

第 42 号 新 闻 稿

报刊、广播或电子媒体不得在 2002 年 4 月 29 日
17 时(格林尼治时间)之前引用或摘引本报告的内容。

制造业的困扰：贸发会议报告对贸易体系 新出现的紧张的研究

今天发表的贸发会议《2002 年贸易和发展报告》¹ 得出结论说，“虽然发展中国家在世界制成品，包括高速增长的高技术产品的出口中占有的份额迅速扩大，但看来这些国家从此类活动中获得的收入的确与这一动态并不相称。”如果要使多边贸易体系变得更有利于发展，国内和国际两级的政策制订人就必须正视这一挑战。

¹ 《2002 年贸易和发展报告》(出售品编号：E.02.II.D.2, ISBN 92-1-112549-9)可通过以下地址邮购，售价 39 美元，发展中国家和经济转型国家特别价 19 美元：United Nations Publications, Sales Section, Palais des Nations, CH-1211 Geneva 10, Switzerland, fax: +41 22 917 0027, email: unpubli@un.org, Internet: <http://www.un.org/publications>; 或者 United Nations Publications, Two UN Plaza, Room DC2-853, Dept. PRES, New York, NY 10017, USA; tel: +1 212 963 8302 或 +1 800 253 9646, fax: +1 212 963 3489, email: publications@un.org。

恢复贸易体系的平衡

自从 1980 年代初以来，发展中国家的商品出口增长(年增长率为 11.3%)不仅超过了世界平均速度(8.4%)，而且发生了从初级商品到制成品的重大转变，这些国家的制成品出口现在占非燃料出口的 80%以上(表 1)。实现的最大跳跃看来是进入了高技术产品行列(此类产品世界出口量的近三分之一来自发展中国家)，其中包括一些生产率最为活跃产品。

既然如此，为什么还要担心呢？部分原因是，在贸易统计数据表面价值背后会隐藏着更多的东西。有越来越多的产品，包括高技术出口品，是利用在不同地点生产的零部件组装起来的。《报告》发现，除了一些亚洲新兴工业经济体属于明显例外，发展中国家投入贸易的产品仍然依赖开采自然资源和使用非熟练劳动。这些产品的市场日渐拥挤，使出口方受到贸易条件损失和生产率增长落后的威胁，而生产率增长落后就会破坏发展前景。

《报告》认为，基本的政策问题并不是一个贸易自由化如何的问题，而是“怎样才能最佳地利用贸易和产业的种种基本力量创造财富和满足人的需求”。当然，发展问题是多哈谈判的中心。《报告》做了初步评估，再度提出了过去所做关于在事关发展中国家利益的领域给予全面市场准入的呼吁。但是，向前迈进就意味着要调整谈判，使之适应于贸易体系的新现实。《报告》认为，这就要求改进贸易、金融和发展问题之间的政策一致性，扩大发展中国家调控融入贸易体系进程的政策空间。

贸易越多，收入越少

在《报告》研究的 225 项产品中，技术和技能密集型产品的市场增长速度最快，也表现出了迅速的生产率增长(表 2)。初级商品以及某些制成品的增长率止步不前或出现负值。发展中国家已经进入了某些活跃产品的市场，在 1980 年至 1998 年期间，所有电子和电器产品在发展中国家出口中所占的份额翻了两番，从 5.3% 增加到了 22%。

但是，以为发展中国家通过贸易扩大对世界经济的参与会相应地自动带来更多收入的认识，需要加以纠正。1981-1996 年这段时期的数据表现出了北方与南方之间一些令人担忧的趋势(图 1)：

- 在发达国家，制成品增加值始终超过制成品贸易值，可是发展中国家的情况恰恰相反；
- 发达国家的制成品增加值与制成品出口值的比率从 225% 下降为 180%，但发展中国家的下降幅度更大——从 75% 降到了 55%；
- 发展中国家的制成品进口超过了出口，但发达国家没有这种情况；
- 发达国家的制成品增加值和出口值与国内生产总值的比率大体保持不变，而发展中国家的出口值比率急剧上升，但增加值比率并没有出现类似的上扬趋势。

对于某些“超级贸易方”，如香港、中国和较近期的墨西哥，这种格局尤为突出(图 2)。

要想弄清许多发展中国家在其中大力扩展对外贸易，但却不能通过相应提高收入得到回报的一种体系，就需要做一番艰苦的思考(表 3)。

贸易自由化的偏置，在部分程度上是造成某些商品的出口增长速度快于其他商品的原因，北方市场的高额关税和关税升级以及非关税壁垒强化了风行的市场准入格局。但是据《报告》说，参与演变中的国际分工的其他一些模式，或许起了更为重要的作用。

发展中国家近些年来十分活跃地参与了相关贸易的三个产品组是，计算机和办公设备；电信、音像设备和半导体；以及服装，所有这些产品都涉及跨国公司全球生产网中的劳力密集工序。《报告》认为，这些网络鼓励了新贸易格局的形成，商品在送到最终消费者手中之前途经了若干不同地点，实现的全部贸易价值超过了增加值。世界出口值中通过这些渠道实现的比例高达 30%。然而，发展中国家出口品在这些生产网中的高技术标签是一种误导。对于参与起了决定性作用的是低技能组装型活动的成本条件。

到底发展中国家能够期待通过参与这些生产网得到多少利益呢？取得价值链的任何一部分肯定都会有好处。但是它们在增加值中所占的份额是由非熟练劳动这一最不稀缺和最薄弱要素的成本所决定的，随着这些安排的战略性生产资产受到日趋严密的控制，获得的收益有可能向跨国公司高度倾斜。《报告》指出，即使是在马来西亚和中国这类成功的实例中，增加值的很大一部分是归属于外国企业的利润。《报告》令人惊讶的一项发现是，初看上去，第一批亚洲新兴工业化经

济体(中国香港、大韩民国、新加坡、中国台湾省)的 20 种主要出口品中, 活跃产品少于某些第二批工业化经济体。但是, 多数第二批新兴工业化经济体的活跃出口事实上来自于低档次的组装活动。

贸易时代令人担忧的迹象

一个国家参与贸易体系所能得到的益处将取决于它所进出口商品的全球供应量和需求量。如果大量出口方涌入市场, 价格就会急剧下跌; 在进口量大的市场, 即使增加出口的数量弥补和超过了价格的下跌幅度, 出口价格和贸易条件的衰落仍会造成资源损失。

若干多人口、低收入国家加大参与水平的结果之一是, 在参与世界贸易的全部劳动力中, 低技能工人的比例不断上升(目前每十名工人中有七名), 而且还有大量的未使用劳动力储备等待加入(图 3)。

在多数情况下, 劳动力将要进入的是竞争日趋激烈的市场。《报告》记述了服装和电子产品等发展中国家近年来建立起了出口能力的一些领域内的这一趋势。发展中国家的灵活工资进一步加大了这方面的压力, 使得企业有可能在利润不受损失的条件下依靠价格从事竞争。

“合成谬误”是经济学家所熟悉的一种比喻, 也是需要加以认真对待的: 先进工业化国家劳力密集型产品市场的拥挤、疲软的增长、高失业率和保护主义倾向, 以及中等收入国家出口结构升级和多样化面临的种种困难, 两者相加就可能意味着, 有利于个别出口方的, 也许并不会有利于所有出口方。随着越来越多的发展中国家为了弥补竞争条件发生的变化而作出不断加大的财政和贸易相关让步, 这种趋势也就不断得到巩固。

含有高进口成份的标准化大批量产品发生生产过量的危险, 以电子部门最为典型。自 1985 年以来, 发展中国家出口价格发生的动荡和下跌均甚于发达国家出口厂商遇到的类似情况。不过, 《报告》也提出了较为一般化的南方制造厂商贸易条件动态的迹象。

《报告》认为, 随着越来越多的发展中国家, 包括一些有大量非熟练劳动力储备的国家, 转而实行出口导向战略, 中等收入的拉丁美洲和亚洲经济体在贸易体系的此类趋势面前最为脆弱。

《报告》提出了需要采取措施帮助发展中国家从贸易体系中获得更多益处的三个关键领域：

- 较先进的经济体需要加快增长，以便提供支持，为劳力密集型制成品进入其市场改善准入；
- 需要改善中等收入发展中国家的资金和技术准入，既用以改善其自身的增长前景，又帮助开放市场以便接纳较后进国家的参与者；
- 对于国内和区域增长资源的依赖将会加大，尤其是在外向发展势头随着国内市场的成熟而收缩的较大发展中国家。

* * *

本新闻稿也可在互联网的下列地址查阅：

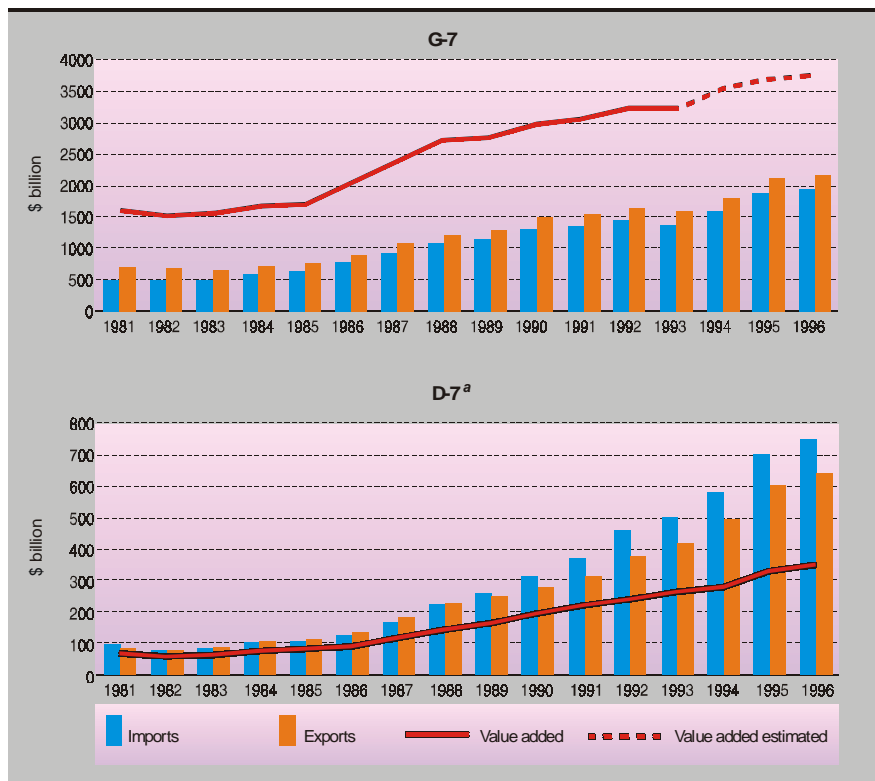
<http://www.unctad.org/en/press/pressref.htm>

如想进一步了解情况，请联系 Yilmaz Akyuz, Division on Globalization and Development Strategies, tel: +41 22 907 5841, fax: +41 22 907 0274, email: yilmaz.akyuz@unctad.org;
Erica Meltzer, Press Officer, tel: +41 22 907 5828/5365; 或 Alessandra Vellucci, Information Officer, tel: +41 22 907 5828/4641, fax: +41 22 907 0043, email: press@unctad.org

《2002 年贸发报告》

图 1

1981-1996 年若干经济体组别的制成品贸易和制成品增加值
(单位: 10 亿美元)

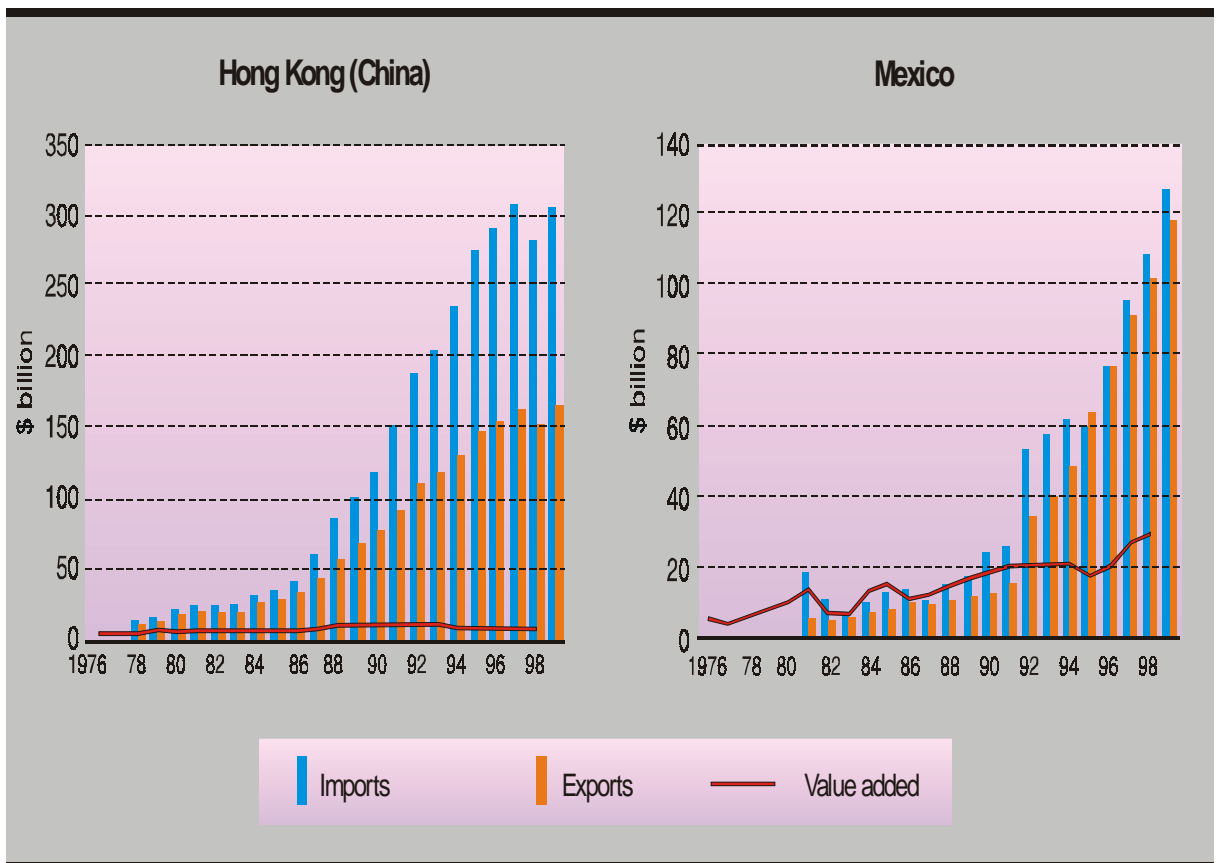


a Hong Kong (China) Malaysia, Mexico, Republic of Korea, Singapore, Taiwan Province of China, and Turkey.

《2002 年贸发报告》

图 2

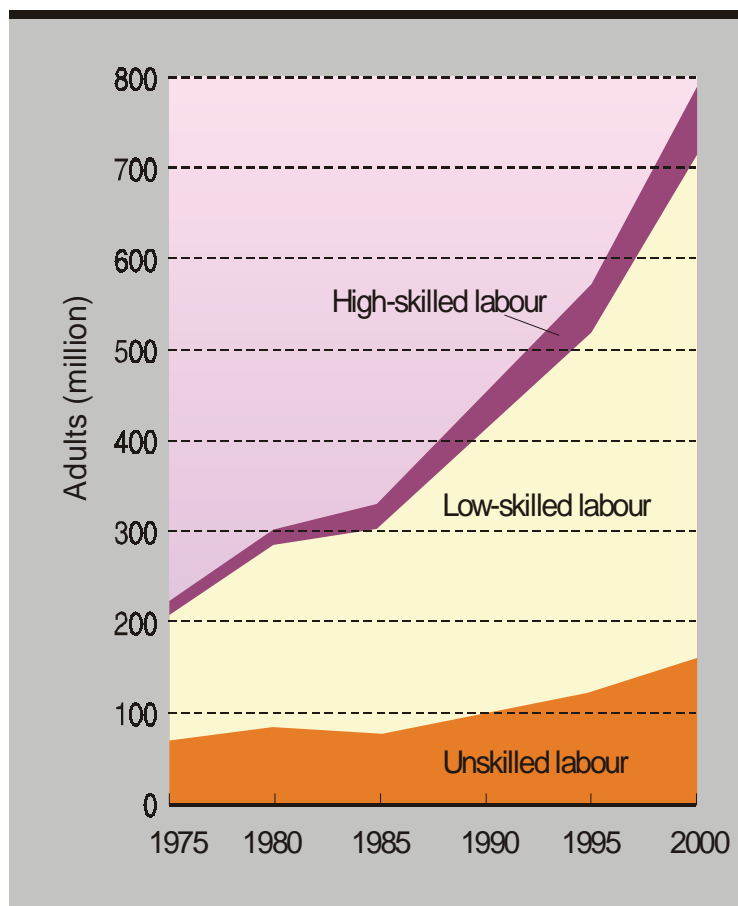
若干发展中经济体的制成品贸易和制成品增加值
(单位: 10 亿美元)



《2002 年贸发报告》

图 3

1975-2000 年参与世界出口生产的成人技能结构



《2002 年贸发报告》

表 1

根据要素密度按产品类分列的非燃料出口，1980 年和 1998 年
(百分比)

产 品 类	在发展中国家出口中的份额		在世界出口中的份额	
	1980	1998	1980	1998
初级商品	50.8	19.0	25.7	14.8
劳力密集和基于资源的制成品	21.8	23.2	14.7	15.0
技能和技术密度低的制成品	5.8	7.3	10.1	7.6
技能和技术密度中等的制成品	8.2	16.8	26.4	29.6
技能和技术密度高的制成品	11.6	31.0	20.2	30.2

《2002 年贸发报告》

表 2

10 种市场活跃力最强产品的出口值增长率和在全部非燃料出口中的份额，1980-1998 年

(百分比)

国际贸易 易标准 分类编码	产 品 组	平均年 出口值增长率 1980-1998	占世界 总出口的份额		占发展中国家 总出口的份额	
			1980	1998	1980	1998
776	晶体管 and 半导体	16.3	1.0	4.0	1.9	7.7
752	计算机	15.0	0.9	3.4	0.2	5.0
759	计算机和办公设备零部件	14.6	0.7	2.3	0.3	3.6
871	光学仪器	14.1	0.1	0.3	0.0	0.3
553	香水和化妆品	13.3	0.2	0.5	0.1	0.2
261	丝绸	13.2	0.0	0.0	0.0	0.0
846	针织内衣	13.1	0.3	0.6	0.8	1.4
893	塑料品	13.1	0.6	1.2	0.6	1.1
771	电力机械	12.9	0.3	0.6	0.2	0.8
898	乐器和录制品	12.6	0.3	0.7	0.2	0.5
备查项:						
	世界出口	8.4				
	发展中国家出口	11.3	15.4	24.3		

《2002 年贸发报告》

表 3

若干区域集团和发展中经济体在世界制成品出口和
制成品增加值中的份额，1980 和 1997 年
(百分比)

区域/经济体	占世界制成品 出口的份额		占世界制成品 增加值的份额	
	1980	1997	1980	1997
发达国家	82.3	70.9	64.5	73.3
发展中国家	10.6	26.5	16.6	23.8
拉美	1.5	3.5	7.1	6.7
东南亚	6.0 <u>a/</u>	16.9	7.3	14.0
新兴工业化经济体	5.1	8.9	1.7	4.5
东盟 4 国	0.6	3.6	1.2	2.6
中国	1.1 <u>b/</u>	3.8	3.3	5.8
印度	0.4	0.6	1.1	1.1

a/ 不包括中国。

b/ 1984 年。

-- -- -- -- --