



ПРЕСС-РЕЛИЗ

ВНИМАНИЕ

Запрещается цитировать или кратко формулировать материалы, содержащиеся в настоящем пресс-релизе и соответствующем Докладе, в печатных изданиях, по телерадиовещанию или в электронных средствах массовой информации до

17 ч. 00 м. по Гринвичу 12 сентября 2012 года

(13 ч. 00 м. – Нью-Йорк, 19 ч. 00 м. – Женева, 22 ч. 30 м. – Дели, 02 ч. 00 м. 13 сентября 2012 года – Токио)

UNCTAD/PRESS/PR/2012/31*

Язык исходного документа: английский

В ДОКЛАДЕ УТВЕРЖДАЕТСЯ, ЧТО УГЛУБЛЕНИЕ НЕРАВЕНСТВА ОТНЮДЬ НЕ ЯВЛЯЕТСЯ НЕИЗБЕЖНЫМ – И ЭКОНОМИКА СТРАН БУДЕТ ФУНКЦИОНИРОВАТЬ ЛУЧШЕ ПРИ БОЛЕЕ РАВНОМ РАСПРЕДЕЛЕНИИ РАСХОДОВ

В Докладе о торговле и развитии делается вывод о том, что истоки долгосрочной тенденции могут быть разными, но тенденцию можно переломить за счет мер государственной финансово-бюджетной политики и политики на рынках труда

Женева, 12 сентября 2012 года – В новом докладе ЮНКТАД указывается, что увеличение разрывов в уровнях доходов и благосостояния во всем мире не является неизбежным побочным продуктом глобализации и технического прогресса. В этом исследовании утверждается, что усиление концентрации доходов в руках немногих ограничивает экономический потенциал стран, снижая спрос на товары и услуги и сужая перспективы получения образования и социальной мобильности для более широких слоев населения и тем самым приводя к недоиспользованию их талантов и возможных экономических достижений. Как говорится в докладе, такого рода тенденции можно и необходимо обратить вспять с помощью мер государственного вмешательства на уровне финансово-бюджетной политики и политики на рынках труда.

Доклад о торговле и развитии за 2012 год¹, имеющий подзаголовок "Политика в интересах инклюзивного и сбалансированного роста", сегодня вышел в свет.

* Контактная информация: пресс-центр ЮНКТАД, телефон, +41 22 917 5828, +41 79 502 43 11, электронная почта: unctadpress@unctad.org, <http://unctad.org/en/pages/Media.aspx>

¹ В докладе (в продаже под № R.12.II.D.3, ISBN-13: 978-92-1-112848-8) можно приобрести в Объединенной службе продаж публикации и маркетинга по нижеуказанному адресу или у агентов по продаже изданий Организации Объединенных Наций по всему миру. Цена: 55 долл. США (жителям развивающихся стран предоставляется 50-процентная скидка, а жителям наименее развитых стран – 75-процентная скидка). Заказы или запросы можно направлять по адресу: United Publications Sales and Marketing Office, 300 E 42nd Street, 9th Floor, IN-919J New York, NY 10017, United States. тел.: +1 212 963 8302, факс: +1 212 963 3489, электронная почта: publications@un.org, <https://unp.un.org>.

Тенденции, развивавшиеся на протяжении последних 30 лет, свидетельствуют об углублении неравенства в уровнях доходов как внутри стран, так и между ними. Доля зарплат в совокупных доходах снизилась в большинстве развитых стран и во многих развивающихся странах. Например, она сократилась на 5 процентных пунктов или более в Австралии, Соединенном Королевстве Великобритании и Северной Ирландии и Соединенных Штатах Америки и на 10 процентных пунктов или более в Германии, Ирландии и Франции. В ряде стран на богатейший 1% населения приходится от 10% до 20% национального богатства.

Аналогичный общий сдвиг наблюдается и между странами. Если в 1980 году доходы на душу населения 15 богатейших стран превышали доходы на душу населения 15 беднейших стран в 44 раза, то к 2000 году этот показатель увеличился до 62 раз. Вместе с тем в докладе отмечается, что в 2009 году как отражение улучшения экономических показателей в ряде развивающихся стран и стран с переходной экономикой этот показатель снизился до 56.

Как указано в докладе, поскольку за этот же 30-летний период глобализация пережила колоссальную эволюцию, ряд экономистов стали утверждать, что рост неравенства в уровнях доходов является неизбежным следствием быстрого роста международной торговли и финансовых потоков и стремительных изменений в технологии.

Но в данном исследовании говорится о том, что этот исход не является неизбежным – правительства могут использовать рычаги финансово-бюджетной политики и политики на рынках труда для уменьшения неравенства в доходах.

В нем утверждается, что это является целесообразным не только по соображениям справедливости и социального благополучия, но и потому, что это ускорит экономический рост. Как отмечается в докладе, семьи с низкими и средними уровнями доходов тратят гораздо более значительную часть своих доходов на потребление, а потребление создает спрос, который является движущей силой современной экономики. В нем указывается, что непосредственной причиной продолжающейся пробуксовки с выходом из рецессии 2009 года в развитых странах является вялый спрос.

Весьма вероятно даже, что рост доли доходов, поступающих богатым слоям населения, способствовал глобальному финансовому кризису. В некоторых развитых странах чрезмерно высокое вознаграждение, выплачиваемое руководителям корпораций, менеджерам и финансовым посредникам, зачастую было связано с осуществлением слишком высокорисковых операций в стремлении получить сиюминутные прибыли и дивиденды по акциям, в то время как получатели зарплат были вынуждены влезать в долги для поддержания уровня своей жизни. "Чрезмерная концентрация доходов стала одним из факторов, приведших к глобальному кризису, поскольку она была связана с искаженными стимулами для получателей наиболее высоких доходов и с высокой задолженностью других групп населения", – говорится в докладе. Его авторы прогнозируют, что существенного выхода из рецессии не следует ждать до тех пор, пока группы с низкими и средними уровнями доходов не будут получать достаточных доходов для финансирования расходов на свое потребление.

В **Докладе о торговле и развитии** утверждается, что более равное распределение расходов также принесет свои плоды и в долгосрочной перспективе. Это обусловлено тем, что глубокое неравенство лишает многих людей доступа к образованию и кредитам и препятствует расширению внутренних рынков. На протяжении многих лет и десятилетий это оборачивается колоссальными потерями для экономического потенциала страны. Таким образом, как говорится в исследовании, улучшение структуры распределения доходов поможет стимулировать и поддержать экономический рост в краткосрочной перспективе и обеспечить более значительные стимулы для инвестиций, инноваций и создания рабочих мест в долгосрочной перспективе.

В докладе утверждается, что в развитых странах углубление неравенства было отчасти обусловлено поведенческими изменениями в корпоративном секторе: вместо того, чтобы реагировать на усиление международной конкуренции посредством инвестирования средств в повышение производительности, компании стремились генерировать прибыли за счет переноса своего производства в страны с низким уровнем заработной платы и/или удержания зарплат на низких уровнях просто под угрозой такого перебазирования производства. Большая часть получавшихся в результате этого прибылей использовалась для выплаты дивидендов и выкупа акций для максимизации акционерной стоимости компаний. Вследствие этого сдерживание роста заработных плат внутри страны сопровождалось ростом долей доходов наиболее обеспеченных групп населения, включая ратье и "работающих богатых" на позициях топ-менеджеров.

Как говорится в докладе, в развивающихся странах и странах с переходной экономикой воздействие глобализации и технологического прогресса на распределительную сферу зависело от изменений в структурах производства. Перемещение работников из сельского хозяйства в более высокопродуктивные отрасли, такие как обрабатывающая промышленность, на первых порах, возможно, имело отрицательные последствия для распределения, как, например, в Китае; т.е. заводские рабочие получают гораздо больше фермеров, и, хотя все работники оказываются в выигрыше, они оказываются в выигрыше в разной степени.

Вместе с тем, когда глобализация с опорой на финансы приводит к преждевременной деиндустриализации и/или финансовой нестабильности и кризисам, как в Латинской Америке или странах с переходной экономикой, перемещение рабочей силы из обрабатывающей промышленности в менее производительные отрасли, такие как неформальный сектор услуг или профессии, не обеспечивающие гарантированной занятости, или просто переход работников в категорию безработных обычно приводит к снижению уровней зарплат и к увеличению разрывов в доходах. В докладе указывается, что финансовые кризисы и широкомасштабная приватизация бывших государственных предприятий также изменили структуру собственности предприятий, что привело к усилению концентрации богатства и доходов.

*** ** ***