

Preguntas para los grupos de trabajo

Taller de medidas no arancelarias

Lima / Perú

1. Favor definir y explicar la diferencia entre MNAs y Obstáculos de procedimiento
2. En su experiencia, ¿las MNAs son buenas o malas? Puede dar ejemplos de cada una. ¿Cuál es la diferencia entre MSF y OTC?
3. ¿Dónde se puede encontrar más información sobre MNAs y sus productos? (por ejemplo, UNCTAD: <http://unctad.org/en/Pages/DITC/Trade-Analysis/Non-Tariff-Measures.aspx>, WITS: <http://databank.worldbank.org/data/reports.aspx?source=UNCTAD---Trade-Analysis-Information-System-%28TRAINS%29>; CBI: <https://www.cbi.eu/market-information/>, ITC: <http://www.intracen.org/trade-support/sectors/studies>, y ALADI: www.aladi.org)
4. ¿Ha experimentado retos similares como los mencionados durante el taller (e.g. la encuesta empresarial) o son diferentes? Favor explique por sector y por mercado
5. ¿Qué otras medidas/retos pueden mencionar? ¿Puede darnos mayor información por sector, considerando:

Sector	Nombre legislación / regulación / barrera / MNA	Mercado de exportación	Producto y partida arancelaria	Posibles acciones y por quién? ¹	Priorización de las 5 principales
Cuidado personal					
Fito-farma					
Alimentos					

1: Nota: ¿Que cree usted que el gobierno u otras organizaciones podrían hacer para apoyar y/afrontar estas MNAs?

6. ¿Qué acciones sugiere usted se puedan ejecutar para reducir el impacto de las medidas no arancelarias relativas a las exportaciones (puede incluir otras medidas que usted considere que faltan) y priorice las 3 más importantes:

- P9 Medidas relacionadas con las exportaciones, n.e.p.
- P61 Requisito de inspección, y
- P 69 Medidas técnicas relacionadas con la exportación, n.e.p.

7. ¿Estas medidas relativas a las exportaciones (Medidas del capítulo "P") pueden aplicarse a todos los tres sectores estudiados o solamente a un sector específico?