



COMUNICAT DE PRESA

Unofficial Translation

EMBARGO

The contents of this press release and the related Report must not be quoted or summarized in the print, broadcast or electronic media before **16 October 2006, 17:00 GMT**

**(1 PM New York, 19:00 Geneva, 22:30 Delhi,
02:00 – 17 October Tokyo)**

UNCTAD/PRESS/PR/2006/026
17 octombrie 2006

Pentru al doilea an consecutiv, cresc incasarile globale din investitii

Intrarile globale de investitii straine directe (ISD) au crescut substantial in 2005, fiind al doilea an consecutiv de crestere. Aceasta a fost determinata de fuziunile si achizitiile transfrontaliere ce au reflectat alegerile strategice ale corporatiilor transnationale (CTN) avand in vedere cresterea profiturilor corporatiste si redresarea burselor. „Actuala evolutie se bazeaza pe intrari mai mari de ISD, care au crescut in 126 din cele 200 de economii si care reflecta o crestere economica puternica si o performanta economica inalta in multe parti ale lumii”, a spus Dr. Supachai Panitchpakdi, Secretarul General al UNCTAD, la prezentarea **Raportului mondial al investitiilor 2006** intitulat **Investitiile straine directe din economiile in tranzitie si in curs de dezvoltare: Rolul lor in dezvoltare**.

Fluxurile globale de investitii straine directe sunt cu 29% mai mari fata de 2004, ajungand la 916 miliarde de dolari (tabelul 1). Fluxurile catre tarile dezvoltate au crescut cu 37% atingand 542 miliarde de dolari. Cele catre tarile in curs de dezvoltare au crescut cu inca 22% in 2005 si au atins recordul de 334 miliarde de dolari. Din punct de vedere procentual, tarile dezvoltate au atras 59% din ISD globale, tarile in curs de dezvoltare au atras 36%, iar Europa de sud-est si CSI au insumat 4% (figura 1).

Tara care a atras cele mai multe ISD a fost Marea Britanie, urmata de Statele Unite ale Americii si China. Membrii Uniunii Europene au fost si ei bine reprezentati ca tari receptoare. Noua dintre cele 20 de economii cu cele mai mari fluxuri de ISD au fost in tari in curs de dezvoltare sau cu economii in tranzitie (figura 2). In ultimii ani, ISD au fost realizate de corporatii transnationale in special prin fuziuni si achizitii transfrontaliere. In 2005, numarul acestora a atins un nivel apropiat de cel al boom-ului de fuziuni si achizitii de la sfarsitul anilor 90.

Printre regiunile in curs de dezvoltare, cea mai mare rata de crestere a intrarilor de ISD a fost inregistrata in Asia de Vest (85%), urmata indeaproape de catre Africa (78%), ambele regiuni inregistrand fluxuri record de 34 de miliarde de dolari, respectiv 31 de miliarde de dolari. Intrarile de ISD din cele 50 de tari cel mai slab dezvoltate au inregistrat, de asemenea, un nivel istoric de 10 miliarde de dolari. Economii din Asia de sud, de est si de sud-est au beneficiat de cele mai mari ISD dintre statele in curs de dezvoltare, cu o crestere de 20% pentru toata regiunea. Pe de alta parte, in America Latina si Caraibe a existat o crestere de doar 3%, rata mult mai scazuta decat in 2004.

In Europa de sud-est si CSI, intrarile de ISD au ramas aproape la acelasi nivel ca in 2004. In tarile dezvoltate, cresterea a fost semnificativa mai ales in statele membre ale Uniunii Europene, dar au existat variatii majore intre tari in ceea ce priveste performanta ISD. Ca rezultat al unor fuziuni si achizitii, fluxurile de ISD catre UE-15 au crescut rapid cu 109% (ajungand la 388 miliarde de dolari), in

timp ce fluxurile catre cele 10 noi state membre au crescut cu 19%. Cat priveste tarile din afara spatiului Uniunii Europene, Canada a inregistrat cea mai mare crestere de pe continentul nord-american, in timp ce fluxurile de ISD catre Japonia au scazut cu 64%, ajungand la 2,8 miliarde de dolari – cel mai scazut nivel din 1996.

Tarile in curs de dezvoltare, ca surse noi de ISD, si-au intarit pozitia globala in 2005, investind 117 miliarde de dolari. „Multe corporatii transnationale din economii in curs de dezvoltare au devenit jucatori importanti pe scena internationala – si asa vor ramane. Acest fapt reprezinta o schimbare profunda in economia globala si ca atare va avea consecinte asupra relatiilor economice si politice internationale”, a spus Anne Miroux, sefa echipei de specialisti care au intocmit raportul. „Corporatiile transnationale ce provin din tari in curs de dezvoltare incearca sa fie mai competitive prin expansiunea atat pe pietele din economiile in curs de dezvoltare ce evolueaza rapid, cat si pe cele ale tarilor dezvoltate, cautand insa si modalitati noi de reducere a costurilor.”

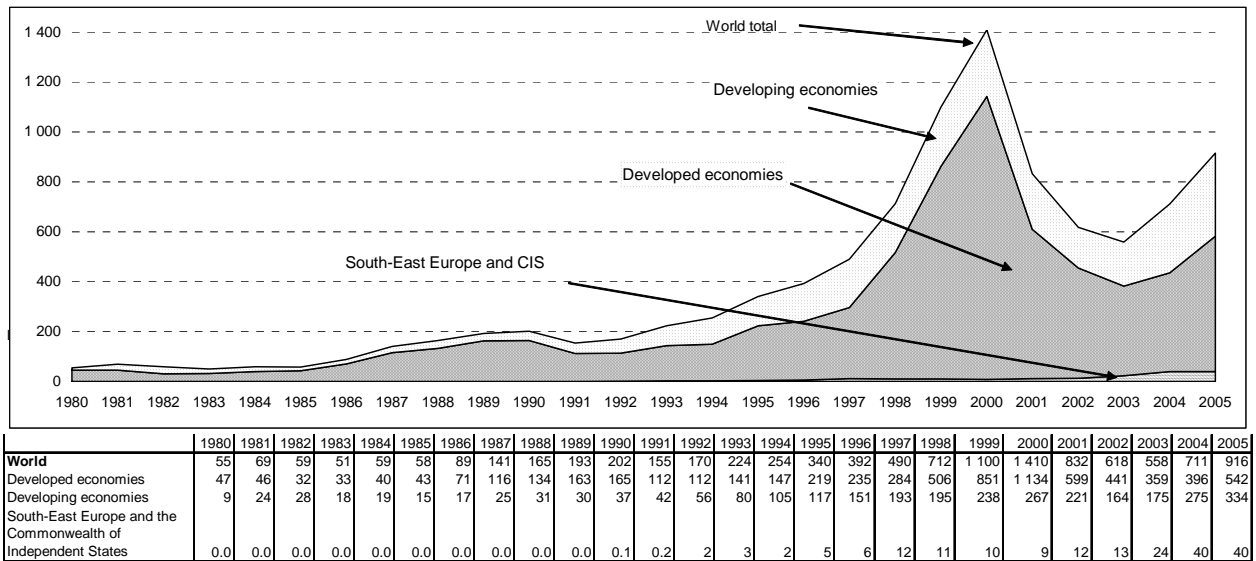
Preturile mari ale multor marfuri au stimulat in continuare ISD din tarile in curs de dezvoltare, bogate in resurse naturale – alta tendinta care se pare ca va continua. Acest fapt a influentat ISD facute de corporatiile transnationale din tarile in curs de dezvoltare, atat de companiile ce vizeaza securizarea stocurilor de resurse naturale, cat si de cele capabile sa profite de veniturile ridicate obtinute din vanzarea marfurilor. Cea mai notabila crestere a iesirilor de ISD dintr-o tara in curs de dezvoltare a fost in China si in Asia de Vest. Un element important al ISD ale Chinei din afara granitelor tarii este nevoia tot mai mare de resurse naturale, lucru sugerat si de proiectele de investitii in acest sector din America Latina si Africa. Aparitia tarilor in curs de dezvoltare si a economiilor in tranzitie din Europa de Sud-Est si CSI ca importanti investitori este examinata in detaliu in acest raport.

Tarile dezvoltate au continuat sa insumeze marea majoritate a iesirilor de ISD. De fapt, aproape jumatate din ISD isi au originea in trei tari: Olanda, Franta si Marea Britanie in aceasta ordine (figura 2). Iesirile de ISD din Olanda au rezultat, in mare parte, din fuziunea dintre Royal Dutch Shell din Olanda si Compania de Transport si Comert Shell din Marea Britanie. Iesirile de ISD din Franta s-au dublat, ajungand la 116 miliarde de dolari in 2005, iar companiile britanice au investit in strainatate 101 miliarde de dolari. Alti investitori majori au fost companii din Germania si Spania.

Fuziunile si achizitiile transfrontaliere au influentat cresterile recente ale ISD. Acestea au crescut cu 88% atingand valoarea de 716 miliarde de dolari. Numarul afacerilor incheiate a crescut cu 20% fata de 2004, ajungand la 6 134. Aceste niveluri sunt apropiate de cele obtinute in primul an de boom al fuziunilor si achizitiilor transfrontaliere din perioada 1999-2001. Au existat 141 de mega afaceri evaluate la peste 1 miliard de dolari – aproape de varful din 2000, cand au fost incheiate 175 de astfel de afaceri. O alta caracteristica a boom-ului fuziunilor si achizitiilor este cresterea investitiilor facute de catre fondurile private de investitii, in marea lor majoritate fonduri de plasament si de investitii in asigurari de sanatate. Aceste fonduri, concentrate in marea lor majoritate in Statele Unite si Marea Britanie, au investit 135 miliarde de dolari in fuziuni si achizitii in 2005 sau 19% din totalul fuziunilor si achizitiilor transfrontaliere. Spre deosebire de alte tipuri de ISD, fondurile de plasament tind sa nu realizeze investitii pe termen lung si sa isi paraseasca pozitiile dupa 5 pana la 10 ani (sau dupa o medie de 5-6 ani), timp suficient pentru a nu fi privite ca investitori tipici de portofoliu. Raportul speculeaza faptul ca aceasta tendinta pune sub semnul intrebării rolul unor astfel de investitii in cresterea pe termen lung si in bunastarea economiilor gazda.

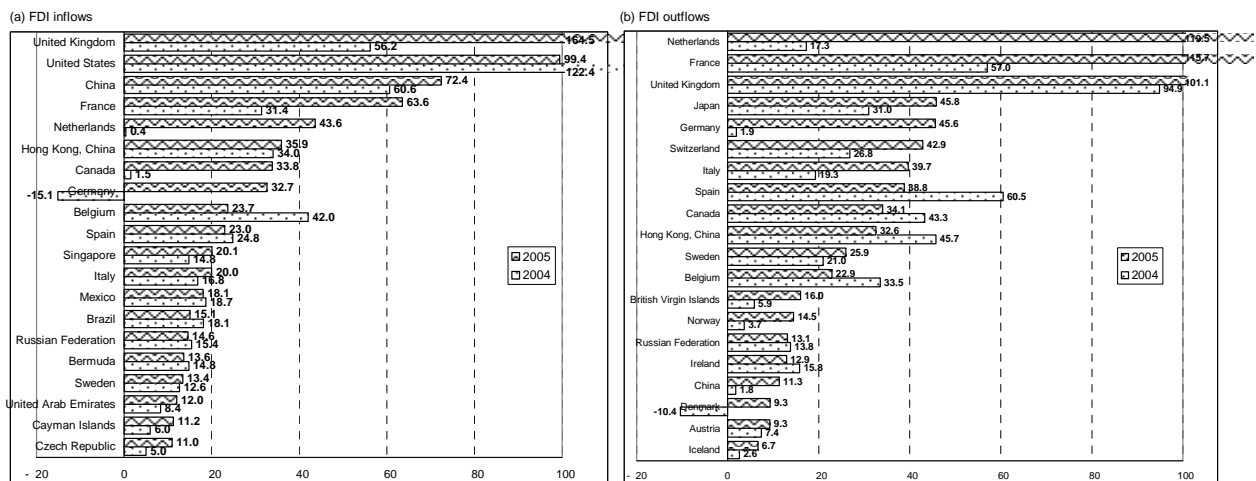
ISD au crescut in toate sectoarele. In timp ce serviciile au dominat, in raport se arata ca anul trecut sectorul primar a castigat ca importanta. Fuziunile si achizitiile transfrontaliere din acest sector au crescut de peste sase ori. Fuziunile si achizitiile transfrontaliere facute de companiile din minerit si din sectorul petrolier au reprezentat marea parte a ISD din sectorul primar. Pe de alta parte, ponderea sectorului manufacturier in total a scazut in 2005.

Figura 1. Intrarile de ISD, la nivel mondial si pe grupuri de economii, 1980-2005 (miliarde de dolari SUA)



Sursa: UNCTAD, Raportul mondial al investitiilor 2006

Figura 2. Fluxurile globale de ISD, primele top 20 de economii, 2004-2005 (miliarde de dolari SUA)



Sursa: UNCTAD, Raportul mondial al investitiilor 2006

Tabelul 1. Selectie de indicatori privind ISD si productia internationala, 1990, 2004, 2005
(miliarde de dolari SUA)

Item	1990	2004	2005
FDI inflows	202	711	916
FDI outflows	230	813	779
FDI inward stock	1 789	9 545	10 130
FDI outward stock	1 791	10 325	10 672
Income on inward direct investment	76	562	558
Income on inward direct investment	120	607	644
Cross border M&As	151	381	716
Sales of foreign affiliates	6 045	20 986	22 171
Gross product of foreign affiliates	1 481	4 283	4 517
Total assets of foreign affiliates	5 956	42 807	45 564
Export of foreign affiliates	1 366	3 733	4 214
Employment of foreign affiliates (thousands)	24 551	59 458	62 095
GDP (in current prices)	21 898	40 960	44 674
Gross fixed capital formation	4 925	8 700	9 420
Royalties and licences fees receipts	30	111	91
Export of goods and non-factor services	4 261	11 196	12 641