



ПРЕСС-РЕЛИЗ

ВНИМАНИЕ

Материалы, содержащиеся в настоящем пресс-релизе и соответствующем докладе, не могут цитироваться или кратко излагаться в прессе, по радио, телевидению или в электронных СМИ до 17.00 по Гринвичу 6 октября 2015 года (13.00 – в Нью-Йорке, 19.00 – Женеве, 22.30 – Дели, 02.00 7 октября – в Токио)

UNCTAD/PRESS/PR/2015/33*

Язык исходного документа: английский

ДЛЯ ДОЛГОСРОЧНЫХ ИНВЕСТИЦИЙ ТРЕБУЮТСЯ ПРАВИЛЬНЫЕ ИНСТРУМЕНТЫ ФИНАНСИРОВАНИЯ – ЮНКТАД ПРИЗЫВАЕТ УСИЛИТЬ ПОДДЕРЖКУ БАНКОВ РАЗВИТИЯ

Женева, 6 октября 2015 года – Хотя мировая экономика наводнена ликвидностью и стоимость долга никогда еще не была столь низкой, тем не менее многие развивающиеся страны сталкиваются с трудностями в привлечении международного финансирования для долгосрочных производственных инвестиций. В подготовленном ЮНКТАД [Докладе о торговле и развитии, 2015 год](#)¹ утверждается, что для исправления этой ситуации, без чего амбициозные цели развития вряд ли будут достигнуты, необходимы целенаправленные усилия государств.

Эту задачу нельзя полностью поручить финансовым рынкам. Решающую роль здесь должны сыграть специализированные государственные учреждения и механизмы, созданные конкретно для этой цели. Как отметил Генеральный секретарь ЮНКТАД г-н Мукиса Китуйи, «самые успешные крупные инвестиционные прорывы стали возможны благодаря эффективному увязыванию тем или иным способом государственных и частных инициатив, так что в самом общем смысле все финансирование развития является смешанным. Главные вопросы заключаются в том, кто занимается этим смешиванием, как он это делает и какую цель он преследует».

Авторы доклада рекомендуют укреплять банки развития, которые создаются именно для того, чтобы компенсировать краткосрочный уклон, присущий потокам и рынкам частного капитала. За годы работы на международном и региональном уровнях эти банки накопили огромные знания и опыт, однако расширению их деятельности мешает ограниченность кредитных ресурсов.

Банкам развития следует сосредоточиться на проектах, имеющих позитивный внешний эффект и сулящих долговременную экономическую и социальную отдачу, в том числе на инвестициях в инфраструктуру и социальную сферу, а также на поддержке малых и средних предприятий, секторов (таких, как сельское хозяйство) и видов деятельности (инновации), которые жизненно важны для развития, но зачастую рассматриваются как слишком рискованные для частного финансирования.

* **Контактная информация:** пресс-центр ЮНКТАД, телефон, +41 22 917 58 28, +41 79 502 43 11, электронная почта: unctadpress@unctad.org, <http://unctad.org/press>

¹ Доклад (в продаже под № R.15.II.D.4, ISBN: 978-92-1-112890-1) можно приобрести в Бюро продаж и маркетинга публикаций Организации Объединенных Наций по указанному ниже адресу или у агентов по продаже изданий Организации Объединенных Наций по всему миру. Заказы или запросы можно направлять по адресу: United Nations Publications Sales and Marketing Office, 300 E 42nd Street, 9th Floor, IN-919J New York, NY 10017, United States of America. Телефон: +1 212 963 8302, факс: +1 212 963 3489, электронная почта: publications@un.org, <https://unp.un.org>.

По мнению авторов доклада, одна из возможностей повысить роль банков развития заключается в сотрудничестве между странами Юга. На Юге можно шире заимствовать не только богатый опыт, но и ресурсы. Объем кредитов, выданных лишь тремя национальными банками в Китае и Бразилии, в 2014 году достиг 1 762 млрд. долларов.

Еще одним источником, позволяющим увеличить долгосрочное финансирование, являются фонды национального благосостояния (ФНБ), активы которых превышают 7 трлн. долл., из которых 6 трлн. долл. принадлежат развивающимся странам. Однако большинство таких фондов формируют свой портфель, исходя из тех же принципов, что и частные институциональные инвесторы. Хотя свыше половины фондов национального благосостояния вкладывают средства в инфраструктуру (главным образом энергетическую, транспортную и телекоммуникационную), объектом их внимания зачастую являются развитые, а не развивающиеся страны. Для того чтобы полнее использовать потенциал таких фондов, требуются меры политики, призванные улучшить механизмы управления проектами в развивающихся странах, что, возможно, поможет успокоить критиков, утверждающих, что в этих странах существует слишком мало крупномасштабных проектов, которые могли бы привлечь фонды национального благосостояния.

Государственно-частные партнерства привлекают широкое внимание как механизм финансирования инфраструктурных проектов в случае нехватки бюджетных средств. В то же время в докладе отмечается, что в сфере оказания государственных услуг государственно-частные партнерства имеют неоднозначный послужной список. Кроме того, во многих случаях они по сути не обеспечили никакого дополнительного финансирования: с точки зрения бухгалтерии, они освободили сегодняшний государственный бюджет от некоторых долгов, увеличив при этом будущие обязательства и пассивы. Таким образом, даже в развивающихся странах с длительной историей государственно-частных партнерств львиная доля инвестиций в инфраструктуру поступает из государственных, а не из частных источников.

Официальная помощь в целях развития (ОПР) продолжает играть очень важную роль в деле мобилизации ресурсов, особенно на нужды бедных и более уязвимых развивающихся стран. Объем ОПР, предоставленной в 2014 году членами Комитета содействия развитию Организации экономического сотрудничества и развития, составил 0,29% их валового национального дохода, что намного ниже целевого уровня в 0,7% валового национального дохода и ниже долевого показателя начала 1990-х годов.

Однако, как отмечается в докладе, даже эти цифры могут быть слишком оптимистичными, поскольку в них включается ОПР, не связанная с новыми потоками финансовых ресурсов в страны-бенефициары, например внутренние расходы доноров и помощь в облегчении долговой нагрузки.

В докладе перечислены и другие тенденции в сфере ОПР:

- С 2008 года менее 40% от общего объема ОПР членов Комитета содействия развитию направляется на финансирование экономической инфраструктуры и других производственных отраслей.
- В интересах мобилизации большего объема ресурсов для финансирования долгосрочных инвестиций ОПР все чаще «смешивается» с частным капиталом. В то же время смешивать государственную помощь с частным финансированием следует очень осторожно, с тем чтобы не допускать «приватизации» выгод и «обобществления» убытков, фактически не предлагая никаких новых средств для финансирования развития.
- Сотрудничество между странами Юга выступает генератором дополнительных ресурсов и свежих подходов к оказанию помощи в целях развития. Сотрудничество между развивающимися странами превращается в источник постоянно растущей доли помощи на цели развития, и оно в большей степени направлено на развитие инфраструктуры и отраслей экономики.