

## ПРЕСС-РЕЛИЗ

### ВНИМАНИЕ

Настоящий доклад не может цитироваться или кратко излагаться в прессе, по радио или телевидению  
до 22 час. 00 мин. по Гринвичу  
3 октября 2000 года

TAD/INF/2858

3 октября 2000 года

## ПЕРСПЕКТИВЫ ДЛЯ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ В АЗИИ УЛУЧШАЮТСЯ

### Растет число трансграничных слияний и приобретений

"Инвестиционные перспективы для развивающихся стран Азии в целом вселяют оптимизм, учитывая качество экономических факторов, лежащих в основе притока прямых иностранных инвестиций (ПИИ)<sup>1</sup>, выход региона из полосы финансового кризиса и практически повсеместно предпринимаемые усилия по либерализации и реструктуризации". Так сказано в *Докладе о мировых инвестициях, 2000 год: трансграничные слияния и приобретения и процесс развития (World Investment Report 2000: Cross-border Mergers and Acquisitions and Development<sup>2</sup>)*, опубликованном сегодня Конференцией ООН по торговле и развитию (ЮНКТАД).

---

<sup>1</sup> "Прямые иностранные инвестиции" определяются как инвестиции, связанные с управленческим контролем предприятия, базирующегося в одной стране, над предприятием, базирующимся в другой стране. ПИИ подразумевают долгосрочные отношения, отражающие устойчивый интерес инвестора к иностранной компании.

<sup>2</sup> *World Investment Report 2000* (в продаже под № E.00.II.D.20, ISBN 92-112490-5) можно приобрести по цене 49 долл. США или по льготной цене 19 долл. США для развивающихся стран и стран с переходной экономикой по адресу: United Nations Publications, Sales Section, Palais des Nations, CH-1211 Geneva 10, Switzerland, факс: 41 22 917 0027, электронная почта: unpubli@unog.ch, Интернет: <http://www.un.org/publications>; либо по адресу: United Nations Publications, 2 UN Plaza, Room DC2-853, Dept.PRES, New York, NY 10017, США; телефон: +1 212 963 83 02 или 1 800 253 96 46; факс: 1 212 963 34 89, электронная почта: publications@un.org. Выпуск версии доклада на CD-ROM ожидается к декабрю 2000 года.

Общий приток ПИИ транснациональных корпораций (ТНК)<sup>3</sup> в развивающиеся страны Азии (включая Центральную Азию, Западную Азию и страны Океании) в прошлом году значительно увеличился и составил около 106 млрд. долл. США (против 97 млрд. долл. США годом ранее). Это произошло вопреки многочисленным прогнозам, по которым на волне финансового кризиса 1997-1998 годов должно было последовать их сокращение.

**Приток ПИИ в 10 крупнейших получателей инвестиций из числа развивающихся стран  
Южной, Восточной и Юго-Восточной Азии, 1998 и 1999 годы**

(в млн. долл. США)

<b>Страна</b>	<b>1998</b>	<b>1999</b>
Южная, Восточная и Юго-Восточная Азия, всего	87 158	96 148
Китай	43 751	40 400
Гонконг (Китай)	14 776	23 068
Республика Корея	5 215	10 340
Сингапур	5 493	6 984
Таиланд	7 449	6 078
Малайзия	2 700	3 532
Китайская провинция Тайвань	222	2 926
Индия	2 635	2 168
Вьетнам	1 972	1 609
Филиппины	1 752	737

Перспективы привлечения ПИИ Китаем оцениваются как хорошие, несмотря на прошлогоднее сокращение практически на 8% до 40,4 млрд. долл. США. Как отмечается в *ДМИ-2000*, можно ожидать, что Китай и впредь останется привлекательной страной для ПИИ, особенно в более долгосрочном плане, ввиду его ожидаемого присоединения к Всемирной торговой организации. Сокращение притока инвестиций в 1999 году объяснялось замедлением темпов экономического роста в стране и избытком мощностей в ряде отраслей обрабатывающей промышленности, образовавшимся в результате чрезмерных инвестиций за прошлое десятилетие. Сыграла здесь свою роль и возросшая конкуренция со стороны соседних стран.

Сокращение притока ПИИ в Китай в прошлом году было с лихвой перекрыто бумом ПИИ в Республике Корея и восстановлением потоков инвестиций в Сингапур и Китайскую провинцию Тайвань. В пятерке стран, наиболее пострадавших от

<sup>3</sup> Транснациональные корпорации состоят из головных предприятий и зарубежных филиалов: головное предприятие определяется как предприятие, которое контролирует активы другого предприятия или предприятий за пределами страны своего базирования, как правило через владение частью капитала. Пороговым уровнем контроля над активами в этом контексте обычно считается 10-процентная доля участия в акционерном капитале.

финансового кризиса 1997-1998 годов, инвестиционные потоки сократились на Филиппинах и в Таиланде, но увеличились в Малайзии и возросли вдвое в Республике Корея. Потеряв в результате изъятия инвестиций 350 млн. долл. в 1998 году, Индонезия вновь лишилась 3,3 млрд. долл. США. В целом в этой пятерке прирост инвестиций составил 4%, и их сумма за год достигла 17 млн. долл. США.

После азиатского финансового кризиса Республика Корея приняла ряд стратегических мер для привлечения потоков ПИИ, которые привели к их ускоренному росту за счет слияний и приобретений (СиП). Правительственные реформы государственного сектора и срочная необходимость обеспечить финансирование в кризисный период привели к широкомасштабной приватизации, которая стала еще одним важным фактором, привлечшим иностранных инвесторов. Общий объем ПИИ в прошлом году составил 10,3 млрд. долл. США (т.е. почти удвоился по сравнению с 5,2 млрд. долл. в 1998 году и более чем утроился по сравнению с предыдущим пиковым уровнем – чуть более 3 млрд. - в 1997 году).

Приток ПИИ в Гонконг (Китай) в 1999 году увеличился с 15 млрд. долл. до более чем 23 млрд. долл., а потоки инвестиций в Сингапур и Китайскую провинцию Тайвань возросли соответственно до 7 млрд. долл. (в 1998 году – 5,5 млрд.) и 2,9 млрд. долл. США (в 1998 году – 222 млн. долларов).

### **Рост трансграничных СиП**

Трансграничные СиП становятся все более важным способом проникновения на рынки Южной, Восточной и Юго-Восточной Азии, и в период 1997-1999 годов их суммы ежегодно составляли в среднем 20 млрд. долл. (по сравнению со средним уровнем в 7 млрд. долл. в предкризисные 1994-1996 годы). Наиболее значительный рост был отмечен в пятерке наиболее пострадавших от кризиса стран. Их доля в совокупных трансграничных СиП в развивающихся странах Азии резко подскочила до 68% в 1998 году против 19% в 1996. Трансграничные СиП в этой пятерке стран в целом в 1999 году достигли рекордного показателя в 15 млрд. долл., причем только на Республику Корея пришлось 9 млрд. долларов. В этом году эта общая сумма может оказаться значительно больше.

В распределении трансграничных СиП по странам происхождения произошли значительные сдвиги. Соединенные Штаты, Нидерланды, Сингапур и Соединенное Королевство (именно в этом порядке) были крупнейшими покупателями во время финансового кризиса, и на них в совокупности в 1998-1999 годах пришлось почти половина общего стоимостного объема всех сделок по трансграничным СиП в пяти кризисных странах. Они опередили Малайзию и Германию, которые удерживали первые

места в 1995-1996 годах до начала кризиса. Ускорились также темпы приобретений со стороны ТНК из Швейцарии и Франции.

ПИИ в Южной Азии упали на 13% до 3,2 млрд. долл. США. Инвестиционные потоки в Индию, самого крупного получателя таких средств, составили 2,2 млрд. долл. США (2,6 млрд. в 1998 году). ПИИ в Бангладеш сократились до 150 млн. долл. (308 млн. долл. США) после увеличения в течение двух предшествующих лет. Инвестиции в Пакистан остаются устойчивыми на отметке 0,5 млрд. долл. США. В *ДМИ-2000* отмечается: "В более долгосрочной перспективе субрегион обладает колоссальным потенциалом для размещения ПИИ. Его реализация будет во многом зависеть от темпов либерализации и экономических реформ, а также от внутренней и региональной стабильности".

Потоки ПИИ в Западную Азию (включая Израиль) сохраняли тенденцию к росту, достигнув в прошлом году 9 млрд. долл. США (8 млрд. долл. США в 1998 году). Только на Саудовскую Аравию в 1999 году пришлось 4,8 млрд. долл. США инвестиций (4,3 млрд. долл. США); Израиль остается на втором месте с показателем 2,3 млрд. США (1,85 млрд. долл. США). Особенно привлекательными для инвесторов были туризм, предприятия электротехнической и электронной промышленности, а также различные высокотехнологичные отрасли.

Улучшение макроэкономической и политической ситуации в регионе в последнее время наряду с открытием нефтяной промышленности для иностранных инвесторов (особенно в Кувейте и Саудовская Аравии), по всей вероятности, как отмечается в докладе ЮНКТАД, приведут к увеличению притока инвестиций в регионе.

Саудовская Аравия провела с 12 ведущими нефтяными компаниями переговоры по реализации инфраструктурных и газовых проектов общей стоимостью свыше 100 млрд. долл. в течение ближайших 20 лет. Кувейт также пытается привлечь международные нефтяные компании для вложения 7 млрд. долл. США в разработку месторождений нефти близ границы с Ираком.

В *ДМИ-2000* отмечается, что Центральная Азия утратила те высокие темпы привлечения ПИИ, которые были характерными для нее на начальном этапе либерализации и реформ. Прямые инвестиции в субрегион, чуть превысившие 3 млрд. долл. США как в 1997, так и в 1998 годах, упали в прошлом году до 2,8 млрд. долл. США. В двух основных странах – получателях инвестиций большая часть ПИИ пришлось на нефтяной сектор. В Казахстан в 1999 году поступило 1,6 млрд. долл. США (против 1,15 млрд. долл. в 1998 году). Приток ПИИ в Азербайджан сократился в прошлом году до 690 млн. долл. (1 млрд. долл. в 1998 году). Другие сектора в этих странах и другие (не производящие нефть) страны региона привлекали меньшие объемы

ПИИ из-за проблем переходного периода (в Узбекистане и Туркменистане) и смутных экономических перспектив.

После периода вялого притока ПИИ в страны Океании в 1996-1997 годах за последние два года их объемы несколько увеличились (248 млн. долл. США в 1999 году и 231 млн. долл. США в 1998 году). Львиная доля ПИИ, поступающих в субрегион, приходится на Папуа-Новую Гвинею (более 70% в 1999 году) в силу широкомасштабного развития горнодобывающей и нефтяной промышленности страны. Открытие в апреле 1999 года фондовой биржи для крупных компаний может привлечь ряд иностранных инвесторов.

### **Вывоз ПИИ**

Объемы вывоза ПИИ из развивающихся стран Азии и Океании в 1999 году значительно возросли и составили 37 млрд. долл. США против 22,8 млрд. долл. США в предшествующем году. Однако даже этот объем далеко отстает от рекордных величин 1997 и 1996 годов, которые составили соответственно 47,4 млрд. долл. США и 51,9 млрд. долл. США. Гонконг (Китай) остается крупнейшим источником внешних инвестиций, хотя потоки его ПИИ в Китай, где он по-прежнему является крупнейшим инвестором, в последние несколько лет сокращались. Продолжалось изъятие инвестиций азиатскими ТНК, особенно в Соединенных Штатах и Европе. Такие изъятия активов не обязательно означают, что их зарубежные дочерние предприятия находятся в неблагоприятном положении; как отмечается в *ДМИ-2000*, это скорее может быть следствием внутрикорпоративной реструктуризации и сугубо временных финансовых трудностей. Даже внутри самого региона большинство азиатских ТНК оказались не в состоянии в полной мере воспользоваться имеющимися активами. Единственным исключением являются сингапурские ТНК, у которых трансграничные СиП достигли в 1999 году 4 млрд. долл. США.

В очередной раз наибольшее число ведущих фирм из последнего составленного ЮНКТАД списка 50 крупнейших ТНК из развивающихся стран (по объему зарубежных активов) пришлось на Азиатский регион. Семь из первой десятки таких ТНК имеют штаб-квартиры в Азии. Корпорация "Дэу" - вторая по величине ТНК среди всех компаний развивающихся стран - по данным за 1998 год, является крупнейшей ТНК в Азии. Среди ведущих азиатских компаний наиболее результативной в списке первых 50 оказалась компания "ПЕТРОНАС" из Малайзии, которая за год переместилась с восемнадцатого на пятое место. В рядах крупнейших азиатских ТНК по-прежнему доминируют компании, базирующиеся в Республике Корея, Гонконге (Китай) и Сингапуре.

**Десятка крупнейших ТНК развивающих стран: классификация по размерам зарубежных активов, 1998 год**

(активы и объемы продаж в млрд. долл. США)

Место	Корпорация	Страна	Отрасль	Зарубежные активы	Объем продаж за границей	Иностранные рабочие и служащие
1	Petróleos de Venezuela	Венесуэла	Нефть	7,9	11,0	6 026
2	Daewoo Corp.	Республика Корея	Диверсифицированная компания	Данных нет	Данных нет	Данных нет
3	Jardine Matheson	Гонконг (Китай) и Бермудские острова	Диверсифицированная компания	6,0	7,9	Данных нет
4	Cemex S.A.	Мексика	Строительство	5,6	2,3	9 745
5	PETRONAS	Малайзия	Нефть	5,6	3,8	2 700
6	Sappi Limited	Южная Африка	Целлюлозно-бумажная промышленность	4,6	3,2	10 725
7	Hutchison Whampoa	Гонконг (Китай)	Диверсифицированная компания	Данных нет	2,2	20 845
8	First Pacific Co. Ltd.	Гонконг (Китай)	Прочее	4,0	2,5	15 063
9	Sunkyong Group	Республика Корея	Диверсифицированная компания	3,9	12,0	2 400
10	Petrobras	Бразилия	Нефть	3,7	1,3	417

\* \* \*

**С настоящим пресс-релизом можно также ознакомиться в Интернете по адресу:  
<http://www.unctad.org> в информационно-справочном разделе**

**За дополнительной информацией просьба обращаться: Karl P. Sauvant, Officer-in-Charge, Division on Investment, Technology and Enterprise Development, UNCTAD, телефон: +41 22 907 5707, факс: +41 22 907 0194, электронная почта: [karl.sauvant@unctad.org](mailto:karl.sauvant@unctad.org); либо Erica Meltzer, Press Officer, телефон: +41 22 907 5365/ 5828, факс: +41 22 907 0043, электронная почта: [erica.meltzer@unctad.org](mailto:erica.meltzer@unctad.org)**