



ПРЕСС-РЕЛИЗ № 43

ВНИМАНИЕ

Настоящий Доклад не может цитироваться или кратко излагаться в прессе, по радио и телевидению или через каналы электронных сетей до **17 час. 00 мин. по Гринвичу 29 апреля 2002 года**

TAD/INF/PR43
29 апреля 2002 года

ДРАКОН ГОТОВИТСЯ К ПРЫЖКУ: В ДОКЛАДЕ ЮНКТАД ОЦЕНИВАЮТСЯ ВОЗМОЖНОСТИ И ТРУДНОСТИ, ВОЗНИКАЮЩИЕ ПЕРЕД КИТАЕМ В МИРОВОЙ ТОРГОВОЙ СИСТЕМЕ

Либерализация, расширение торговли и увеличение потоков прямых иностранных инвестиций (ПИИ) относятся к числу результатов, которые Китай рассчитывает получить от присоединения к ВТО, как отмечается в распространенном сегодня *Докладе ЮНКТАД о торговле и развитии за 2002 год*¹. Однако, несмотря на успешное расширение экспорта продукции обрабатывающей промышленности, Китай не застрахован от возникновения трудностей, с которыми сталкивались страны, быстро перешедшие от импортозамещающей политики к внешней ориентации, и в Докладе делается вывод о том, что "трудности, по всей видимости, возникнут главным образом в секторах, где преобладают государственные предприятия, а также в сельском хозяйстве".

За последние десять лет в Китае темпы прироста торговли как товарами, так и услугами более чем в два раза превышали средние мировые показатели, и в настоящее время на Китай приходится более 4% мирового экспорта при значительном преобладании

.../...

¹ Доклад о торговле и развитии, 2002 год (в продаже под номером R.02.II.D.2, ISBN 92-1-112549-9) можно приобрести по цене 39 долл. США или по льготной цене 19 долл. США для развивающихся стран и стран с переходной экономикой по адресу: United Nations Publications, Sales Section, Palais des Nations, CH-1211 Geneva 10, Switzerland, факс: +41 22 917 0027, электронная почта: unpubli@unog.ch, Интернет: <http://www.un.org/publications>; или по адресу: United Nations Publications, Two UN Plaza, Room DC2-853, Dept. PRES, New York, NY 10017, USA; телефон: +1 212 963 8302 или +1 800 253 9646; факс: +1 212 963 3489; электронная почта: puplications@un.org.

в структуре его экспорта трудоемкой продукции обрабатывающей промышленности. Как в развитых, так и в развивающихся странах высказывается обеспокоенность по поводу того, что благодаря низкому уровню заработной платы Китай обладает большими конкурентными преимуществами в международной торговле, и недавнее присоединение страны к ВТО еще больше усилило эту обеспокоенность. Однако, как отмечается в Докладе, если учесть различия в показателях производительности труда, преимущества Китая представляются менее очевидными (*таблица 1*). Проведенный ЮНКТАД анализ свидетельствует о том, что Китай должен остаться сильным конкурентом в некоторых традиционных трудоемких секторах (таких, как швейная и обувная промышленность) и в отношении осуществления сборочных операций в секторах высоких технологий. В Докладе делается вывод о том, что новые индустриальные страны (НИС) второй волны в Восточной Азии и другие страны с формирующейся рыночной экономикой и средним уровнем доходов, такие, как Мексика, по всей видимости, столкнутся с сильнейшей конкуренцией со стороны китайских экспортеров.

Однако открытие китайской экономики означает также появление новых торговых возможностей для других стран в широком спектре секторов, начиная от продукции, производимой на базе природных ресурсов, и заканчивая продукцией высоких технологий. Так, существенное увеличение импорта, по всей видимости, будет иметь место в случае товаров среднего диапазона, таких, как текстильная продукция, электрические и неэлектрические машины и автомобили. По мнению авторов Доклада, в значительном выигрыше, вероятно, окажутся промышленно развитые страны и азиатские НИС первой волны. Вместе с тем некоторые африканские и латиноамериканские страны также могут рассчитывать на увеличение экспорта сырьевых товаров.

В Докладе высказываются опасения по поводу того, что слишком быстрая либерализация может привести к возникновению особых проблем для государственных предприятий. В конце 90-х годов на них было занято 83 млн. человек (12% общей численности работников), и на них приходилось 38% национального дохода и 50% экспорта. В Докладе отмечается, что эти предприятия "характеризуются избыточной рабочей силой, большими товарно-материальными запасами, низкой производительностью труда, низкими показателями использования производственных мощностей, неоптимальными масштабами производства и устаревшей технологией". Без принятия надлежащих коррективных мер шоковые потрясения в таких секторах, как текстильная и автомобильная промышленность, могут привести к существенному сокращению занятости, которое вряд ли удастся компенсировать расширением производства в других секторах (*таблица 2*).

В рамках переходного процесса важная роль отводится прямым иностранным инвестициям (ПИИ), которые должны стимулировать экспортную активность. В отличие от других регионов развивающихся стран, в прошлом году в Китае увеличился приток ПИИ, значительная часть которых связана с международными производственными сетями. В 2000 году доля продукции иностранных компаний в совокупном экспорте Китая достигла 48% по сравнению с лишь 2% в 1986 году. Вместе с тем авторы Доклада предостерегают против того, чтобы возлагать слишком большие надежды на ТНК: значительная часть их деятельности во многом зависит от импорта, на который

.../...

приходится половина стоимостного объема их экспорта, объем вывозимой прибыли (20 млрд. долл. США) намного превышает их чистые экспортные поступления (2 млрд. долл. США), а реинвестируемая прибыль (по оценкам, 12 млрд. долл. США) по-прежнему является недостаточной для того, чтобы иностранные компании вносили положительный вклад в баланс по счету текущих операций Китая. В любом случае эти компании вряд ли смогут восполнить сокращение занятости в результате возможного резкого увеличения импорта: для этого, по мнению авторов Доклада, экспорт должен увеличиться до более 40% ВВП к 2005 году, что означало бы существенное перемещение промышленного производства из других регионов развивающихся стран и наводнение рынков такими товарами, как швейные изделия и некоторые виды электронной продукции, т.е. в секторах, где уже высока опасность "ошибочности композиции" (ошибочное предположение, согласно которому то, что верно для индивидуума, верно также и для всей группы).

В Докладе отмечается, что стремление Китая добиться прогресса на пути индустриализации и интеграции потребует принятия целого комплекса мер, призванных стимулировать переток значительной части квалифицированной рабочей силы в новые обрабатывающие секторы, и обеспечить быструю и хорошо спланированную технологическую модернизацию, включая замещение импорта частей и компонентов отечественным производством. Необходимо также будет принять меры, направленные на создание гораздо большего числа новых рабочих мест в секторах, ориентированных на внутренний рынок, включая сферу услуг. Со временем повышение квалификации кадров станет необходимым условием для придания устойчивого характера процессу быстрой индустриализации. В Докладе делается вывод о том, что Китай обладает необходимыми исходными условиями для осуществления такой стратегии и наблюдаются определенные признаки сдвигов в этом направлении.

В рамках общего переосмысления своей стратегии развития ближайшей задачей Китая является обеспечение плавной адаптации к новым условиям. В этой связи важно, как отмечается в Докладе, чтобы Китай сохранил самостоятельность в вопросах регулирования обменного курса, которое может потребоваться для предупреждения срывов в функционировании некоторых секторов его экономики. Продуманное сочетание мер по корректировке обменного курса и внутренних налогов может помочь смягчить шоковые потрясения для уязвимых отраслей, не вызывая перекосов в распределении ресурсов и не приводя к нарушению обязательств, которые страна взяла на себя при присоединении к ВТО.

* * *

С настоящим пресс-релизом можно ознакомиться также в Интернете по адресу:

<http://www.unctad.org/en/press/pressref.htm>

За дополнительной информацией просьба обращаться: Yilmaz Akyüz, Director, Division on Globalization and Development Strategies, телефон: +41 22 907 5841, факс: +41 22 907 0274, электронная почта: yilmaz.akyuz@unctad.org; Erica Meltzer, Press Officer, телефон: +41 22 907 5828/5365; или Alessandra Vellucci, Information Officer, телефон: +41 22 907 5828/4641; факс: +41 22 907 0043, электронная почта: press@unctad.org.

Таблица 1

СРАВНЕНИЯ ЗАРАБОТНОЙ ПЛАТЫ И УДЕЛЬНЫХ ЗАТРАТ НА РАБОЧУЮ СИЛУ В ОБРАБАТЫВАЮЩЕЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ В КИТАЕ И ОТДЕЛЬНЫХ РАЗВИТЫХ И РАЗВИВАЮЩИХ СТРАНАХ ^a , 1998 ГОД		
Страны	Отношение соответствующего показателя в указанных странах к его уровню в Китае	
	Заработная плата	Удельные затраты на рабочую силу
Соединенные Штаты	47,8	1,3
Швеция	35,6	1,8
Япония	29,9	1,2
Сингапур	23,4	1,3
Китайская провинция Тайвань (1997 год)	20,6	2,3
Республика Корея	12,9	0,8
Чили	12,5	0,8
Мексика	7,8	0,7
Турция	7,5	0,9
Малайзия	5,2	1,1
Филиппины (1997 год)	4,1	0,7
Боливия	3,7	0,6
Египет	2,8	1,5
Кения	2,6	2,0
Индонезия (1996 год)	2,2	0,9
Зимбабве	2,2	1,2
Индия	1,5	1,4

Источник: Расчеты секретариата ЮНКТАД на основе базы данных промышленной статистики ЮНИДО; и National Bureau of Statistics, *China Statistical Yearbook 1999*.

Примечание: Заработная плата и удельные затраты на рабочую силу включают отчисления на социальные нужды и дополнительные выплаты; удельные затраты на рабочую силу были рассчитаны как частное от средней заработной платы и добавленной стоимости в обрабатывающем секторе.

^a Отношения средней заработной платы и удельных затрат на рабочую силу в перечисленных странах к соответствующему показателю в Китае.

Таблица 2
РЕЗУЛЬТАТЫ ОЦЕНКИ ВОЗМОЖНЫХ ПОСЛЕДСТВИЙ СНИЖЕНИЯ СТАВОК ТАРИФОВ
ПОСЛЕ ПРИСОЕДИНЕНИЯ КИТАЯ К ВТО С ТОЧКИ ЗРЕНИЯ ОБЪЕМА ПРОИЗВОДСТВА,
УРОВНЯ ЗАНЯТОСТИ И ОТНОШЕНИЯ ИМПОРТА К ОБЪЕМУ ПРОИЗВОДСТВА
В ОТДЕЛЬНЫХ СЕКТОРАХ, 1997-2005 ГОДЫ

<i>Производственные секторы</i>	<i>Разница между показателями до и после присоединения^a</i>				<i>Для справки: Отношение импорта к объему производства в 1997 году</i>
	<i>Объем произ-водства</i>	<i>Занятость</i>		<i>Отношение импорта к объему производства</i>	
		<i>Неквалифицированная рабочая сила</i>	<i>Квалифицированная рабочая сила</i>		
	<i>(в процентах)</i>			<i>(в процентных пунктах)</i>	<i>(в процентах)</i>
Масличные семена	-53,5	-60,6	-61,5	92,3	40,2
Напитки и табачные изделия	-38,7	-35,3	-38,8	46,8	4,6
Масла и жиры растительного происхождения	-6,5	-4,5	-7,3	19,4	43,0
Автомобили и их части	-11,1	-8,1	-11,7	9,0	15,4
Другие сельскохозяйственные культуры	-8,8	-12,1	-12,7	8,8	7,7
Текстильные изделия	2,1	3,7	0,6	6,7	22,0
Зерно, овощи, фрукты	-4,8	-7,7	-8,3	4,9	1,7
Молочные продукты	-3,8	-1,9	-4,7	4,6	21,8
Машины и прочая продукция обрабатывающей промышленности	-2,1	-0,2	-3,5	3,5	20,9
Изделия из древесины	-1,5	0,4	-2,8	2,8	16,9
Электронное оборудование	14,4	15,5	12,5	2,7	59,5
Швейная продукция	22,0	22,6	19,9	2,5	7,2
Минеральные продукты и изделия из металлов	-2,6	-0,5	-3,8	1,8	10,0
Продукция лесоводства и рыболовства	-0,0	-0,0	-0,5	1,8	3,0
Обработанный рис	0,2	1,8	-0,9	1,2	1,1
Транспортное оборудование	-1,5	0,5	-3,0	0,9	35,4
Топливо и минеральное сырье	0,4	-1,5	-2,0	0,8	15,2
Химическая и нефтехимическая продукция	0,5	2,4	-0,7	0,7	22,9
Услуги	1,8	3,9	0,4	0,0	3,2
Изделия из кожи	13,7	14,5	11,8	-0,0	11,2
Мясо и мясопродукты	5,4	6,7	4,1	-0,3	11,7
Живые животные и продукты животного происхождения	6,6	5,3	4,7	-1,7	1,7
Пищевые продукты	6,0	7,3	4,8	-2,0	9,1

Источник: Расчеты секретариата ЮНКТАД на основе имитационного моделирования с использованием модели, разработанной в рамках проекта по анализу глобальной торговли (Hertel, 1997).

^a Сравниваются значения, полученные с помощью модели экономических процессов в Китае после его присоединения к ВТО, со значениями в случае гипотетической ситуации, если бы Китай не присоединился к ВТО.
