



ПРЕСС-РЕЛИЗ

ВНИМАНИЕ

Материалы, содержащиеся в настоящем пресс-релизе и соответствующем докладе, не могут цитироваться или кратко излагаться в прессе, по радио, телевидению или в электронных СМИ до

16 октября 2006 года, 17.00 по Гринвичу

(13.00 в Нью-Йорке, 19.00 в Женеве, 22.30 в Дели, 2.00, 17 октября, в Токио)

UNCTAD/PRESS/PR/2006/027*

16 октября 2006

Язык оригинала: английский

БУМ ИНВЕСТИЦИОННЫХ ПОТОКОВ ЮГ-ЮГ ОТКРЫВАЕТ ВОЗМОЖНОСТИ ДЛЯ РАЗВИТИЯ, УТВЕРЖДАЕТ ЮНКТАД

Как указывается в *World Investment Report 2006, FDI from Developing and Transition Economies: Implications for Development*¹ (Докладу о мировых инвестициях за 2006 год, ПИИ из развивающихся стран и стран с переходной экономикой: последствия для развития), прямые иностранные инвестиции (ПИИ) из развивающихся стран и стран с переходной экономикой в 2005 году достигли рекордного уровня. Этот доклад официально выйдет 16 октября.

Большинство этих инвестиций направляется в другие развивающиеся страны, способствуя экономическому росту по линии "Юг-Юг". Более того, в деле привлечения ПИИ многие страны с низкими уровнями доходов в настоящее время опираются, главным образом, на другие развивающиеся страны. Экономисты ЮНКТАД сообщают, что соответствующие меры политики как в странах - источниках инвестиций, так и в странах-получателях способны увеличить выигрыш от этой тенденции для процесса развития.

* Контактная информация: Пресс-бюро, +41 22 917 5828, unctadpress@unctad.org, <http://www.unctad.org/press>.

¹ *World Investment Report 2006, FDI from Developing and Transition Economies: Implications for Development (Доклад о мировых инвестициях за 2006 год, ПИИ из развивающихся стран и стран с переходной экономикой: последствия для развития)* (ДМИ06) (в продаже под № E.06.II.D.11, ISBN 92-1-112703-4) можно приобрести в секциях продаж Организации Объединенных Наций по указанным ниже адресам или у агентов по продаже изданий Организации Объединенных Наций во многих странах. Цена: 80 долл. США; для жителей развивающихся стран: 40 долл. США. Эта цена включает в себя цену печатного издания и КД-ПЗУ. Клиентам, желающим приобрести печатные издания или КД-ПЗУ отдельно или узнать цену для крупных партий, следует обратиться в секции продаж. Заказы или запросы следует направлять по следующим адресам: в Европе, Африке и Западной Азии - United Nations Publication/Sales Section, Palais des Nations, CH-1211 Geneva 10, Switzerland, факс: +41 22 917 0027, электронная почта: unpubli@un.org; на американском континенте и в Восточной Азии - United Nations Publications, Two UN Plaza, DC2-853, New York, NY 10017, USA, тел.: +1 212 963 8302 или +1 800 253 9646, факс: +1 212 963 3489, электронная почта: publications@un.org. Интернет: <http://www.un.org/publications>.

Формирующиеся источники ПИИ

Ряд развивающихся стран и стран с переходной экономикой в последнее время превратились в важные источники вывоза ПИИ. В период с 1990 по 2005 год число таких стран с суммарным объемом вывезенных ПИИ, превысившим 5 млрд. долл. США, увеличилось с 6 до 25. В прошлом году транснациональные корпорации (ТНК), базирующиеся в развивающихся странах или странах с переходной экономикой, за исключением основных офшорных финансовых центров², обеспечили вывоз ПИИ в объеме 120 млрд. долл. США, т.е. достигли самого высокого уровня, зарегистрированного за всю историю (см. диаграмму 1). Почти 70% этих потоков капитала приходилось на Азию. Список ведущих развивающихся стран, выступающих источниками инвестиций, в 2005 году возглавляли Гонконг (Китай), Российская Федерация, Сингапур, Китайская провинция Тайвань, Бразилия и Китай (см. таблицу 1).

Увеличивается и число крупных ТНК из развивающихся стран и стран с переходной экономикой. Если в 1990 году в списке "Форчун-500" фигурировали лишь 19 таких компаний, то в 2005 году их насчитывалось уже 47. Пять ведущих ТНК из развивающихся стран и стран с переходной экономикой числятся также в сотне крупнейших глобальных ТНК: "Хатчисон Вампоа" (Гонконг, Китай), "Петронас" (Малайзия), "Сингтел" (Сингапур), "Самсунг электроникс" (Республика Корея) и "СИТИК груп" (Китай).

Основные ТНК из всех регионов развивающегося мира, а также из стран с переходной экономикой сформировались в первичном секторе (нефтегазовый сектор, горнодобывающая промышленность) и в ресурсоемких отраслях обрабатывающей промышленности (черная и цветная металлургия). Еще одна группа ТНК сосредоточена в секторах производства различных услуг и товаров, которые довольно трудно экспортировать (например, цемент, продовольствие и напитки). Третью группу видов деятельности составляют некоторые отрасли, в наибольшей степени подверженные воздействию глобальной конкуренции, такие, как автомобильная, электронная, швейная промышленность и услуги в области информационных технологий (ИТ). Почти все крупные ТНК из развивающихся стран в этих отраслях базируются в Азии.

Факторы, обуславливающие рост ТНК из развивающихся стран, и их последствия

Бум вывоза ПИИ из некоторых развивающихся стран и стран с переходной экономикой отражает повышение конкурентоспособности многих фирм в этих странах. Мощный всплеск ПИИ отчасти обусловлен также увеличением экспортных поступлений от продукции обрабатывающей промышленности и природных ресурсов некоторых стран, которое способствует завоеванию прочных финансовых позиций, необходимых для инвестирования средств за рубежом. Но, пожалуй, важнее всего то, что фирмы из этих стран все сильнее ощущают на себе воздействие глобальной конкуренции. Они начали осознавать растущую значимость доступа на международные рынки и подключения к глобальным производственным системам и сетям знаний. Исходя из этого, их бизнес-стратегии стали носить гораздо более рельефно выраженный международный характер, а их амбиции все больше связаны с региональными или глобальными масштабами деятельности.

"Рост ТНК из развивающихся стран - это часть стремительной перестройки структуры мировой экономики", - утверждает Анна Миру, возглавлявшая группу специалистов, которая готовила Доклад о мировых инвестициях. "Хотя будущую мировую карту распределения делового и экономического влияния предсказать непросто, названия компаний из Бразилии, Индии, Китая и Южной Африки - да и из всего развивающегося мира - будут все больше на слуху. Это - захватывающая перспектива с точки зрения развития, особенно если учесть, что эти ТНК являются также крупными инвесторами в других развивающихся странах".

² В данном случае исключены: Бермудские острова, Британские Виргинские острова и Каймановы острова.

Меры на уровне политики усиливают эту тенденцию

Расширение ПИИ из этих стран, выступающих новыми источниками инвестиций, привлекло к себе определенный интерес, особенно со стороны ряда агентств по поощрению инвестиций (АПИ). Более 90% африканских АПИ в настоящее время адресно работают с ПИИ из других развивающихся стран, прежде всего из их собственного региона. АПИ развитых стран также открыли местные отделения в таких местах, как Бразилия, Индия, Китай, Республика Корея, Сингапур и Южная Африка.

Со своей точки зрения страны базирования ТНК все шире признают, что вывоз ПИИ может укрепить конкурентоспособность фирм. Лишь небольшая горстка развивающихся стран сохраняет прямой запрет на вывоз ПИИ. Более того, некоторые правительства даже начали поощрять свои фирмы к размещению инвестиций за рубежом, предоставляя им информацию, услуги по поиску партнеров, стимулы и услуги инвестиционного страхования. Вместе с тем в *Докладе* подчеркивается, что решение вопроса о том, следует ли той или иной стране перейти к "активному поощрению" вывоза ПИИ, зависит от целого ряда факторов, в том числе от состояния платежного баланса страны и от возможностей ее сектора предприятий. Многим странам с низкими уровнями доходов, возможно, было бы более целесообразно сосредоточить усилия на формировании более конкурентного делового климата и на наращивании потенциала отечественных компаний, а не на поощрении вывоза ПИИ.

Возможности, открывающиеся на уровне Юг-Юг

Согласно докладу ЮНКТАД, расширение вывоза ПИИ из развивающихся стран имеет особенно актуальное значение для сотрудничества Юг-Юг. Если исключить офшорные финансовые центры, то можно увидеть, что совокупные потоки Юг-Юг стремительно выросли с 2 млрд. долл. в 1985 году до 60 млрд. долл. в 2004 году, т.е. составили 25% общего притока ПИИ в развивающиеся страны. Львиная доля ПИИ Юг-Юг носит внутрирегиональный характер (см. диаграмму 2). Более того, в ряде наименее развитых стран ПИИ из развивающихся стран составляют значительную или даже основную долю в совокупном ввозе инвестиций. Например, более 50% совокупного притока ПИИ в Ботсване, Демократической Республике Конго, Лесото, Малави и Свазиленде приходится на южноафриканских инвесторов.

"Важно задуматься над тем, как эту форму сотрудничества "Юг-Юг" можно еще более укрепить, чтобы получить выигрыш для развития", - отмечает Генеральный секретарь ООН Кофи Аннан.

Хотя ТНК из развивающихся стран могут отставать от корпораций развитых стран по уровню обеспеченности технологическими активами и потенциала, их бизнес-модели, знания и навыки порой лучше адаптированы к условиям деятельности в развивающихся принимающих странах. Одно из ключевых преимуществ инвесторов из развивающихся стран по сравнению с ТНК развитых стран заключается в их более глубоком знании экономических условий в принимающих развивающихся странах. В этой связи принимающим странам легче привлекать ПИИ таких фирм. Менее значительный технологический разрыв между фирмами стран базирования и принимающих стран также увеличивает шансы на более масштабный переток технологий от иностранных филиалов к фирмам принимающих стран.

Некоторые развивающиеся принимающие страны учредили целевые программы стимулирования ПИИ Юг-Юг. Эти усилия можно более тщательно проанализировать и подкрепить более тесным взаимодействием между учреждениями развивающихся стран. Важным шагом в этом направлении является инициатива ЮНКТАД по созданию сети "G-NEXID", которая позволяет обмениваться опытом экспортно-импортным (ЭКСИМ) банкам из развивающихся стран.

Потребность в более широком диалоге

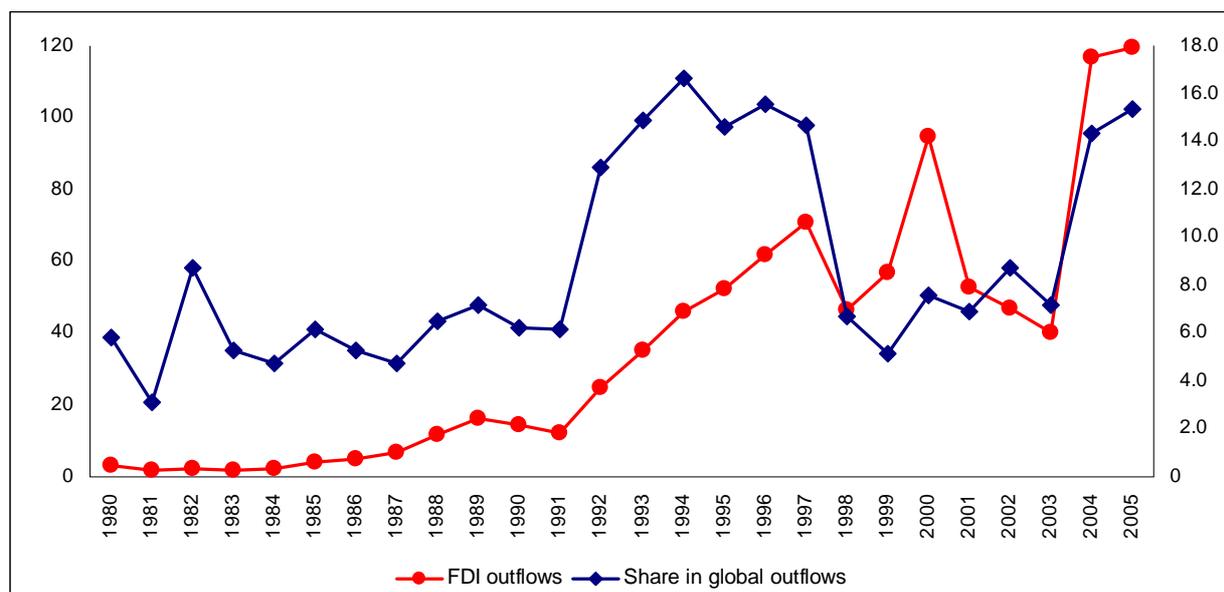
Отнюдь не все ПИИ тепло приветствуются в принимающих странах. Некоторые трансграничные слияния и приобретения (СиП), особенно в энергетике, наряду с СиП в отраслях инфраструктурных услуг или других отраслях, где присутствует "аспект безопасности", вызывают обеспокоенность. ТНК из развивающихся стран или стран с переходной экономикой должны отдавать себе отчет в "потенциальной чувствительности" инвестиционных потоков Юг-Юг. Совершенно очевидно, что обеспокоенность принимающих стран должна взвешенно сопоставляться с потенциальными выгодами расширения числа компаний, ведущих конкурентную борьбу за приобретение местных активов. Страны должны быть предельно осмотрительны в своих решениях с учетом риска провоцирования возможных ответных мер или протекционизма.

Для смягчения рисков и увеличения выгод от роста ПИИ из развивающихся стран и стран с переходной экономикой ЮНКТАД настоятельно призывает страны к расширению диалога. Обмен опытом по линии Юг-Юг способен расширить возможности для трансграничных инвестиций и внести вклад в развитие стран базирования и принимающих стран на взаимной основе. С точки зрения отношений Юг-Север налицо аналогичная потребность в диалоге, более глубоком осознании и осмыслении факторов, выступающих движущей силой ПИИ из стран Юга, и потенциальных последствий. ЮНКТАД и другие международные организации могут играть важную роль, предоставляя аналитические услуги, техническое содействие и - не в последнюю очередь - форумы для обмена мнениями и опытом, чтобы помочь странам осознать все выгоды, связанные с увеличением ПИИ из развивающихся стран и стран с переходной экономикой.

С "Докладом о мировых инвестициях" и его базой данных можно ознакомиться в Интернете по адресу www.unctad.org/wir и www.unctad.org/fdistatistics.

*** ** ***

Диаграмма 1. Вывоз ПИИ из развивающихся стран и стран с переходной экономикой, 1980-2005 годы



Источник: UNCTAD, *World Investment Report 2006*.

Таблица 1. 15 ведущих развивающихся стран и стран с переходной экономикой по суммарному объему вывезенных ПИИ...

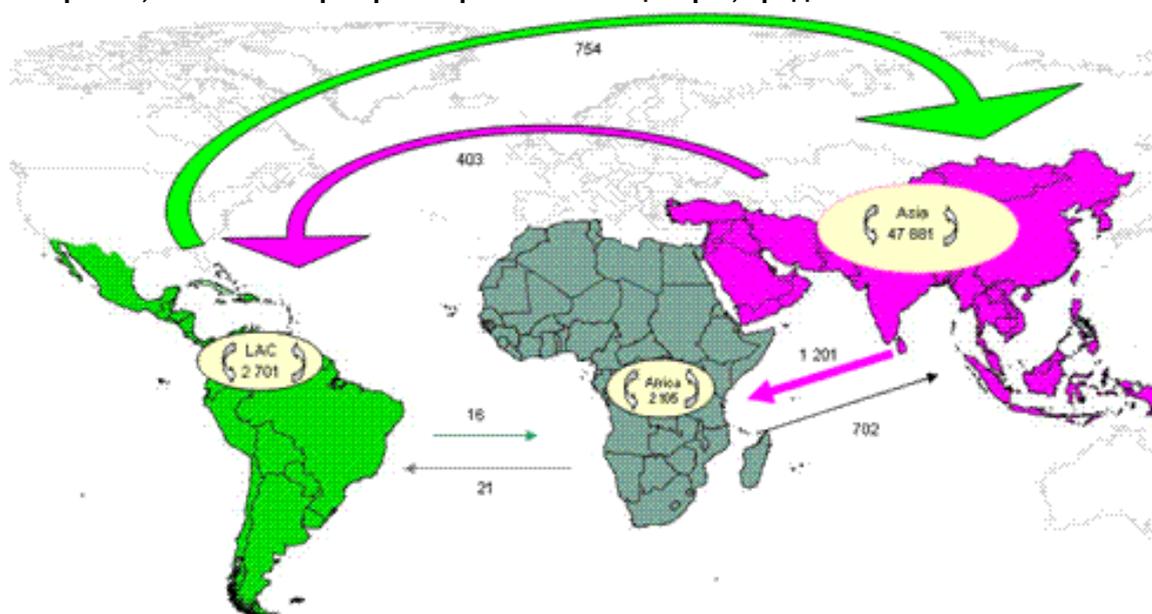
Table 1. Top 15 developing and transition economies in terms of stocks of outward FDI, 1980, 1990, 2000 and 2005 (Millions of dollars)

Rank	Economy	1980	Economy	1990	Economy	2000	Economy	2005
1	Brazil	38 545	Brazil	41 044	Hong Kong, China	388 300	Hong Kong, China	470 458
2	Taiwan Province of China	13 009	Taiwan Province of China	30 356	Taiwan Province of China	66 655	British Virgin Islands	123 167
3	Argentina	5 970	South Africa	15 004	British Virgin Islands	64 483	Russian Federation	120 417
4	South Africa	5 541	Hong Kong, China	11 920	Singapore	58 768	Singapore	110 932
5	Mexico	1 632	Singapore	7 808	Brazil	51 946	Taiwan Province of China	97 293
6	Kuwait	1 046	Argentina	6 057	South Africa	32 319	Brazil	71 556
7	Libyan Arab Jamahiriya	870	China	4 455	China	27 768	China	46 311
8	Panama	811	Panama	4 188	Korea, Republic of	26 833	Malaysia	44 480
9	Bermuda	727	Kuwait	3 662	Malaysia	22 874	South Africa	38 503
10	Singapore	623	Mexico	2 672	Argentina	21 141	Korea, Republic of	36 478
11	Bahrain	598	Malaysia	2 671	Cayman Islands	20 553	Cayman Islands	33 747
12	Botswana	440	Korea, Republic of	2 301	Russian Federation	20 141	Mexico	28 040
13	Bahamas	285	Saudi Arabia	1 873	Bermuda	14 942	Argentina	22 633
14	Saudi Arabia	239	Bermuda	1 550	Chile	11 154	Chile	21 286
15	Malaysia	197	Libyan Arab Jamahiriya	1 321	Mexico	8 273	Indonesia	13 735
All developing and transition economies		72 307	All developing and transition economies	148 913	All developing and transition economies	893 102	All developing and transition economies	1 399 963

Source: UNCTAD, FDI/TNC database (www.unctad.org/fdistatistics).

Источник: UNCTAD, *World Investment Report 2006*.

Диаграмма 2. Внутрирегиональные и межрегиональные потоки ПИИ в развивающихся странах, исключая офшорные финансовые центры, средние показатели за 2002-2004 годы



Источник: UNCTAD, *World Investment Report 2006*.