



ПРЕСС-РЕЛИЗ

ВНИМАНИЕ

Материалы, содержащиеся в настоящем пресс-релизе и соответствующем докладе, не могут цитироваться или кратко излагаться в прессе, по радио или телевидению или через каналы электронных сетей до **17 час. 00 мин. по Гринвичу 24 сентября 2008 года**

(13 час. 00 мин. в Нью-Йорке, 19 час. 00 в Женеве, 22 час. 30 мин. в Дели, 02 час. 00 мин. 25 сентября в Токио)

UNCTAD/PRESS/PR/2008/029*
Original: English

СТИМУЛИРОВАНИЕ РАЗВИТИЯ ИНФРАСТРУКТУРЫ В РАЗВИВАЮЩИХСЯ СТРАНАХ: ИНОСТРАННЫЕ ИНВЕСТИЦИИ ПОЛЕЗНЫ - ЕСЛИ ПЛАНИРОВАНИЕ ЭФФЕКТИВНО

Женева, 24 сентября 2008 года - Удовлетворение колоссальных потребностей развивающихся стран в инфраструктуре, такой, как дороги, порты и электроснабжение, является крупной задачей и требует более оптимального использования ресурсов частного сектора, в том числе ресурсов транснациональных корпораций (ТНК), утверждает в **Докладе о мировых инвестициях**¹ за текущий год. Авторы доклада добавляют, что нередко страны с низким доходом обладают слишком плохой базой, чтобы привлечь ТНК в инфраструктурный сектор или в максимальной степени использовать плоды участия ТНК в его развитии, и, следовательно, для решения этой задачи необходимы согласованные усилия принимающих стран, международного сообщества и инвесторов.

Подготовленный ЮНКТАД годовой обзор глобальных инвестиций 2008 года имеет подзаголовок **"Транснациональные корпорации и инфраструктурный вызов"**. Доклад выпущен сегодня.

* **Контактная информация:** пресс-бюро ЮНКТАД, телефон: +41 22 917 5828, электронная почта: unctadpress@unctad.org, <http://www.unctad.org/press>.

¹ **World Investment Report 2008: Transnational Corporations and the Infrastructure Challenge** (Доклад о мировых инвестициях, 2008 год: транснациональные корпорации и инфраструктурный вызов (ДМИ08)) (в продаже под № E.08.II.D.23, ISBN: 978-92-1-112755-3) можно приобрести в секциях продаж Организации Объединенных Наций по нижеуказанным адресам или у агентов по продаже изданий Организации Объединенных Наций во многих странах. Цена: 95 долл. США (со скидкой 50% для жителей развивающихся стран и скидкой 75% для жителей наименее развитых стран). В комплект входит как книга, так и КД-ПЗУ. Клиенты, желающие приобрести книгу или КД-ПЗУ отдельно либо получить значительные выдержки из текста, должны связаться с секциями продаж. Заказы или запросы следует направлять по следующим адресам: для Европы, Африки и Западной Азии: United Nations Publication/Sales Section, Palais des Nations, CH-1211 Geneva 10, факс: +41 22 917 0027, электронная почта: unpubli@un.org; а для Южной и Северной Америки и Восточной Азии: United Nations Publications, Two UN Plaza, DC2-853, New York, N.Y. 10017, U.S.A., телефон: 1 212 963 8302 или 1 800 253 9646, факс: 1 212 963 3489, электронная почта: publications@un.org. Интернет: <http://www.un.org/publications>.

Коснувшись темы доклада, Генеральный секретарь ЮНКТАД Супачай Панитчпакди сказал: "Инвестиции в инфраструктуру являются частью незавершенной повестки дня развития: об этом наглядно свидетельствуют ежедневные перебои с энергоснабжением, которые душат экономический рост в Африке, и отсутствие доступа к питьевой воде у миллионов людей в Африке и Азии. Ввиду этого инвестиции ТНК в инфраструктуру могли бы помочь достижению некоторых насущных целей развития". Г-н Супачай добавил, что ТНК и Севера, и Юга могут поддерживать инфраструктурные стратегии государств, предоставляя финансирование, технологии и экспертный опыт. Правительства и международное сообщество, - сказал Генеральный секретарь ЮНКТАД, - должны помогать создавать политические, экономические и институциональные условия, позволяющие развивающимся странам извлекать максимум пользы из инфраструктурных инвестиций, каким бы ни был их источник.

ТНК вносят существенный вклад в развитие инфраструктуры, но не во всех странах

Инфраструктура играет все более важную роль в международной торговле и инвестиционной деятельности. Развивающиеся страны не могут вливаться в глобальную экономику и экспортировать продукцию по конкурентным ценам без достаточных - и качественных - электроэнергетических, телекоммуникационных и транспортных сетей и без других элементов первой необходимости, таких, как повсеместный доступ к питьевой воде. В докладе указывается, что, поскольку инфраструктура в таких странах нуждается в коренном улучшении, важно расширять вклад ТНК, следя, однако, чтобы он вписывался в планы национального развития.

Прямые иностранные инвестиции (ПИИ) в инфраструктуру увеличиваются быстрыми темпами. За период 1990-2006 годов общемировой объем таких инвестиций возрос в 31 раз и достиг 786 млрд. долл. США. Сумма инвестиций, поступивших в развивающиеся страны, увеличилась в 29 раз, составив, по оценкам, 199 млрд. долларов. Помимо ПИИ расширяется участие ТНК в концессионных соглашениях, например в схемах "строительство-владение-эксплуатация" или договорах об управлении.

В 1990-е годы в развивающихся странах быстрее всего ПИИ в этом секторе росли в странах Латинской Америки и Карибского бассейна, отражая крупномасштабную приватизацию предприятий коммунального хозяйства во многих странах региона. Однако с начала нового века относительные темпы роста ПИИ, ориентированных на инфраструктурный сектор, были выше в Африке и Азии. По данным Всемирного банка, в период 1996-2006 годов примерно четыре пятых всех иностранных инвестиционных обязательств (включая не только ПИИ, но и концессии) в инфраструктурном секторе развивающихся стран и стран с переходной экономикой приходилось на две отрасли: телекоммуникации и энергетику (главным образом электроснабжение). Меньше средств направлялось в сегменты транспорта (17%) и водоснабжения и канализации (4%).

Несмотря на колоссальные потребности в улучшении инфраструктуры, на *наименее развитые страны (НРС)* по-прежнему приходится лишь малая толика такого участия ТНК. По всем развивающимся странам их доля иностранных инвестиционных обязательств в инфраструктурном секторе в период 1996-2006 годов чуть превышала 5%, причем для проектов водоснабжения предназначалось менее 0,5% этой суммы (таблица 1).

Новым потенциальным источником финансирования являются инфраструктурные ТНК Юга

Мир крупнейших ТНК, вкладывающих средства в инфраструктурные отрасли, меняется. При сохранении доминирующей роли ТНК развитых стран заметно расширились международные операции ТНК Юга. В составленном ЮНКТАД списке 100 крупнейших в

мире инфраструктурных ТНК в 2006 году фигурировало уже 22 корпорации из развивающихся стран. Штаб-квартиры большинства из них размещаются в Гонконге (Китай), Малайзии и Сингапуре. Некоторые из них занимают важные позиции на рынке телекоммуникаций; другие стали мировыми лидерами в секторе инфраструктуры портов (таблица 2). Кроме того, появились международные инфраструктурные инвесторы нового типа, в том числе фонды прямых инвестиций (главным образом в развитых странах) и государственные инвестиционные фонды (главным образом в развивающихся странах). Благодаря приходу этих новых участников расширился спектр источников, которыми могут пользоваться правительства развивающихся стран, привлекая инвестиции в инфраструктуру.

ТНК Юга уже вносят значительный вклад в инфраструктуру в развивающихся странах; на них приходится в среднем 30% от совокупного объема иностранных инвестиционных обязательств в этих отраслях сферы услуг. Внутрорегиональные инвестиции особенно значительны в Азии и Океании, где почти половина иностранных инвестиционных обязательств приходится на развивающиеся страны. Отмечаются существенные различия по отраслям: например, в Африке ТНК из развивающихся стран занимают господствующее положение в сегменте иностранных инвестиций в отрасли телекоммуникаций; в НРС их роль нагляднее всего проявляется в секторе перевозок. Кстати говоря, такие компании, как "Ди-Пи уорлд" (Объединенные Арабские Эмираты) и "Хатчисон Вампоа" (Гонконг, Китай) довели долю Юг-Юг до 65% всех иностранных инвестиционных обязательств в инфраструктурном секторе в НРС (таблица 3).

Участие ТНК может приносить свои плоды, но оно сопряжено с рисками и издержками

Участие ТНК должно дополнять, а не подменять собой отечественные государственные и частные инвестиции в инфраструктуру, отмечается в **Докладе о мировых инвестициях**. Одна из важных причин состоит в том, что они вряд ли будут принимать на себя издержки и риски, связанные с проектами, которые ориентированы на беднейшие слои общества, не получив при этом субсидий или гарантий, обеспечивающих возмещение затрат.

Главными потенциальными плюсами привлечения ТНК к деятельности по развитию инфраструктуры и управлению ею являются вливания капитала и передача технологии и управленческих ноу-хау. Эти компании могут помочь повысить эффективность инфраструктурных услуг, увеличить их предложение и повысить их качество. Однако нужно учитывать и целый ряд рисков и издержек. Масштабы и последствия вклада ТНК в организацию обслуживания зависят от многих факторов, включая конкурентоспособность рынков, конкретные формы участия ТНК и поведение инвестора. Одним из решающих определяющих факторов является качество институциональной и нормативной базы принимающей страны.

ЮНКТАД предостерегает страны от привлечения ТНК любой ценой. Неудачные инвестиционные проекты могут неблагоприятно влиять на инфраструктуру и на цены на инфраструктурные услуги. Странам следует обеспечить наличие технического и административного потенциала для работы с договорами и концессионными соглашениями с участием ТНК.

Перед инфраструктурным вызовом

Для удовлетворения значительных потребностей развивающихся стран в инфраструктурных инвестициях придется шире привлекать частный сектор, что во многих случаях означает ТНК. Принимающим странам нужно смотреть, когда и в какие области привлекать ТНК. Они должны изыскивать пути для обеспечения того, чтобы такие проекты достигали желаемых результатов.

Какого-то универсального решения не существует. Страны, находящиеся на различных уровнях развития и обладающие различными параметрами, имеют неодинаковые приоритеты политики и могут использовать несхожие варианты, равным образом различаются и необходимые варианты участия государственного и частного секторов (включая ТНК). Государственные учреждения должны приобрести необходимые институциональные возможности и навыки для того, чтобы направлять осуществление инфраструктурных проектов, проводить переговоры, осуществлять регулирование и следить за реализацией таких проектов. Поскольку работа по линии многих проектов ведется на субнациональном уровне, деятельность по созданию потенциала должна осуществляться и в органах управления на уровне провинций и муниципалитетов.

Партнеры по процессу развития могут помочь подстегнуть приток иностранных инвестиций и передачу знаний в страны, которые в них нуждаются. Это особенно важно для стран с низким доходом, где не хватает собственных возможностей и не удастся привлекать крупные инвестиции ТНК. В таких случаях партнеры по процессу развития должны выполнять свои обязательства по оказанию помощи в целях развития применительно к инфраструктурному сектору. Они также могут активнее принимать меры для смягчения рисков, связанных с осуществлением инфраструктурных проектов. Например, двусторонним и многосторонним учреждениям, занимающимся финансированием развития, возможно нужно проявлять больше готовности идти на риск, связанный с осуществлением инвестиций в странах с низким доходом, и им следует уделять больше внимание конкретным инфраструктурным потребностям этих стран.

Несмотря на веские доводы, которые нередко можно привести в пользу содействия расширению участия частного сектора, в том числе ТНК, не следует исключать и другие подходы. В случае некоторых проектов, особенно в секторе водо- и электроснабжения, порой необходимо, чтобы государственный сектор сохранял ответственность за их эксплуатацию. В других отраслях, где из-за слабости институционального потенциала рискованно привлекать частный сектор, также предпочтительнее могут быть варианты государственного обслуживания. Авторы **Доклада о мировых инвестициях** настоятельно призывают партнеров по процессу развития уделять достаточно внимания финансированию инфраструктурных проектов, в случае которых привлечение частного сектора может оказаться невозможным или нежелательным.

Инфраструктурный вызов требует согласованных, совместных усилий. Это подразумевает надлежащее сочетание усилий по улучшению управления и наращиванию потенциала в принимающих странах, расширения поддержки со стороны международного сообщества и понимания приоритетов и процессов развития инвесторами.

С **Докладом о мировых инвестициях** и его базой данных можно ознакомиться в онлайн-режиме по следующим адресам: <http://www.unctad.org/wir> и <http://www.unctad.org/fdistatistics>

Таблица 1. Отраслевая структура иностранных инвестиционных обязательств в инфраструктурных отраслях НРС, 1996-2006 годы (в млн. долл. и %)

Infrastructure industry	Value (\$ million)	Share in LDC total (%)	Share of <u>LDCs</u> in foreign commitments to developing and transition economies (%)
All infrastructure	13 013	100.0	4.9
Energy	4 569	35.1	4.2
Telecommunications	6 394	49.1	6.4
Transport	2 017	15.5	4.5
Water and sewage	32	0.2	0.3

Источник: UNCTAD, *World Investment Report 2008: Transnational Corporations and the Infrastructure Challenge*, table III.9.

Таблица 2. Крупнейшие ТНК в инфраструктурных отраслях, в порядке очередности по объему иностранных активов, 2006 год

(Компании, выделенные жирным шрифтом, базируются в развивающихся странах или странах с переходной экономикой)

Electricity	Telecommunications	Transport	Water and sewage	Natural gas	More than one infrastructure industry
<u>Electricité de France</u>	Vodafone Group	<u>Grupo Ferrovial</u>	<u>Veolia Environnement</u>	<u>Gaz de France</u>	Suez
<u>E.ON</u>	<u>Telefónica</u>	<u>Abertis</u>	<u>Grupo Agbar</u>	Spectra Energy Corp.	Hutchison Whampoa
<u>Endesa</u>	Deutsche Telekom	<u>AP Moller-Maersk</u>	Waste Management Inc	Centrica	RWE Group
<u>Vattenfall</u>	<u>France Télécom</u>	DP World	Shanks Group	Gas Natural	<u>Bouygues</u>
National Grid	Vivendi Inc	China Ocean Shipping	Waste Services Inc	<u>Transcanada Corp.</u>	YTL Power
AES Corp.	Liberty Global Inc	Canadian National Railways Co.	<u>Stericycle Inc</u>	Enbridge Inc	Babcock & Brown Infrastructure
<u>Fortum</u>	<u>TeliaSonera</u>	Skanska	Hyflux Limited	Sempra Energy	Enka Insaat ve Sanayi
Duke Energy Corp.	SingTel	PSA International	Clean Harbors Inc	El Paso Corp.	IHS Holdings
<u>EDP Energias de Portugal</u>	<u>Telenor</u>	<u>Hochtief</u>	..	Hunting Plc	..
International Power Plc	Nortel Networks	Vinci	..	Williams Companies	..
CLP Holdings	KPN	Macquarie Airports	..	Hong Kong & China Gas Co.	..
<u>Iberdrola</u>	BT Group	<u>Deutsche Bahn</u>	..	<u>Distrigaz 'D'</u>	..
<u>Unión Fenosa</u>	Verizon Communications	Orient Overseas International	..	Canadian Utilities Ltd.	..
PPL Corp.	SES	<u>Grupo ACS</u>	..	Iwatani International Corp.	..
<u>Atel - Aare Tessin</u>	Telecom Italia	<u>Obrascon Huarte Lain</u>	..	..	..
Public Service Enterprise Group	América Móvil	Kansas City Southern	..	..	..
Keppel Corp.	Mobile Telecommunications Co.	Canadian Pacific Railway	..	..	..
<u>Cofigde-CIR Group</u>	TDC A/S	First Group	..	..	..
Edison International	Portugal Telecom	BBA Aviation	..	..	..
<u>Enel</u>	Tele2	China Communications Construction Co.	..	..	..

Источник: UNCTAD, World Investment Report 2008: Transnational Corporations and the Infrastructure Challenge, table III.11.

Таблица 3. Источники иностранных инвестиционных обязательств для инфраструктурных отраслей НРС и развивающихся стран и стран с переходной экономикой, 1996-2006 годы (в млн. долл. и %)

Infrastructure industry	Host region: LDCs			Host region: developing and transition economies		
	Source of commitment		Share of developing countries (%)	Source of commitment		Share of developing countries (%)
	World	Developing countries		World	Developing countries	
All infrastructure	13 013	5 029	38.6	264 003	85 456	32.4
Energy	4 569	1 083	23.7	108 562	20 912	19.3
Telecommunications	6 394	2 629	41.1	100 229	46 701	46.6
Transport	2 017	1 317	65.3	44 611	16 376	36.7
Water and sewage	32	-	-	10 602	1 467	13.8

Источник: UNCTAD, *World Investment Report 2008: Transnational Corporations and the Infrastructure Challenge*, table III.10.

*** ** ***