



**Conferencia de las Naciones Unidas
sobre Comercio y Desarrollo**

Distr. limitada
22 de septiembre de 2011
Español
Original: inglés

Junta de Comercio y Desarrollo

58º período de sesiones

Ginebra, 12 a 23 de septiembre de 2011

**Proyecto de informe de la Junta de Comercio y
Desarrollo sobre su 58º período de sesiones**

Celebrado en el Palacio de las Naciones, Ginebra, del 12 al 23 de septiembre de 2011

Índice

	<i>Página</i>
Resumen del Presidente	2
La inversión para el desarrollo: repercusiones de las formas no accionariales de operación de las empresas transnacionales	2

Resumen del Presidente

La inversión para el desarrollo: repercusiones de las formas no accionariales de operación de las empresas transnacionales

(Tema 9 del programa)

1. Tras las palabras introductorias del Sr. Anthony Mothae Maruping, Presidente de la Junta de Comercio y Desarrollo, hubo una declaración de apertura del Sr. Supachai Panitchpakdi, Secretario General de la UNCTAD, y un resumen del *Informe sobre las inversiones en el mundo 2011* a cargo del Sr. James Zhan, Director de la División de la Inversión y la Empresa de la UNCTAD. Los panelistas abordaron el tema del informe, las formas no accionariales (FNA) de producción internacional, y luego se celebró un debate interactivo. Los expertos del panel intervinieron en el siguiente orden: a) Sr. Cristino L. Panlilio, Ministro de Comercio e Industria de Filipinas; b) Sr. Hugo Sigman, del Chemo Group, Argentina; c) Sra. Harriet Lamb, de la Fairtrade Foundation, Reino Unido; y d) Sr. Mark Casson, de la Universidad de Reading, Reino Unido.

2. Los participantes en la reunión felicitaron a la UNCTAD por la publicación oportuna del *Informe sobre las inversiones en el mundo 2011: Formas no accionariales de producción internacional y desarrollo*. En el Informe se destacaba que, si bien en 2010 las corrientes de inversión extranjera directa (IED) habían aumentado hasta alcanzar 1.200 millones de dólares, se mantenían muy por debajo del máximo de 2.000 millones de dólares registrado en 2007 antes de la crisis. Además, las entradas de IED eran desiguales: en algunas regiones en desarrollo eran satisfactorias, mientras que en otras como África y los países en desarrollo sin litoral habían disminuido. Por primera vez, las corrientes de IED hacia los países en desarrollo superaban a las dirigidas a los países desarrollados; además, la inversión Sur-Sur continuaba creciendo de manera significativa. Seguía aumentando el número de acuerdos de inversión, lo que complicaba el sistema tanto para los gobiernos como para los inversores. Al mismo tiempo, aumentaba el proteccionismo en materia de inversiones.

3. Las intervenciones de los panelistas y el posterior debate se centraron en las formas no accionariales de operación internacional de las empresas transnacionales, a saber en su relevancia, sus características, sus principales actores y sus implicaciones para el desarrollo. Se reconoció que, en el mundo actual, las políticas orientadas a mejorar la integración de las economías en desarrollo y en transición en las cadenas mundiales de valor debían abarcar más que la IED y el comercio y, concretamente, tener en cuenta modos contractuales como las FNA. En particular, los panelistas analizaron las FNA en esferas esenciales como la subcontratación de servicios empresariales, la agricultura por contrato y la concesión de licencias. Estos ejemplos concretos ponían de relieve el dinámico auge de diversos tipos de FNA —también la fabricación por contrato y las franquicias— y las pujantes oportunidades que ofrecían a los países en desarrollo y las empresas de integrarse en las cadenas mundiales de valor o aumentar su presencia en ellas. Las estrategias de inversión de los gobiernos debían incorporar tanto las FNA como la IED.

4. También se destacaron los riesgos y problemas asociados a las FNA. Los participantes en la reunión convinieron en la necesidad de mitigar esos riesgos y en que los gobiernos podían contribuir a la promoción de las FNA. Asimismo, subrayaron la importancia de maximizar los beneficios y minimizar los costos de las FNA, en particular la necesidad de encontrar un equilibrio entre los intereses de las diferentes partes, por ejemplo protegiendo a los agricultores, los trabajadores y el medio ambiente.

5. Las delegaciones formularon varias recomendaciones generales y específicas. En particular, se pidió a la UNCTAD que:

- a) Continuara sus investigaciones y su labor analítica sobre la IED y las FNA, incluida su utilización por los países en desarrollo para integrarse en las cadenas mundiales de valor;
 - b) Determinara políticas y mejores prácticas para maximizar los beneficios y minimizar los costos de las FNA para los países en desarrollo y en transición;
 - c) Prosiguiera su trabajo en otros aspectos de la IED, en particular las mejores prácticas y la buena gobernanza para la promoción de la IED, examinando las políticas de inversión y ayudando a las economías vulnerables a elaborar guías de inversión; y
 - d) Continuara prestando asistencia técnica para la realización de estadísticas, investigaciones y análisis sobre la IED.
-