

UNCTAD/TDR/16 (Overview)
2 de agosto de 1996

ESPAÑOL
Original: INGLÉS

INFORME SOBRE EL COMERCIO Y EL DESARROLLO, 1996

Informe de la secretaría de la Conferencia de las
Naciones Unidas sobre Comercio y Desarrollo

El contenido del presente informe no podrá ser citado ni resumido por la prensa, radio o televisión antes de las 24.00 horas (hora media de Greenwich) del 18 de septiembre de 1996

Por razones técnicas y para que llegue lo más rápidamente posible a poder de los gobiernos, las versiones traducidas del presente informe se publican en los cuatro volúmenes siguientes.

UNCTAD/TDR/16		Prólogo Índices y siglas y abreviaturas
UNCTAD/TDR/16 (Vol. I)	Primera parte Capítulo I Capítulo II Anexo al capítulo II	Tendencias generales La economía mundial: resultados y perspectivas Los mercados financieros internacionales y la deuda exterior de los países en desarrollo La deuda del África subsahariana con acreedores oficiales de países no pertenecientes a la OCDE
UNCTAD/TDR/16 (Vol. II)	Segunda parte Introducción Capítulo I Capítulo II Anexo al capítulo II	El replanteamiento de las estrategias de desarrollo: algunas lecciones de la experiencia del Asia oriental La integración y la industrialización en el Asia oriental Exportaciones, formación de capital y crecimiento Los recursos naturales, las actividades de transformación y la diversificación de las exportaciones
UNCTAD/TDR/16 (Vol. III)	Anexo	La gestión macroeconómica, el control financiero y el desarrollo: algunas cuestiones de política

EL PRESENTE INFORME ESTA DEDICADO
A LA MEMORIA DE SHAHEN ABRAHAMIAN

PROLOGO

En la edición de 1996 del Informe sobre el Comercio y el Desarrollo se explora la interacción de las tendencias de la economía internacional con las perspectivas de los países en desarrollo. Se comparan los resultados económicos actuales con los de años precedentes y se examinan las perspectivas económicas futuras a nivel regional y mundial. Con ello, el Informe sobre el Comercio y el Desarrollo, 1996, arroja luz sobre algunas de las cuestiones más acuciantes de política con que se enfrentan los países en desarrollo y la comunidad internacional en su conjunto.

Inspirado en temas del noveno período de sesiones de la Conferencia de las Naciones Unidas sobre Comercio y Desarrollo, celebrada en mayo del año en curso en Midrand (Sudáfrica), el informe del presente año se centra en los ingredientes esenciales para el éxito de las estrategias de desarrollo, habida cuenta de la creciente importancia de la mundialización y la liberalización.

A lo largo de los últimos decenios las economías del este y del sudeste asiático han conocido tasas de crecimiento que superan -a menudo por un amplio margen- a las de casi todos los demás países. Ello ha llevado al planteamiento de cuestiones en torno a la definición de las políticas más favorables para el crecimiento y el desarrollo.

En la edición de 1996 del informe se analiza la experiencia del desarrollo en Asia examinando la forma en que, a lo largo del tiempo, las economías nacionales de la región han aplicado en estrecha relación pautas de comercio y de inversión que han contribuido al crecimiento y desarrollo de todas ellas. El análisis revela la función que han desempeñado las políticas públicas en su esfuerzo por orientar la reacción del sector privado a las fuerzas del mercado a fin de aumentar su contribución al desarrollo. El informe inicia también la tarea de examinar la idoneidad de la experiencia asiática para otros países en desarrollo al extraer lecciones específicas de política aplicables a los mismos.

Boutros Boutros-Ghali
Secretario General de las Naciones Unidas

INDICE

Capítulo

PROLOGO

NOTAS EXPLICATIVAS

SIGLAS Y ABREVIATURAS

PANORAMA GENERAL

Primera parte

TENDENCIAS GENERALES

I. LA ECONOMIA MUNDIAL: RESULTADOS Y PERSPECTIVAS

A. Panorama general

1. La producción y el comercio mundiales

2. Los precios de los productos básicos

B. La economía mundial: un crecimiento errático y desigual

1. Países desarrollados de economía de mercado

2. América Latina

3. Países en desarrollo de Asia

4. Africa

5. Europa central y oriental

C. Perspectivas a corto plazo

D. Incertidumbre en las previsiones a corto plazo

Notas

II. LOS MERCADOS FINANCIEROS INTERNACIONALES Y LA DEUDA EXTERIOR DE LOS PAISES EN DESARROLLO

A. Las tendencias recientes de la financiación exterior privada

B. La financiación exterior privada en algunos países: analogías y contrastes

1. Introducción

INDICE (continuación)

Capítulo

Primera parte (continuación)

II. B. (continuación)

2. Entradas y salidas de capital: algunas preguntas y respuestas de política económica

C. Las condiciones de los créditos a la exportación y los mecanismos de financiación del comercio

D. La renegociación y reducción de la deuda con los bancos

E. La deuda oficial

1. Deuda multilateral

2. Deuda bilateral

Notas

Anexo. La deuda del Africa subsahariana con acreedores oficiales de países no pertenecientes a la OCDE

Segunda parte

EL REPLANTEAMIENTO DE LAS ESTRATEGIAS DE DESARROLLO:
ALGUNAS LECCIONES DE LA EXPERIENCIA DEL ASIA ORIENTAL

INTRODUCCION

I. LA INTEGRACION Y LA INDUSTRIALIZACION EN EL ASIA ORIENTAL

A. El paradigma del desarrollo regional en cuña

B. Función de la política y los mercados en el proceso de desarrollo regional en cuña

C. Armonía, competencia y conflicto en el proceso de desarrollo regional en cuña

D. La IED y la integración regional

E. El comercio intrarregional

1. El comercio japonés
2. El comercio entre los países en desarrollo del Asia oriental

INDICE (continuación)

Capítulo

Segunda parte (continuación)

- I. (continuación)
 - F. Las influencias macroeconómicas en el comercio del Asia oriental y la IED
 - G. ¿Se "vacía" el Japón?
 - H. Perspectivas y problemas de política económica a plazo medio en el Japón
 1. El crecimiento y el empleo
 2. Problemas de política económica
 - I. Perspectivas de las nuevas economías industrializadas del Asia oriental

Notas

- II. LAS EXPORTACIONES, LA FORMACION DE CAPITAL Y EL CRECIMIENTO
 - A. INTRODUCCION
 - B. El nexo exportación-inversión
 1. ¿Por qué exportar?
 2. El ahorro, la inversión y las exportaciones en el Asia oriental
 - C. Cambios estructurales en el patrón de las exportaciones del Asia oriental
 1. La dinámica de la exportación
 2. La explotación de las ventajas iniciales
 3. La reconversión industrial y la ventaja comparativa dinámica

4. La inversión extranjera directa, las exportaciones y la reconversión
- D. La reconversión y la competitividad internacional

INDICE (continuación)

Capítulo

Segunda parte (continuación)

II. (continuación)

- E. Las estrategias de desarrollo estimulado por las exportaciones de las nuevas economías industrializadas del Asia oriental
 1. Las políticas de inversión
 2. Las políticas comerciales e industriales
 3. La inversión extranjera directa y la política tecnológica
- F. Algunas lecciones de política económica

Notas

Anexo. Los recursos naturales, las actividades de transformación y la diversificación de exportaciones

III. LA RESPUESTA AL NUEVO ENTORNO MUNDIAL

- A. Introducción
- B. La repetición del proceso de industrialización estimulado por las exportaciones del Asia oriental
 1. Lo que se entiende por repetición
 2. Tendencias recientes de la relación de intercambio en el comercio de manufacturas
 3. Las exportaciones de productos de gran densidad de mano de obra y la falacia de la generalización
 4. La diversificación y la penetración en los mercados
- C. La promoción de las exportaciones después de la Ronda Uruguay

Notas

Anexo. Gestión macroeconómica, control financiero y desarrollo: algunas cuestiones de política

A. Introducción

B. Los tipos de cambio flotantes y la liberalización de los movimientos internacionales de capital

INDICE (continuación)

Anexo (continuación)

C. Problemas de los países desarrollados y en desarrollo debidos a la inestabilidad financiera

D. Los regímenes internacionales y el campo de acción de la política

E. Los mercados financieros internacionales y los países en desarrollo: acceso y problemas de la gestión macroeconómica

F. Otras medidas generales de política económica

Notas

Lista de cuadros

Cuadro

1. Producción mundial, 1991-1996
2. Exportaciones e importaciones por grandes regiones y agrupaciones económicas, 1993-1995
3. Precios mundiales de los productos primarios, 1993-1996
4. Crecimiento del PIB en algunos países de la OCDE en 1995: comparación del crecimiento real con las previsiones de diversas instituciones
5. Diferentes previsiones del crecimiento del PIB en 1996 en varios países de la OCDE
6. Ciertas categorías de transacciones financieras internacionales y partes respectivas de los países en desarrollo y de las economías europeas en transición en esas transacciones, 1991-1995
7. Algunas tasas de interés internacionales

8. Activos exteriores de los bancos de la zona declarante del Banco de Pagos Internacionales en los países en desarrollo y en las economías europeas en transición, 1993-1995
9. Créditos totales a la exportación otorgados a los países en desarrollo y a las economías europeas en transición, por regiones
10. Diferenciales de rendimiento de las emisiones de bonos internacionales, por tipo de prestatario, para algunos países latinoamericanos, 1994-1996

INDICE (continuación)

Lista de cuadros (continuación)

Cuadro

11. Financiación exterior para algunos países en desarrollo, por grandes categorías, 1991-1994
12. Características de la balanza de pagos y la financiación exterior de ciertos países de Asia, Europa central y América Latina, 1993-1996
13. Tasas de interés representativas del mercado del dinero ajustadas según las fluctuaciones del tipo de cambio en el Brasil y diferenciales de rendimiento en comparación con las tasas de interés de los Estados Unidos
14. Tasas de interés comercial de referencia
15. Condiciones del seguro contratado en ciertas regiones por diferentes organismos de crédito a la exportación
16. Variaciones de las condiciones del seguro contratado en ciertas regiones por diferentes organismos de crédito a la exportación
17. Proporción de organismos de crédito a la exportación en algunos países de la OCDE que incurrieron en déficit de tesorería, 1985-1994
18. Formas de pago recomendadas para algunos países en desarrollo y economías en transición de Europa central y oriental
19. Estadísticas de la deuda de países pobres fuertemente endeudados, 1994
20. Indicadores de la carga de la deuda de países pobres fuertemente endeudados, 1992-1994
21. Distribución sectorial y regional de la inversión extranjera directa del Japón

22. Composición de la inversión extranjera directa en China y la ANASO-4 en 1992, según su origen
23. Comercio del Japón con las nuevas economías industrializadas de la primera oleada, la ANASO-4 y China, 1985, 1990 y 1994
24. Exportaciones de manufacturas de varios países del Asia oriental, por destinos principales, 1985 y 1994
25. Exportaciones totales de algunos países del Asia oriental, por destinos principales, 1980-1994

INDICE (continuación)

Lista de cuadros (continuación)

Cuadro

26. El comercio entre China, las nuevas economías industrializadas de la primera oleada y la ANASO-4
27. Parte correspondiente a las nuevas economías industrializadas de la primera oleada y a grandes países industriales en la exportación mundial de manufacturas, 1965-1993
28. Compras y ventas de las filiales manufactureras japonesas en el extranjero, 1993-1995 y proyecciones hasta el año 2000
29. Indicadores de la actividad manufacturera en el Japón y otros países industriales
30. Proyecciones de la economía del Japón: principales variables económicas en diversas hipótesis de penetración de las importaciones
31. Ahorro nacional bruto, inversión interna bruta y exportación en las nuevas economías industrializadas de Asia, 1951-1994
32. Las exportaciones de productos básicos primarios y de productos de gran densidad de mano de obra y basados en la explotación de recursos como parte de las exportaciones totales de productos de algunos países y regiones en desarrollo distintos del petróleo, 1965-1994
33. Estructura de las exportaciones de productos básicos de las nuevas economías industrializadas de la primera oleada, 1965-1994
34. Estructura de las exportaciones de productos básicos de las nuevas economías industrializadas de la segunda oleada, 1965-1994

35. Algunas de las nuevas economías industrializadas del Asia oriental: relación entre las importaciones y las exportaciones en el sector electrónico, 1994
36. La IED en la industria manufacturera: clasificación de los países beneficiarios
37. Relación entre las corrientes de IED y la formación bruta de capital fijo en algunos países del Asia oriental, 1971-1993
38. Orientación sectorial de las exportaciones de algunos países en desarrollo en 1990
39. Relación de intercambio en el comercio de manufacturas entre países en desarrollo y la Unión Europea, 1979-1994

INDICE (continuación)

Lista de cuadros (continuación)

Cuadro

40. Perspectivas de las exportaciones de prendas de vestir del Sur al Norte
41. Simulación de los efectos en el comercio y el ingreso de la expansión de exportaciones de productos de gran densidad de mano de obra del Sur
42. Penetración de las exportaciones de países en desarrollo en el mercado de manufacturas del Norte desde 1990 y proyecciones para el año 2006

Lista de recuadros y gráficos

Recuadro

1. El fondo de la deuda multilateral de Uganda
2. La medida del grado de liberalidad
3. La graduación del Club de París: el caso de la Federación de Rusia
4. Teorías del comercio y la inversión extranjera directa
5. La IED del Japón y la inversión interna

Gráfico

1. Precios mundiales de los productos básicos, 1995-1996

2. Distribución geográfica de la IED, por su origen, 1980-1994
3. Tendencias de la inversión extranjera directa del Japón en Asia
4. Importaciones de bienes de capital en algunas de las nuevas economías industrializadas, 1965-1994
5. Proporción correspondiente a algunas regiones y países dentro del total de las importaciones de los países de la OCDE, 1963, 1979 y 1993
6. Dinamismo y competitividad de las exportaciones de algunos países en desarrollo de Asia y América Latina, 1990
7. Relación entre los precios de las manufacturas exportadas por países en desarrollo y los precios de la maquinaria y los servicios y equipo de transporte exportados por países desarrollados, 1970-1991

INDICE (continuación)

Lista de cuadros y gráficos (continuación)

Gráfico

8. Producción de prendas de vestir en algunos países industriales, 1960-1994
9. Importaciones de manufacturas, por grupos de productos, de países en desarrollo como porcentaje del consumo aparente en el Norte, 1990-1991

NOTAS EXPLICATIVAS

Clasificación por grupos de países o productos

La clasificación de países utilizada en este informe sigue, en general, la empleada en el Handbook of International Trade and Development Statistics 1994 de la UNCTAD ¹. Se ha adoptado exclusivamente por razones estadísticas o para facilitar los análisis y no implica necesariamente juicio alguno acerca del nivel de desarrollo de ningún país o zona. Como se indica en el prólogo del Handbook, la clasificación difiere de la utilizada en ediciones anteriores, en particular en lo que respecta a los agregados totales y regionales de los países en desarrollo.

Cuando se hace referencia a "países", el término se aplica también a territorios o zonas, según el caso.

Las referencias que se hacen a "América Latina" en el texto o en los cuadros incluyen a los países del Caribe, a menos que se indique otra cosa.

Salvo indicación en contrario, la clasificación por grupos de productos utilizada en el presente informe sigue en general la empleada en el Handbook of International Trade and Development Statistics 1994.

Otras notas

Por "dólares" se entiende dólares de los Estados Unidos de América, a menos que se indique otra cosa.

Por "toneladas" se entiende toneladas métricas.

Las tasas anuales de crecimiento y variación son tasas compuestas.

Las exportaciones se valoran f.o.b. y las importaciones c.i.f., a menos que se indique otra cosa.

El guión (-) entre cifras que expresen años, por ejemplo 1988-1990, significa que se trata de todo el período considerado, ambos años inclusive.

La barra (/) entre dos años, por ejemplo 1990/91, significa un ejercicio fiscal o un año agrícola.

Dos puntos (..) indican que los datos faltan o no constan por separado.

La raya (-) o el cero (0) indican que la cantidad es nula o insignificante.

Un punto (.) indica que los datos no se aplican.

El signo más (+) delante de una cifra indica un aumento; el signo menos (-) delante de la cifra indica una disminución.

¹Publicación de las Naciones Unidas, N° de venta: E/F.95.II.D.15.

La suma de los datos parciales y de los porcentajes no siempre coincide con el total indicado porque se han redondeado las cifras.

SIGLAS Y ABREVIATURAS

ACP	Africa, Caribe y el Pacífico (Grupo de Estados)
AELC	Asociación Europea de Libre Cambio
AIF	Asociación Internacional de Fomento
AMF	Acuerdo Multifibras
ANASO	Asociación de Naciones del Asia Sudoriental
AOD	ayuda oficial al desarrollo
BIP	Banco de Pagos Internacionales
BIRF	Banco Internacional de Reconstrucción y Fomento (Banco Mundial)
CAD	Comité de Ayuda al Desarrollo (de la OCDE)
CE	Comunidad (o Comunidades) Europea(s)
CEE	Comunidad Económica Europea
CEI	Comunidad de Estados Independientes
CEPAL	Comisión Económica para América Latina y el Caribe
CEPE	Comisión Económica para Europa
CESPAP	Comisión Económica y Social para Asia y el Pacífico
CFA	Comunidad Financiera Africana
CFI	Cooperación Financiera Internacional
c.i.f.	costo, seguro y flete
CUCI	Clasificación Uniforme para el Comercio Internacional
DEG	derecho especial de giro
DPIC	derechos de propiedad intelectual relacionados con el comercio
ECGD	Departamento de Garantía de Créditos a la Exportación (Reino Unido)
ecu	unidad monetaria europea
ETN	empresas transnacionales

EXIM	Banco de Exportaciones e Importaciones (Estados Unidos)
FAO	Organización de las Naciones Unidas para la Agricultura y la Alimentación
FBCF	formación bruta de capital fijo
FMI	Fondo Monetario Internacional
f.o.b.	franco a bordo
FRD	Fondo para la Reducción de la Deuda (de la AIF)
GATT	Acuerdo General sobre Aranceles Aduaneros y Comercio
I+D	investigación y desarrollo
IED	inversión extranjera directa
IFM	instituciones financieras multilaterales
IVA	impuesto sobre el valor añadido
JETRO	Organización Japonesa de Comercio Exterior
KOTRA	Corporación Coreana de Promoción Comercial
LIBOR	tipo de interés interbancario del mercado de Londres
MERCOSUR	Mercado Común del Sur
MIC	medidas en materia de inversiones relacionadas con el comercio
MTC	mecanismo de tipos de cambio
NEI	nuevas economías industrializadas
NMF	nación más favorecida
OCDE	Organización de Cooperación y Desarrollo Económicos
OCE	organismos de crédito a la exportación
OICV	Organización Internacional de Comisiones de Valores
OMC	Organización Mundial del Comercio
OMPI	Organización Mundial de la Propiedad Intelectual
ONG	organización no gubernamental
ONUDI	Organización de las Naciones Unidas para el Desarrollo Industrial

OPEP	Organización de Países Exportadores de Petróleo
PAE	programa de ajuste estructural
PAR	programa de acumulación de derechos
PDEM	país desarrollado con economía de mercado
PIB	producto interior bruto
PMA	países menos adelantados
PNB	producto nacional bruto
PNUD	Programa de las Naciones Unidas para el Desarrollo
PPFE	países pobres fuertemente endeudados
PRBFE	países de renta baja fuertemente endeudados
PYMES	empresas pequeñas y medianas
RNIT	relación neta de intercambio de trueque
SAE	Servicio de Ajuste Estructural
SAF	Servicio Ampliado del Fondo
SFCP	Servicio de Financiación a Corto Plazo
SGP	sistema generalizado de preferencias
SME	Sistema Monetario Europeo
SRAE	Servicio Reforzado de Ajuste Estructural (del FMI)
STS	Servicio para la Transformación Sistémica (del FMI)
TLC	Tratado de Libre Comercio de América del Norte (entre el Canadá, los Estados Unidos y México)
UE	Unión Europea
UME	Unión Monetaria Europea
UNCTAD	Conferencia de las Naciones Unidas sobre Comercio y Desarrollo
UNU	Universidad de las Naciones Unidas
WIDER	Instituto Mundial de Investigaciones de Economía del Desarrollo