



وقد عزز ذلك موقفَ البلد بوصفه أكبر متلقٍ للاستثمار الأجنبي المباشر في الإقليم. وعلى نقيض ذلك، فقد أصبح نمو الاستثمار الأجنبي المباشر في البلدين الرئيسيين المتلقين لهذا النوع من الاستثمار في الإقليم، وهما تركيا والإمارات العربية المتحدة، سلبياً. ففي تركيا، هبطت الاستثمارات الوافدة بنسبة 17 في المائة إلى 18 مليار دولار، بعد أن بلغت مستوى استثنائي الارتفاع في عام 2007، حيث حدث عدد من العمليات الكبيرة التي جرى فيها اندماج وشراء شركات عبر الحدود في القطاع المالي. وفي الإمارات العربية المتحدة، حدث انخفاض بنسبة 3 في المائة في الاستثمارات الوافدة، كان سببه الرئيسي الأثر الضار التي خلفتها الأزمة الاقتصادية والمالية العالمية في سياحة دبي وفي سوقها العقارية ومصارفها.

أما بلدان الإقليم الأخرى التي شهدت زيادات ملحوظة في مبالغ الاستثمار الأجنبي المباشر الوافدة إليها فكانت قطر، التي شهدت زيادة بنسبة 43 في المائة، بصفة رئيسية في الغاز الطبيعي المسال وفي الطاقة والمياه والاتصالات؛ وشهد لبنان زيادة نسبتها 32 في المائة، كان محركها الرئيسي العقار؛ وشهدت الجمهورية العربية السورية ارتفاعاً نسبته 70 في المائة، مرّده تنامي فرص الأعمال التجارية نتيجة للانفتاح الاقتصادي الأخذ في التزايد في البلد وتحسن علاقاته الدولية. أما الاستثمارات الأجنبية المباشرة الوافدة إلى البحرين والعراق والأراضي الفلسطينية فلم ترتفع إلا ارتفاعاً طفيفاً. ومبالغ الاستثمار الأجنبي المباشر الوافدة إلى الأردن حافظت على المستوى الذي بلغته عام 2007، وهبطت هذه الاستثمارات في الكويت واليمن وعمان.

أما فيما يتعلق بتوزيع الاستثمار الأجنبي المباشر الوافد حسب القطاع، فكانت المحركات الرئيسية هي العقارات والبتروكيماويات والتكرير والتشييد والتجارة في المملكة العربية السعودية وتركيا، وهما البلدان الرئيسيان المتلقيان للاستثمار الأجنبي المباشر في الإقليم، حيث اجتذبا معاً 63 في المائة من مجموع الاستثمار الأجنبي المباشر الوافد إلى الإقليم في عام 2008.

وتدهورت الاستثمارات الأجنبية المباشرة الصادرة من غرب آسيا في عام 2008 إلى 34 مليار دولار، أي بنسبة 30 في المائة. ويعزى ذلك، بدرجة كبيرة إلى انخفاض لا يستهان به (- 45 في المائة) في قيمة صافي عمليات الاندماج والشراء عبر الحدود التي قامت بها شركات غرب آسيا عبر الوطنية. وأكثر حالات الانخفاض شدة حدثت في الاستثمار الأجنبي المباشر الصادر عن المملكة العربية السعودية (من 13 مليار دولار إلى 1 مليار دولار) وعن قطر (من 5.3 مليار دولار إلى 2.4 مليار دولار). فقد باتت البلدان المستثمرة في الخارج أكثر نزوعاً إلى تجنب المخاطرة، نظراً لما لحق بها من خسائر كبيرة نتيجة الأزمة العالمية.

ومن الجهة الأخرى، فإن الهبوط في أسواق الأوراق المالية العالمية يتيح فرصاً استثمارية جديدة لصناديق الثروات السيادية وغيرها من الكيانات الخاضعة لسيطرة الحكومات. فإن بعض الصناديق، كتلك التي تديرها حكومة أبو ظبي، قد شرعت فعلاً في عمليات حيازة شركات أجنبية دعماً لأهدافها الإنمائية الاقتصادية الوطنية. وقد يسهم ذلك في إحداث زيادة في الاستثمارات الأجنبية المباشرة الصادرة من الإقليم في عام 2009.

وظل ثمة اتجاه صوب انتهاج سياسات أكثر تحرراً فيما يتصل بالاستثمار الأجنبي المباشر في عام 2008 في عدد من البلدان. ففي الكويت مثلاً، أصدر مجلس الأمة قانوناً يقضي بتخفيض رسم الضريبة المفروضة على الشركات الأجنبية من 55 في المائة إلى 15 في المائة. وفي تركيا، استمرت عملية الخصخصة مع مبيع عدد من المؤسسات المملوكة للدولة. وفي الجمهورية العربية السورية، اتخذت الحكومة عدداً من الخطوات لتحرير نظام أسعار الصرف وزيادة إمكانية حصول المستثمرين على التمويل.

يمكن الاطلاع على تقرير الاستثمار العالمي وعلى قاعدة بياناته في الموقعين <http://www.unctad.org/wir>

و <http://www.unctad.org/fdistatistics>.