



## ПРЕСС-РЕЛИЗ № 42

### ВНИМАНИЕ

Настоящий доклад не может цитироваться или кратко излагаться в прессе, по радио и телевидению или через каналы электронных сетей до **17 час. 00 мин. по Гринвичу 29 апреля 2002 года**

TAD/INF/PR42  
29 апреля 2002 года

## ПРОМЫШЛЕННЫЙ НЕДУГ: В ДОКЛАДЕ ЮНКТАД АНАЛИЗИРУЮТСЯ НАРОЖДАЮЩИЕСЯ ТРЕНИЯ В ТОРГОВОЙ СИСТЕМЕ

"Хотя доля развивающихся стран в мировом экспорте продукции обрабатывающей промышленности, включая динамичные высокотехнологичные товары, быстро увеличивается, доходы этих стран от такой деятельности, как представляется, растут не столь динамично", - такой вывод делается в *Докладе ЮНКТАД о торговле и развитии за 2002 год*, опубликованном сегодня<sup>1</sup>. Для того чтобы многосторонняя торговая система лучше благоприятствовала процессу развития, те, кто определяет политику как на национальном, так и на международном уровне, должны дать ответ на этот вызов.

### Изменение баланса в торговой системе

С начала 80-х годов наблюдались не только опережающие темпы роста товарного экспорта из развивающихся стран (11,3% в год) по сравнению со среднемировыми показателями (8,4%), но и значительная переориентация с сырьевых товаров на продукцию обрабатывающей промышленности, доля которой в настоящее время составляет свыше 80% экспорта нетопливных товаров (*таблица 1*). И самый мощный прорыв, как представляется, произошел в сфере высокотехнологичной продукции (здесь на долю развивающихся стран приходится почти одна треть мирового экспорта), которая включает в себя некоторые виды продукции, обеспечивающие наиболее динамичный рост производительности труда.

.../...

<sup>1</sup> *Доклад о торговле и развитии, 2002 год* (в продаже под номером R.02.II.D.2, ISBN 92-1-112549-9) можно приобрести по цене 39 долл. США или по льготной цене 19 долл. США для развивающихся стран и стран с переходной экономикой по адресу: United Nations Publications, Sales Section, Palais des Nations, CH-1211 Geneva 10, Switzerland, факс: +41 22 917 0027, электронная почта: [unpubli@unog.ch](mailto:unpubli@unog.ch); Интернет: <http://www.un.org/publications>; или по адресу: United Nations Publications, Two UN Plaza, Room DC2-853, Dept. PRES, New York, NY 10017, USA; телефон: +1 212 963 8302 или +1 800 253 9646; факс: +1 212 963 3489; электронная почта: [puplications@un.org](mailto:puplications@un.org).

Так о чем же беспокоиться? Отчасти статистика торговли, если принимать ее за чистую монету, может больше скрыть, чем высветить; все больше товаров, включая экспортную продукцию высоких технологий, производится на базе сборки из узлов и компонентов, изготавливаемых в различных географических точках. Как указывается в докладе, за одним заметным исключением – некоторых азиатских новых индустриальных стран (НИС), производство товаров, экспортируемых развивающимися странами, по-прежнему зависит от эксплуатации природных ресурсов и от использования неквалифицированной рабочей силы. Да и рынки этих товаров становятся переполненными, угрожая экспортерам ухудшением условий торговли и затормаживанием роста производительности труда, а, следовательно, и подрывом перспектив развития.

В Докладе делается вывод, что ключевой вопрос политики упирается не в то, расширять или не расширять либерализацию, а в то, "как наилучшим образом поставить стихийные силы торговли и промышленности на службу создания общего богатства и удовлетворения потребностей человека". Разумеется, вопросы развития занимали центральное место на переговорах в Дохе. В Докладе дается предварительная оценка и повторяются прежние призывы к обеспечению всеобъемлющего доступа на рынки в секторах, представляющих интерес для развивающихся стран. Но продвижение вперед означает также необходимость адаптации переговоров к новым реальностям торговой системы. Это, как утверждается в Докладе, подразумевает повышение степени согласованности политики в сфере торговли, финансов и развития, а также расширение пространства для маневра в политике, с тем чтобы позволить развивающимся странам наладить управление процессом интеграции в эту систему.

### **Больше торговли, меньше доходов**

Из 225 видов продукции, изучаемых в Докладе, наиболее динамично развивались рынки техно- и наукоемкой продукции, в производстве которой наблюдался также мощный рост производительности труда (*таблица 2*). По сырьевым товарам, а также по некоторым видам продукции обрабатывающей промышленности были зарегистрированы низкие или отрицательные темпы роста. Развивающиеся страны проникли на рынки некоторых динамичных видов продукции; в период с 1980 по 1998 год доля всех видов электронной и электротехнической продукции в экспорте развивающихся стран выросла в четыре раза: с 5,3% до 22%.

Но формулируя тезис о том, что более широкое участие развивающихся стран в мировой экономике через каналы торговли автоматически принесет им такое же значительное увеличение доходов, необходимо сделать оговорку. Данные за период 1981-1996 годов указывают на определенные тревожные расхождения тенденций между Севером и Югом (*диаграмма 1*):

- в развитых странах добавленная стоимость, создаваемая в обрабатывающей промышленности, устойчиво превышала стоимостной объем торговли продукцией обрабатывающей промышленности, но в развивающихся странах наблюдалась противоположная тенденция;
- коэффициент отношения добавленной стоимости в обрабатывающей промышленности к промышленному экспорту в развитых странах сократился с 225% до 180%, но в развивающихся странах это падение было еще более глубоким - с 75% до 55%;

- рост импорта продукции обрабатывающей промышленности опережал рост экспорта в развивающихся странах, но не в развитых странах; и
- показатели отношения добавленной стоимости в обрабатывающей промышленности и экспорта ее продукции к ВВП в развитых странах оставались практически неизменными, тогда как в развивающихся странах показатель отношения экспорта к ВВП резко увеличился, но без аналогичной повышательной тенденции показателя добавленной стоимости.

Эта модель развития тенденций особенно рельефно выражена у некоторых "гигантов торговли", таких, как Гонконг (Китай) и - в последнее время - Мексика (*диаграмма 2*).

Чтобы понять причины существования системы, в которой многие развивающиеся страны энергично наращивают свою долю в мировой торговле, но не вознаграждаются при этом сопоставимым увеличением доходов, необходимо применить свежий подход (*таблица 3*).

Некоторые перекосы в либерализации торговли позволяют частично объяснить, почему экспорт одних товаров растет быстрее экспорта других; высокие тарифы и тарифная эскалация на рынках Севера наряду с нетарифными барьерами закрепили превалирующие модели доступа на рынки. Но, как утверждается в Докладе, еще более важное значение, возможно, имеют другие механизмы участия в эволюционирующем международном разделении труда.

Выпуск трех групп продукции, по которым развивающиеся страны в последние годы очень активно развивали торговлю (компьютеры и оргтехника; телекоммуникационное аудио- и видеооборудование и полупроводники, а также предметы одежды), связан с использованием трудоемких процессов в рамках глобальных производственных сетей транснациональных корпораций (ТНК). Эти сети, как указывается в Докладе, поощряют создание новой модели торговли, при которой товары, прежде чем достичь конечных потребителей, перемещаются между разными географическими точками, а совокупный стоимостной объем зарегистрированной торговли значительно превышает добавленную стоимость таких товаров; на эти каналы сегодня приходится не менее 30% мирового экспорта. Однако ярлык высокотехнологичности экспорта развивающихся стран в таких сетях - это заблуждение; их участие в не требующих высокой квалификации процессах сборочного типа определяется размерами издержек.

Так насколько большого выигрыша могут ожидать развивающиеся страны от участия в этих сетях? Разумеется, возможности заполучить какой-либо кусок цепочки создания стоимости могут обеспечивать преимущества. Однако их доля в добавленной стоимости определяется стоимостью наименее дефицитного и наименее ценного фактора, то есть неквалифицированного труда; а благодаря еще большему ужесточению контроля над стратегическими производительными активами при такой организации производства ТНК могут оказаться в гораздо большем выигрыше. В Докладе отмечается, что даже в тех случаях, когда были достигнуты успехи, как, например, в Малайзии и Китае, значительная часть добавленной стоимости улавливается в качестве прибылей иностранными фирмами. В докладе делается на первый взгляд неожиданный вывод о том, что в 20 основных статьях экспорта азиатских НИС первой волны (Гонконг (Китай), Республика Корея, Сингапур и Китайская провинция Тайвань) фигурируют меньше динамичных видов продукции, чем в экспорте некоторых индустриальных стран второй волны. Однако на деле источником динамичного экспорта большинства НИС второй волны являются низкотехнологичные процессы сборочного типа.

### Тревожные знаки беспокойных времен в торговле

Выигрыш любой страны от участия в торговой системе зависит от глобального предложения и спроса на товары, которые она экспортирует и импортирует. Когда на рынках скапливается много экспортеров, цены могут резко упасть; в тех странах, где импорт велик, падение экспортных цен и ухудшение условий торговли могут повлечь за собой потери ресурсов, даже если наращивание объемов более чем компенсирует снижение цен.

В результате расширения участия ряда стран с большой численностью населения и низкими уровнями доходов в мировой торговле доля низкоквалифицированных работников в совокупной рабочей силе, участвующей в мировой торговле, возрастает (а в настоящее время это семь из десяти работников), и при этом все еще остаются незадействованными крупные трудовые резервы, ожидающие своей очереди для выхода на рынок (*диаграмма 3*).

В большинстве случаев этой рабочей силе придется выходить на те рынки, где уровень конкуренции неуклонно возрастает; в Докладе документально подтверждается эта тенденция в таких секторах, как одежда и продукция электронной промышленности, в производстве которых развивающиеся страны в последние годы наращивали экспортный потенциал. И этот прессинг еще более усугубляется системами гибкой заработной платы в развивающихся странах, которые позволяют фирмам вести конкурентную борьбу на базе цен, не подрывая прибыльность.

"Ошибочность композиции" - это известный экономистам образный термин, и относиться к этому явлению нужно серьезно: сочетание таких факторов, как переполненные рынки трудоемкой продукции, низкие темпы роста, высокий уровень безработицы и протекционистские склонности в передовых промышленно развитых странах, а также трудности, которые испытывают страны со средними уровнями доходов в деле модернизации и диверсификации структуры своего экспорта, могут означать следующее: то, что бывает на благо одному экспортеру, может и не принести ничего хорошего всем экспортерам. Эта тенденция все более и более усиливается тем, что развивающиеся страны предлагают все более значительные налоговые и торговые уступки в стремлении компенсировать сдвиги в конкурентоспособности.

Характерным примером, дающим представление об опасностях перепроизводства стандартной серийной продукции при высокой зависимости от импорта, является электронная промышленность; экспортные цены развивающихся стран после 1995 года были более неустойчивыми и падали гораздо более резко, чем цены производителей развитых стран. Но в Докладе приводятся также свидетельства более общих неблагоприятных тенденций в условиях торговли для производителей Юга.

В Докладе указывается, что в условиях роста числа развивающихся стран, в том числе стран со значительной резервной армией неквалифицированных работников, которые принимают на вооружение стратегии экспортной ориентации, именно страны со средним уровнем доходов в Латинской Америке и Азии оказываются в числе наиболее уязвимых перед такими тенденциями в торговой системе.

В Докладе предлагаются три ключевые области, в которых необходимо принять меры, чтобы помочь развивающимся странам получить больше от торговой системы:

- чтобы поддержать улучшение условий доступа трудоемкой продукции обрабатывающей промышленности на рынки более развитых стран, в этих странах необходимо ускорение темпов роста;

- в развивающихся странах со средними уровнями доходов потребуется улучшить доступ к финансированию и технологии, чтобы расширить их собственные перспективы роста и в то же время помочь в высвобождении рынков для менее развитых стран; и
- должна усилиться опора на внутренние и региональные источники роста, особенно в более крупных развивающихся странах, у которых по мере созревания внутренних рынков уровень внешней ориентации должен снизиться.

\* \* \*

С настоящим пресс-релизом можно ознакомиться также в Интернете по адресу:

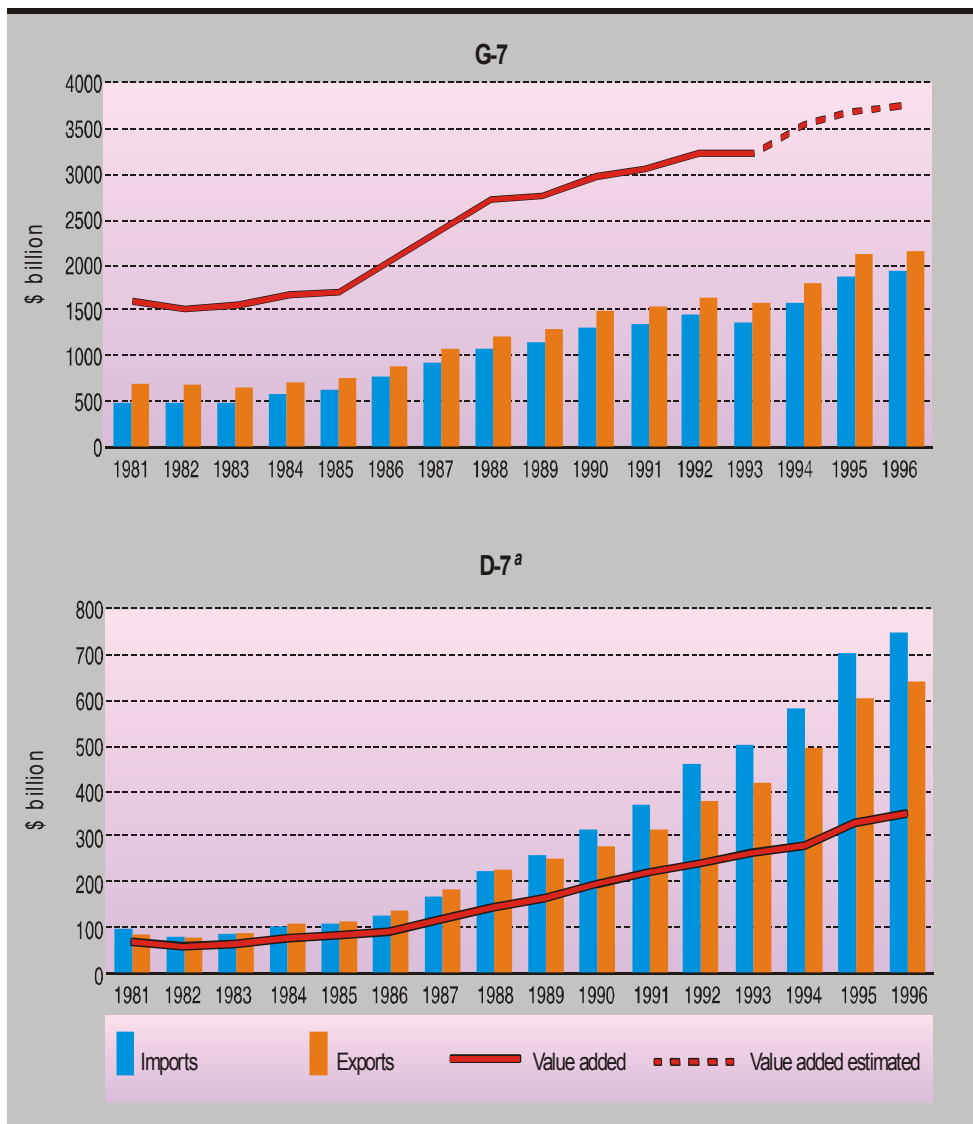
<http://www.unctad.org/en/press/pressref.htm>

За дополнительной информацией просьба обращаться: Yilmaz Akyüz, Director, Division on Globalization and Development Strategies, тел.: +41 22 907 5841, факс: +41 22 907 0274, электронная почта: [yilmaz.akyuz@unctad.org](mailto:yilmaz.akyuz@unctad.org); Erica Meltzer, Press Officer, тел.: +41 22 907 5828/5365, или Alessandra Vellucci, Information Officer, тел.: +41 22 907 5828/4661, факс: +41 22 907 0043, электронная почта: [press@unctad.org](mailto:press@unctad.org)

Диаграмма 1

**Торговля промышленной продукцией и добавленная стоимость  
в обрабатывающей промышленности в отдельных группах стран, 1981-1996  
годы**

*(Billions of dollars)*

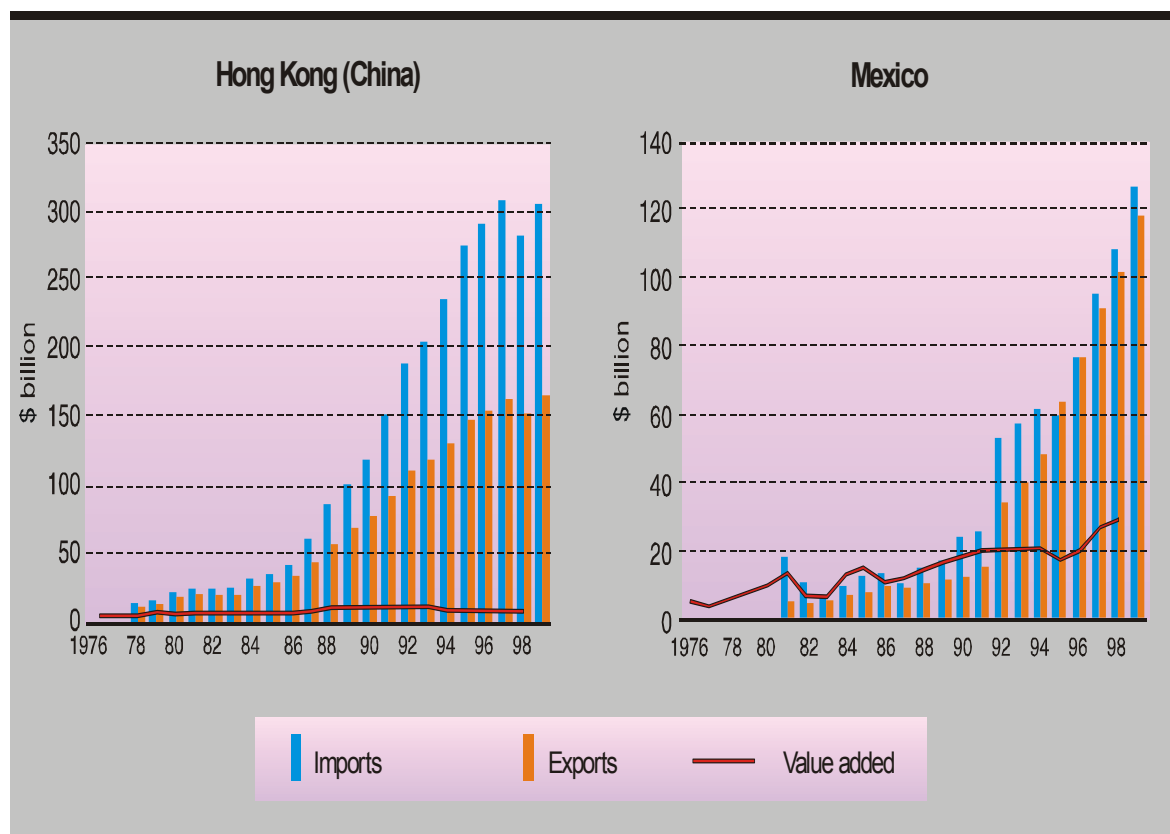


<sup>a</sup> Hong Kong (China), Malaysia, Mexico, Republic of Korea, Singapore, Taiwan Province of China, and Turkey.

## ДТР-2002

## Диаграмма 2

**Торговля промышленной продукцией и добавленная стоимость в обрабатывающей промышленности в отдельных развивающихся странах**  
(Billions of dollars)

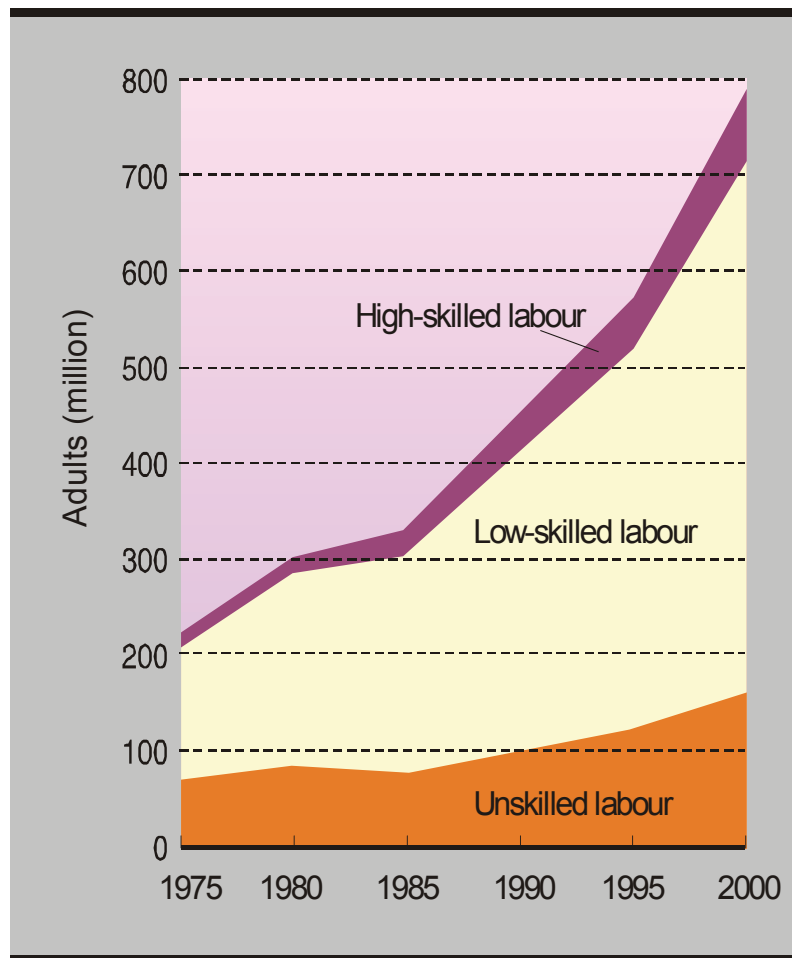


Source: UNCTAD, Trade and Development Report, 2002.

ДТР-2002

Диаграмма 3

Структура взрослого населения, участвующего в мировом экспортном производстве, по уровню квалификации, 1975-2000 годы





**Таблица 1**  
**Структура нетопливного экспорта по товарным категориям, исходя из факторо-интенсивности,**  
**1980 и 1998 годы**  
*(Доля в процентах)*

<i>Товарная категория</i>	<i>Доля в экспорте развивающихся стран</i>		<i>Доля в мировом экспорте</i>	
	<i>1980</i>	<i>1998</i>	<i>1980</i>	<i>1998</i>
Сырьевые товары	50,8	19,0	25,7	14,8
Трудоемкая и ресурсоемкая продукция обрабатывающей промышленности	21,8	23,2	14,7	15,0
Продукция обрабатывающей промышленности с низкой науко- и техноинтенсивностью	5,8	7,3	10,1	7,6
Продукция обрабатывающей промышленности со средней науко- и техноинтенсивностью	8,2	16,8	26,4	29,6
Продукция обрабатывающей промышленности с высокой науко- и техноинтенсивностью	11,6	31,0	20,2	30,2

**Таблица 2**  
**Рост стоимостного объема экспорта 10 категорий продукции с наиболее динамичными рынками и их доля в совокупном экспорте нетопливных товаров, 1980–1998 годы**  
*(в процентах)*

<i>Код МСТК</i>	<i>Товарная группа</i>	<i>Среднегодовой прирост стоимостного объема экспорта</i>	<i>Доля в совокупном мировом экспорте</i>		<i>Доля в совокупном экспорте развивающихся стран</i>	
		<i>1980–1998</i>	<i>1980</i>	<i>1998</i>	<i>1980</i>	<i>1998</i>
776	Транзисторы и полупроводники	16,3	1,0	4,0	1,9	7,7
752	Компьютеры	15,0	0,9	3,4	0,2	5,0
759	Детали и принадлежности компьютеров и оргтехники	14,6	0,7	2,3	0,3	3,6
871	Оптические приборы	14,1	0,1	0,3	0,0	0,3
553	Парфюмерные и косметические товары	13,3	0,2	0,5	0,1	0,2
261	Шелк	13,2	0,0	0,0	0,0	0,0
846	Трикотажное нательное белье	13,1	0,3	0,6	0,8	1,4
893	Изделия из пластмассы	13,1	0,6	1,2	0,6	1,1
771	Электроэнергетические машины	12,9	0,3	0,6	0,2	0,8
898	Музыкальные инструменты и звуковые записи	12,6	0,3	0,7	0,2	0,5
	<b>Для справки:</b>					
	Мировой экспорт	8,4				
	Экспорт развивающихся стран	11,3	15,4	24,3		

Таблица 3

Доля отдельных региональных групп и развивающихся стран в мировом экспорте продукции обрабатывающей промышленности и в добавленной стоимости в обрабатывающей промышленности, 1980 и 1997 годы

(Доля в процентах)

<i>Регион/страна</i>	<i>Доля в мировом экспорте продукции обрабатывающей промышленности</i>		<i>Доля в мировой добавленной стоимости в обрабатывающей промышленности</i>	
	<i>1980</i>	<i>1997</i>	<i>1980</i>	<i>1997</i>
Развитые страны	82,3	70,9	64,5	73,3
Развивающиеся страны	10,6	26,5	16,6	23,8
Латинская Америка	1,5	3,5	7,1	6,7
Южная и Восточная Азия	6,0 <sup>a</sup>	16,9	7,3	14,0
НИС	5,1	8,9	1,7	4,5
АСЕАН-4	0,6	3,6	1,2	2,6
Китай	1,1 <sup>b</sup>	3,8	3,3	5,8
Индия	0,4	0,6	1,1	1,1

<sup>a</sup> Исключая Китай.

<sup>b</sup> 1984 год.