



**Конференция Организации
Объединенных Наций
по торговле и развитию**

Distr.: Limited
26 April 2012
Russian
Original: English

Тринадцатая сессия

Доха, Катар

21–26 апреля 2012 года

Пункт 8 b) повестки дня

Глобализация, ориентированная на развитие:

к инклюзивному и устойчивому росту и развитию

**Круглый стол 3
Укрепление всех форм сотрудничества
и партнерства в интересах торговли
и развития, включая сотрудничество
Север–Юг, Юг–Юг и трехстороннее
сотрудничество**

ЮНКТАД XIII

Катарский национальный центр конференций, Доха, 24 апреля 2012 года

Резюме, подготовленное секретариатом ЮНКТАД

1. Заседание круглого стола открыл Генеральный секретарь ЮНКТАД. Функции ведущего выполнял Министр по делам государственных предприятий, научной политике и сотрудничеству в интересах развития Бельгии, курирующий вопросы политики в отношении больших городов. В дискуссии участвовали Министр внешней торговли Коста-Рики, Министр торговли и промышленности Ганы, Министр торговли и промышленности Южной Африки, старший парламентский секретарь Министерства иностранных дел Сингапура, Генеральный директор Всемирной торговой организации, Администратор Международной организации франкоязычных стран, Президент Африканского экспортно-импортного банка и Почетный президент Глобальной сети G-NEXID, Председатель и основатель организации Талал Абу-Газалех и Генеральный секретарь Группы африканских, карибских и тихоокеанских государств (АКТ).

2. В своем вступительном слове Генеральный секретарь ЮНКТАД назвал области, где, по его мнению, можно было бы предпринять усилия по укреплению партнерских отношений в вопросах торговли и развития в целях содействия устойчивому и инклюзивному росту. Такими областями являются: а) региональный подход к развитию, предполагающий либерализацию доступа к рынкам параллельно с повышением эффективности политики, мер и институтов в

смежных областях; b) соглашения о свободной торговле между Севером и Югом, призванные также стимулировать сотрудничество по линии Юг–Юг; c) прогресс в осуществлении Соглашения о глобальной системе торговых преференций между развивающимися странами, а также в обеспечении охвата этим соглашением наименее развитых стран; d) партнерские отношения в вопросах разработки стандартов, например стандартов, касающихся региональной политики в области конкуренции, и стандартов на экологически чистую сельскохозяйственную продукцию; e) ответственные и устойчивые инвестиции; и f) активизация технического сотрудничества между развивающимися странами.

3. Обсуждения носили живой и всеохватывающий характер. Участники обратили внимание на многообразие подходов к международному сотрудничеству и партнерству в области торговли и развития, в том числе в интересах достижения целей развития, провозглашенных в Декларации тысячелетия Организации Объединенных Наций. Большая часть таких подходов реализуется посредством двусторонних, региональных и многосторонних торговых соглашений, а также посредством программ и инициатив в области торгового сотрудничества, а также сотрудничества в формате Север–Юг, Юг–Юг и трехстороннем формате. Хотя международные торговые отношения сегодня мало похожи на то, какими они были в прошлом, и не вписываются в традиционные экономические теории, глобальный кризис высветил необходимость изменения парадигмы торговой политики и торговых переговоров и переноса акцента на решение проблем XXI века. Обсуждения показали, что существует три "уровня" вопросов.

4. Прежде всего акцент был сделан на вопросах внутреннего характера, особенно касающихся расширения участия развивающихся стран в глобальных производственно-сбытовых цепочках, и, что важно, увеличения объемов производства продукции с более высокой степенью обработки и ее доли в торговле этих стран (в противовес продукции с низкой степенью обработки). В международном разделении труда, лежавшем в основе международной торговли в прошлом (когда развитые страны производили и поставляли готовые товары, а развивающимся странам отводилась роль источника сырья), произошли необратимые изменения. Глобальные производственно-сбытовые цепочки позволили развивающимся странам стать полноправными участниками глобальных торговых и производственных процессов. Привлекательным плацдармом для проникновения развивающихся стран на глобальные рынки товаров с высокой степенью обработки является производство и экспорт промежуточной продукции, на которую в настоящее время приходится свыше 40% международной торговли. Примером здесь может служить Коста-Рика, сумевшая наладить у себя производство микросхем. Таким образом, задачей правительств является разработка политики и стратегий, которые стимулировали бы переход к производству продукции с более высокой степенью обработки. Речь идет, в частности, о политике и стратегиях в поддержку укрепления кадрового потенциала, технологической модернизации и повышения конкурентоспособности. Кроме того, для обеспечения устойчивого роста и развития политика в области торговли должна в будущем тесно коррелировать с политикой в других областях. Разработка такой политики должна осуществляться на основе анализа эмпирических данных в консультации с широким кругом заинтересованных сторон. Была подчеркнута необходимость более широкого вовлечения в процесс разработки торговой политики и усилия по созданию условий, благоприятствующих развитию частного сектора, самого частного сектора, в том числе малых и средних предприятий. Отмечалась также необходимость подключения к этому процессу профсоюзов и организаций гражданского общества.

5. Во-вторых, была подчеркнута важность сотрудничества на региональном уровне, в том числе в качестве промежуточного шага на пути к общеконтинентальной интеграции (как, например, в Африке), а также в качестве условия для более эффективной интеграции в глобальную экономику. Примерами такого сотрудничества могут служить Ассоциация стран Юго-Восточной Азии, Общий рынок восточной и южной частей Африки и другие механизмы, способные дать дополнительный толчок развитию. Такие механизмы служат опорой для стран с небольшой по масштабам экономикой, позволяя им диверсифицировать свою экономику (благодаря торговле со странами, находящимися на том же уровне развития), чтобы затем иметь возможность снять ограничения в торговле со странами с более крупной и диверсифицированной экономикой. Однако региональная интеграция не должна сводиться лишь к либерализации торговли в рамках соглашений о свободной торговле и таможенных союзов. Чтобы служить инструментом интеграции и устойчивого развития, такие соглашения и союзы должны также способствовать развитию инфраструктуры, укреплению кадрового потенциала, финансовой интеграции, техническому прогрессу и инвестициям. Подход к региональному сотрудничеству и интеграции должен носить комплексный характер и должен быть нацелен на развитие. Это особенно касается партнерских отношений в сфере торговли между развитыми и развивающимися странами, и в частности переговоров о создании транстихоокеанских партнерств. Эффективным инструментом в этом плане могут стать также соглашения об экономическом партнерстве, переговоры о заключении которых ведутся в настоящее время между Европейским союзом и Группой африканских, карибских и тихоокеанских государств. Однако эти переговоры идут трудно из-за отсутствия согласия по вопросу о включении в соглашения положений, призванных способствовать развитию и диверсификации. Достижению целей в области развития должно уделяться больше внимания, чем в предыдущие годы.

6. Кроме того, в условиях вялых темпов роста во многих развитых странах и, напротив, стремительного экономического роста в некоторых динамично растущих развивающихся странах появляются новые возможности для укрепления сотрудничества по линии Юг–Юг, которые нельзя упустить. В качестве примера использования таких возможностей называлась разработка торгового соглашения между всеми странами АКТ. В связи с укреплением финансовых позиций многих стран Востока следует также изучать возможности для сотрудничества по линии Юг–Восток. Такое сотрудничество могло бы стать дополнением к торговому и экономическому сотрудничеству по линии Север–Юг, которое сохраняет свою актуальность для многих развивающихся стран.

7. В-третьих, была подчеркнута роль деятельности на многостороннем уровне. Было отмечено, что двусторонний подход в торговле уходит в прошлое, особенно с переходом на модель производства и торговли, основанную на глобальных производственно-сбытовых цепочках. На смену классическим проблемам торговли, таким как проблема тарифных ограничений, приходят новые формы протекционизма в виде нетарифных мер. Эффективного решения требует, в частности, проблема субсидий производителям сельскохозяйственной и рыбной продукции. Для эффективного ответа на все эти вызовы необходим многосторонний подход. Многосторонние торговые переговоры в рамках Дохинского раунда развития, ведущиеся под эгидой Всемирной торговой организации (ВТО), зашли в тупик (как и переговоры на региональном уровне), в том числе из-за отсутствия прогресса в вопросах учета приоритетов в области развития. Ключевой задачей остается обеспечение полного учета в ходе таких переговоров проблем развития. Не менее важно также сохранить ВТО в качестве

заслона от протекционизма и продолжить усилия по завершению Дохинского раунда. Кроме того, в интересах развития международной торговли необходимо уделять больше внимания вопросам, касающимся финансирования торговли, упрощения торговых процедур, инвестиций и услуг.

8. Оживленный характер обсуждений в ходе круглого стола стал еще одним доказательством того, что ЮНКТАД по-прежнему служит площадкой для открытого диалога на высоком уровне по актуальным проблемам торговли и развития, источником информации и знаний и, соответственно, форумом для обмена идеями и опытом, а также платформой для выработки альтернативных решений.
