
EP	équivalent de pétrole
f.a.b.	franco à bord
FAO	Organisation des Nations Unies pour l'alimentation et l'agriculture
FBCF	formation brute de capital fixe
FMI	Fonds monétaire international
IDE	Investissement direct étranger
IEA	Agence internationale de l'énergie
ISBLM	institutions sans but lucratif au service des ménages
LERY	L'ex-République yougoslave de Macédoine
KTEP	kilo tonnes d'équivalent de pétrole
MBP	<i>Manuel de la balance des paiements</i> (FMI)
MCAC	Marché commun d'Amérique centrale
MERCOSUR	Marché commun sud-américain
MSG	Groupe Fer de lance mélanésien
n.c.a.	non classé ailleurs
n.d.a.	non dénommé ailleurs
NEI	nouvelles économies industrialisées
NPF	nation la plus favorisée
OCDE	Organisation de coopération et de développement économiques
OCE	Organisation de coopération économique
OECS	Organisation des États des Caraïbes orientales
OIT	Organisation internationale du travail
OMC	Organisation mondiale du commerce
OMS	Organisation mondiale de la santé
OMT	Organisation mondiale du tourisme
ONU/DAES/DS	Organisation des Nations Unies, Département des affaires économiques et sociales, Division de statistique
ONUSIDA	Programme commun des Nations Unies sur le VIH/SIDA
OPEP	Organisation des pays exportateurs de pétrole
PIB	produit intérieur brut
PMA	pays les moins avancés
PNB	produit national brut
PPTE	pays pauvres très endettés
RAS	région administrative spéciale
SAARC	Association de l'Asie du Sud pour la coopération régionale
SNPD	Système de notification des pays débiteurs
STN	société transnationale
UE	Union européenne
UEMOA	Union économique et monétaire des États de l'Afrique de l'Ouest
UFM	Union du fleuve Mano
UMA	Union du Maghreb arabe
UNESCO	Organisation des Nations Unies pour l'éducation, la science et la culture
UNICEF	Fonds des Nations Unies pour l'enfance
ZLEA	Zone de libre échange des Amériques

The *Handbook of Statistics* refers to the Standard International Trade Classification (SITC) Revision 3 detailed below.

Le *Manuel de statistiques* se réfère à la Classification type pour le commerce international (CTCI) révision 3 qui est détaillée ci-dessous.

Depending on the table, nomenclature of statistics is detailed at the 3-digit level or by broad product group as follows:

Les statistiques sont présentées, selon les tableaux, au niveau détaillé de la nomenclature (position à trois chiffres) ou par groupes de produits dont la composition est la suivante :

SITC codes**Codes CTCI**

Codes CTCI	Product groups
0 + 1 + 22 + 4	Food items
2 - (22 + 27 + 28)	Agricultural raw materials
27 + 28 + 68	Ores and metals
3	Fuels
(5 + 6 + 7 + 8) - 68	Manufactured goods:
5	- Chemical products
7	- Machinery and transport equipment
(6 + 8) - 68	- Other manufactured goods

Groupes de produits

Produits alimentaires
Matières premières d'origine agricole
Minerais et métaux
Combustibles
Articles manufacturés :
- Produits chimiques
- Machines et matériel de transport
- Articles manufacturés divers

Codes Standard International Trade Classification (SITC) Revision 3 (1 to 3 digits)**Classification type pour le commerce international (CTCI) révision 3 (positions de un à trois chiffres)**

0 Food and live animals	Produits alimentaires et animaux vivants
00 Live animals other than animals of division 03	Animaux vivants exclus ceux de la division 03
001 Live animals other than animals of division 03	Animaux vivants autres que ceux aquatiques
01 Meat and meat preparations	Viandes et préparations de viandes
011 Meat of bovine animals, fresh, chilled or frozen	Viande des animaux de l'espèce bovine, frais, réfrigérés ou congelés
012 Other meat and edible meat offal	Autres viandes et abats comestibles
016 Meat, edible meat offal, salted, dried; flours, meals	Viandes et abats comestibles salés, fumés; farines et poudres
017 Meat, edible meat offal, prepared, preserved, n.e.s.	Préparations de viandes et d'abats, n.d.a.
02 Dairy products and birds' eggs	Produits laitiers et oeufs d'oiseaux
022 Milk, cream and milk products (excluding butter, cheese)	Lait et produits laitiers (sauf beurre, fromages)
023 Butter and other fats and oils derived from milk	Beurre et autres matières grasses du lait
024 Cheese and curd	Fromages et caillebotte
025 Birds' eggs, and eggs' yolks; egg albumin	Oeufs d'oiseaux et jaunes d'oeufs frais, blanc d'oeuf
03 Fish (not marine mammals), crustaceans, molluscs and aquatic invertebrates and preparations thereof	Poissons, crustacés et mollusques et préparations de poissons, de crustacés et de mollusques
034 Fish, fresh (live or dead), chilled or frozen	Poissons frais, vivants ou morts, réfrigérés ou congelés
035 Fish, dried, salted or in brine; smoked fish	Poissons séchés, salés, fumés
036 Crustaceans, molluscs and aquatic invertebrates	Crustacés, mollusques et invertébrés aquatiques
037 Fish, aqua. invertebrates, prepared, preserved, n.e.s.	Poissons, crustacés, mollusques, préparés ou conservés, n.d.a.
04 Cereals and cereal preparations	Céréales et préparations à base de céréales
041 Wheat (including spelt) and meslin, unmilled	Froment (dont épeautre) et méteil non moulus
042 Rice	Riz
043 Barley, unmilled	Orge non mondée
044 Maize (not including sweet corn), unmilled	Maïs non moulu
045 Cereals, unmilled (excluding wheat, rice, barley, maize)	Céréales non moulues (sauf froment, riz, orge, maïs)
046 Meal and flour of wheat and flour of meslin	Semoules
047 Other cereal meals and flour	Autres semoules et farines de céréales
048 Cereal preparations, flour of fruits or vegetables	Préparations; céréales, féculs de fruit ou légume
05 Vegetables and fruits	Légumes et fruits
056 Vegetables, roots, tubers, prepared, preserved, n.e.s.	Préparations ou conserves de légumes, n.d.a.
057 Fruits and nuts (excluding oil nuts), fresh or dried	Fruits (sauf oléagineux), frais ou secs
058 Fruit, preserved, and fruit preparations (no juice)	Préparations et conserves de fruits (sauf jus)
059 Fruit and vegetable juices, unfermented, no spirit	Jus de fruits, non fermentés, sans alcool
06 Sugars, sugar preparations and honey	Sucres, préparations à base de sucre, et miel
061 Sugars, molasses and honey	Sucres, mélasses et miel
062 Sugar confectionery	Sucreries
07 Coffee, tea, cocoa, spices, and manufactures thereof	Café, thé, cacao, épices, et produits dérivés
071 Coffee and coffee substitutes	Café et succédanés du café
072 Cocoa	Cacao
073 Chocolate, food preparations with cocoa, n.e.s.	Chocolat et autres préparations du cacao, n.d.a.
074 Tea and mate	Thé et maté
075 Spices	Épices
08 Feeding stuff for animals (excluding unmilled cereals)	Nourriture destinée aux animaux (sauf céréales non moulues)
081 Feeding stuff for animals (excluding unmilled cereals)	Nourriture destinée aux animaux (sauf céréales non moulues)
09 Miscellaneous edible products and preparations	Produits et préparations alimentaires divers

091 Margarine and shortening
098 Edible products and preparations, n.e.s.

Margarine et graisses culinaires
Produits et préparations alimentaires, n.d.a.

1 Beverages and tobacco

11 Beverages
111 Non-alcoholic beverages, n.e.s.
112 Alcoholic beverages
12 Tobacco and tobacco manufactures
121 Tobacco, unmanufactured; tobacco refuse
122 Tobacco, manufactured

Boissons et tabacs

Boissons
Boissons non alcooliques, n.d.a.
Boissons alcooliques
Tabacs bruts et fabriqués
Tabacs bruts ou non fabriqués; déchets de tabac
Tabacs fabriqués (dont succédanés de tabac)

2 Crude materials, inedible, except fuels

21 Hides, skins and furskins, raw
211 Hides and skins (except furskins), raw
212 Furskins, raw, other than hides and skins of group 211
22 Oil seeds and oleaginous fruits
222 Oil seeds and oleaginous fruits (excluding flour)
223 Oil seeds & oleaginous fruits (incl. flour, n.e.s.)
23 Crude rubber (including synthetic and reclaimed)
231 Natural rubber and similar gums, in primary forms
232 Synthetic rubber; reclaimed rubber; waste and scrap
24 Cork and wood
244 Cork, natural, raw and waste (incl. blocks, sheets)
245 Fuel wood (excluding wood waste) and wood charcoal
246 Wood in chips or particles and wood waste
247 Wood in the rough or roughly squared
248 Wood, simply worked, and railway sleepers of wood
25 Pulp and waste paper
251 Pulp and waste paper
26 Textiles fibres and their wastes
261 Silk
263 Cotton
264 Jute and other textile bast fibre, n.e.s., not spun; tow, waste
265 Vegetable textile fibres, not spun; waste of them
266 Synthetic fibres suitable for spinning
268 Wool and other animal hair (including wool tops)
27 Crude fertilizers (excluding div. 56) & crude minerals
272 Crude fertilizers (excluding those of division 56)
273 Stone, sand and gravel
274 Sulphur and unroasted iron pyrites
277 Natural abrasives, n.e.s. (including industrial diamonds)
278 Other crude minerals
28 Metalliferous ores and metal scrap
281 Iron ore and concentrates
282 Ferrous waste and scrap; remelting ingots, iron, steel
283 Copper ores & concentrates; copper mattes, cement copper
284 Nickel ores & concentrates; nickel mattes, etc.
285 Aluminium ores and concentrates (including alumina)
286 Ores and concentrates of uranium or thorium
287 Ores and concentrates of base metals, n.e.s.
288 Non-ferrous base metal waste and scrap, n.e.s.
289 Ores & concentrates of precious metals; waste, scrap
29 Crude animal and vegetable materials, n.e.s.
291 Crude animal materials, n.e.s.
292 Crude vegetable materials, n.e.s.

Matières brutes non comestibles, sauf carburants

Cuir, peaux et pelleteries, bruts
Cuir et peaux (sauf pelleteries), bruts
Pelleteries brutes autres que ceux du groupe 211
Graines et fruits oléagineux
Graines et fruits oléagineux (sauf farines)
Graines et fruits oléagineux (dont farines, n.d.a.)
Caoutchouc brut (y compris synthétique et régénéré)
Caoutchouc naturel, balata, guayule, etc., formes primaires.
Caoutchouc synthétique; caoutchouc régénéré; déchets et débris
Liège et bois
Liège naturel brut et déchets (dont blocs, feuilles)
Bois de chauffage (sauf déchets), charbon de bois
Bois en plaquettes, particules, déchets de bois
Bois bruts ou équarris
Bois simplement travaillés, traverses de bois pour voies ferrées
Pâtes à papier et déchets de papier
Pâtes à papier et déchets de papier
Fibres textiles et leurs déchets
Soie
Coton
Jute et autres fibres textiles libériennes, n.d.a., déchets
Fibres textiles végétales (sauf coton, jute); déchets
Fibres synthétiques discontinues, pour filature
Laines et autres poils (dont rubans de laine)
Engrais bruts saufs ceux de la division 56, et minéraux bruts
Engrais bruts (sauf ceux de la division 56)
Pierres, sables et graviers
Soufre et pyrite de fer non grillées
Abrasifs naturels, n.d.a. (dont diamants industriels)
Autre minéraux bruts
Minerais métallifères et déchets de métaux
Minerais de fer et leurs concentrés
Déchets et débris de fer, fonte, acier; lingots
Minerais de cuivre et concentrés; mattes de cuivre; cuivre de ciment
Minerais de nickel et concentrés; mattes, etc.
Minerais d'aluminium et concentrés (dont alumine)
Minerais d'uranium ou de thorium et concentrés
Minerais de métaux communs et concentrés, n.d.a.
Déchets et débris de métaux communs non ferreux, n.d.a.
Minerais de métaux précieux et concentrés; débris et déchets
Matières brutes d'origine animale ou végétale, n.d.a.
Matières brutes d'origine animale, n.d.a.
Matières brutes d'origine végétale, n.d.a.

3 Mineral fuels, lubricants and related materials

32 Coal, coke and briquettes
321 Coal, whether or not pulverized, not agglomerated
322 Briquettes, lignites and peat
325 Coke & semi-cokes of coal, lignite or peat; retort carbon
33 Petroleum, petroleum products and related materials
333 Petroleum oils, oils from bituminous materials, crude
334 Petroleum oils or bituminous minerals > 70 % oil
335 Residual petroleum products, n.e.s., related materials

Combustibles minéraux, lubrifiants et produits connexes

Houilles, cokes et briquettes
Houilles, même pulvérisées, mais non agglomérées
Briquettes, lignite et tourbe
Cokes et semi-cokes de houille, lignite ou tourbe; charbon de cornue
Pétrole et produits dérivés du pétrole et produits connexes
Huiles brutes de pétrole ou minéraux bitumineux
Huiles de pétrole ou minéraux bitumineux > 70% huile
Produits résiduels du pétrole, n.d.a.; produits connexes

34 Gas, natural and manufactured

- 342 Liquefied propane and butane
 343 Natural gas, whether or not liquefied
 344 Petroleum gases, other gaseous hydrocarbons, n.e.s.
 345 Coal gas, water gas & similar gases (excl. hydrocarbons)

35 Electric current

- 351 Electric current

Gaz naturel et gaz manufacturé

- Propane et butane liquéfiés
 Gaz naturel, même liquéfié
 Gaz de pétrole et autres hydrocarbures gazeux, n.d.a.
 Gaz de houille, pauvre et similaires (sauf hydrocarbures)

Énergie électrique

- Énergie électrique

4 Animal and vegetable oils, fats and waxes**41 Animal oils and fats**

- 411 Animal oils and fats

42 Fixed vegetable oils and fats, crude, refined or fractionated

- 421 Fixed vegetable oils and fats, 'soft', crude, refined or fractionated

- 422 Fixed vegetable fats & oils, crude, refined, fractionated, other than 'soft'

43 Animal and vegetable fats and oils, processed; waxes of animal or vegetable origin

- 431 Animal or veg. oils & fats, processed, n.e.s.; waxes, mixt.

Huiles, graisses et cires d'origine animale ou végétale**Huiles et graisses d'origine animale**

- Huiles et graisses d'origine animale

Huiles végétales fixes, douces, brutes, épurées ou raffinées

- Huiles végétales fixes, douces, brutes, épurées ou raffinées

- Huiles végétales fixes, brutes, épurées ou raffinées, autres que douces

Huiles et graisses animales et végétales, préparées et cires d'origine animale et végétale

- Huiles et graisses animales ou végétales, préparées, n.d.a.; cires

5 Chemicals and related products, n.e.s.**51 Organic chemicals**

- 511 Hydrocarbons, n.e.s., & halogenated, nitr. derivative
 512 Alcohols, phenols, and their derivatives
 513 Carboxylic acids, anhydrides, halides, peroxides; derivatives
 514 Nitrogen-function compounds
 515 Organo-inorganic, heterocyclic compounds, nucl. acids
 516 Other organic chemicals

52 Inorganic chemicals

- 522 Inorganic chemical elements, oxides & halogen salts
 523 Metallic salts & peroxysalts, of inorganic acids
 525 Radioactive and associated materials

53 Dyeing, tanning and colouring materials

- 531 Synthetic organic colouring matter & colouring lakes
 532 Dyeing & tanning extracts, synthetic tanning materials
 533 Pigments, paints, varnishes and related materials

54 Medicinal and pharmaceutical products

- 541 Medicinal and pharmaceutical products, excluding 542
 542 Medicaments (including veterinary medicaments)

55 Essential oils and resinoids & perfume materials; toilet, polishing and cleansing preparations

- 551 Essential oils, perfume & flavour materials
 553 Perfumery, cosmetics or toilet preparations (soaps exclud.)
 554 Soaps, cleansing and polishing preparations

56 Fertilizers (other than those of group 272)

- 562 Fertilizers (other than those of group 272)

57 Plastics in primary forms

- 571 Polymers of ethylene, in primary forms
 572 Polymers of styrene, in primary forms
 573 Polymers of vinyl chloride or of halogenated olefins
 574 Polyacetals, other polyethers and epoxide resins, polyesters
 575 Other plastics, in primary forms
 579 Waste, parings and scrap, of plastics

58 Plastics in non-primary forms

- 581 Tubes, pipes and hoses of plastics
 582 Plates, sheets, films, foil & strip, of plastics
 583 Monofilaments, of plastics, cross-section > 1mm

59 Chemical materials and products, n.e.s.

- 591 Insecticides and similar products, for retail sale
 592 Starches, wheat gluten; albuminoidal substances; glues
 593 Explosives and pyrotechnic products
 597 Prepared additives for mineral oils; lubricating preparations;
 598 Miscellaneous chemical products, n.e.s.

Produits chimiques et produits connexes, n.d.a.**Produits chimiques organiques**

- Hydrocarbures, n.d.a. et dérivés halogènes, nitrosés, sulfonés, nitrés
 Alcools, phénols, et leurs dérivés halogénés
 Acides carboxyliques, anhydrides, halogénures, peroxydes; dérivés
 Composés à fonctions azotées
 Composés organo-inorganiques et composés hétérocycliques; sels
 Autres produits chimiques organiques

Produits chimiques inorganiques

- Produits chimiques inorganiques : éléments, oxydes, sels
 Sels et persels métalliques des acides inorganiques
 Matières radioactives et produits associés

Produits pour teinture et tannage et colorants

- Matières colorantes organiques synthétiques; préparations, laques
 Extraits pour teinture et tannage

Produits médicinaux et pharmaceutiques

- Produits médicinaux et pharmaceutiques (sauf 542)
 Médicaments pour médecine humaine ou vétérinaire

Huiles essentielles et produits utilisés en parfumerie; préparations pour la toilette, produits d'entretien et détersifs

- Huiles essentielles, produits pour la parfumerie, la confiserie
 Produits de parfumerie ou de toilette; préparations (savons exclus)
 Savons, produits d'entretien et détersifs

Engrais manufacturés (autres que ceux du groupe 272)

- Engrais (autres que ceux du groupe 272)

Matières plastiques sous formes primaires

- Polymères de l'éthylène, sous formes primaires
 Polymères du styrène, sous formes primaires
 Polymères du chlorure de vinyle ou d'autres oléfines halogènes
 Polyacetals, autres polyéthers et résines époxydes, polyesters
 Autres matières plastiques, sous formes primaires
 Déchets, rognures et débris de matières plastiques

Matières plastiques sous formes autres que primaires

- Tubes et tuyaux en matières plastiques
 Plaques, feuilles, rubans en matières plastiques
 Monofilaments en plastiques (coupe transversale > 1mm)

Matières et produits chimiques, n.d.a.

- Insecticides, produits similaires, conditionnés pour la vente au détail
 Amidons et féculés, gluten de froment; matières albuminoïdes; colles
 Explosifs et articles de pyrotechnie
 Additifs pour huiles minérales
 Produits chimiques divers, n.d.a.

6 Manufactured goods classified chiefly by material

- 61 Leather, leather manufactures and dressed furskins**
 611 Leather
 612 Manufactures of leather, n.e.s.; saddlery & harness
 613 Furskins, tanned or dressed, excluding those of 8483
- 62 Rubber manufactures, n.e.s.**
 621 Materials of rubber (pastes, plates, sheets, etc.)
 625 Rubber tyres, tyre treads or flaps and inner tubes
 629 Articles of rubber, n.e.s.
- 63 Cork and wood manufactures (excluding furniture)**
 633 Cork manufactures
 634 Veneers, plywood, and other wood, worked, n.e.s.
 635 Wood manufacture, n.e.s.
 64 Paper and paper manufactures
 641 Paper and paperboard
 642 Paper and paperboard, cut to shape or size, articles
- 65 Textile yarn, fabrics, made-up articles, n.e.s., and related products**
 651 Textile yarn
 652 Cotton fabrics, woven (excluded narrow or special fabrics)
 653 Fabrics, woven, of man-made fabrics
 654 Other textile fabrics, woven
 655 Knitted or crocheted fabrics, n.e.s.
 656 Tullies, trimmings, lace, ribbons & other small wares
 657 Special yarn, special textile fabrics & related
 658 Made-up articles, wholly or chiefly of textile materials, n.e.s.
- 659 Floor coverings, etc.
- 66 Non metallic mineral manufactures, n.e.s.**
 661 Lime, cement and fabricated construction materials (excluding glass and clay materials)
 662 Clay construction and refractory construction materials
 663 Mineral manufactures, n.e.s.
 664 Glass
 665 Glassware
 666 Pottery
 667 Pearls, precious and semi-precious stones
- 67 Iron and steel**
 671 Pig iron & spiegeleisen, sponge iron, powder & granules
 672 Ingots, primary forms, of iron or steel; semi-finished products
 673 Flat-rolled prod., iron, non-alloy steel, not coated
 674 Flat-rolled prod., iron, non-alloy steel, coated, clad
 675 Flat-rolled products of alloy steel
 676 Iron & steel bars, rods, angles, shapes & sections
 677 Rails & railway track construction mat., iron, steel
 678 Wire of iron or steel
 679 Tubes, pipes & hollow profiles, fittings, iron, steel
- 68 Non-ferrous metals**
 681 Silver, platinum, other metals of the platinum group
 682 Copper
 683 Nickel
 684 Aluminium
 685 Lead
 686 Zinc
 687 Tin
 689 Miscellaneous non-ferrous base metals for metallurgy.
- 69 Manufactures of metal, n.e.s.**
 690 Merchandises not classified according to kind
 691 Structures & parts, n.e.s., of iron, steel, aluminium
 692 Metal containers for storage or transport
 693 Wire products (excluding electrical) and fencing grills
 694 Nails, screws, nuts, bolts, rivets & the like, of metal
 695 Tools for use in the hand or in machine
 696 Cutlery

Articles manufacturés classés principalement d'après la matière première

- Cuirs et peaux, préparés et apprêtés**
 Cuirs et peaux préparés
 Ouvrages en cuir, n.d.a.; articles de bourrellerie
 Pelleteries tannées ou apprêtées (sauf 8483)
- Caoutchouc manufacturé, n.d.a.**
 Produits en caoutchouc (pâtes, plaques, tubes, etc.)
 Pneumatiques en caoutchouc
 Ouvrages en caoutchouc, n.d.a.
- Ouvrages en liège et en bois (sauf meubles)**
 Ouvrages en liège
 Placage, contre-plaqué et autres bois travaillés, n.d.a.
 Ouvrages en bois, n.d.a.
 Papiers et préparations de papier
 Papiers et cartons
 Papiers et cartons découpés
- Fils, tissus et articles textiles façonnés, n.d.a., et produits connexes**
 Fils textiles
 Tissus de coton (sauf petites largeurs ou spéciaux)
 Tissus en matières textiles synthétiques ou artificielles
 Autres tissus
 Étoffes de bonneterie (dont velours), n.d.a.
 Tullies, dentelles et autres articles de mercerie
 Fils spéciaux, tissus spéciaux et produits connexes
 Articles façonnés entièrement ou principalement en matières textiles, n.d.a.
 Revêtements de sols, etc.
- Articles minéraux non métalliques manufacturés, n.d.a.**
 Chaux, ciments et matériaux de construction fabriqués (sauf argile et verre)
 Matériaux de construction réfractaires, en argile
 Articles minéraux manufacturés, n.d.a.
 Verre
 Ouvrages en verre
 Poterie
 Perles fines ou de culture, pierres gemmes et similaires
- Fer et acier**
 Fonte, fer spongieux, poudres de fer et d'acier
 Lingots et autres formes primaires en fer ou acier;
 Produits laminés plats, en fer ou aciers non alliés
 Produits laminés plats, fer, aciers non alliés, zingués
 Produits laminés plats, en aciers alliés
 Barres, profilés en fer ou acier (dont palplanches)
 Rails et autres éléments de voies ferrées, fer, acier
 Fils de fer ou d'acier
 Tubes, profilés creux et accessoires, fer ou acier
- Métaux non ferreux**
 Argent, platine et métaux de la mine du platine
 Cuivre
 Nickel
 Aluminium
 Plomb
 Zinc
 Étain
 Autres métaux communs non ferreux utilisés en métallurgie
- Articles manufacturés en métal, n.d.a.**
 Marchandises non classées par catégorie
 Constructions et parties, n.d.a., en fonte, fer, acier
 Récipients métalliques pour stockage ou transport
 Ouvrages en fils métalliques (sauf électriques), grillages
 Pointes, vis, écrous, boulons, clous et similaires
 Outils à main et outils pour machines
 Coutellerie

697 Household equipment of base metal, n.e.s.
699 Manufactures of base metal, n.e.s.

Articles d'économie domestique en métaux communs, n.d.a.
Articles manufacturés en métaux communs, n.d.a.

7 Machinery and transport equipment

71 Power-generating machinery and equipment

711 Vapour-generating boilers, auxiliary plant; parts
712 Steam turbines and other vapour turbines, parts, n.e.s.
713 Internal combustion piston engines, parts, n.e.s.
714 Engines and motors, non-electric; parts, n.e.s.
716 Rotating electric plant and parts thereof, n.e.s.
718 Other power generating machinery and parts, n.e.s.

72 Machinery specialized for particular industries

721 Agricultural machinery (excluding tractors) & parts
722 Tractors (excluding those of 71414 & 74415)
723 Civil engineering & contractors' plant & equipment
724 Textile & leather machinery, & parts thereof, n.e.s.
725 Paper mill, pulp mill machinery; paper articles man.
726 Printing & bookbinding machinery, & parts thereof
727 Food-processing machines (excluding domestic)
728 Other machinery for particular industries, n.e.s.

73 Metal working machinery

731 Machine-tools working by removing material
733 Machine.-tools for working metal (exclud.removing material)
735 Parts, n.e.s., & accessories for machines of 731, 733
737 Metalworking machinery (excluding machine tools) & parts

74 Other industrial machinery and parts

741 Heating & cooling equipment & parts thereof, n.e.s.
743 Pumps (excluding liquid), air & gas compressors & fans; centrifuges
744 Mechanical handling equipment, & parts, n.e.s.
745 Other non-electrical machinery, tools & mechanical apparatus, and parts thereof
746 Ball or roller bearings
747 Appliances for pipes, boiler shells, tanks, vats, etc.
749 Non-electric parts & accessories. of machinery, n.e.s.

75 Office machines and automatic data processing machines

751 Office machines
752 Automatic data processing machines, n.e.s.
759 Parts, accessories for machines of groups 751, 752

76 Telecommunications and sound recording apparatus and reproducing apparatus and equipment

761 Television receivers, whether or not combined
762 Radio-broadcast receivers, whether or not combined
764 Telecommunication equipment, n.e.s.; & parts, n.e.s.
77 Electrical machinery, apparatus and appliances, n.e.s.
771 Electric power machinery, and parts thereof
772 Apparatus for electrical circuits; switchboard, control panels
773 Equipment for distributing electricity, n.e.s.
774 Electro-diagnostic apparatus for medical or veterinary sciences and radiological apparatus
775 Household type equipment, electrical or not, n.e.s.
778 Electrical machinery & apparatus, n.e.s.

78 Road vehicles

781 Motor vehicles for the transport of persons
782 Motor vehicles for the transport of goods and special purposes
783 Road motor vehicles, n.e.s.
784 Parts & accessories of vehicles of 722, 781, 782, 783

79 Other transport equipment

791 Railway vehicles and associated equipment
792 Aircraft and associated equipment; spacecraft and spacecraft launch vehicles, parts thereof
793 Ships, boats and floating structures

Machines et matériel de transport

Machines génératrices, moteurs et leur équipement

Chaudières à vapeur, auxiliaires, parties et pièces
Turbines à vapeur, parties, pièces détachées, n.d.a.
Moteurs à explosion ou à combustion interne, n.d.a.
Moteurs et machines motrices, non électrique, n.d.a.
Appareils électriques rotatifs, pièces détachées, n.d.a.
Moteurs et machines motrices, pièces, parties, n.d.a.

Machines et appareils spécialisés pour les industries particulières

Machines agricoles (sauf tracteurs), parties, pièces
Tracteurs (sauf 74414 et 74415)
Appareils, matériel de génie civil et construction
Machines pour industrie textile, cuir et peaux, n.d.a.
Machines pour pâte à papier et papier; parties, pièces
Machines pour imprimerie, brochage, reliure; parties
Machines pour industrie alimentaire
Autres machines pour industries particulières, n.d.a.

Machines et appareils pour le travail des métaux

Machines-outils travaillant par enlèvement de matière
Machines pour travail des métaux (sans enlèvement)
Pièces, n.d.a., des machines des groupes 731 et 733
Machines pour travail des métaux, n.d.a.; pièces détachées
Autres machines industrielles et pièces détachées
Appareils de chauffage et de réfrigération, n.d.a.
Pompes (sauf pour liquides), compresseurs; ventilateurs; centrifugeuses
Équipement mécanique de manutention, pièces, n.d.a.
Appareils et outils non électriques, pièces, n.d.a.

Roulements à billes, galets, rouleaux ou aiguilles
Articles de robinetterie, tuyauterie et similaires
Parties, non électriques d'appareils mécaniques, n.d.a.

Machines et appareils de bureau ou pour le traitement automatique de l'information

Machines et appareils de bureau
Machines automatiques de traitement de l'information, n.d.a.
Parties et pièces détachées pour groupes 751, 752

Appareils et équipements de télécommunications et pour l'enregistrement et la reproduction du son

Téléviseurs, même combinés à d'autres appareils
Appareils de radiodiffusion, même combinés à d'autres appareils
Équipements de télécommunication, n.d.a., et parties
Machines et appareils électriques, n.d.a.
Appareils pour production, transformation de l'énergie
Appareils pour circuits électriques; tableaux de commande et parties
Équipement pour distribution d'électricité, n.d.a.
Appareils d'électrodiagnostic à usage médical ou vétérinaire et
Appareils de radiologie
Machines et appareils, à usage domestique, n.d.a.
Machines et appareils électriques, n.d.a.

Véhicules routiers

Véhicules automobiles pour transport de personnes
Véhicules automobiles pour le transport de marchandises et pour usages spéciaux
Véhicules routiers, n.d.a.
Parties, pièces détachées des groupes 722, 781, 782, 783

Autres matériels de transport

Véhicules et matériel pour chemin de fer
Aéronefs et matériels connexes; véhicules spatiaux et leurs véhicules lanceurs; leurs parties et pièces détachées
Navires, bateaux et engins flottants

8 Miscellaneous manufactured articles	Articles manufacturés divers
81 Prefabricated buildings, sanitary, heating and lighting fixtures, n.e.s.	Constructions préfabriquées, appareils sanitaires de chauffage et d'éclairage, n.d.a.
811 Prefabricated buildings	Constructions préfabriquées
812 Sanitary, plumbing, heating fixtures, fittings, n.e.s.	Appareils sanitaires, plomberie, chauffage, n.d.a.
813 Lighting fixtures and fittings, n.e.s.	Appareillages d'éclairage, n.d.a.
82 Furniture and parts thereof	Meubles et leurs parties et pièces détachées
821 Furniture and parts thereof	Meubles et leurs parties et pièces détachées
83 Travel goods, handbags and similar containers	Articles de voyage, sacs à mains et contenants similaires
831 Travel goods, handbags and similar containers	Articles de voyage, sacs à mains et contenants similaires
84 Articles of apparel, and clothing accessories	Vêtements et accessoires du vêtement
841 Men's clothing of textile fabrics, not knitted	Articles d'habillement en matières textiles pour hommes
842 Women's clothing, of textile fabrics	Articles d'habillement en matières textiles pour femmes
843 Men's or boy's clothing, of textile, knitted, crocheted	Articles d'habillement, en bonneterie pour hommes
844 Women's clothing, of textile, knitted or crocheted	Articles d'habillement, en bonneterie pour femmes
845 Articles of apparel, of textile fabrics, n.e.s.	Vêtements en matières textiles, n.d.a.
846 Clothing accessories, of textile fabrics	Accessoires du vêtement en matières textiles
848 Articles of apparel, clothing access., excluding textile	Vêtements et accessoires en matières non textiles
85 Footwear	Chaussures
851 Footwear	Chaussures
87 Professional and scientific instruments, n.e.s.	Instruments professionnels et scientifiques, n.d.a.
871 Optical instruments and apparatus, n.e.s.	Appareils et instruments d'optique, n.d.a.
872 Instruments & appliances, n.e.s., for medical, surgical, dental or veterinary purposes	Appareils, n.d.a. pour médecine, art dentaire, chirurgie ou pour usage vétérinaire
873 Meters & counters, n.e.s.	Compteurs et instruments de mesure, n.d.a.
874 Measuring, analysing & controlling apparatus, n.e.s.	Appareils et instruments de mesure, contrôle, n.d.a.
88 Photographic apparatus, equipment and supplies and optical goods, n.e.s.; watches and clocks	Appareils et fournitures de photographie et d'optique, n.d.a.; montres et horloges
881 Photographic apparatus and equipment, n.e.s.	Appareils et équipement photographiques, n.d.a.
882 Cinematographic and photographic supplies	Fournitures cinématographiques et photographiques
883 Cinematograph films, exposed & developed	Films cinématographiques, impressionnés, développés
884 Optical goods, n.e.s.	Éléments d'optique et articles de lunetterie, n.d.a.
885 Watches and clocks	Horlogerie
89 Miscellaneous manufactured articles, n.e.s.	Articles manufacturés divers, n.d.a.
890 Merchandise not classified according to kind	Marchandises non classées par catégorie
891 Arms & ammunition	Armes et munitions
892 Printed matter	Imprimés
893 Articles, n.e.s., of plastics	Ouvrages, n.d.a., en matières plastiques
894 Baby carriages, toys, games and sporting goods	Voitures pour le transport des enfants, jouets, jeux et articles pour divertissements et sports
895 Office & stationery supplies, n.e.s.	Articles de papeterie, fournitures de bureau, n.d.a.
896 Works of art, collectors' pieces & antiques	Objets d'art, de collection et d'antiquité
897 Jewellery & articles of precious material., n.e.s.	Articles de bijouterie et d'orfèvrerie, n.d.a.
898 Musical instruments, parts; records, tapes & similar	Instruments de musique; disques, bandes et similaires
899 Miscellaneous manufactured articles, n.e.s.	Autres articles manufacturés divers
9 Commodities and transactions, not classified elsewhere in the SITC	Articles et transactions, non classés ailleurs dans la CTCI
91 Postal packages not classified according to kind	Colis postaux non classés par catégorie
911 Postal packages not classified according to kind	Colis postaux non classés par catégorie
93 Special transactions and commodities not classified	Transactions spéciales et articles non classés par catégorie
931 Special transactions and commodities not classified	Transactions spéciales et articles non classés par catégorie
96 Coin (other than gold coin), not being legal tender	Monnaies n'ayant pas cours légal
961 Coin (other than gold coin), not being legal tender	Monnaies n'ayant pas cours légal
97 Gold, non-monetary (excluding ores & concentrates)	Or, à usage non monétaire
971 Gold, non-monetary (excluding ores & concentrates)	Or, à usage non monétaire

