



ПРЕСС-РЕЛИЗ

ВНИМАНИЕ

Материалы, содержащиеся в настоящем пресс-релизе и соответствующем докладе, не могут цитироваться или кратко излагаться в прессе, по радио или телевидению или через каналы электронных сетей до **17.00 по Гринвичу 26 июля 2011 года.**

(13.00 в Нью-Йорке, 19.00 в Женеве, 22.30 в Дели, 02.00 – 27 июля 2010 года в Токио)

UNCTAD/PRESS/PR/2011/027*

Original: English

(ГЛОБАЛЬНЫЕ) ПРЯМЫЕ ИНОСТРАННЫЕ ИНВЕСТИЦИИ в мире ВЫРОСЛИ В 2010 ГОДУ НА 5%, ХОТЯ ОНИ ВСЕ ЕЩЕ НА 37% НИЖЕ ПИКА 2007 ГОДА, ГОВОРИТСЯ В ДОКЛАДЕ ЮНКТАД: НА 2011 ГОД ПРОГНОЗИРУЕТСЯ ДАЛЬНЕЙШИЙ РОСТ.

Женева, 26 июля 2011 года – (Глобальный) приток прямых иностранных инвестиций (ПИИ) (в мире) вырос в 2010 году на 5%, достигнув отметки в 1. 24 трлн. долл., сообщается в Докладе о мировых инвестициях, ежегодном инвестиционном обзоре ЮНКТАД. При этом в докладе отмечается, что приток ПИИ в конце года был, тем не менее, на 15% ниже докризисного среднего уровня и почти на 37% ниже пика 2007 года. В целом, инвестиции по-прежнему отстают от глобального промышленного производства и мировой торговли, переживающих подъем и уже восстановившихся на докризисном уровне (диаграмма 1).

Сегодня опубликован **World Investment Report 2011¹ (WIR11)** (*Доклад о мировых инвестициях за 2011 год (ДМИ-11)*), вышедший под названием **“Non-equity modes of international production and development”** (*“Неакционерные формы участия в международном производстве и развитие”*).

В докладе ЮНКТАД прогнозирует, что оживление потоков ПИИ в 2011 году продолжится достигнув примерно 1,4–1,6 трлн. долл., тем самым восстановившись на среднем уровне докризисного периода. После этого по прогнозам, такие потоки

* **Контактная информация:** пресс-бюро ЮНКТАД, телефон: +41 22 917 5828, электронная почта: unctadpress@unctad.org, <http://www.unctad.org/press>.

¹ *Доклад о мировых инвестициях за 2011 год: Неакционерные формы международного производства и развитие* (ДМИ-11) (*World Investment Report 2011: Non-equity Modes of International Production and Development*) (WIR11) (Sales No. E.11.II.D.2, ISBN-13: 978-92-1-112828-4) можно приобрести в секциях продаж Организации Объединенных Наций по указанным ниже адресам или у распространителей изданий Организации Объединенных Наций во многих странах. Цена – 95 долл. США (жителям развивающихся стран предоставляется скидка 50%, а жителям менее развитых стран – скидка 75%). Эта цена включает печатный экземпляр доклада и компакт-диск к нему. Клиентам, которые хотели бы приобрести доклад или компакт-диск отдельно или узнать цену при заказе больших партий, следует обращаться в бюро по продажам. Заказы и запросы следует направлять по адресу: United Publications Sales and Marketing Office, 300 E 42nd Street, 9th Floor, IN-919J New York, NY 10017, United States. тел.: +1 212 963 8302, факс: +1 212 963 3489, эл. почта: publications@un.org, <https://unp.un.org>.

вырастут до 1,7 трлн. долл. в 2012 году и 1,9 трлн. долл. в 2013 году (диаграмма 2). Рекордный уровень (денежных авуаров) наличных денег, низкие ставки финансирования долга и растущие фондовые котировки транснациональных корпораций (ТНК) должны способствовать их зарубежной экспансии, говорится в докладе. Что касается реципиентов, то продолжающаяся корпоративная и промышленная перестройка, результаты приватизации полученные от мер по восстановлению бюджетного равновесия и демонтажа программ государственной поддержки, а также рост в странах с формирующимися рынками должны создать новые инвестиционные возможности.

Однако послекризисная экономическая конъюнктура по-прежнему сопряжена с неопределенностями. Такие факторы риска, как непредсказуемость глобального экономического руководства, возможный масштабный кризис суверенного долга, а также диспропорция в бюджетно-финансовой сфере в некоторых развитых странах, рост инфляции и признаки "перегрева" в крупных странах с формирующейся рыночной экономикой, в состоянии отрицательно повлиять на восстановление ПИИ.

В 2010 году превращение стран с формирующейся рыночной экономикой в новых крупных игроков в сфере ПИИ стало более очевидным. Впервые развивающиеся страны и страны с переходной экономикой поглотили свыше половины глобальных ПИИ потоков (таблица 1). В результате усиления позиций развивающихся стран и стран с переходной экономикой в международном производстве, а в последнее время и в глобальном потреблении, развитие в этих странах получают проекты нацеленные, как на повышение эффективности, так и на освоение новых рынков. В 2010 году из списка 20 стран – получателей ПИИ, половина приходилась на развивающиеся страны и страны с переходной экономикой (диаграмма 3). Вывоз ПИИ из этих стран также резко вырос в 2010 году, увеличившись на 21%. На эти страны в настоящее время приходится 29% глобального вывоза ПИИ. Шесть развивающихся стран и стран с переходной экономикой вошли в число 20 крупнейших инвесторов (диаграмма 4).

Несмотря на такую новую роль для определенного числа развивающихся стран, в некоторых наиболее беднейших регионах мира потоки ПИИ продолжали снижаться. В 2010 году снизился приток в Африку и Южную Азию, в наименее развитые страны, а также не имеющие выхода к морю развивающиеся страны и малые островные развивающиеся государства (таблица 1).

Что касается отраслевой структуры, то в 2010 году ПИИ в сфере услуг по-прежнему демонстрировали тенденцию снижения. Снижение ПИИ происходило во всех основных секторах услуг (деловые услуги, финансы, коммунальные услуги, транспорт и связь), хотя и с разной скоростью. Одними из самых высоких были темпы снижения притока ПИИ в финансовый сектор. При этом выросла доля иностранных инвестиций, размещаемых в обрабатывающей промышленности, на которые приходилась почти половина всех проектов ПИИ – трансграничных слияний и поглощений, инвестиций гринфилд, связанных с обрабатывающими производствами, новыми для данной страны или региона. В рамках обрабатывающей промышленности сократились потоки в чувствительных к экономическому циклу отраслях, таких как металлургия и электроника. Химическая промышленность, включая фармацевтику, сохранила устойчивость на протяжении всего кризиса, а такие отрасли, как пищевая промышленность, производство напитков и табачная, текстильная и швейная промышленность, а также автомобильная промышленность, в 2010 году продемонстрировали подъем. ПИИ, размещаемые в добывающей промышленности, которая сравнительно мало была затронута кризисом, снизились, несмотря на рост спроса на сырье и энергоресурсы.

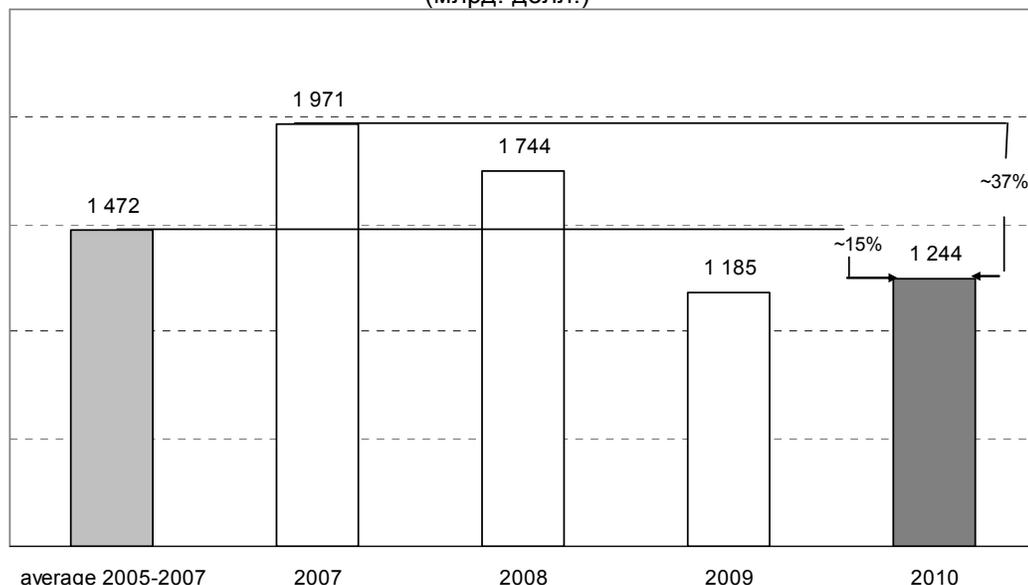
Значение ТНК для глобальной экономики можно определить по показателям международного производства, которое выросло в 2010 году (таблица 2). По оценкам ЮНКТАД, продажи и добавленная стоимость иностранных предприятий во всех районах мира в 2010 году достигли, соответственно, 33 трлн. долл. и 7 трлн. долл. Их экспорт составил свыше 6 трлн. долл., примерно треть совокупного глобального экспорта. Операции ТНК во всем мире, как в странах базирования, так и за рубежом, создали в 2010 году добавленную стоимость примерно в 16 трлн. долл. – примерно четверть мирового валового внутреннего продукта.

Среди 100 крупнейших нефинансовых ТНК 19 принадлежат государству. Сегодня насчитывается по крайней мере 650 государственных ТНК, с приблизительно 8 500 иностранными филиалами. Хотя они и составляют менее 1% всех ТНК, – в 2010 году этими компаниями было размещено 146 млрд. долл. ПИИ, или примерно 11% их глобальных потоков. Развивающиеся страны и страны с переходной экономикой выступают в качестве стран базирования большинства этих фирм (56%), хотя в развитых странах по-прежнему имеется значительное число государственных ТНК. Вопреки тому расхожему мнению, что государственные ТНК обычно концентрируются в добывающей промышленности (8,6%), они действуют в самых разных отраслях, в частности в секторе услуг.

С 2003 года по 2010 год на проекты ПИИ государственных ТНК приходилось в среднем 32% всего оттока из развивающихся стран. На их значение указывает число мегасделок с участием государственных ТНК развивающихся стран в последние пять лет. Четыре из шести проектов ПИИ на сумму свыше 10 млрд. долл. (одна сделка в области слияния и поглощения и три сделки гринфилд) были реализованы государственными ТНК из развивающихся стран. Хотя не имеется официальной статистики накопленных объемов ПИИ, контролируемых государственными ТНК, по грубой оценке их доля в глобальных зарубежных инвестициях составляла в 2010 году не менее 6%.

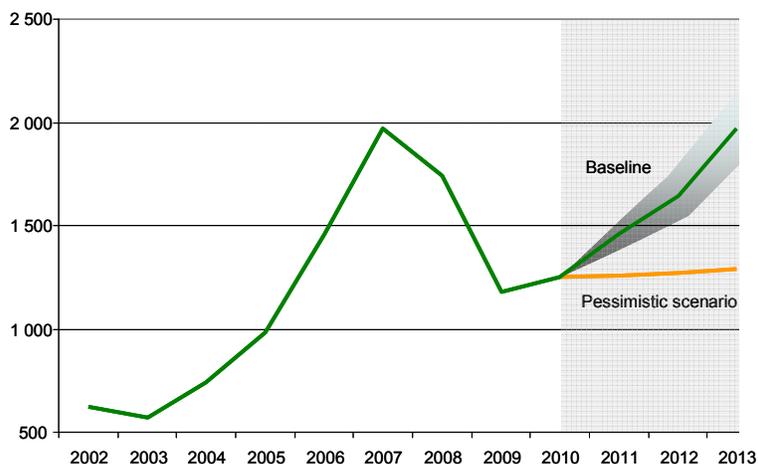
Доклад о мировых инвестициях и его база данных имеются в сети по адресу: <http://www.unctad.org/wir>, <http://www.unctad.org/fdistatistics> и <http://www.unctad.org/diae>.

Диаграмма 1 - Глобальный приток ПИИ, средняя сумма в 2005–2007 годах и 2008–2010 годах
(млрд. долл.)



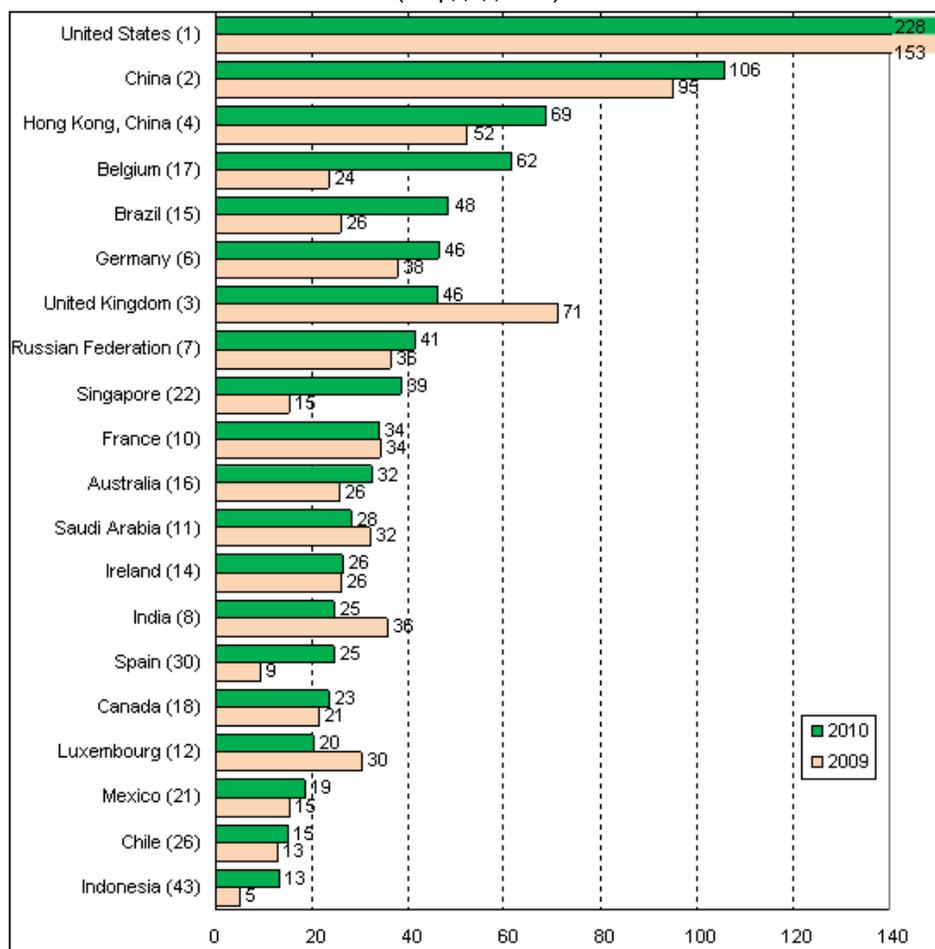
Источник: UNCTAD, World Investment Report 2011.

Диаграмма 2. Глобальные потоки ПИИ в 2002–2010 годах и прогнозы на 2011–2013 годы



Источник: UNCTAD, World Investment Report 2011.

Диаграмма 3. Глобальный приток ПИИ в 20 крупнейших реципиентах в 2009–2010 годах^a (млрд. долл.)

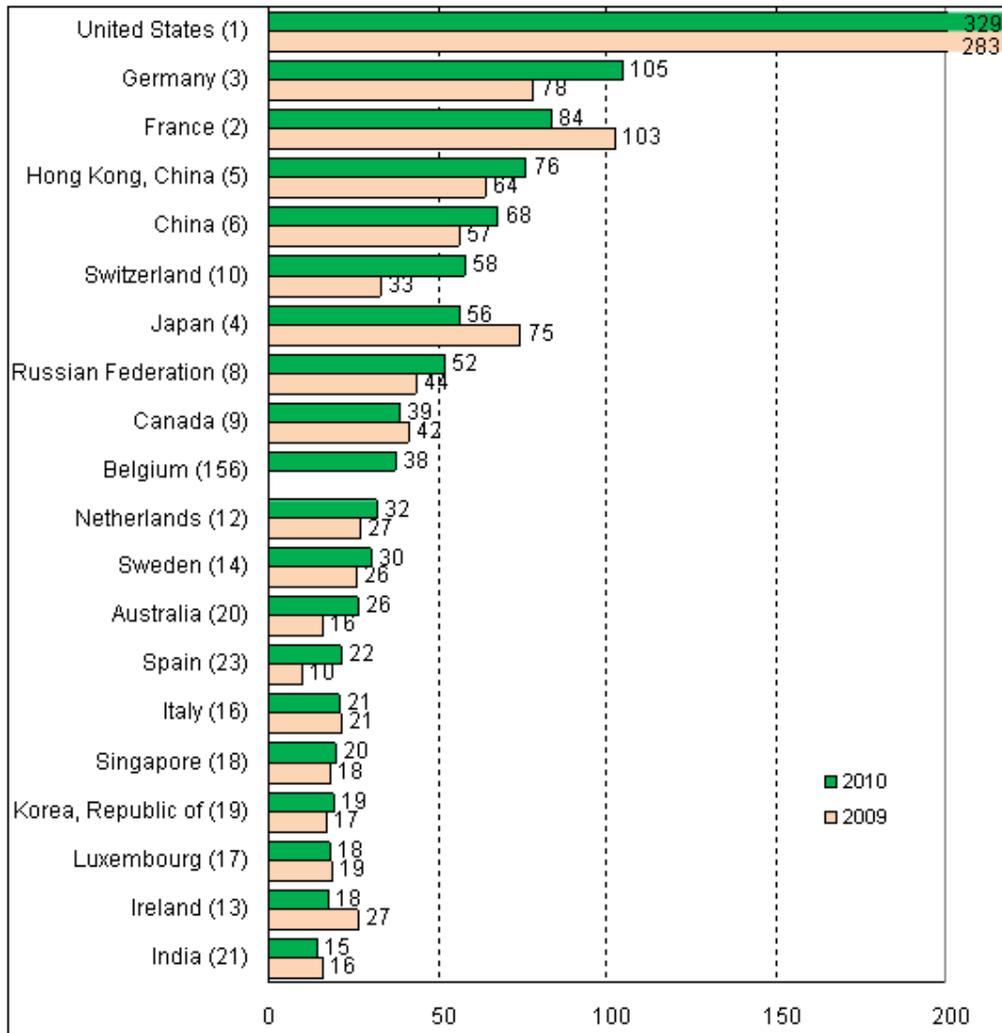


Источник: UNCTAD, World Investment Report 2011.

^a Расставлены по величине притока в них ПИИ в 2010 году.

Примечание: Цифра в скобках после названия страны показывает место в 2009 году.

Диаграмма 4. Глобальный вывоз ПИИ, 20 крупнейших получателей, 2009–2010 годы^а
(млрд. долл.)



Источник: UNCTAD, World Investment Report 2011.

^а Расставлены по величине притока ПИИ в 2010 году.

Примечание: Цифра в скобках после названия страны показывает место в 2009 году.

Таблица 1. Потоки ПИИ по регионам в 2008–2010 годах
(млрд. долл. и %)

Region	FDI inflows			FDI outflows		
	2008	2009	2010	2008	2009	2010
World	1 744	1 185	1 244	1 911	1 171	1 323
Developed economies	965	603	602	1 541	851	935
Developing economies	658	511	574	309	271	328
Africa	73	60	55	10	6	7
Latin America and the Caribbean	207	141	159	81	46	76
West Asia	92	66	58	40	26	13
South, East and South-East Asia	284	242	300	178	193	232
South-East Europe and the CIS	121	72	68	60	49	61
Structurally weak, vulnerable and small economies ^a	62.4	52.7	48.3	5.6	4.0	10.1
LDCs	33.0	26.5	26.4	3.0	0.4	1.8
LLDCs	25.4	26.2	23.0	1.7	3.8	8.4
SIDS	8.0	4.3	4.2	0.9	0.0	0.2
<i>Memorandum: percentage share in world FDI flows</i>						
Developed economies	55.3	50.9	48.4	80.7	72.7	70.7
Developing economies	37.7	43.1	46.1	16.2	23.1	24.8
Africa	4.2	5.1	4.4	0.5	0.5	0.5
Latin America and the Caribbean	11.9	11.9	12.8	4.2	3.9	5.8
West Asia	5.2	5.6	4.7	2.1	2.2	1.0
South, East and South-East Asia	16.3	20.4	24.1	9.3	16.5	17.5
South-East Europe and the CIS	6.9	6.0	5.5	3.2	4.2	4.6
Structurally weak, vulnerable and small economies ^a	3.6	4.4	3.9	0.3	0.3	0.8
LDCs	1.9	2.2	2.1	0.2	0.0	0.1
LLDCs	1.5	2.2	1.9	0.1	0.3	0.6
SIDS	0.5	0.4	0.3	0.0	0.0	0.0

Источник: UNCTAD, World Investment Report 2011.

Таблица 2. Некоторые показатели ПИИ и международного производства
в 1990–2010 годах
(млн. долл. и %)

Item	Value at current prices (Billions of dollars)					Annual growth rate or change on return (Per cent)				
	1990	2005-2007				1991-1995	1996-2000	2001-2005	2009	2010
		average	2008	2009	2010					
FDI inflows	207	1 472	1 744	1 185	1 244	22.5	40.1	5.3	-32.1	4.9
FDI outflows	241	1 487	1 911	1 171	1 323	16.9	36.3	9.1	-38.7	13.1
FDI inward stock	2 081	14 407	15 295	17 950	19 141	9.4	18.8	13.4	17.4	6.6
FDI outward stock	2 094	15 705	15 988	19 197	20 408	11.9	18.3	14.7	20.1	6.3
Income on inward FDI	75	990	1 066	945	1 137	35.1	13.1	32.0	-11.3	20.3
Rate of return on inward FDI	6.6	5.9	7.3	7.0	7.3	-0.5	0.0	0.1	-0.3	0.3
Income on outward FDI	122	1 083	1 113	1 037	1 251	19.9	10.1	31.3	-6.8	20.6
Rate of return on outward FDI	7.3	6.2	7.0	6.9	7.2	-0.4	0.0	0.0	-0.2	0.3
Cross-border M&As	99	703	707	250	339	49.1	64.0	0.6	-64.7	35.7
Sales of foreign affiliates	5 105	21 293	33 300	30 213	32 960	8.2	7.1	14.9	-9.3	9.1
Value-added (product) of foreign affiliates	1 019	3 570	6 216	6 129	6 636	3.6	7.9	10.9	-1.4	8.3
Total assets of foreign affiliates	4 602	43 324	64 423	53 601	56 998	13.1	19.6	15.5	-16.8	6.3
Exports of foreign affiliates	1 498	5 003	6 599	5 262	6 239	8.6	3.6	14.7	-20.3	18.6
Employment by foreign affiliates (thousands)	21 470	55 001	64 484	66 688	68 218	2.9	11.8	4.1	3.4	2.3
GDP	22 206	50 338	61 147	57 920	62 909	6.0	1.4	9.9	-5.3	8.6
Gross fixed capital formation	5 109	11 208	13 999	12 735	13 940	5.1	1.3	10.7	-9.0	9.5
Royalties and licence fee receipts	29	155	191	187	191	14.6	10.0	13.6	-1.9	1.7
Exports of goods and non-factor services	4 382	15 008	19 794	15 783	18 713	8.1	3.7	14.7	-20.3	18.6

Источник: UNCTAD, World Investment Report 2011.

*** ** ***