

**Конференция Организации
Объединенных Наций
по торговле и развитию**

Distr.: General
10 July 2015
Russian
Original: English

Совет по торговле и развитию**Шестьдесят вторая сессия**

Женева, 14–25 сентября 2015 года

Пункт 6 предварительной повестки дня

**Эволюция международной торговой системы и тенденции
в ней с точки зрения развития****Записка секретариата ЮНКТАД***Резюме*

Последние 20 лет характеризуются беспрецедентной интеграцией торговли. Объем международной торговли товарами и услугами значительно увеличился с около 5 трлн. долл. США в 1994 году до порядка 24 трлн. долл. США в 2014 году. Процесс интеграции торговли принес много выгод странам мира и открыл колоссальные возможности для экономического развития многих стран. Однако выгоды и возможности, обусловленные интеграцией торговли, не всегда являются инклюзивными и не всегда выливаются в устойчивое экономическое, социальное и экологическое благополучие.

Для достижения конечной цели, которая заключается в инклюзивном и устойчивом развитии, интеграция торговли должна не только стимулировать экономический рост, но и способствовать решению социально-экономических проблем и проблем в области развития, таких как сокращение масштабов нищеты, создание новых рабочих мест, продовольственная безопасность, гендерное равенство и экологическая устойчивость. Тесная увязка торговли и устойчивого развития и сокращения масштабов нищеты должна являться одной из отличительных черт парадигмы развития на период после 2015 года для того, чтобы торговля могла оказывать воздействие на достижение целей в области устойчивого развития.



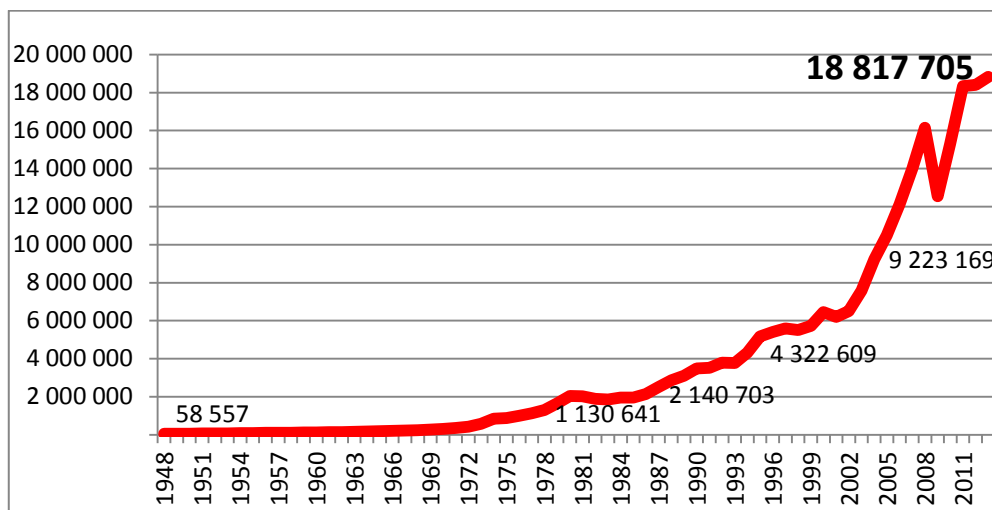
I. Введение

1. В пункте 18 d) Дохинского мандата, принятого на тринадцатой сессии Конференции Организации Объединенных Наций по торговле и развитию (ЮНКТАД XIII), указано, что ЮНКТАД должна «продолжать отслеживать и анализировать эволюцию международной торговой системы и динамику ее тенденций под углом развития». Таким образом, в настоящем докладе а) анализируется взаимосвязь между международной торговлей и инклюзивным и устойчивым развитием в контексте беспрецедентной интеграции торговли в течение последних 20 лет; б) проводится обзор вопросов, связанных с: гендерным аспектом торговой политики, производственно-сбытовыми цепочками и производственными сетями, продовольственной безопасностью, торговлей и экологической устойчивостью, а также зависимостью от сырьевых товаров; в) анализируются последние тенденции в международной торговле товарами и услугами, а также в торговой политике; г) рассматриваются актуальные вопросы, связанные с многосторонней торговой системой и региональными торговыми соглашениями (РТС). Накануне истечения срока действия повестки дня в области развития, ориентированной на Цели развития тысячелетия, и перехода к новой парадигме развития, отличительной чертой которой является инклюзивное и устойчивое развитие, в докладе проводится обзор вклада, внесенного международной торговлей.

II. Интеграция торговли

2. Последние 20 лет характеризуются беспрецедентной интеграцией торговли. Объем международной торговли товарами и услугами значительно увеличился с около 5 трлн. долл. США в 1994 году до порядка 24 трлн. долл. США в 2014 году, несмотря на спад в годы «великой рецессии». Объем мировой торговли удваивался каждые десять лет в течение последних четырех десятилетий под влиянием, в частности, сокращения торговых издержек, включая тарифные барьеры (см. диаграмму 1). Развитые страны по-прежнему являются основными игроками в международной торговле. Вместе с тем доля развивающихся стран все более возрастает. К 2013 году на долю развивающихся стран приходилось более 45% мировой торговли. Процесс интеграции торговли принес много выгод странам мира и открыл колоссальные возможности для экономического развития многих стран.

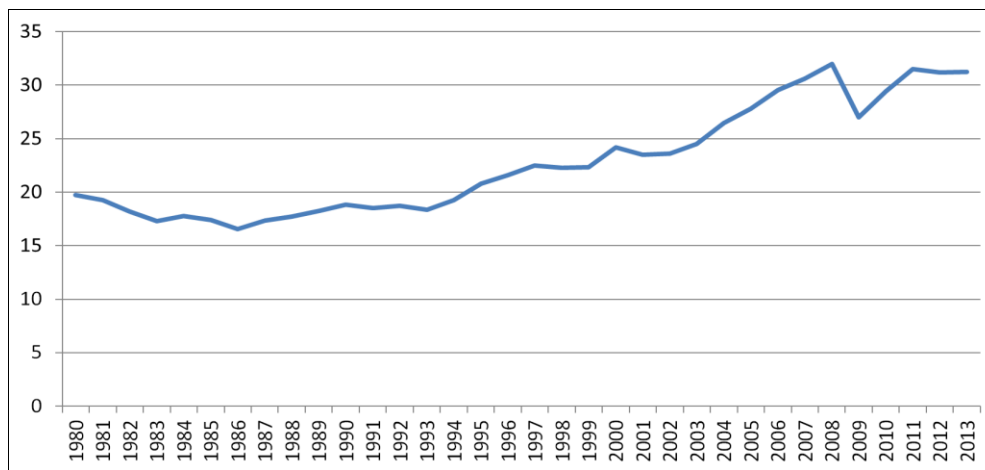
Диаграмма 1
Мировой товарный экспорт
 (млн. долл. США по текущему курсу)



3. Торговля может являться мощным катализатором экономического роста, сокращения масштабов/искоренения нищеты и устойчивого развития. Об этом может свидетельствовать, например, доля торговли товарами и услугами в глобальном валовом внутреннем продукте (ВВП), которая увеличилась с менее чем 20% в 1980 году до более чем 30% к 2013 году (см. диаграмму 2). Торговля позволяет странам делиться их уникальными сравнительными преимуществами в производстве товаров и услуг в целях потребления на рынках друг друга. По существу, она открывает рыночные возможности для всех стран. Когда эти возможности используются, особенно развивающимися странами, они стимулируют приток инвестиций и передачу технологий, которые укрепляют способность торговли создавать новые рабочие места и доходы, углублять диверсификацию экономики и содействовать структурным преобразованиям. Какое-то время спустя доходы в бедных странах возрастают, а масштабы нищеты и безработица сокращаются, создавая тем самым стимул для достижения социальных целей (например, в сфере здравоохранения и образования). Развитие должно быть экологически устойчивым во всех секторах экономики и не должно наносить чистый вред экосистемам, а также базам природных ресурсов (земным, океаническим или атмосферным) или приводить к их истощению.

Диаграмма 2
Доля торговли товарами и услугами в валовом внутреннем продукте,
1980–2013 годы

(%)

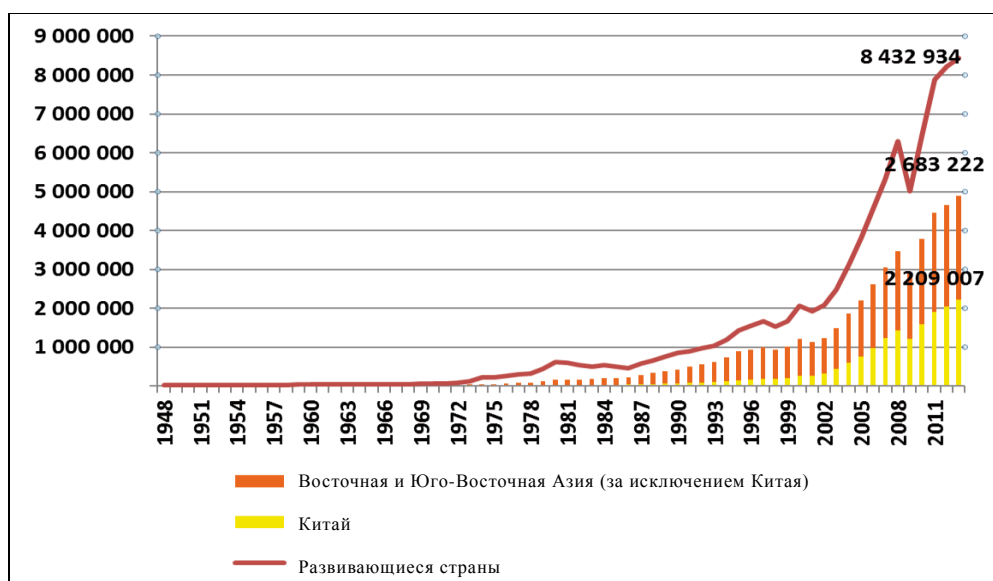


Источник: ЮНКТАД.

4. Опираясь на динамичный рост торговли, развивающиеся страны в целом в течение последних 40 лет демонстрируют гораздо более высокие темпы роста ВВП, чем развитые страны. В развивающихся странах среднегодовые темпы прироста ВВП с 2000 года составляли 5,7% по сравнению со среднегодовыми темпами роста 1,6% в развитых странах. При таких темпах роста требуется меньшее количество лет для удвоения ВВП в расчете на душу населения: это говорит о том, что развивающиеся страны постепенно догоняют развитые страны по показателям ВВП.

5. Тем не менее выгоды и возможности, обусловленные интеграцией торговли, не всегда являются инклюзивными и не всегда выливаются в устойчивое экономическое, социальное и экологическое благополучие. Рост торговли наблюдается главным образом в Китае, а также в Восточной и Южной Азии (см. диаграмму 3). Наименее развитые страны (НРС) в особенности (за исключением некоторых стран – экспортеров нефти и нефтепродуктов) остаются менее интегрированными в глобальную экономику, находясь на ее периферии. Объемы экспорта в расчете на душу населения являются очень малыми в африканских странах (менее 200 долл. США) по сравнению с другими развивающимися и развитыми странами. Рост экспорта также является неравномерным, при этом страны Восточной Азии демонстрируют гораздо более высокие темпы роста экспорта, чем другие развивающиеся страны.

Диаграмма 3
Рост торговли
 (тыс. долл. США)



Источник: ЮНКТАД.

III. Международная торговля и инклюзивное и устойчивое развитие

6. Для достижения конечной цели, которая заключается в инклюзивном и устойчивом развитии, интеграция торговли должна не только стимулировать экономический рост, но и способствовать решению социально-экономических проблем и проблем в области развития, таких как сокращение масштабов нищеты, создание новых рабочих мест, продовольственная безопасность, гендерное равенство и экологическая устойчивость. Тесная увязка торговли, устойчивого развития и сокращения масштабов нищеты должна являться одной из отличительных черт парадигмы развития на период после 2015 года для того, чтобы торговля могла оказывать воздействие на достижение целей в области устойчивого развития. В настоящей главе рассматриваются некоторые из наиболее важных областей, в которых требуются более инклюзивные и более устойчивые подходы к международной торговле, торговой политике и торговой системе.

A. Гендерный аспект торговой политики

7. Учет гендерного аспекта имеет крайне важное значение. ЮНКТАД было четко установлено, что торговая политика неодинаково влияет на различные слои населения и оказывает разное воздействие на мужчин и женщин. В свою очередь, гендерное неравенство может оказывать серьезное воздействие на результаты торговой политики и динамику развития торговли. Существуют четко выделяемые структурные препятствия, которые необходимо преодолеть для того, чтобы женщины могли получать выгоды от расширения торговли и вносить полноценный вклад в развитие экономики. К ним относятся сегментация рынка труда и гендерный разрыв в оплате труда; ограниченный доступ к производственным ресурсам, профессиональной подготовке, кредитованию, технологиям и информации о рынках; а также дефицит времени. Гендерный аспект является одним из

основных вопросов в комплексном рассмотрении проблематики торговли, финансов, инвестиций и технологий. Гендерные препятствия со стороны предложения носят многоплановый характер. Они затрагивают финансы (гендерное неравенство в доступе к кредитованию), торговлю (гендерное неравенство в доступе к рынкам), а также производственные активы (инвестиции). Таким образом, признание важного значения гендерного аспекта в торговой политике и его включение в нее способствуют комплексному рассмотрению проблематики торговли, инвестиций и финансов в целях инклюзивного и устойчивого развития.

В. Производственно-сбытовые цепочки и производственные сети

8. Структура международной торговли за последние 20 лет кардинальным образом поменялась. В прошлом торговля сводилась главным образом к тому, что страны обменивались произведенными у себя товарами. Сегодня торговля все в большей степени затрагивает компании, имеющие географически раздробленный производственный процесс в рамках производственно-сбытовых цепочек и производственных сетей. Производственно-сбытовые цепочки и производственные сети стали одной из главных отличительных черт мировой экономики и охватывают страны на всех уровнях развития – от наиболее бедных до наиболее развитых. Около 60% глобальной торговли приходится на торговлю промежуточными товарами и услугами, которые используются на разных этапах процесса производства товаров и услуг для конечного потребления¹. Производство товаров и оказание услуг все чаще осуществляются там, где доступны необходимые навыки и материалы по конкурентоспособной цене и конкурентоспособного качества. Эта нарастающая трансграничная фрагментация производственного процесса имеет важное значение для моделей и мер политики в области торговли и инвестиций и открывает новые перспективы для роста, развития и создания новых рабочих мест.

9. Более мелким компаниям из развивающихся стран участие в глобальных производственных сетях необходимо для получения доступа к технологиям и ноу-хау, которые в конечном итоге позволят повысить их производительность. Таким образом, меры политики, способствующие интеграции национальных компаний в международные процессы производства и поощряющие заимствование иностранных технологий и ноу-хау, являются очень важными для того, чтобы торговля вела к росту производительности и, в конечном итоге, к экономическому развитию. Интернационализация процессов производства создает вызовы для развивающихся стран, поскольку их компании зачастую могут оказаться замкнутыми на видах деятельности с низкой добавленной стоимостью. Переход от видов деятельности с низкой добавленной стоимостью к видам деятельности с более высокой добавленной стоимостью требует такого комплекса мер политики, который способствует модернизации промышленных процессов и повышению добавленной стоимости экспорта. Для обеспечения более активного участия женщин в таких цепочках, а также использования энергосберегающих и безопасных с точки зрения изменения климата производственных процессов необходимы продуманные меры на уровне политики.

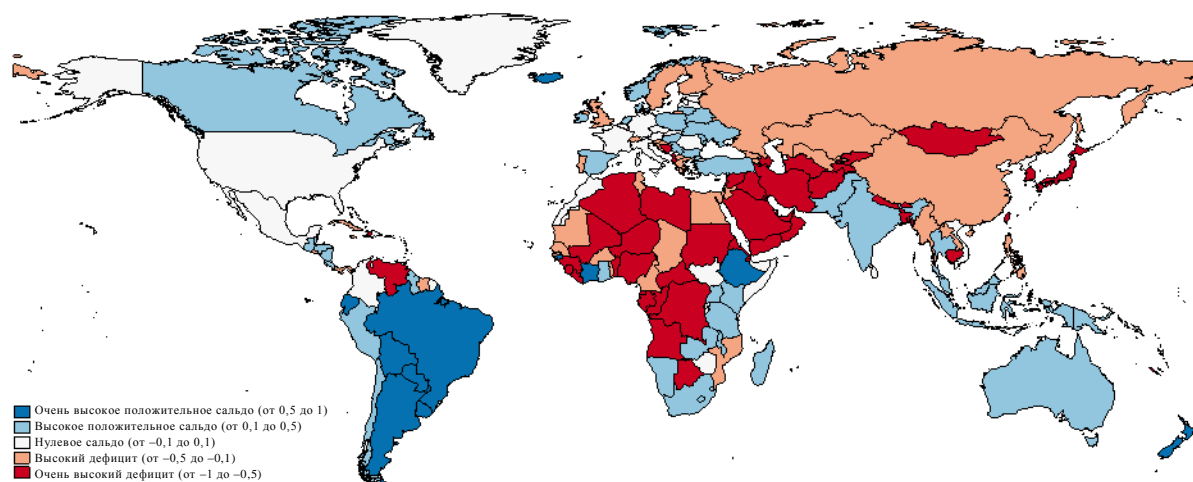
¹ См. UNCTADStat, 2015.

С. Продовольственная безопасность

10. Один из главных вызовов связан с продовольственной безопасностью. С повышением уровней доходов и значительным ростом численности населения мировой спрос на продовольствие стремительно возрастает. Хотя многие страны разработали и, вероятно, могли бы продолжать разрабатывать меры в области продовольственной безопасности, в том числе за счет субсидирования производства основных продовольственных товаров, подобные стратегии не всегда бывают реалистичными (например, из-за географических факторов), целесообразными или оптимальными с экономической точки зрения (такие меры могут препятствовать диверсификации и структурным преобразованиям) или экологически устойчивыми (они могут предполагать использование маргинальных земель и обезлесение). За очень редким исключением, ни одна стратегия в области продовольственной безопасности не может быть отделена от международной торговли (см. диаграмму 4).

Диаграмма 4

Продовольственная безопасность – индекс сельскохозяйственной зависимости на базе нетто-торговли сельскохозяйственными товарами



Источник: ЮНКТАД.

Примечание: Продовольственная зависимость рассчитывается как экспорт сельскохозяйственных товаров страны за вычетом ее импорта сельскохозяйственных товаров. Затем полученная цифра нормализуется путем ее деления на общий объем торговли сельскохозяйственной продукцией страны (импорт плюс экспорт). Этот индекс колеблется от -1 до 1: при этом положительные величины означают, что страна экспортирует больше сельскохозяйственной продукции, чем импортирует.

Оговорка: Границы, показанные на картах, не означают официального одобрения или признания со стороны Организации Объединенных Наций.

11. В целом страны Латинской Америки, Восточной Африки и Южной Азии, как правило, являются чистыми экспортерами продовольствия, а большинство остальных стран Азии и Африки являются чистыми импортерами продовольствия, т.е. зависят от международных рынков с точки зрения продовольственной безопасности. Индекс продовольственной зависимости ЮНКТАД позволяет сделать вывод о том, что с 2008 года многие страны Африки и Азии, например Ботсвана, Бутан, Мьянма, Нигер и Сирийская Арабская Республика (как Бутан, так и Нигер являются НРС и странами, не имеющими выхода к морю), испытывают нарастающую зависимость от импортируемых продовольственных товаров. С учетом прогнозируемого увеличения спроса на продовольствие на 20% к

2030 году международные рынки, вероятнее всего, приобретут еще более важное значение для обеспечения продовольственной безопасности.

12. В этом контексте необходимо гарантировать справедливость и, что более важно, предсказуемость рынков сельскохозяйственной продукции. Поскольку доступность продовольственной продукции и цены на нее оказывают ощутимое социально-политическое воздействие, особенно на бедные слои населения, сведение к минимуму неопределенности на рынках продовольствия является крайне важным. В этой связи многосторонние соглашения должны гарантировать открытость и надежность рынков для обеспечения доступа к основным продовольственным товарам. Кроме того, необходимо увеличить объем инвестиций в целях укрепления производства продовольственной продукции, а также, в соответствии с требованиями устойчивости, усиления акцента на устойчивом сельском хозяйстве, включая биологически чистую сельскохозяйственную продовольственную продукцию, которая заслуживает более пристального внимания.

D. Энергетическая и экологическая устойчивость

13. Устойчивое и более экологически чистое будущее в сфере энергетики является еще одним из основных вызовов, особенно при удовлетворении энергетических потребностей наряду с одновременным сокращением воздействия на изменение климата. Рост экономики и численности населения приводит к повышению спроса на энергоносители и, следовательно, к увеличению объемов выбросов CO₂. Источники энергии на базе ископаемого топлива продолжают преобладать в потреблении энергии стран, причем на долю экологически чистой энергии приходится порядка 20% глобального потребления. Если не будут решены проблемы, связанные с доступностью энергии и изменением климата, то процветание, к которому, вполне объяснимо, стремятся все страны, будет поставлено под угрозу. Повестка дня в области развития на период после 2015 года и цели устойчивого развития, подчеркивающие необходимость экологической устойчивости, являются признанием того, что без эффективного решения проблем, связанных с загрязнением, отходами и чрезмерным потреблением природных ресурсов, уже никак нельзя обойтись.

E. «Зеленая», «синяя» и креативная экономика

14. Процессы устойчивого производства (и потребления) будут являться одной из основных тем, оказывающих влияние на национальные, региональные и международные стратегии развития в повестке дня в области развития на период после 2015 года. В производстве товаров и услуг, предназначенных для экспорта, все в большей степени должен будет учитываться фактор экологической устойчивости и должны будут расширяться новые экономические возможности, возникающие благодаря производству и экспорту «зеленых» товаров и услуг. В этой связи к двум перспективным областям относятся «зеленая» экономика и «синяя» экономика, которые могут оказать значительное воздействие на источники доходов сельскохозяйственных и рыболовецких общин.

15. Поддерживая переход к «зеленой» глобальной экономике, страны могли бы изучить и расширить возможности на национальном и на региональном уровнях в целях проведения обзора «зеленых» статей экспорта, производства «зеленой» продукции и торговли ею. Заинтересованные страны могут разрабатывать в своих собственных интересах и по своей собственной инициативе планы действий, проводя определенные реформы в области политики и принимая меры, позволяющие воспользоваться возможностями, которые связаны с переходом к «зеле-

ным» глобальным рынкам. В Вануату, например, ЮНКТАД оказывает поддержку проведению обзора «зеленых» статей национального экспорта с упором на добавление стоимости к традиционным статьям экспорта, включая кокосовые орехи, какао и сандаловую древесину. Таким же образом в Эквадоре ЮНКТАД поддержала разработку национальных планов действий в целях поощрения более устойчивого производства и экспорта какао и шоколада с добавленной стоимостью, а также устойчивого рыбного промысла. С этим тесно связаны новые возможности для производства товаров и оказания услуг на устойчивой основе и с опорой на ресурсы биоразнообразия в целом ряде секторов, таких как продовольствие, уход за собой, мода, фармацевтика, устойчивый туризм, кустарные ремесла и т.д. Возможности, создаваемые за счет «биоторговли», являются источником рабочих мест, доходов, диверсификации экспорта и развития сельской местности для населения, малых и средних предприятий, а также транснациональных корпораций. Выгоды для сельских общин с точки зрения рабочих мест, возможностей получения доходов и повышения качества жизни могут быть весьма значительными.

16. Что касается «синей» экономики, то океаны и моря, покрывающие более двух третей земной поверхности, обеспечивают продовольствие и полезные ископаемые, вырабатывают кислород, поглощают парниковые газы и позволяют сдерживать изменение климата, определяют погодные условия и температуру, а также служат в качестве водных магистралей для международной морской торговли. Размер глобальной экономики с опорой на ресурсы океана оценивается в 3–6 трлн. долл. США в год. Мировой океан является источником доходов для более чем 3 млрд. человек и обеспечивает более 350 млн. рабочих мест в глобальном масштабе. Незагрязненные, высокопродуктивные и устойчивые океаны и моря играют важнейшую роль в достижении более устойчивого будущего, однако подвержены серьезным опасностям и угрозам с точки зрения своей устойчивости, которые обусловлены изменением климата, чрезмерной эксплуатацией морских ресурсов и их нерациональным использованием или загрязнением. Развитие экономики с опорой на ресурсы океана в целях обеспечения устойчивости будет являться одним из основных вызовов. Развивающимся странам необходимо оказывать поддержку в разработке эффективной национальной и региональной политики, а также нормативно-правовых основ для поощрения сохранения и устойчивого использования ресурсов Мирового океана, а также в формировании экономических и торговых стратегий в области использования «пространства океанов» для развития устойчивой торговли ресурсами Мирового океана. К ним относятся такие ресурсы, как рыба и морепродукты, энергия волн, водородослевая биоэнергия, морские биоразработки и биотехнологии, а также морской и прибрежный туризм.

17. Третьей областью, в которой может наращиваться производственный потенциал стран, является креативная экономика и креативные отрасли². Многие страны уже признают важное значение культуры и креативной экономики, а также поддерживают разработку национальных планов для ее стимулирования и изменение роли креативных отраслей как важных механизмов социально-экономических преобразований. Меры по формированию креативной экономики отвечают не только общеэкономическим потребностям, но и особым потребностям местных общин, связанным с образованием, культурной самобытностью, социальной инклюзивностью и защитой местных природных и экологических ресурсов, а также их интеграцией в местные, региональные и международные рынки. Культурные и креативные отрасли повышают также сравнительное пре-

² См. «Доклад о креативной экономике за 2010 год» (*Creative Economy Report 2010*), ЮНКТАД и Программа развития Организации Объединенных Наций, доступен по адресу http://unctad.org/en/Docs/ditctab20103_en.pdf.

имущество стран за счет собственных разработок инновационных товаров, раскрутки торговых марок и образа конкретной страны. Например, Китай переходит к более прогрессивной стратегии развития, в которой «произведено в» заменяется на «разработано в» Китае. По оценкам ЮНКТАД, глобальный рынок для торговли креативными товарами и услугами в 2012 году составил рекордную сумму 547 млрд. долл. США, причем около 69% этого объема пришлось на долю дизайна и новых медийных средств, а 31% – на долю издательского дела, изобразительного искусства, художественных промыслов и исполнительских видов искусства.

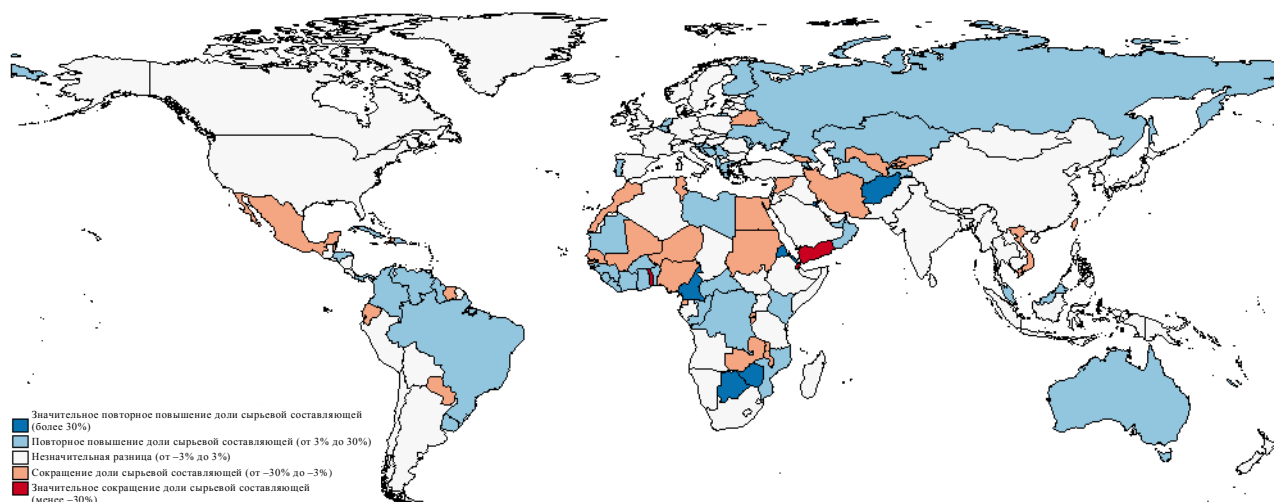
Е. Сырьевые товары

18. Сырьевая зависимость является одной из отличительных черт во многих развивающихся странах и НРС, особенно в регионе Африки. В последнее время экспортная корзина большинства стран Африки и Латинской Америки стала в большей степени наполнена сырьевыми товарами. Однако очевидно, что продолжавшийся почти целое десятилетие сырьевой бум подходит к концу. Это усугубляется сложным положением на глобальных финансовых рынках, которые дали импульс этому буму.

19. Глобальный спрос на промежуточные, потребительские и инвестиционные товары удовлетворяется главным образом за счет экспорта из развитых стран. Точно так же в торговле как в сельском хозяйстве, так и в обрабатывающей промышленности предложение преимущественно обеспечивается развитыми странами. Однако значение развитых стран как поставщиков на мировых рынках в этих категориях товаров снижается. С другой стороны, развивающиеся страны остаются в значительной степени главными поставщиками на международных рынках сырьевых товаров и природных ресурсов. Экспорт развивающихся стран составляет около двух третей международной торговли сырьевыми товарами и порядка трех четвертей торговли природными ресурсами. С 2008 года доли экспорта развивающихся стран возросли во всех категориях, за исключением сырьевых товаров и природных ресурсов.

20. Степень повторного увеличения доли сырьевой составляющей измеряется путем сравнения доли сырьевых товаров в общем объеме экспорта в течение двух временных отрезков. Отрицательные величины говорят о снижении долей сырьевых товаров и указывают на то, что экспортная корзина в меньшей степени наполнена сырьевыми товарами, в то время как положительные величины свидетельствуют о еще более сильной ориентации на экспорт сырьевых товаров. На диаграмме 5 отражены изменения в долях сырьевой составляющей в экспорте в течение двух периодов: с 2008 по 2013 год и с 2011 по 2013 год.

Диаграмма 5
Изменение доли сырьевой составляющей, 2008–2013 годы



Источник: ЮНКТАД.

Примечание: Степень увеличения доли сырьевой составляющей измеряется путем сравнения доли сырьевых товаров в общем объеме экспорта в течение двух временных отрезков. Отрицательные величины говорят о снижении долей сырьевых товаров и указывают на то, что экспортная корзина в меньшей степени наполнена сырьевыми товарами, в то время как положительные величины свидетельствуют о еще более сильной ориентации на экспорт сырьевых товаров (повторное увеличение доли сырьевой составляющей).

Оговорка: Границы, показанные на этой карте, не означают официального одобрения или признания со стороны Организации Объединенных Наций.

IV. Тенденции в глобальной экономике и торговле

A. Основные тенденции в экономике

21. Мировая экономика в 2015 году растет немного более высокими темпами, чем в течение трех предыдущих лет. Однако эта повышательная тенденция остается слабой, неравномерно распределенной среди различных регионов и уязвимой перед лицом финансовых потрясений. Ожидается, что темпы прироста мирового ВВП в 2015 году составят около 2,7% по сравнению со среднегодовыми темпами в 2,4% с 2012 по 2014 год. Это обусловлено главным образом более динамичным развитием экономики в развитых странах, в которых темпы роста, как ожидается, составят около 2% против 1,6% в 2014 году; в частности, темпы роста в Японии и в зоне евро демонстрируют умеренное увеличение, хотя и с очень низких показателей.

22. Темпы экономического роста в развивающихся странах будут в целом продолжать увеличиваться и составят около 4,5% благодаря, в частности, устойчивому росту в большинстве стран азиатского региона и в меньшей степени в странах Африки к югу от Сахары. Вместе с тем другие регионы переживают значительное замедление темпов роста вследствие снижения цен на сырьевые товары и оттока капитала, которые в некоторых странах привели к ужесточению макроэкономической политики. Латинская Америка, Западная Азия и страны с переходной экономикой являются одними из наиболее затронутых регионов; в последней группе стран уже наблюдаются признаки рецессии.

23. Основная проблема, обуславливающая дефицит глобального спроса, который стал следствием глобального финансового кризиса, все еще остается нерешенной. После того, как в 2008 году разразился глобальный кризис, обвал совокупного спроса в системно значимых странах был столь сильным, что не оставил практически никаких возможностей для принятия паллиативных мер на уровне политики. Государственные расходы должны были компенсировать снижение расходов со стороны домохозяйств и компаний, в то время как денежно-кредитное стимулирование было направлено на обращение вспять тенденции к дефляции, падению цен на активы и ухудшению состояния балансов. Однако не было предпринято никаких согласованных усилий, направленных на принятие конкретных мер для сдерживания роста неравенства доходов, в частности сокращения доли труда в совокупном доходе, которая снижалась в большинстве стран с начала 1980-х годов.

24. В условиях отсутствия широкомасштабного и устойчивого роста трудового дохода ни потребление, ни инвестиции не обрели вновь достаточной силы в большинстве стран, непосредственно затронутых кризисом. В результате этого в начале 2015 года в большинстве развитых стран наблюдался более низкий уровень частного потребления по сравнению с долгосрочными прогнозами, вялые инвестиционные тенденции и низкий спрос со стороны государственного сектора. Недавний рост экономической активности в развитых странах обусловлен смягчением финансово-бюджетной политики и некоторым оживлением потребления домохозяйств после снижения цен на энергоносители и в некоторых странах (включая Соединенные Штаты Америки, Соединенное Королевство Великобритании и Северной Ирландии и в меньшей степени Австралию и Канаду) резкого роста цен на активы и связанных с этим «последствий для реальных балансов».

25. Экономические тенденции в развивающихся странах развивались по-иному. В ответ на первоначальное потрясение в 2008–2009 годах некоторые страны применили более решительные контрциклические стратегии, включая увеличение бюджетных расходов и меры в сфере доходов, которые применялись в течение достаточно долгого времени для того, чтобы стимулировать продолжительный рост расходов домохозяйств и, как следствие, частных инвестиций. Некоторые из этих стран свертывают меры стимулирования или даже принимают обратные им меры, поскольку они сталкиваются с проблемой оттока капитала или снижения экспортных цен; напротив, для импортеров нефти недавнее улучшение условий торговли расширяет пространство для маневра.

В. Общие тенденции в торговле

26. Хотя мировая торговля быстро оправилась от глобального экономического кризиса, с 2011 года она выросла лишь незначительно. После быстрого увеличения в 2010 и 2011 годах темпы роста экспорта стабилизировались на более низких уровнях (диаграмма 6). С 2011 по 2013 год темпы прироста мировой торговли составляли около 2% в год, что значительно ниже темпов прироста, превышавших 5% в год, в докризисный период. С 2011 по 2014 год мировая торговля товарами и услугами выросла почти на 1 трлн. долл. США, достигнув в 2014 году порядка 24 трлн. долл. США (где доля услуг составила около 5 трлн. долл. США), при этом на долю развивающихся стран пришлось около 11 трлн. долл. США от объема мирового экспорта³.

³ См. UNCTADStat, 2015. Статистические данные по развивающимся странам охватывают страны с переходной экономикой.

27. Хотя бóльшая часть международных торговых потоков в настоящее время в целом превышает свои докризисные уровни 2008 года, увеличение объемов мировой торговли с 2011 года является относительно ограниченным и почти исключительно обусловлено ростом спроса на импорт со стороны региона Восточной Азии. Обеспокоенность по поводу низких показателей роста торговли с 2010 года связана с тем, что они отражают ослабление спроса на импорт в некоторых развитых странах и странах с формирующейся рыночной экономикой. Если эта тенденция сохранится вкуче со снижением цен на сырьевые товары, она может оказать несоразмерное воздействие на стратегии роста с опорой на экспорт во многих развивающихся странах.

Диаграмма 6

Стоимостные объемы и темпы роста мировой торговли товарами и услугами



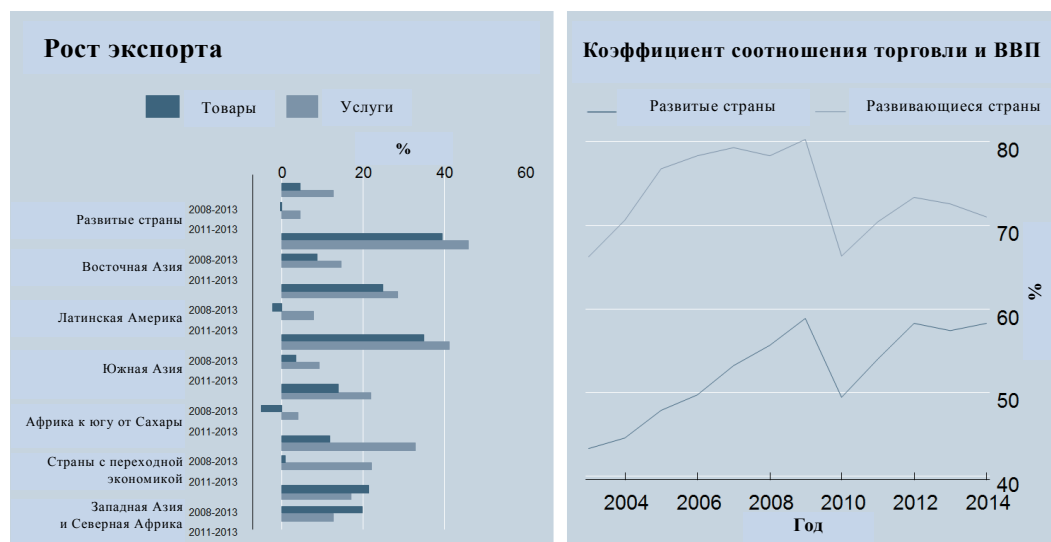
Источник: ЮНКТАД (цифры за 2014 год являются предварительными).

28. После своего более раннего пика в 2008 году международная торговля продолжает расти, временами значительно, но также достаточно неравномерно в различных регионах (диаграмма 7). В то время как торговля в развитых странах выросла минимально, рост торговли в развивающихся странах в целом является гораздо более высоким. Среди регионов развивающихся стран торговля в Восточной Азии (как импорт, так и экспорт) выросла в наибольшей степени, увеличившись на 40 или более процентов с 2008 по 2013 год. С другой стороны, экс-

порт из стран Африки к югу от Сахары за тот же период увеличился всего лишь примерно на 15% в товарной части и на 22% в части услуг. Недавнее увеличение объемов мировой торговли обусловлено преимущественно сильным ростом с 2009 по 2011 год. С 2011 года объемы международной торговли выросли значительно меньше, а в ряде случаев даже сократились. Во многих странах Латинской Америки и Африки объемы экспорта уменьшились. В частности, совокупный объем экспорта из стран Африки к югу от Сахары в 2013 году был примерно на 5% ниже, чем в 2011 году.

Диаграмма 7

Рост торговли товарами и услугами и стоимостной объем торговли



Источник: ЮНКТАД.

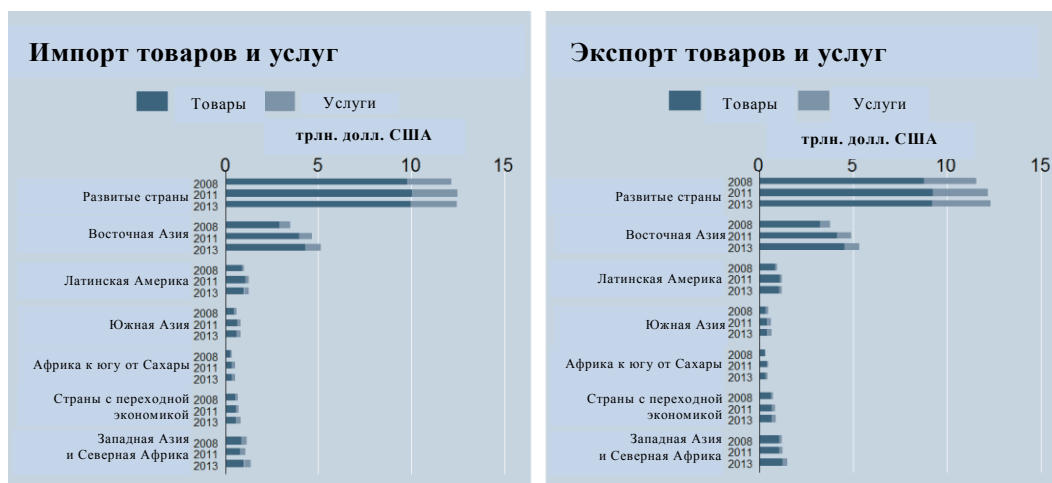
29. В 2013 году развитые страны по-прежнему оставались основными игроками в международной торговле и обеспечивали примерно половину стоимостного объема мировой торговли товарами и около двух третей стоимостного объема торговли услугами. В 2013 году товарный импорт развитых стран достиг порядка 10 трлн. долл. США, в то время как импорт услуг составил 2,5 трлн. долл. США (диаграмма 8). Совокупный объем экспорта имел такую же величину (диаграмма 8). В течение последних нескольких лет развивающиеся страны продолжили свою интеграцию в мировую экономику, хотя, как правило, более низкими темпами и в различной степени. С одной стороны, страны Восточной Азии по-прежнему опережают многие другие развивающиеся страны по показателям роста экспорта и импорта. В 2013 году объем торговли товарами в Восточной Азии приблизился к 4,5 трлн. долл. США, а торговля услугами составила порядка 800 млрд. долл. США. С другой стороны, в последние годы наблюдается спад в международной торговле в некоторых странах Латинской Америки и особенно в ряде стран Африки к югу от Сахары.

30. Что касается отдельных секторов экономики, то топливо (около 3 трлн. долл. США в 2013 году) и продукция химической промышленности (порядка 2 трлн. долл. США) по-прежнему представляют собой наиболее крупные категории товаров с точки зрения стоимостного объема торговли. С 2011 года торговые потоки снизились во многих сырьевых секторах и увеличились в секторах обрабатывающей промышленности, таких как автомобилестроение, машиностроение и электронная промышленность. Торговля сельскохозяйственной продукцией остается в целом неизменной. В случае услуг большинство секторов продолжают

демонстрировать значительные темпы роста, при этом стоимостные объемы торговли транспортными, туристическими и деловыми услугами в 2013 году достигли порядка 1 трлн. долл. США.

Диаграмма 8

Стоимостные объемы торговли товарами и услугами в разбивке по регионам



Источник: ЮНКТАД.

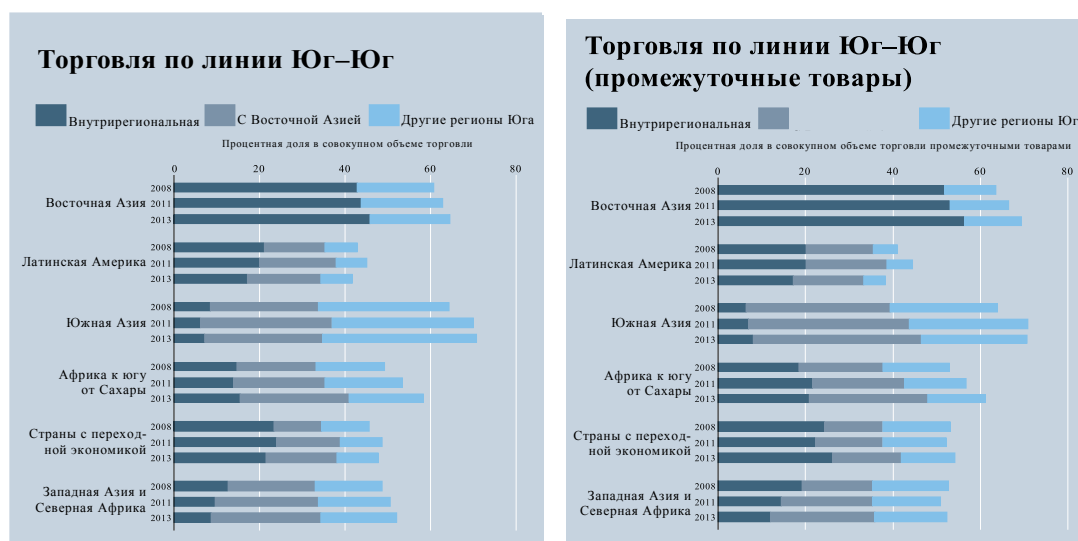
31. Международный спрос и предложение по разным категориям товаров, как правило, связаны с уровнем развития страны. За исключением категорий товаров, относящихся к перерабатывающим отраслям, мировая торговля по-прежнему главным образом подпитывается за счет спроса в развитых странах. В 2013 году на долю развитых стран пришлось порядка 75% глобального импорта предметов одежды (против 80% в 2008 году) и около двух третей импорта целого ряда товаров, включая кожевенные изделия, дорожные транспортные средства, пищевые продукты, лесоматериалы и мебель, продукцию животноводства, каучук и пластмассу, а также целлюлозно-бумажную и издательскую продукцию. Развивающиеся страны, с другой стороны, являлись основными импортерами продукции горнодобывающей промышленности и металлических руд, коммуникационного оборудования, электрооборудования и некоторых сельскохозяйственных товаров. Со стороны предложения доля развитых стран на мировых рынках сократилась почти во всех секторах, однако осталась доминирующей в некоторых крупных секторах, таких как дорожные транспортные средства (75%), химическая продукция (70%) и различные виды продукции машиностроения (65%). К секторам, в которых предложение на международных рынках обеспечивается главным образом развивающимися странами, относятся нефть, газ и уголь, предметы одежды, коммуникационное оборудование, текстильные изделия, конторское оборудование, масла и жиры, а также кожевенные изделия.

32. Что касается мировой торговли услугами, то в ней продолжают доминировать главным образом развитые страны с точки зрения как спроса, так и предложения, особенно в таких секторах, как компьютерные и информационные услуги, финансовые услуги, роялти и лицензионные платежи, а также коммуникационные услуги. Хотя значение развивающихся стран как импортеров услуг в последние годы возросло, тем не менее, на них приходится наиболее крупная доля только в строительных и в транспортных услугах. Что касается долей на экспортных рынках, то они свидетельствуют о том, что предложение на международных рынках обеспечивается главным образом за счет развитых стран (единственным исключением являются строительные услуги, где рыночная доля разделена более или менее одинаково). Например, на долю развитых стран приходится более 95% глобального экспорта роялти и лицензионных платежей, а также около 80% финансовых и страховых услуг.

33. Несмотря на значительный рост за последнее десятилетие, торговля между развивающимися странами (по линии Юг–Юг) с 2011 года также замедлилась. Стоимостной объем торговли товарами по линии Юг–Юг в 2013 году составил примерно 5 трлн. долл. США, что сопоставимо с объемом торговли между развитыми странами (по линии Север–Север). Эта цифра составляет более половины совокупного объема торговли развивающихся стран (диаграмма 9). Эта доля варьируется в зависимости от региона, колеблясь от более чем 40% в Латинской Америке и в странах с переходной экономикой до почти 70% в Южной Азии и в Восточной Азии. Хотя часть торговли по линии Юг–Юг охватывает внутрирегиональные потоки, наибольший сегмент приходится на торговлю с регионом Восточной Азии. С 2008 года Восточная Азия становится все более важным торговым партнером для всех других регионов развивающихся стран. Важное и неуклонно возрастающее значение Восточной Азии в торговле по линии Юг–Юг становится очевидным и при анализе объемов торговли промежуточными товарами (диаграмма 9). Это указывает на наличие производственных сетей не только внутри Восточной Азии, но и между Восточной Азией и другими развивающимися странами.

Диаграмма 9

Региональная структура торговли по линии Юг–Юг



Источник: ЮНКТАД.

34. Торговля между развитыми и развивающимися странами (по линии Север–Юг и Юг–Север) в течение этого периода также существенно возросла и составила около 40% от объема мировой торговли в 2013 году, преимущественно за счет экспорта из развивающихся стран в развитые страны. Основная часть торговли приходится на промежуточные товары, за исключением потоков по линии Юг–Север. Сырьевые товары составляют значительную долю в торговле по линии Юг–Юг и Юг–Север. В силу спроса в развитых странах потребительские товары составляют существенную долю в торговле по линии Север–Север и Юг–Север. На инвестиционные товары приходится порядка 20% торговых потоков из развитых стран в развивающиеся страны.

V. Торговая политика и доступ к рынкам

Тарифы

35. В течение последнего десятилетия отличительной чертой международной торговли является постепенный сдвиг в использовании инструментов торговой политики. Хотя тарифная защита остается важным инструментом только в определенных секторах и/или для ограниченного количества стран, использование других, нетарифных ограничительных мер в сфере торговли стало более широко распространенным.

36. По состоянию на 2013 год около одной трети мировой торговли являлось беспошлинной в рамках режимов наиболее благоприятствуемой нации (НБН), в то время как еще одна треть была свободной от тарифов в силу преференциального доступа. Однако тарифные ставки, применяемые в оставшейся части международной торговли, могут быть относительно высокими. В 2013 году в торговле, облагаемой пошлинами, средняя тарифная ставка составляла порядка 7% в обрабатывающей промышленности и около 18% в сельском хозяйстве. В этой связи преференциальный доступ по-прежнему играет ключевую роль в получении доступа к сельскохозяйственным рынкам.

Торговля сельскохозяйственной продукцией и преференциальные торговые соглашения

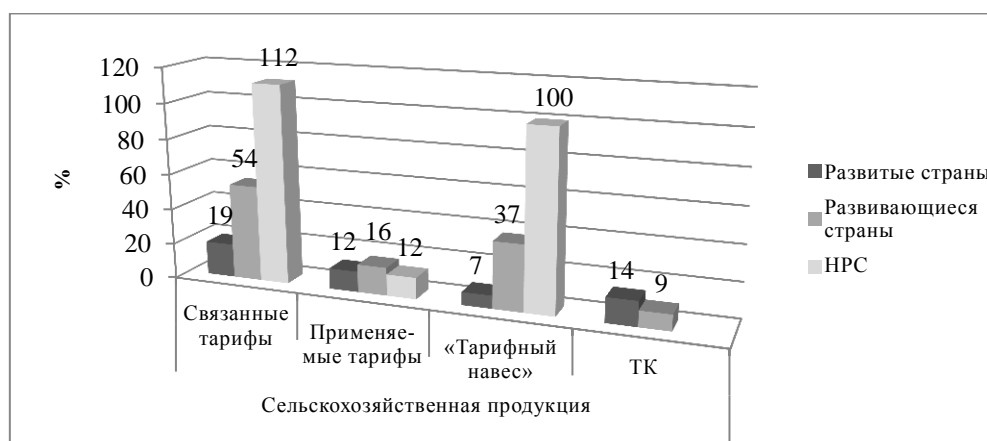
37. Большая часть торговли сельскохозяйственной продукцией осуществляется в рамках преференциальных торговых соглашений. Только 20% международной торговли сельскохозяйственной продукцией осуществляется по тарифам НБН, размер которых в среднем составляет 18%. Следует отметить, однако, что в сравнении с положениями Всемирной торговой организации (ВТО) в некоторых из РТС был достигнут ограниченный прогресс в отношении ряда нормотворческих областей, включая сельскохозяйственные гарантии, экспортные субсидии и экспортные пошлины при практически полном отсутствии норм или других мер, влияющих на поддержку сельского хозяйства внутри страны.

38. По-прежнему открытым остается вопрос о том, каким образом РТС могут дополнять многостороннюю торговую систему или обеспечивать руководство в поиске оптимальных решений основных неурегулированных проблем в рамках Дохинского раунда переговоров по вопросам сельского хозяйства, к которым относятся снижение тарифов и сокращение внутренней поддержки, а также отмена экспортных субсидий, и за рамками этих переговоров. Следовательно, это может ограничивать общий потенциал РТС в области поощрения конвергентной и ориентированной на развитие либерализации торговли в области сельского хозяйства.

39. На диаграмме 10 сравниваются окончательные средние ставки связанных тарифов ВТО с применяемыми в настоящее время средними тарифными ставками на сельскохозяйственную продукцию в развитых и развивающихся странах, а также в НРС. Хотя средние ставки применяемых тарифов являются относительно одинаковыми в этих трех группах стран и составляют соответственно 12%, 16% и 12%, разрыв между их средними связанными тарифами, которые составляют 19%, 54% и 112% соответственно для развитых стран, развивающихся стран и НРС, является достаточно большим. Разница между средними ставками связанных и применяемых тарифов (известная также как «тарифный навес») является, таким образом, более существенной для НРС и развивающихся стран, чем для развитых стран, как это показано на диаграмме 10. «Тарифный навес» для этих трех групп стран составляет соответственно 100%, 37% и 7%.

Диаграмма 10

Средние тарифные ставки на сельскохозяйственную продукцию



Источник: База данных ЮНКТАД «Система анализа и информации по вопросам торговли/Всемирное интегрированное торговое решение», на основе последних доступных данных.

Примечание: ТК = тарифная квота.

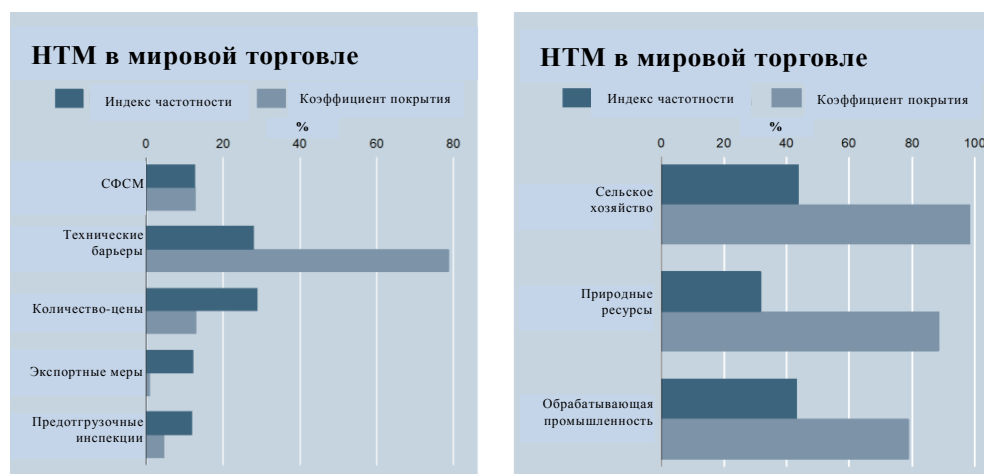
Нетарифные меры

40. Международная торговля все в большей степени регулируется и определяется широким комплексом мер и инструментов, которые не ограничиваются одними только тарифами. По состоянию на 2013 год технические меры и требования регулируют около двух третей мировой торговли, а различные виды санитарных и фитосанитарных мер применяются почти ко всей торговле сельскохозяйственными товарами. Нетехнические меры, такие как меры регулирования количества и цен, по-прежнему оказывают воздействие почти на 30% торговых потоков, зачастую в экономических секторах, имеющих важное значение для развивающихся стран. Кроме того, в течение последних двух лет наблюдается все более активное использование защитных торговых мер в рамках ВТО.

41. Данные по нетарифным мерам по-прежнему являются фрагментарными и поэтому не позволяют рассчитать сравнительные статистические данные. Эти данные могут также не отражать в полной мере состояние мировой торговли. Тем не менее некоторые предварительные статистические данные могут быть получены из доступных показателей. Диаграмма 10 иллюстрирует распределение нетарифных мер по пяти широким категориям. В каждой категории представлен как индекс частотности (т.е. процентная доля затронутых шестизначных товар-

ных позиций ГС)⁴, так и коэффициент покрытия (т.е. процентная доля затронутой торговли). Международная торговля в значительной степени регулируется с помощью установления технических барьеров, которые охватывают более 25% товарных позиций и почти 80% мировой торговли. Меры регулирования количества и цен (к которым относится также неавтоматическое лицензирование), а также санитарные и фитосанитарные меры по-прежнему затрагивают около 15% мировой торговли и охватывают более 25% позиций в случае первой группы мер и около 15% в случае последней группы. Экспортные меры и предотгрузочные инспекции применяются в международной торговле менее часто, поскольку либо их использование присуще определенным секторам, либо они применяются определенной группой стран (например, предотгрузочные инспекции в странах с низким уровнем доходов). При рассмотрении охвата нетарифных мер по широким категориям (диаграмма 10) можно обратить внимание на то, что сельское хозяйство в наибольшей степени подвержено их воздействию, т.е. охвачена практически вся мировая торговля и почти половина шестизначных товарных позиций ГС. В случае природных ресурсов и продукции обрабатывающей промышленности нетарифные меры распространяются соответственно почти на 90% и 80% их торговли.

Диаграмма 11
Распространенность нетарифных мер, в разбивке по типам и широким категориям (2013 год)



Источник: ЮНКТАД.

VI. Региональные торговые соглашения

42. Возрастающее значение РТС XXI века, особенно новых «мега»-РТС, является отличительной чертой современной конфигурации международной торговой системы. Мега-РТС – такие как Соглашение о транстихоокеанском партнерстве и Соглашение о трансатлантическом торговом и инвестиционном партнерстве – ка-

⁴ В Гармонизированной системе (ГС) Всемирной таможенной организации используются кодовые номера для обозначения товаров. Код с малым количеством цифр обозначает широкие категории товаров; дополнительные цифры указывают на подгруппы, разделенные на более подробные определения. Шестизначные коды являются наиболее подробными определениями, которые используются в качестве стандартов. Страны могут добавлять большее количество цифр для своего собственного кодирования, чтобы подразделить определения дальше в соответствии с их собственными потребностями. Товары, определяемые на наиболее подробном уровне, являются «тарифными позициями».

чественным образом отличаются от предыдущих РТС по своему охвату, глубине и системным последствиям. Они ориентированы на более глубокую и всеобъемлющую интеграцию со значительным упором на регулирование и направлены на то, чтобы обеспечить региональным производственно-сбытовым цепочкам надежную платформу путем создания условий для беспопытной торговли, свободной от нетарифных барьеров, на основе углубленной интеграции в сфере регулирования в целях повышения совместимости и прозрачности нормативных систем. Помимо содействия полной открытости рынков такие соглашения охватывают теперь ряд мер внутригосударственного регулирования, касающихся, в частности, инвестиций, политики в сфере конкуренции, движения капитала, прав интеллектуальной собственности и государственных закупок. Способствуя более глубокой либерализации и согласованию мер регулирования в отношении все большей части мировой торговли на основе высоких стандартов и передовых методов, эти РТС порождают опасность того, что они могут в дальнейшем оказывать воздействие на стимулирующие факторы для ведения переговоров о либерализации режима НБН на глобальном уровне, даже если некоторые вопросы, имеющие системное значение, прежде всего поддержка сельского хозяйства внутри страны, по-прежнему являются предметом переговоров на многостороннем уровне.

43. Все больше внимания в новых мега-РТС будет, скорее всего, уделяться согласованию режимов регулирования в целях устранения различий в национальных стандартах, касающихся торговли. Согласование и взаимное признание режимов регулирования могут способствовать устранению барьеров, связанных с различиями в технических стандартах в отношении товаров и услуг. Некоторые новые предложенные нормы в рамках мега-РТС включают в себя согласованность регулирования. Для третьих стран с более низкими стандартами это может означать необходимость приведения их в соответствие с более высокими региональными стандартами и может отрицательно сказываться на экспорте развивающихся стран на региональные рынки. Наряду с упрощением процедур торговли некоторые регулятивные положения, как представляется, ограничивают возможности развивающихся стран для реализации инициативных стратегий в области развития. Например, в ходе недавних переговоров по мега-РТС (например, в случае Соглашения о транстихоокеанском партнерстве) рассматривались также вопросы о возможных антиконкурентных последствиях деятельности государственных предприятий, которые можно преодолеть за счет обеспечения «нейтральности в вопросах конкуренции»; однако такие предприятия по-прежнему играют ключевую роль в развивающихся странах в ряде стратегических секторов, таких как энергетика и финансовые услуги. Положения о разрешении споров между инвесторами и государством, которые все чаще включаются в РТС, как представляется, расширяют права иностранных инвесторов и могут вынуждать регулирующие органы воздерживаться от принятия определенных мер регулирования из-за опасения, что они могут быть опротестованы в юридическом порядке при таком разрешении.

44. С точки зрения развития мега-РТС и в целом РТС XXI века могут представлять опасность для более слабых и уязвимых развивающихся стран, которые могут попросту оказаться за бортом. Перед более крупными и конкурентоспособными развивающимися странами стоит задача реально закрепить более благоприятные условия доступа на рынки, поскольку РТС зачастую предусматривают сохранение высоких тарифов на импорт чувствительных товаров, пользующихся значительной защитой в рамках режима НБН. С другой стороны, развивающиеся страны серьезно обеспокоены вопросом об обеспечении соответствующего охвата, темпов и последовательности мер в рамках своей собственной либерализации, особенно с учетом более жестких норм в отношении внутригосударственно-

го регулирования, предполагаемых в рамках пакетов договоренностей «ВТО+» или «ВТО-Х», которые все чаще включаются в РТС. Поэтому важно, чтобы цели либерализации рынка непременно уравновешивались свободой действий в разработке и осуществлении мер, направленных на создание необходимого производительного потенциала и обеспечение большей доли добавленной стоимости.

45. В то же время вводятся в действие и/или укрепляются многие региональные соглашения об экономическом и валютном сотрудничестве по линии Юг–Юг в целях расширения торгового и экономического сотрудничества между участвующими в них развивающимися странами, способствующего росту и развитию. В Африке, например, как заключение трехстороннего соглашения о зоне свободной торговли в 2015 году, так и последующее создание зоны свободной торговли на африканском континенте к 2017 году под эгидой Африканского союза, как ожидается, позволят получить значительные выгоды для торговли и экономики. Создание Банка развития Бразилии, Российской Федерации, Индии, Китая и Южной Африки (БРИКС) и недавнее создание Азиатского инфраструктурного банка этих же стран предвещают появление новой формы финансового сотрудничества между главным образом странами с формирующейся рыночной экономикой в целях обеспечения финансирования, в частности, развития инфраструктуры, которая является одним из основных сдерживающих факторов экономического роста и развития в развивающихся странах.

VII. Изменения в многосторонней торговой системе

46. После девятой Конференции ВТО на уровне министров, состоявшейся на Бали в декабре 2013 года, члены ВТО должны были до 31 июля 2014 года принять протокол о внесении поправок в Марракешское соглашение о создании Всемирной торговой организации для окончательного включения Соглашения об упрощении процедур торговли (СУПТ). Однако этого не было сделано из-за обеспокоенности, выраженной некоторыми развивающимися странами, по поводу последствий ускоренного ввода в действие СУПТ для остальной Дохинской переговорной программы. Выйти из тупика позволили решения Генерального совета от 27 ноября 2014 года, которые «расчистили» путь для ввода в действие СУПТ, для начала серьезных переговоров по поиску долговременного решения вопросов, связанных с продовольственной безопасностью, и запуска процесса разработки «четко определенной рабочей программы» к июлю 2015 года. По состоянию на май 2015 года пять стран завершили ратификацию СУПТ и около 60 стран уведомили о своих обязательствах категории А. Важное значение имело введение в действие механизма упрощения процедур торговли в целях оказания поддержки развивающимся странам, в частности НРС, в их реализации СУПТ. Десятая Конференция ВТО на уровне министров, проведение которой запланировано на 15–18 декабря 2015 года в Найроби, как ожидается, обеспечит дальнейшее руководство для последующих действий, в том числе за счет принятия ряда результативных мер.

47. Нынешние переговорные усилия направлены на разработку программы работы после Конференции на Бали к июлю 2015 года по остающимся вопросам Дохинского раунда. В ходе текущих обсуждений были подчеркнуты ключевые принципы: а) необходимость сбалансированного подхода к сельскому хозяйству, вопросам доступа на несельскохозяйственные рынки (ДНСР) и услугам, позволяющего одновременно (а не последовательно) решить все основные вопросы, связанные с получением доступа к рынкам; б) центральное место аспектов развития, особенно вопросов НРС; в) необходимость сосредоточения усилий на выполнимых договоренностях. Во время подготовки настоящего документа в июне эта работа еще не привела к конкретным результатам. Например, прогресс в ре-

шении ключевых вопросов, связанных с получением доступа к рынкам, по-прежнему обусловлен прогрессом в сфере сельского хозяйства. Имеются также разногласия в вопросе о целесообразности использования текста 2008 года с проектами формул, касающихся сельского хозяйства и ДНСР, в качестве основы. Не было достигнуто консенсуса по некоторым недавно предложенным подходам, таким как использование подхода с опорой на запросы/предложения вместо «швейцарской формулы» в ДНСР. В областях услуг после представления коллективного запроса со стороны НРС в феврале 2015 года было проведено совещание высокого уровня, на котором развитые страны и некоторые развивающиеся страны указали области, где они намерены предоставлять преференциальный режим НРС.

48. Одним из основных вызовов, с которыми сталкиваются страны, заключается в поиске способа для более эффективной адаптации обсуждаемых в ходе переговоров подходов к меняющимся с 2008 года экономическим и политическим условиям. Например, повышение цен на сырьевые товары и процессы реформирования национальной сельскохозяйственной политики позволили значительно сократить использование мер поддержки, ведущих к торговым диспропорциям, и экспортных субсидий в странах, которые традиционно к ним прибегают. Содержание программы работы после Балийской конференции, скорее всего, будет определено с учетом параллельных процессов с ограниченным кругом участников и региональных процессов. Переговоры по расширению товарного охвата в рамках Соглашения ВТО по информационным технологиям направлены на достижение скорейшей договоренности, которая также будет представлена и согласована в ходе десятой Конференции на уровне министров. В 2014 году 14 стран, на долю которых приходится 86% мировой торговли экологическими товарами, начали между собой переговоры по соглашению о таких товарах. Переговоры по соглашению о торговле услугами с участием 23 членов ВТО, представляющих 70% мировой торговли услугами, направлены на комплексную и всестороннюю либерализацию услуг.

VIII. Выводы

49. В международной торговле и в международной торговой системе происходит значительная трансформация в направлении фрагментации производственных процессов, многополярности и регионализации, причем процесс интеграции разных стран в глобальную экономику происходит с разной скоростью. Торговля продолжает играть важную роль в развитии и должна быть прочно закреплена в повестке дня в области развития на период после 2015 года как один из основных факторов инклюзивного и устойчивого развития.

50. Для того чтобы торговля внесла ожидаемый весомый вклад в достижение различных целей в области устойчивого развития после 2015 года, потребуются эффективные меры политики, способствующие установлению позитивной связи между торговой и смежной государственной политикой, для поддержки расширения прав и возможностей женщин, сокращения масштабов нищеты, создания рабочих мест и экологической устойчивости. Меняющиеся потребности и приоритеты национальной политики требуют создания на международном уровне благоприятного общего климата, обеспечивающего условия для справедливой и открытой торговли и предоставляющего странам возможности для проведения такой политики в интересах расширения торговли и справедливого распределения дивидендов развития между странами и внутри них.

51. На международном уровне следует продолжать и расширять многостороннее сотрудничество. Необходимо оздоровить многостороннюю торговую систему как глобальное общественное благо, придать ей новый импульс, восстановить авторитет и актуальность для преодоления тех вызовов в области развития XXI века, связанных с инклюзивным и устойчивым развитием, с которыми сталкиваются наиболее бедные и уязвимые страны. Взаимодействие следует также усилить в контексте многосторонних и региональных соглашений, с тем чтобы эти механизмы в своей совокупности могли способствовать созданию условий, благоприятствующих процессу развития.

52. Неотложность принятия мер в ответ на необходимость защиты и сохранения окружающей среды (земли, Мирового океана и атмосферы), а также ее устойчивого использования для обеспечения экономического роста и инклюзивного развития неизбежно влечет за собой пересмотр торговой и экономической политики и ее переориентацию на более благоприятные с точки зрения окружающей среды и устойчивые к изменению климата модели производства и потребления. Переход к «зеленым» моделям международного производства и торговли должен стать одним из основных приоритетов в период развития после 2015 года.