



COMUNICAT DE PRESA

Unofficial Translation

EMBARGO

The contents of this press release and the related Report must not be quoted or summarized in the print, broadcast or electronic media before **16 October 2006, 17:00 GMT**

**(1 PM New York, 19:00 Geneva, 22:30 Delhi,
02:00 – 17 October Tokyo)**

UNCTAD/PRESS/PR/2006/027
17 octombrie 2006

Investitiile Sud-Sud infloresc si creaza oportunitati de dezvoltare

Conform *Raportului mondial al investitiilor 2006*, elaborat de UNCTAD si intitulat „*Investitiile straine directe din economiile in curs de dezvoltare si in tranzitie: Rolul lor in dezvoltare*”, aceste investitii au atins in 2005 un nivel record.

Majoritatea acestor investitii ajung in alte state in curs de dezvoltare, contribuind la cresterea economica Sud-Sud. De fapt, multe tari cu venituri reduse conteaza astazi pe investitiile straine directe (ISD) ale altor state in curs de dezvoltare. Raspunsurile politice adecvate din tarile sursa, dar si din tarile beneficiar pot spori castigurile obtinute din aceste tendinte.

Noi surse de investitii straine directe

Mai multe economii in curs de dezvoltare si in tranzitie s-au transformat in ultimul timp in patrii ale investitiilor straine directe. Intre anii 1990 si 2005, numarul unor astfel de economii cu stocuri externe de ISD mai mari de 5 miliarde de dolari a crescut de la 6 la 25. Anul trecut, corporatiile transnationale cu sediul in economiile in curs de dezvoltare sau in tranzitie, dar excluzand importante centre offshore¹, au generat fluxuri de ISD catre exterior de 120 de miliarde de dolari – cel mai inalt nivel inregistrat vreodata (figura 1). Asia a insumat aproape 70% din aceste fluxuri de capital. In 2005, in topul tarilor in curs de dezvoltare - surse de ISD au condus detasat Hong Kong (China), Federatia Rusa, Singapore, provincia chineza a Taiwanului, Brazilia si China (vezi tabelul 1).

Numarul marilor corporatii transnationale (CTN) din economiile in curs de dezvoltare si in tranzitie este in crestere. In timp ce numai 19 dintre acestea au fost incluse in 1990 in topul Fortune 500, 47 de astfel de companii au intrat in lista din 2005. Primele 5 CTN din economiile in curs de dezvoltare si in tranzitie se afla in topul 100 al CTN globale: Hutchinson Whampoa (Hong Kong, China), Petronas (Malaezia), Singtel (Singapore), Samsung Electronics (Republica Coreea) si CITIC Group (China).

Marile CTN din toate tarile in curs de dezvoltare, ca de altfel si din economiile in tranzitie, acopera sectorul primar (petrol, gaze naturale, minerit) si manufactura bazata pe resurse (metale, otel). Alt grup de CTN se regaseste in mai multe servicii si bunuri necomerciale care sunt relativ greu de exportat (ex: ciment, alimente si bauturi). Un al treilea grup de activitati include unele dintre produsele cele mai expuse la competitia globala, cum ar fi automobilele,

¹ Cele excluse sunt: Bermuda, Insulele Virgine Britanice, Insulele Cayman

electronicele, îmbracamintea și serviciile IT. Aproape toate marile CTN din țările în curs de dezvoltare care activează în aceste industrii își au sediul în Asia.

Factorii din umbra creșterii corporațiilor transnationale din țările în curs de dezvoltare și implicațiile acestora

Explozia ISD din unele economii în curs de dezvoltare și în tranziție reflectă creșterea competitivității mai multor firme din aceste economii. Evoluția ISD din unele țări a fost parțial alimentată și de veniturile din exportul de produse manufacturate și de resurse naturale, care au contribuit la creșterea puterii financiare necesare pentru a se implica în investițiile din afara granițelor țării. Poate lucrul cel mai important este că firmele din aceste economii au fost tot mai afectate de competiția globală. Au ajuns să înțeleagă cât de importantă este intrarea pe piețele internaționale și conectarea la sistemele de producție globală și la rețelele de cunoaștere. Prin urmare, viziunea lor asupra afacerilor s-a internaționalizat, iar ambițiile și preocupările lor sunt tot mai regionale sau mai globale.

„Apariția CTN în țările în curs de dezvoltare este parte a schimbării crescânde a structurii economiei globale”, spune Anne Miroux, șefa echipei ce a elaborat Raportul. „Deși viitoarea hartă globală a puterii economice și de business nu este ușor de prezis, companii din Brazilia, China, India și Africa de Sud – țări care acoperă lumea în curs de dezvoltare – vor deveni nume comune pe orice piață. Este o privire pasionantă din perspectiva dezvoltării, în special datorită faptului că aceste CTN sunt și investitori importanți în alte țări în curs de dezvoltare”.

Reacțiile politice crează tendințe încurajatoare

Expansiunea ISD din noile economii-sursă a atras un oarecare interes, în special cel al multor agenții de promovare a investițiilor. În prezent, peste 90% din aceste agenții tind să promoveze ISD din țări în curs de dezvoltare, mai ales din cadrul propriei regiuni. Agențiile de promovare a investițiilor din state dezvoltate și-au deschis birouri locale în țări precum Brazilia, China, India, Republica Coreea, Singapore și Africa de Sud.

Din perspectiva țării de origine, există o recunoaștere crescândă a faptului că ISD din afara granițelor țării pot întări competitivitatea firmelor. Numai câteva țări în curs de dezvoltare consideră aceste ISD prohibitive. De fapt, unele guverne au început deja să-și încurajeze firmele să investească în străinătate, furnizându-le informații, servicii „matrimoniale”, stimulente și asigurări. Totuși, raportul subliniază faptul că dacă o țară dorește să se orienteze spre o „promovare activă” a ISD către exterior, acest lucru depinde de mai mulți factori, inclusiv de situația balanței de plăți a unei țări și de potențialul investitorilor. Ar fi mai bine ca țările cu venituri reduse să-și concentreze atenția pe crearea unui mediu de afaceri competitiv și îmbunătățirea posibilităților firmelor în țara de origine, mai degrabă decât să promoveze ISD către exterior.

Oportunități Sud - Sud

Conform raportului, expansiunea ISD din țările în curs de dezvoltare este relevantă mai ales pentru cooperarea Sud-Sud. Excluzând centrele financiare offshore, totalul fluxurilor Sud-Sud a crescut de la 2 miliarde de dolari în 1985 la 60 de miliarde de dolari în 2004, reprezentând 25% din totalul fluxurilor de ISD către țările în curs de dezvoltare. Marea parte a ISD Sud-Sud este intraregională (figura 2). De fapt, pentru multe din țările cele mai slab dezvoltate, ISD din țările de origine în curs de dezvoltare reprezintă mult sau chiar partea preponderantă din totalul fluxurilor lor. De exemplu, peste 50% din totalul fluxurilor de ISD către Botswana, Republica Democratică Congo, Lesotho, Malawi și Swaziland provin de la investitori sud-africani.

„Este important să luăm în calcul modul în care cooperarea Sud-Sud poate fi îmbunătățită suplimentar pentru a promova castigurile din dezvoltare”, a comentat Secretarul General al ONU, Kofi Annan.

În timp ce CTN din țările în curs de dezvoltare pot rămâne în urma omologilor din țările dezvoltate în ceea ce privește activele și puterea tehnologică, modelele și competențele lor de afaceri sunt de obicei mai bine adaptate la modul de operare din țara gazdă, și acestea în curs de dezvoltare. În comparație cu CTN din țările dezvoltate, un avantaj important al investitorilor din țările în curs de dezvoltare este familiaritatea lor sporită cu condițiile economice ale țării gazdă în curs de dezvoltare. Acest fapt face ca țările gazdă să atragă mai ușor ISD de la aceste firme. Mici decalaje tehnologice între țara de origine și țara gazdă apar inevitabil, ca și senzația unor fluxuri tehnologice mai mari de la filialele străine către firmele din țara gazdă.

Câteva țări de origine în curs de dezvoltare și-au stabilit programe speciale pentru a atrage ISD Sud-Sud. Aceste eforturi pot fi exploatate și sprijinite printr-o mai bună colaborare între instituțiile din țările în curs de dezvoltare. Inițiativa UNCTAD de a stabili rețeaua „G-NEXID”, care permite schimbul de experiență în rândul bancilor export-import (EXIM) din țările în curs de dezvoltare este un important pas în această direcție.

Este nevoie de mai mult dialog

Nu toate ISD au fost acceptate de țările gazdă. Mai multe fuziuni și achiziții transfrontaliere, în special în sectorul energetic, pe lângă cele din serviciile de infrastructură sau din alte industrii cu o „dimensiune de securitate”, au creat îngrijorări. CTN din economiile în curs de dezvoltare sau în tranziție trebuie să fie conștiente de posibilele sensibilități ale fluxurilor de investiții Sud-Sud. În mod evident, îngrijorările țării gazdă trebuie să fie cântărite în raport cu beneficiile competiției mai multor țări pentru achiziționarea activelor locale. Statele trebuie să fie atente la deciziile lor, ținând cont de riscul de a alimenta posibilele reacții negative și măsurile protectioniste.

Pentru a atenua riscurile și a spori beneficiile dobândite din ISD mari din economiile în curs de dezvoltare și în tranziție, UNCTAD cere țărilor să se implice mai mult în dialog. Schimbul de experiență Sud-Sud poate îmbunătăți oportunitățile pentru investiții transfrontaliere și poate contribui la dezvoltarea reciprocă a țărilor de origine și a țării gazdă. Din perspectiva Sud-Nord, există o necesitate similară de dialog, de o mai bună cunoaștere și înțelegere a factorilor ce atrag ISD din Sud și de cunoașterea impactului potențial. UNCTAD și alte organizații internaționale pot juca un rol important prin analize, acordarea de asistență tehnică și, nu în ultimul rând, prin crearea unui forum pentru schimbul de păreri și experiențe, pentru a ajuta țările să înțeleagă beneficiile creșterii ISD din economiile în curs de dezvoltare și în tranziție.

Figura 1. Iesirile de ISD din economiile in tranzitie si in curs de dezvoltare, 1980-2005

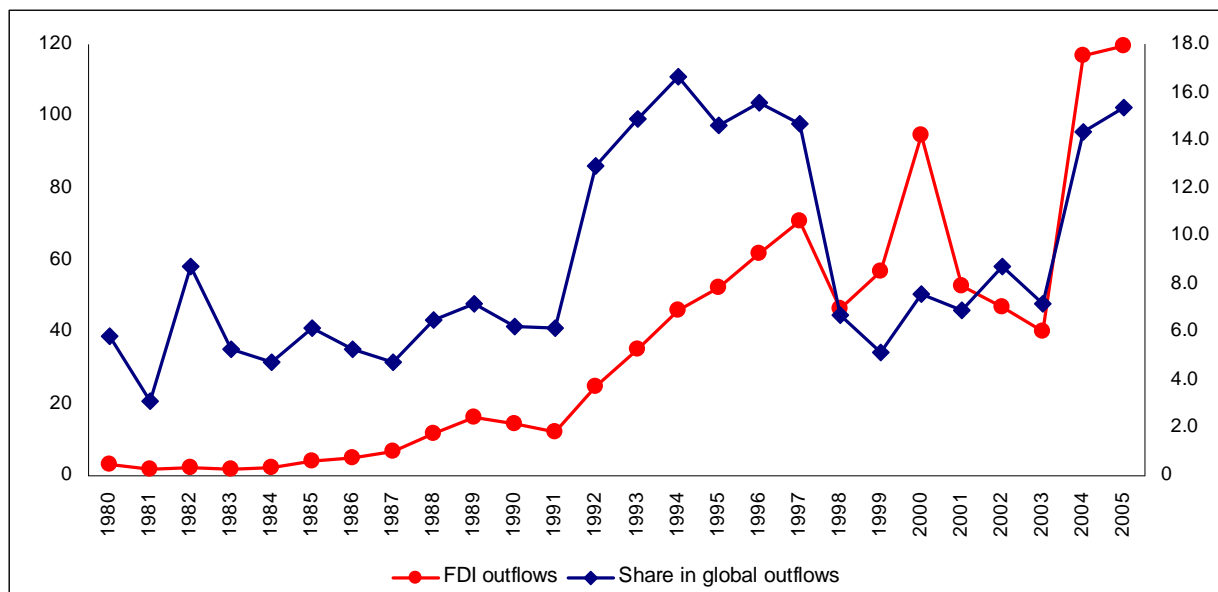
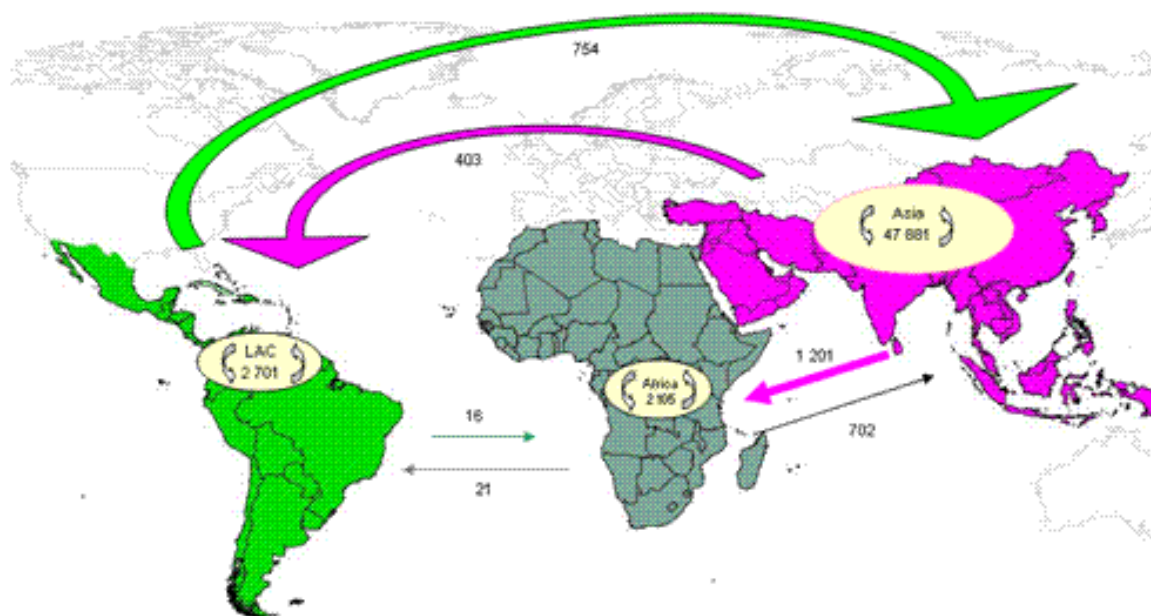


Figura 2. Fluxurile intraregionale si interregionale de ISD din tarile in curs de dezvoltare, mai putin centrele financiare offshore, media 2002-2004



Tabelul 1. Primele 15 economii in tranzitie si in curs de dezvoltare clasificate dupa stocul de ISD externe

Table 1. Top 15 developing and transition economies in terms of stocks of outward FDI, 1980, 1990, 2000 and 2005
(Millions of dollars)

Rank	Economy	1980	Economy	1990	Economy	2000	Economy	2005
1	Brazil	38 545	Brazil	41 044	Hong Kong, China	388 300	Hong Kong, China	470 458
2	Taiwan Province of China	13 009	Taiwan Province of China	30 356	Taiwan Province of China	66 655	British Virgin Islands	123 167
3	Argentina	5 970	South Africa	15 004	British Virgin Islands	64 483	Russian Federation	120 417
4	South Africa	5 541	Hong Kong, China	11 920	Singapore	58 798	Singapore	110 932
5	Mexico	1 632	Singapore	7 808	Brazil	51 946	Taiwan Province of China	97 293
6	Kuwait	1 046	Argentina	6 057	South Africa	52 319	Brazil	71 556
7	Libyan Arab Jamahiriya	870	China	4 455	China	27 768	China	46 311
8	Panama	811	Panama	4 198	Korea, Republic of	26 833	Malaysia	44 480
9	Bermuda	727	Kuwait	3 662	Malaysia	22 874	South Africa	38 503
10	Singapore	623	Mexico	2 672	Argentina	21 141	Korea, Republic of	36 478
11	Bahrain	598	Malaysia	2 671	Cayman Islands	20 553	Cayman Islands	33 747
12	Botswana	440	Korea, Republic of	2 301	Russian Federation	20 141	Mexico	28 040
13	Bahamas	285	Saudi Arabia	1 873	Bermuda	14 942	Argentina	22 633
14	Saudi Arabia	239	Bermuda	1 550	Chile	11 154	Chile	21 286
15	Malaysia	197	Libyan Arab Jamahiriya	1 321	Mexico	8 273	Indonesia	13 735
	All developing and transition economies	72 307	All developing and transition economies	148 913	All developing and transition economies	893 102	All developing and transition economies	1 399 963

Source: UNCTAD, FDI/TNC database (www.unctad.org/fdistatistics).