



新闻稿

注 意

报刊、广播电台或电子媒体不得在 2005 年 9 月 29 日格林尼治标准时间 17 时(纽约时间下午 1 时；日内瓦时间 19 时；德里时间 22 时 30 分；东京时间 9 月 30 日 2 时)之前引用或摘录本新闻稿和相关报告内容。

UNCTAD/PRESS/PR/2005/034*
29 September 2005
Original : English

发展中国家外国直接投资量猛增， 扭转全球下滑趋势

在经过三年的下滑之后，2004 年全球外国直接投资量略有上升。这种回升归因于流向发展中国家的投资量增加；而在发达国家的外国直接投资量则继续减少。贸发会议秘书长素帕猜·巴尼巴滴博士在介绍该组织的《2005 年世界投资报告：跨国公司与研发国际化》¹ 时说，“许多产业中强大的竞争压力迫使企业纷纷探索提高效率的新途径”。该报告于今日发表，其中包含贸发会议首次关于跨国公司研发活动的调查。

全球外国直接投资流量 6,480 亿美元，比 2003 年多 2%(表 1)。但是，全球数字掩盖着不同的趋向。流入发展中国家的数额激增了 40%，达到 2,330 亿美元——仅次于历史最高水平，但发达国家的流入量减少了 14%，减至 3,800 亿美元。2004 年，全部外国直接投资约有 36% 流向发展中国家。10 个外国直接投资流入量增幅最大的经济体中，有 7 个是发展中经济体或转型期经济体，而 10 个流入量减幅最大的经济体都是发达国家(图 1)。美国仍然是外国直接投资的最大接受国，其次是联合王国和中国(见图 2)。

贸发会议报告编写小组负责人 Anne Miroux 说，“流向发展中国家的外国直接投资可能会继续保持高水平”。她说，跨国公司正在努力提高自己的竞争力，一方面是设法在迅速增长的新兴市场经济中扩张，一方面是寻找降低成本的新途径。这种情况甚至影响到研发等高度知识密集型活动的选址(见 UNCTAD/PRESS/PR/2005/033)。她还说，许多初级商品价格上扬，进一步刺激了外国直接投资流向自然资源丰富的发展中国家——这是可能会继续保持的另一个趋势。

* 联系地址：新闻办公室，+ 41 22 917 5828，unctadpress@unctad.org；www.unctad.org/press；A. Miroux, +41 22 917 1167, anne.miroux@unctad.org 或 M. Fujita, +41 22 917 6217, masataka.fujita@unctad.org

在发展中区域中，外国直接投资流入量增幅最大的是亚洲和大洋洲(46%)，紧随其后的是拉丁美洲和加勒比(44%)，流向非洲的数额保持稳定。最不发达国家的外国直接投资流入量增长到 110 亿美元，是这些国家有史以来的最高水平，但仍只占世界总数的 2% 不到，它们的份额按全球标准看仍然相对很小。在发展中世界，接受外国直接投资最多的 5 大经济体为中国、中国香港、巴西、墨西哥、新加坡(各区域外国直接投资趋向见 UNCTAD/PRESS/PR/2005/35-38)。

报告显示，在发达国家中，外国直接投资状况存在很大差异。流向美国的外国直接投资猛增 62%(达到 960 亿美元)，流向联合王国的外国直接投资增加了两倍以上(达到 780 亿美元)，其部分原因在于这些国家的大规模并购增多。流向澳大利亚的外国直接投资也因权益投资和并购增加的驱动而猛增到创纪录的 430 亿美元。

欧盟的趋势在“欧盟 15 国”和欧盟新成员之间差异鲜明。前者的流入量下跌 40%，跌至 1998 年以来的最低点。在这些国家，诸如丹麦、德国和荷兰，造成巨大跌幅的部分原因是公司内部贷款偿还和母公司资本回收。法国、爱尔兰和西班牙近年来增幅较大，但 2004 年外国直接投资流入量也出现大幅下降。相反，欧盟所有新成员国的外国直接投资流入量增至 200 亿美元，比 2003 年增加将近 70%，其中以捷克共和国、匈牙利和波兰的流入量最多。在这些国家的最大投资者是总部设在奥地利、法国、德国和荷兰等欧盟 15 国的公司。但是，欧盟包括新成员在内作为一个整体，过去一年外国直接投资流入量猛跌了 38%(跌至 2,160 亿美元)。

发展中国家眼光不断向外拓展

外国直接投资流出量大部份仍来自发达国家。事实上，全部外国直接投资的将近一半来自三个国家，依次为美国、联合王国和卢森堡(图 2)。一些发展中国家，特别是亚洲发展中国家也开始成为外国直接投资的重要来源。中国对外直接投资的一个关键驱动因素是其对自然资源的需求不断增长，从中国在拉丁美洲和非洲自然资源方面的投资项目可以看出这一情况。此外，钢铁工业也成为发展中国家外国直接投资的主要目标之一。例如，塔塔集团(TaTa Group)(印度)在孟加拉国项目中投资了 20 亿美元，包括一个炼钢厂；浦项制铁有限公司(Posco Ltd.)(大韩民国)已同意在印度的一个炼钢厂项目中投资 84 亿美元；中国的宝钢集团公司与阿塞洛公司(Arcelor)和巴西淡水河谷公司(CVRD)签署了一项在巴西修建一座炼钢厂的框架协议，总投资额 80 亿美元。报告预测自然资源和相关活动方面的外国直接投资将继续增长，主要是亚洲迅速发展的经济体的需求所致。

贸发会议报告指出，发展中国家的公司也开始将活动扩大到发达国家。例如，Ambev 公司(巴西)收购 John Labatt 公司(加拿大)——2004 年的第五大跨国并购，以及联想集团(中国)兼并国际商用机器公司(IBM)(美国)的个人计算机部门。这些情况以及另一些动态表明，来自发展中经济体的公司将会更加活跃地收购发达国家的公司股权，近来中国公司参加竞购美国公司的情况就证明了这一点。

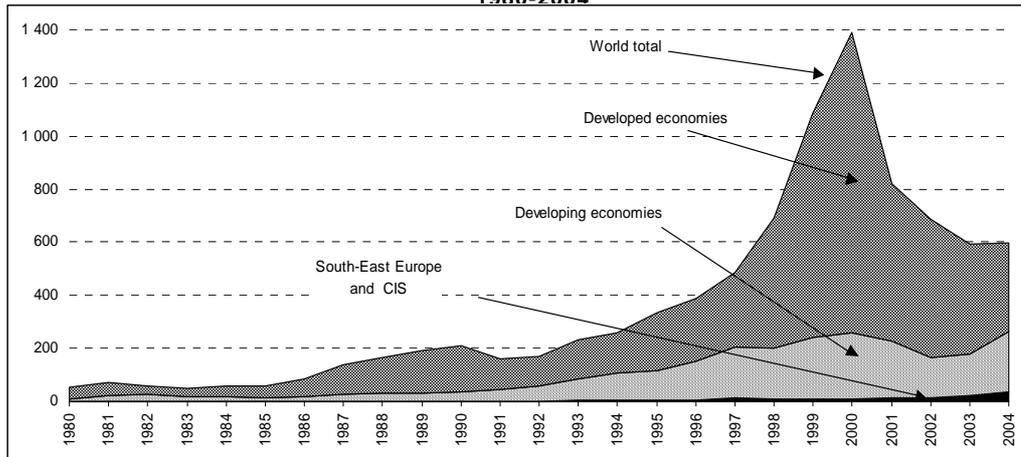
但是，在跨国公司国外资产排行榜 100 强(见 UNCTAD/PRESS/PR/2005/039)中，总部设在发展中经济体的只有 4 家——首位是和记黄埔有限公司(Hutchison Whampoa)(中国香港)。通用电气公司(美国)仍然是全世界国外资产排行榜上最大的非金融跨国公司，其次是沃达丰公司(Vodafone)(联合王国)和福特汽车公司(美国)(表 2)。平均而言，这些最大的跨国公司在 39 个国外经济体设有分支机构，荷兰和英国吸引力最大。就发展中国家而言，跨国公司 100 强在巴西设置分支机构的最多。

贸发会议报告指出，跨国公司在继续扩展——估计总的国外销售额为 19 万亿美元，约雇佣 5,700 万外国工人(表 2)，与此同时，国家和国际层面的政策制定发生了显著变化。总的趋势是各国和各区域的经济更加开放，并且欢迎外国投资者。然而，一些拉丁美洲和非洲国家为了从流入的外国直接投资中、尤其是从正对自然资源的投资中获得更大收益，现已收紧了这方面的管制框架。

《世界投资报告》及其数据库可在网上查阅，网址：<http://www.unctad.org/wir> 和 <http://www.unctad.org/fdistatistics>。贸发会议有关外国直接投资和跨国公司的全套主要出版物——贸发会议/跨国公司委员会数字资料库，可查阅以下网站：<http://www.unctad.org>。

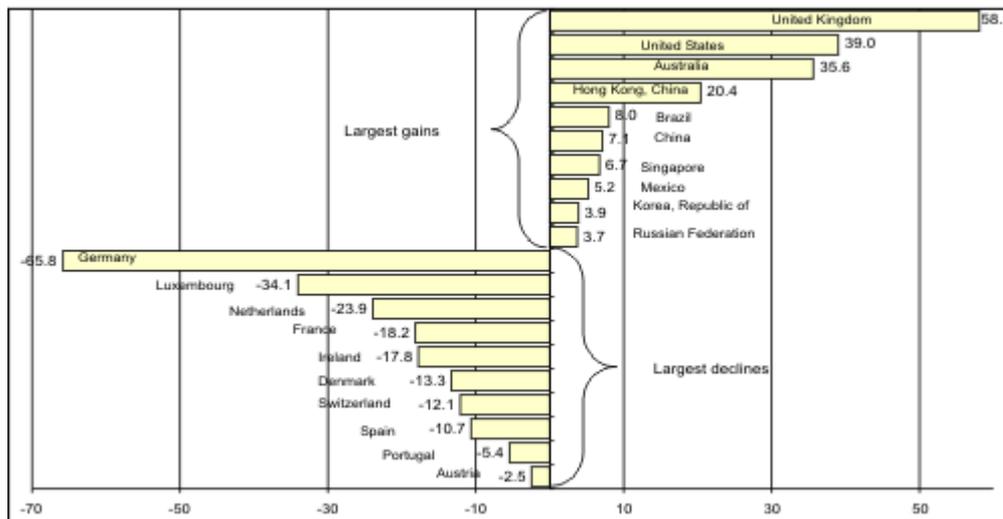
¹ 《2005 年世界投资报告：跨国公司与研发国际化》(《05 年投资报告》)(出售品编号 C.05.II.D.10, ISBN 92-1-112667-3)可按以下地址从联合国销售处购取，也可向联合国在许多国家的销售代理商购取。售价：75 美元，发展中国家居民：30 美元。出售品包括书和 CD-ROM。想要单独购买书或 CD-ROM，或者想要了解批量购买报价的顾客，请与销售处联系。请按以下地址订购或提出询问，欧洲、非洲和西亚：United Nations Publication/Sales Section, Palais des Nations, CH-1211 Geneva 10, Switzerland(传真：+41 22 917 0027；电子信箱：unpubli@un.org)；美洲和东亚：United Nations Publications, Two UN Plaza, DC2-853, New York, NY 10017, USA(电话：+1 212 963 8302 或 +1 800 253 9646；传真：+1 212 963 3489；电子信箱：publications@un.org；互联网：<http://www.un.org/publications>。

Figure 1. FDI inflows, global and by group of economies, 1980-2004



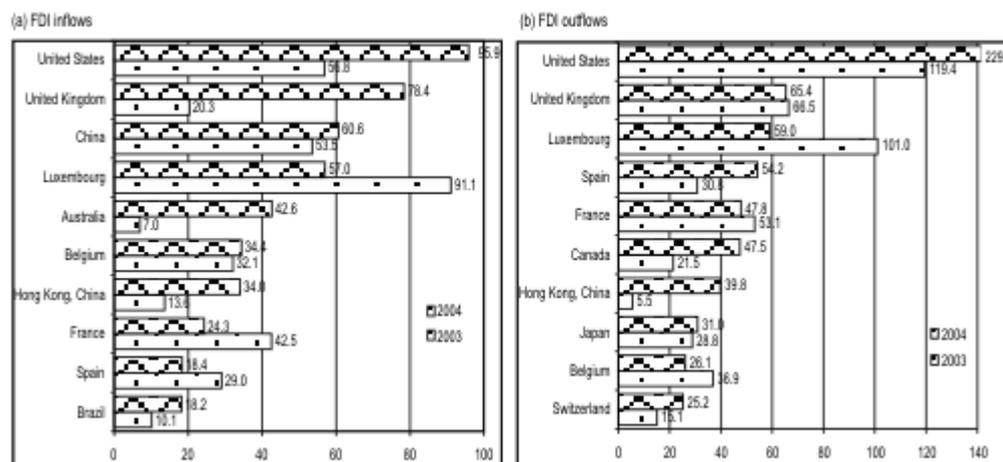
Source: UNCTAD, World Investment Report 2005

Figure 2. Largest gains and declines, 2003, 2004 (Billions of US dollars)



Source: UNCTAD, World Investment Report 2005.

Figure 3. Global FDI flows, top 10 economies, 2003, 2004* (Billions of US dollars)



Source: UNCTAD, World Investment Report 2005.

* Ranked on the basis of the magnitude of 2004 FDI inflows.

Table 1. Selected indicators of FDI and international production, 1990, 2003, 2004

(Billions of US dollars)

Item	1990	2003	2004
FDI inflows	208	633	648
FDI outflows	239	617	730
FDI inward stock	1 769	7 987	8 902
FDI outward stock	1 785	8 731	9 732
Cross-border M&As	151	297	381
Sales of foreign affiliates	5 727	16 963	18 677
Value added of foreign affiliates	1 476	3 573	3 911
Total assets of foreign affiliates	5 937	32 186	36 008
Exports of foreign affiliates	1 498	3 073	3 690
Employment of foreign affiliates (thousands)	24 471	53 196	57 394
<i>Memorandum</i>			
World GDP (in current prices)	22 610	36 327	40 671
World gross fixed capital formation	4 905	7 853	8 869
World exports	4 261	9 216	11 069

Source: UNCTAD, *World Investment Report 2005*.**Table 2. The world's top 10 non-financial TNCs,^a 2003**
(Millions of US dollars and number of employees)

Rank	Corporation	Home economy	Foreign assets	Foreign sales	Foreign employment
1	General Electric	United States	258 900	54 086	150 000
2	Vodafone Group Plc	United Kingdom	243 839	50 070	47 473
3	Ford Motor Company	United States	173 882	60 761	138 663
4	General Motors	United States	154 466	51 627	104 000
5	British Petroleum Company Plc	United Kingdom	141 551	192 875	86 650
6	ExxonMobil Corporation	United States	116 853	166 926	53 748
7	Royal Dutch/Shell Group	United Kingdom/	112 587	129 864	100 000
8	Toyota Motor Corporation	Japan	94 164	87 353	89 314
9	Total	France	87 840	94 710	60 931
10	France Telecom	France	81 370	21 574	88 626

Source: UNCTAD, *World Investment Report 2005*.^a Ranked by foreign assets.