



ПРЕСС-РЕЛИЗ

ВНИМАНИЕ

Материалы, содержащиеся в настоящем пресс-релизе и соответствующем докладе, не могут цитироваться или кратко излагаться в прессе, по радио или телевидению или через каналы электронных сетей до **17 час. 00 мин. по Гринвичу 17 сентября 2009 года**

(13 час. 00 мин. в Нью-Йорке, 19 час. 00 в Женеве, 22 час. 30 мин. в Дели, 02 час. 00 мин. 18 сентября Токио)

UNCTAD/PRESS/PR/2009/044*
Original: English

УВЕЛИЧИВАЮТСЯ МАСШТАБЫ ИНОСТРАННОГО УЧАСТИЯ В СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОМ ПРОИЗВОДСТВЕ, ПРЕЖДЕ ВСЕГО ОБЪЕМЫ ПРЯМЫХ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ ЮГ-ЮГ

Женева, 17 сентября 2009 года. В подготовленном ЮНКТАД ежегодном обзоре тенденций в инвестиционной сфере указывается, что масштабы иностранного участия в сельском хозяйстве увеличиваются и оно может играть значительную роль в сельскохозяйственном производстве развивающихся стран, которые остро нуждаются в частных и государственных инвестициях для повышения производительности и поддержки развития своих сельскохозяйственных секторов.

Сегодня выходит в свет **World Investment Report 2009: Transnational Corporations, Agricultural Production and Development**¹ (Доклад о мировых инвестициях, 2009 год: Транснациональные корпорации, сельскохозяйственное производство и развитие).

В докладе говорится о том, что иностранное участие в сельскохозяйственном производстве может принимать различные формы и двумя наиболее важными из них являются прямые иностранные инвестиции (ПИИ) и подрядное сельскохозяйственное

* **Контактная информация:** пресс-бюро ЮНКТАД, телефон: +41 22 917 5828, электронная почта: unctadpress@unctad.org, <http://www.unctad.org/press>.

¹ **World Investment Report 2009: Transnational Corporations, Agricultural Production and Development (Доклад о мировых инвестициях, 2009 год: Транснациональные корпорации, сельскохозяйственное производство и развитие)** (ДМИ09) (в продаже под № E.09.II.D.15, ISBN: 978-92-1-112775-1) можно приобрести в секциях продаж Организации Объединенных Наций по нижеуказанным адресам или у агентов по продаже изданий Организации Объединенных Наций во многих странах. Цена: 95 долл. США (жителям развивающихся стран предоставляется 50-процентная скидка, а жителям наименее развитых стран - 75-процентная скидка). Эта цена включает в себя цену печатного издания и КД-ПЗУ. Клиентам, желающим приобрести печатное издание или КД-ПЗУ отдельно или узнать цену для крупных партий, следует обратиться в секции продаж. Жителям стран Европы, Африки и Западной Азии можно направлять заказы или запросы по адресу: United Nations Publication/ Sales Section, Palais des Nations, CH-1211 Geneva 10, факс: +41 22 917 0027, электронная почта: unpubli@un.org; а жителям стран Северной и Южной Америки и Восточной Азии - по адресу: United Nations Publications, Two UN Plaza, DC2-853, New York, N.Y. 10017, U.S.A., телефон: 1 212 963 8302 или 1 800 253 9646, факс: 1 212 963 3489, электронная почта: publications@un.org. Интернет: <http://www.un.org/publications>

производство. Главными факторами, стимулирующими инвестиции в сельское хозяйство, являются наличие земельных и водных ресурсов в соответствующих районах и быстрый рост спроса в странах, выступающих источниками ПИИ. В ряде этих стран отмечен рост импорта агропродовольственной продукции.

Объем ПИИ в сельском хозяйстве увеличивается: ежегодный приток ПИИ в сельскохозяйственное производство в период с 1989-1991 годов по 2005-2007 годы в годовом исчислении утроился до 3 млрд. долл. Тем не менее доля ПИИ в сельском хозяйстве в совокупных ПИИ остается ограниченной: *суммарный объем* ввезенных ПИИ в сельском хозяйстве в 2007 году составил 32 млрд. долл. США. Вместе с тем в некоторых наименее развитых странах (НРС), включая Камбоджу, Лаосскую Народно-Демократическую Республику, Малави, Мозамбик и Объединенную Республику Танзания, а также в других развивающихся странах, таких как Вьетнам, Гондурас, Индонезия, Малайзия, Папуа-Новая Гвинея и Эквадор, доля ПИИ в сельском хозяйстве в совокупном объеме ПИИ относительно велика. Кроме того, транснациональные корпорации (ТНК), действующие в пищевой промышленности и контролирующие сети супермаркетов, также инвестируют средства в сельское хозяйство и подрядное фермерское производство (недолевая форма участия, при которой, например, иностранный супермаркет или предприятие пищевой промышленности закупает сельскохозяйственную продукцию на основе соглашения, устанавливающего цены, количество, качество и другие спецификации), увеличивая тем самым фактические масштабы участия ТНК в этой отрасли. Например, после быстрого роста в начале 2000-х годов приток ПИИ только в производство пищевых продуктов и напитков в 2005-2007 годах превысил 40 млрд. долл. США.

Подрядное сельскохозяйственное производство является существенным компонентом участия ТНК в сельском хозяйстве с точки зрения географического распределения, интенсивности деятельности на уровне стран, товарного охвата и типов задействованных ТНК. ТНК используют подрядное сельскохозяйственное производство и другие недолевые формы участия в сельском хозяйстве более чем в 110 странах Африки, Азии и Латинской Америки. Сельскохозяйственные подряды интенсивно используются также в производстве отдельных товаров во многих странах с формирующейся рыночной экономикой и более бедных странах, таких как Бразилия, Вьетнам и Кения. Кроме того, сельскохозяйственными подрядами охватывается широкий ассортимент товаров: от продукции животноводства до агропродовольственной продукции и до экспортной сельскохозяйственной продукции. Например, ТНК "Олам" (Сингапур) использует глобальную сеть поставщиков по 17 видам сельскохозяйственной продукции, включая орехи кешью, хлопок, специи, кофе, какао и сахар.

Основная масса инвестиций ТНК в развивающихся регионах ориентирована на выращивание товарных сельскохозяйственных культур. Растет также интерес к сырью для производства биотоплива в рамках, например, проектов, связанных с выращиванием масличных культур в Африке и сахарного тростника в Южной Америке. Что касается типов продукции, на которые ориентируются иностранные инвесторы в развивающихся странах и странах с переходной экономикой, то здесь очевидна определенная региональная специализация. Например, южноамериканские страны привлекают инвестиции ТНК в выращивание пшеницы, риса, сахарного тростника, фруктов, цветов, соевых бобов, а также в животноводство и птицеводство; в то же время в центральноамериканских странах ТНК концентрирует свое внимание главным образом на фруктах и сахарном тростнике. В Африке иностранные инвесторы проявляют особый интерес к таким культурам, как рис, пшеница и семена масличных культур; но вместе с тем ТНК участвуют в выращивании сахарного тростника и хлопка в южной части Африки и в секторе цветоводства в Восточной Африке. В Южной Азии иностранные инвесторы сосредотачивают свое внимание на крупномасштабном производстве риса и пшеницы, а их деятельность в других азиатских регионах в большей мере сконцентрирована на выращивании ряда товарных культур для экспорта, а также на животноводстве и птицеводстве. И наконец, в странах с переходной экономикой ТНК участвуют главным

образом в производстве молочной продукции, хотя уже в последнее время они стремятся также инвестировать свои средства в выращивание пшеницы и других зерновых культур.

Имеются признаки роста объемов инвестиций в сельскохозяйственное производство в формате Юг-Юг, и, судя по всему, эта тенденция сохранит свое действие в долгосрочной перспективе. Инвесторы из развивающихся стран стали крупными источниками трансграничных поглощений в 2008 году. На их чистые покупки в рамках трансграничных СиП, которые составили 1 577 млрд. долл. США, в 2008 году приходилось более 40% совокупного общемирового стоимостного объема СиП (3 563 млрд. долл.). Примеры инвестиционных проектов Юг-Юг включают в себя инвестиции компании "Симе Дарби" (Малайзия) в размере 800 млн. долл. в плантационное хозяйство Либерии в 2009 году; участие китайских компаний в инвестициях и сельскохозяйственных подрядах в производстве таких видов продукции, как кукуруза, сахар и каучук, в бассейне реки Меконг, особенно в Камбодже и Лаосской Народно-Демократической Республике; региональное расширение компании "Замбиф" (Замбия) в Гане и Нигерии; а также расширение деятельности группы "Групо Бимбо" (Мексика) на территории Латинской Америки и Карибского бассейна.

Помимо коммерческих инвестиций в сельскохозяйственное производство, которые характерны для ТНК из развитых и развивающихся стран, на волне продовольственного кризиса важной движущей силой новых инвестиций стало обеспечение продовольственной безопасности. Масштабы ПИИ Юг-Юг, обусловленных *соображениями продовольственной безопасности*, установить непросто, поскольку многие соответствующие сделки были заключены лишь недавно, а другие находятся в стадии рассмотрения или переговоров. Исходя из окончательных данных по достаточно крупномасштабным инвестициям, связанным с приобретением земель (непосредственно в собственность или на условиях долгосрочной аренды), осуществленным до настоящего времени, можно сделать вывод о том, что крупнейшими странами-инвесторами Юга являются, в частности, Бахрейн, Китай, Катар, Кувейт, Ливийская Арабская Джамахирия, Саудовская Аравия, Республика Корея и Объединенные Арабские Эмираты. Наиболее важные принимающие страны из числа развивающихся находятся в Африке, и в число крупнейших получателей ПИИ входят Судан, Объединенная Республика Танзания и Эфиопия (диаграмма 1).

Доклад о мировых инвестициях и его база данных имеются в Интернете по следующим адресам: <http://www.unctad.org/wir> и <http://www.unctad.org/fdistatistics>

Диаграмма 1. Регионы и страны, осуществляющие и принимающие внешние инвестиции для приобретения земельных ресурсов для целей сельскохозяйственного производства, 2006 год - май 2009 года



Источник: UNCTAD, *World Investment Report 2009: Transnational Corporations, Agricultural Production and Development*, table III.22.

Примечания: В приведенные показатели включены только подтвержденные подписанные сделки, часть которых была реализована. Однако не все заключенные сделки в конечном счете были реализованы, и заключенные сделки, которые были аннулированы одной или обеими сторонами до конца мая 2009 года, были исключены из данных, приведенных на карте. Потенциальные сделки, о которых сообщалось в прессе, но которые не дошли до стадии заключения соглашений, были исключены. Китай и Российская Федерация являются как инвесторами, так и принимающими странами по "земельным сделкам"; Китай является главным образом инвестором, а Российская Федерация - принимающей страной по таким сделкам. Общее число сделок составляет 48, и они показаны в разбивке как по странам-инвесторам, так и по странам назначения.

*** ** ***