

ПРЕСС-РЕЛИЗ

ВНИМАНИЕ

Настоящий доклад не может цитироваться или кратко излагаться в прессе, по радио или телевидению до **22 час. 00 мин. по Гринвичу 3 октября 2000 года**

TAD/INF/2856
3 октября 2000 года

ПО ПРОГНОЗАМ ЮНКТАД, ГЛОБАЛЬНЫЕ ПРЯМЫЕ ИНОСТРАННЫЕ ИНВЕСТИЦИИ ПРЕВЫСЯТ 1 ТРИЛЛИОН ДОЛЛ. США

Наблюдается стремительный рост крупнейших мировых транснациональных корпораций; фирмы ЕС доминируют в области трансграничных СиП, увеличиваются инвестиции в США

Ввоз прямых иностранных инвестиций (ПИИ)¹ транснациональными корпорациями (ТНК)² вполне может превзойти в этом году 1 трлн. долл. США после уже и без того впечатляющей суммы в 865 млрд. долл. США, зарегистрированной в прошлом году, как утверждается в документе *Доклад о мировых инвестициях, 2000 год: трансграничные*

¹ "Прямые иностранные инвестиции" определяются как инвестиции, связанные с управленческим контролем предприятия, базирующегося в одной стране, над предприятием, базирующимся в другой стране. ПИИ подразумевают долгосрочные отношения, отражающие устойчивый интерес инвестора к иностранному предприятию.

² "Транснациональные корпорации" состоят из головных предприятий и их зарубежных филиалов: головное предприятие определяется как предприятие, которое контролирует активы другого предприятия или предприятий за пределами страны своего базирования, как правило, через владение частью капитала. Пороговым уровнем контроля над активами в данном контексте обычно считается 10-процентная доля участия в акционерном капитале.

слияния и приобретения и процесс развития (*World Investment Report 2000: Cross-border Mergers and Acquisitions and Development*)³, опубликованном сегодня Конференцией Организации Объединенных Наций по торговле и развитию (ЮНКТАД).

"Трансграничные слияния и приобретения, включая покупку иностранными инвесторами приватизированных государственных предприятий, выводят объемы иностранных инвестиций на новые рекордные уровни", - заявляет Генеральный секретарь ЮНКТАД Рубенс Рикуперу. Главный составитель доклада Карл П. Сован добавляет к этому следующее: "Формируется новый глобальный рынок купли-продажи фирм. Трансграничная покупка и продажа компаний достигла беспрецедентных масштабов".

Приток ПИИ в развитые страны возрос в прошлом году до 636 млрд. долл. США (с 481 млрд. долл. США в 1998 году), а ввоз ПИИ в развивающиеся страны достиг 208 млрд. долл. США (179 млрд. долл. США в 1998 году). Годовые объемы мировых продаж зарубежных филиалов ТНК в 1999 году достигли 14 трлн. долл. США (по сравнению с 3 трлн. долл. США в 1980 году), что почти вдвое превышает объем глобального экспорта (таблица 1).

Г-н Рикуперу подчеркивает: "Международное производство транснациональных корпораций, которых сегодня насчитывается около 63 000 и которые имеют приблизительно 700 000 зарубежных филиалов, в настоящее время охватывает практически все страны и все виды экономической деятельности и превратилось в колоссальную силу в современной мировой экономике".

³ Доклад **World Investment Report 2000: Cross-border Mergers and Acquisitions and Development** (в продаже под № E.00.II.D.20, ISBN 92-1-112490-5) можно приобрести по цене 49 долл. США или по льготной цене 19 долл. США для развивающихся стран и стран с переходной экономикой по адресу: United Nations Publications, Sales Section, Palais des Nations, CH-1211 Geneva 10, Switzerland, факс: +41 22 917 0027, электронная почта: unpubli@un.org, Интернет: <http://www.un.org/publications>; или по адресу: United Nations Publications, Two UN Plaza, Room DC2-853, Dept. PRES, New York, N.Y. 10017, USA; телефон: +1 212 963 83 02 или +1 800 253 96 46, факс: +1 212 963 34 89, электронная почта: publications@un.org. Выпуск версии доклада на CD-ROM ожидается к декабрю 2000 года.

**Таблица 1. ПИИ и международное производство: отдельные показатели,
1982-1999 годы**
(В млрд. долл. и процентах)

	Стоимостной объем в текущих ценах (в млрд. долл.)			Среднегодовые темпы прироста (в процентах)				
	1982	1990	1999	1986- 1990	1991- 1995	1996- 1999	1998	1999
	Приток ПИИ	58	209	865	24,0	20,0	31,9	43,5
Отток ПИИ	37	245	800	27,6	15,7	27,0	45,6	16,4
Суммарный объем ввезенных ПИИ	594	1 761	4 772	18,2	9,4	16,2	20,1	18,8
Суммарный объем вывезенных ПИИ	567	1 716	4 759	20,5	10,7	14,5	17,6	17,1
Трансграничные СиП	..	151	720	26,4	23,3	46,9	74,4	35,4
Объем продаж зарубежных филиалов	2 462	5 503	13 564	15,8	10,4	11,5	21,6	17,8
Валовая продукция зарубежных филиалов	565	1 419	3 045	16,4	7,1	15,3	25,4	17,1
Совокупные активы зарубежных филиалов	1 886	5 706	17 680	18,0	13,7	16,5	21,2	19,8
Экспорт зарубежных филиалов	637	1 165	3 167	13,2	13,9	12,7	13,8	17,9
Численность работников зарубежных филиалов (в тыс. человек)	17 433	23 605	40 536	5,6	5,0	8,3	11,4	11,9
<i>Для справки:</i>								
ВВП по факторным издержкам	10 611	21 473	30 061	11,7	6,3	0,6	-0,9	3,0
Валовые вложения в основной капитал	2 231	4 686	6 058	13,5	5,9	-1,4	-2,1	-0,3
Роялти и иные платежи	9	27	65	22,0	14,2	3,9	6,3	0,5
Экспорт товаров и нефакторных услуг	2 041	4 173	6 892	15,0	9,5	1,5	-1,8	3,0

Источник: UNCTAD, World Investment Report 2000: Cross-border Mergers and Acquisitions and Development, table I.1, p. 2.

Как утверждается в ДМИ-2000, главными локомотивами международного производства являются 100 крупнейших по объемам зарубежных активов мировых

нефинансовых ТНК, контролирующих более 2 трлн. таких активов в долларовом выражении и обеспечивающих работой более 6 млн. человек в своих зарубежных филиалах. При этом они все более активно используют слияния и приобретения (СиП) для наращивания общих объемов своих ПИИ.

ПИИ являются крупнейшим источником внешнего финансирования для многих развивающихся стран, которые в последние годы, особенно в периоды финансовых кризисов, убедились в том, что эти потоки ресурсов являются более стабильными, чем портфельные инвестиции и банковские кредиты. Правительства признают важное значение привлечения ПИИ. Как утверждается в новом докладе, во всем мире они распахивают двери своей экономики для поощрения торговых, технологических, информационных, инвестиционных и финансовых потоков.

В минувшем году глобальные показатели вывоза ПИИ⁴ выросли на 16% и достигли 800 млрд. долл. США. При объеме зарубежных инвестиций в 199 млрд. долл. США Соединенное Королевство в 1999 году вышло по этому показателю на первое место, опередив Соединенные Штаты. Благодаря крупным СиП в Соединенных Штатах и продолжающемуся мощному росту их экономики эта страна превратилась в самого крупного получателя ПИИ (276 млрд. долл. США, что составляет почти одну треть общемирового объема). В 1999 году ТНК, базирующиеся в Европейском союзе (ЕС), инвестировали за рубежом 510 млрд. долл. США, что составляет почти две трети глобального объема вывоза ПИИ.

В *ДМИ-2000* отмечается, что введение единой валюты ЕС – евро – обострило конкуренцию, усилив давление на фирмы в пользу реорганизации и консолидации их деятельности. Потоки ПИИ в Японию в прошлом году увеличились в четыре раза и достигли рекордного уровня в 13 млрд. долл. США – самого крупного показателя притока капитала в истории страны. В то же время вывоз капитала из страны сократился на 6% - до 23 млрд. долл. США.

В прошлом году приток ПИИ в страны Латинской Америки и Карибского бассейна резко увеличился и превысил 90 млрд. долл. США, а приток инвестиций во все развивающиеся страны Азии возрос до 106 млрд. долл. США. Вместе с тем объемы притока инвестиций в Центральную и Восточную Европу и в Африку оставались

⁴ Несовпадение глобальных показателей притока и оттока ПИИ объясняется расхождением данных.

довольно скромными и соответственно составили 21 млрд. долл. США и 9 млрд. долл. США. В то же время вывоз ПИИ из развивающихся стран в прошлом году почти удвоился и составил 66 млрд. долл. США; при этом половина этого прироста была обеспечена за счет ТНК, зарегистрированных на Бермудских островах, и почти 20 млрд. долл. США приходится на долю компаний со штаб-квартирами в Гонконге (Китай). *(Более подробную информацию о потоках ПИИ в эти регионы см. пресс-релизы TAD/INF/2857, TAD/INF/2858, TAD/INF/2859 и TAD/INF/2860.)*

Рост ПИИ побивает все рекорды, прежде всего благодаря СиП

Наиболее яркой особенностью последних тенденций в динамике ПИИ являются устойчиво высокие темпы роста СиП. За последние 20 лет среднегодовые темпы их роста составили 42%, а общая стоимость совершенных в 1999 году 24 000 сделок - около 2,3 трлн. долл. США. Стоимостной объем произведенных трансграничных СиП (определяемых как приобретение более чем 10-процентного пакета акций) возрос со 100 млрд. долл. США в 1987 году до 720 млрд. долл. США в 1999 году, а число таких сделок составило почти 6 000⁵ (таблица 2). В то же время на мегасделки (т.е. сделки на сумму более 1 млрд. долл. США) пришлось более 60% общей стоимости трансграничных СиП. Большинство мегасделок связано с участием компаний, перечисленных в списке 100 крупнейших транснациональных корпораций мира, составленном ЮНКТАД (таблица 3).

В прошлом году фирмы Европейского союза - а за ними и компании Соединенных Штатов - являлись крупнейшими покупателями активов посредством СиП в развивающихся странах; при этом самая большая сумма продаж была зарегистрирована в Латинской Америке. Из азиатских развивающихся стран самый крупный объем иностранных СиП пришелся на Республику Корея, где их общая сумма в 1999 году составила 9 млрд. долл. США.

В минувшем году объемы трансграничных СиП в Центральной и Восточной Европе удвоились и достигли 10 млрд. долл. США: основными странами-продавцами выступали Польша и Чешская Республика, а главными покупателями - западноевропейские фирмы.

⁵ В опубликованном докладе объясняется, что, поскольку многие СиП финансируются в полном объеме или частично на местном уровне или посредством поэтапных платежей на протяжении нескольких лет, точно сопоставить годовую стоимость трансграничных СиП с объемом ПИИ в создание новых предприятий очень трудно. Вместе с тем очевидно, что СиП являются преобладающим видом инвестиционных операций между промышленно развитыми странами и что иностранные покупки компаний приобретают все более важное значение и для развивающихся стран.

В Африке общий объем ПИИ в форме трансграничных СиП был довольно скромным, а основная их доля приходилась на Египет, Марокко и Южную Африку.

В последние годы наиболее важным средством привлечения ПИИ в Латинской Америке и Центральной и Восточной Европе была приватизация; растет ее значимость и в развивающихся странах Азии. В целом в странах этих регионов иностранные фирмы активнее участвуют в приватизационных мероприятиях, чем национальные компании. В период 1987-1999 годов большинство из 50 крупнейших приватизационных мероприятий в мире было проведено в развивающихся странах. В прошлом году первое место по этим позициям занимала Аргентина с объемом продаж в 16 млрд. долл. США; в предшествующем году этот список возглавляла Бразилия с суммой операций в 20 млрд. долл. США.

Таблица 2. Трансграничные продажи и покупки в рамках СиП, по регионам, 1990-1999 годы
(В млрд. долл. США)

Регион/страна	Продажи					Покупки				
	1990	1995	1997	1998	1999	1990	1995	1997	1998	1999
Развитые страны	13,4	164,6	234,7	445,1	644,6	143,2	173,7	272	511,4	677,3
<i>в том числе:</i>										
Европейский союз	62,1	75,1	114,6	187,9	344,5	86,5	81,4	142,1	284,4	497,7
Соединенные Штаты	54,7	53,2	81,7	209,5	233	27,6	57,3	80,9	137,4	112,4
Япония	0,1	0,5	3,1	4	15,9	14	3,9	2,7	1,3	9,8
Развивающиеся страны	16,1	15,9	64,3	80,7	63,4	7	12,8	32,4	19,2	41,2
<i>в том числе:</i>										
Африка	0,5	0,2	1,7	0,7	0,6	-	0,1	-	0,2	0,4
Латинская Америка и и Карибский бассейн	11,5	8,6	41,1	63,9	37,2	1,6	4	10,7	12,6	24,9
Европа	-	-	-	-	0,3	-	-	-	-	-
Азия	4,1	6,9	21,3	16,1	25,3	5,4	8,8	21,7	6,4	15,9
Южная, Восточная и Юго-Восточная Азия	4,0	6,3	18,6	15,8	25	3,3	6,6	17,9	6	10,6
Центральная и Восточная Европа^a	0,3	6	5,8	5,1	10,3	-	0,1	0,3	1	1,6
Без распределения по регионам	4,0	0,1	-	0,7	1,8	0,3	-	0,1	-	-
Все страны мира^b	150,6	186,6	304,8	531,6	720,1	150,6	186,6	304,8	531,6	720,1

Источник: UNCTAD, World Investment Report 2000: Cross-border Mergers and Acquisitions and Development, table IV.3, p. 108.

^a Включая страны бывшей Югославии.

^b Включая суммы, которые невозможно распределить по регионам.

Анализ конкретных показателей по СиП, их движущих сил и, в частности, их влияния на процесс развития см. пресс-релиз TAD/INF/2855.

"Дженерал электрик" возглавляет список 100 крупнейших компаний мира

В 1998 году компания "Дженерал электрик" вновь заняла первое место среди 100 крупнейших нефинансовых ТНК мира по объему зарубежных активов. "Дженерал моторз" переместилась с четвертой на вторую позицию, а "Ройял Датч шелл" осталась на третьем месте. В десятке ведущих ТНК произошло лишь несколько изменений: "БП Амоко" (№ 8) заменила "Фольксваген груп" (в настоящее время № 11), а "Нестле" (№ 10) поменялась местами с "Даймлер-Крайслер" (№ 9) (таблица 3).

Больше всего в этом списке 100 крупнейших компаний поражает то, насколько мало он меняется из года в год. Этот уровень стабильности как раз и подчеркивает господство крупнейших фирм мира. Штаб-квартиры почти 90 из 100 ведущих компаний находятся в странах "триады", включающей в себя Европейский союз, Соединенные Штаты и Японию. На протяжении последних девяти лет 57 из 100 ведущих ТНК продолжали числиться в этом списке.

В 1998 году в списке доминировали те же самые три отрасли, что и в предыдущие годы: автомобильная промышленность, добыча и распределение нефти и производство электронного и электрического оборудования. Тем не менее их догоняют компании коммунальной сферы и телекоммуникационные фирмы. В результате либерализации рынков они становятся все более транснациональными. Число фармацевтических и химических фирм в списке 1998 года уменьшилось с 13 до 8 вследствие глобальной консолидации в этих отраслях, в основном за счет целой серии СиП.

**Таблица 3. Десятка крупнейших ТНК мира: классификация по
объему зарубежных активов, 1998 год**
(Активы и объемы продаж в млрд. долл. США)

Позиция	Корпорация	Страна	Отрасль	Зарубежные активы	Зарубежные продажи	Работники- иностранцы
1	"Дженерал электрик"	Соединенные Штаты	Электроника	128,6	28,7	130 000
2	"Дженерал моторз"	Соединенные Штаты	Автомобили	73,1	49,9	Данные отсутствуют
3	"Шелл, Ройял Датч"	Нидерланды/ Соединенное Королевство	Нефть	67,0	50,0	61 000
4	"Форд мотор компани"	Соединенные Штаты	Автомобили	Данные отсутствуют	43,8	171 276
5	"Эксон корпорейшн"	Соединенные Штаты	Нефть	50,1	92,7	Данные отсутствуют
6	"Тойота"	Япония	Автомобили	44,9	55,2	113 216
7	ИБМ	Соединенные Штаты	Компьютеры	43,6	46,4	149 934
8	"БП Амоко"	Соединенное Королевство	Нефть	40,5	48,6	78 950
9	"Даймлер-Бенц"	Германия	Автомобили	36,7	125,4	208 502
10	"Нестле СА"	Швейцария	Пищевые продукты/напитки	35,6	51,2	225 665

Источник: UNCTAD, World Investment Report 2000: Cross-border Mergers and Acquisitions and Development, table III,1., pp. 72-74.

СиП в обрабатывающей промышленности

Наибольшую активность в сфере трансграничных СиП в обрабатывающей промышленности в прошлом году проявляли компании химической, электротехнической, электронной и нефтеперерабатывающей промышленности, а в сфере услуг лидерами являлись телекоммуникационные, финансовые компании, а также фирмы, занимающиеся оказанием деловых услуг.

ЮНКТАД отмечает, что рост масштабов трансграничных СиП в банковском секторе является отражением дерегулирования и либерализации, а также конкурентного давления, вызывающего необходимость компенсации растущих издержек, связанных с использованием информационных технологий. Последние тенденции привели к

усилению концентрации активов в руках крупнейших банков. Наиболее агрессивно в качестве покупателей действовали финансовые фирмы в Европейском союзе и в Соединенных Штатах: на их долю пришлось четверть всех трансграничных СиП, осуществленных в 1999 году.

Относительно автомобильной промышленности в рассматриваемом докладе ЮНКТАД утверждается, что широкомасштабная консолидация привела к структурной реорганизации всей отрасли, поскольку целый ряд производителей автомобилей либо осуществили слияние, либо заключили стратегические союзы. Консолидация рассматривается в качестве необходимости в тех отраслях, для которых характерны вялый спрос, наличие избытка мощностей и экологические проблемы. И поскольку процесс консолидации захватил основных производителей, он спровоцировал также структурную реорганизацию среди их поставщиков, в основном через СиП.

В *ДМИ-2000* говорится о том, что под прямым воздействием необходимости проведения дорогостоящих исследований и разработок развивается синергизм в фармацевтическом секторе, в котором все крупнейшие компании сформировались не путем естественного роста, а благодаря СиП. К концу прошлого года на долю пятерки и десятки крупнейших ТНК приходилось соответственно 28% и 46% мирового объема продаж фармацевтической продукции.

В развитых странах в телекоммуникационной сфере были заключены сверхкрупные сделки в рамках трансграничных СиП, однако в развивающихся странах они также сыграли ключевую роль в притоке ПИИ, связанных с крупномасштабными приватизационными проектами. Согласно последним данным, иностранные фирмы осуществили крупные инвестиции в рамках приватизационных мероприятий в телекоммуникационной сфере в таких странах, как Бразилия, Перу, Венесуэла, Мексика, Чешская Республика, Казахстан и Южная Африка.

**Таблица 4. Приток ПИИ в отдельные ведущие развитые страны,
1998 и 1999 годы
(В млн. долл. США)**

Страна	1998	1999
Развитые страны	480 638	636 449
Соединенные Штаты	186 316	275 533
Соединенное Королевство	63 649	82 182
Швеция	19 560	59 968
Франция	29 495	39 101
Нидерланды	41 682	33 785
Германия	21 163	26 822
Канада	21 705	25 061
Ирландия	8 579	18 322
Бельгия и Люксембург	22 691	15 862
Япония	3 192	12 741
Испания	11 863	9 355
Дания	6 716	7 454

Источник: UNCTAD, *World Investment Report 2000: Cross-border Mergers and Acquisitions and Development*, figure П.2., p. 32.

СиП доминируют в потоках ПИИ между развитыми странами

В прошлом году поток ПИИ в Соединенные Штаты резко вырос на 90 млрд. долл. США до невиданной величины – 276 млрд. долл. США – в силу того, что иностранные ТНК не оставляют попыток выйти на динамично растущий рынок страны и воспользоваться благоприятным соотношением издержек и производительности (таблица 4). Подавляющее большинство инвестиций осуществлялось в виде СиП. Фирмы Соединенного Королевства являлись самыми крупными инвесторами в Соединенных Штатах Америки, а на долю Европейского союза в целом в 1999 году пришлось более 80% всех трансграничных СиП в Соединенных Штатах. После спада в 1997 и 1998 годах приток японских ПИИ в Соединенные Штаты в прошлом году увеличился до 13 млрд. долл. США, т.е. до уровня, сопоставимого с уровнем 1996 года.

Суммарный приток ПИИ в развитые страны в 1999 году достиг 636 млрд. долл. США против 481 млрд. долл. США в 1998 году), а вывоз инвестиций увеличился до 732 млрд. долл. США (с 652 млрд. долл. США; таблица 5). Львиная доля всех ПИИ в развитых странах имела форму трансграничных СиП; западноевропейские фирмы проявляли в этом деле особую активность: общий объем продаж у них составил 354 млрд. долл. США, а покупок – 519 млрд. долл. США. Значительная несбалансированность между продажами и покупками объясняется главным образом большой активностью в сфере трансграничных СиП фирм Соединенного Королевства, которые стремятся приобрести фирмы Соединенных Штатов.

**Таблица 5. Отток ПИК из отдельных ведущих развитых стран,
1998 и 1999 годы
(В млн. долл. США)**

Страна	1998	1999
Развитые страны	651 873	731 765
Соединенное Королевство	119 018	199 289
Соединенные Штаты	146 052	150 901
Франция	45 471	107 952
Германия	91 159	50 596
Нидерланды	51 373	45 858
Испания	19 042	35 414
Бельгия и Люксембург	28 845	24 928
Япония	24 152	22 743
Швеция	24 365	19 549
Швейцария	16 633	17 916
Канада	31 286	17 816
Дания	3 955	8 214
Норвегия	2 546	5 420

Источник: UNCTAD, World Investment Report 2000: Cross-border Mergers and Acquisitions and Development, table II.1, p. 30.

Основные тенденции в Европейском союзе

В 1999 году фирмы Соединенного Королевства заняли позиции лидеров среди зарубежных инвесторов, доведя объем своих ПИИ до 199 млрд. долл. США; за ними следовали Соединенные Штаты с объемом ПИИ в 151 млрд. долл. США. В 1999 году ЕС вновь подтвердил свои позиции наиболее важного мирового источника ПИИ, обеспечив увеличение вывоза ПИИ шестой год подряд. За Соединенным Королевством, которое одно обеспечивало 39% общего объема внешних ПИИ ЕС, следовали две другие крупные страны – Франция и Германия, а затем Нидерланды. С точки зрения темпов роста таких инвестиций наибольших успехов добились Дания, Франция и Испания, а вывоз ПИИ из Финляндии, Италии и Германии значительно сократился.

Динамика европейских ПИИ в 1999 году как никогда ранее определялась СиП. Стоимостные объемы трансграничных продаж и покупок, связанных с СиП, увеличились на 83% и 75%, достигнув соответственно 345 и 498 млрд. долл. США. На долю ЕС пришлось почти половина всех глобальных трансграничных продаж, связанных с СиП, и 70% покупок, а компании ЕС не участвовали только в одной из десяти крупнейших трансграничных сделок в рамках СиП, совершенных в прошлом году.

Эти трансграничные перемещения ПИИ в Европе отчасти являются реакцией на процессы интеграции и либерализации, затрагивающие значительную часть европейской промышленности. В *ДМИ-2000* утверждается, что, хотя в полной мере оценить влияние евро на ПИИ довольно трудно, единая валюта, вероятно, окажет свое воздействие на перестройку европейской промышленности. Единая валюта будет способствовать также обеспечению большей транспарентности цен и обострению конкуренции в Европе, создавая более сильное давление на фирмы в плане реорганизации и консолидации их операций.

Увеличение притока ПИИ в Японию

В прошлом году в Японии было зарегистрировано значительное увеличение как числа, так и стоимости проектов, связанных с ввозом ПИИ. Отток ПИИ из Японии уменьшился на 6% до 23 млрд. долл. США, а их приток вырос в четыре раза и достиг 13 млрд. долл. США. Это является отражением стратегических перемен в японских компаниях, которые все чаще рассматривают СиП в качестве средства своего оздоровления и структурной реорганизации. Последние шаги правительства

стимулировали эту тенденцию. "Это – интересный и неожиданный поворот: всего лишь несколько лет тому назад иностранные инвесторы рассматривали Японию в качестве страны, проникнуть в которую исключительно трудно", - говорится в докладе.

* * *

**С настоящим пресс-релизом можно ознакомиться также в Интернете по адресу:
<http://www.unctad.org> в информационно-справочном разделе**

За дополнительной информацией просьба обращаться: Karl P. Sauvant, Officer-in-Charge, Division on Investment, Technology and Enterprise Development, UNCTAD, телефон: +41 22 907 5707, факс: +41 22 907 0194 или электронная почта: karl.sauvant@unctad.org; либо Erica Meltzer, Press Officer, телефон: +41 22 907 5365/5828, факс: +41 22 907 0043; или электронная почта: press@unctad.org