

ПРЕСС-РЕЛИЗ

ВНИМАНИЕ

Настоящий Доклад не может цитироваться или кратко излагаться в прессе, по радио или телевидению до **22 час. 00 мин. по Гринвичу 3 октября 2000 года**

TAD/INF/2859

3 октября 2000 года

РАСТЕТ ПРИТОК ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ В ЦЕНТРАЛЬНУЮ И ВОСТОЧНУЮ ЕВРОПУ, И ПРЕЖДЕ ВСЕГО В ПОЛЬШУ И ЧЕШСКУЮ РЕСПУБЛИКУ

Фирмы Европейского союза в первых рядах инвесторов

В 1999 году Польша и Чешская Республика привлекли рекордные объемы прямых иностранных инвестиций (ПИИ)¹ транснациональных корпораций (ТНК)² и вместе

¹ "Прямые иностранные инвестиции" определяются как инвестиции, связанные с управленческим контролем предприятия, базирующегося в одной стране, над предприятием, базирующимся в другой стране. ПИИ подразумевают долгосрочные отношения, отражающие устойчивый интерес инвестора к иностранному предприятию.

² Транснациональные корпорации состоят из головных предприятий и их зарубежных филиалов: головное предприятие определяется как предприятие, которое контролирует активы другого предприятия или предприятий за пределами страны своего базирования, как правило через владение частью капитала. Пороговым уровнем контроля над активами в данном контексте обычно считается 10-процентная доля участия в акционерном капитале.

получили 55% совокупного объема потоков ПИИ в Центральную и Восточную Европу. Как указывается в *Докладе о мировых инвестициях, 2000 год: трансграничные слияния и приобретения и процесс развития (World Investment Report 2000: Cross-Border Mergers and Acquisitions and Development)*³, опубликованном сегодня Конференцией Организации Объединенных Наций по торговле и развитию (ЮНКТАД), приток ПИИ в данный регион увеличился на 2 млрд. и составил 23 млрд. долл. США.

Приток ПИИ в 10 крупнейших стран – получателей инвестиций в Центральной и Восточной Европе^а, 1998 и 1999 годы

(в млн. долл. США)

Страна	1998	1999
Центральная и Восточная Европа, всего	21 149	22 923
Польша	6 365	7 500
Чешская Республика	2 720	5 108
Российская Федерация	2 761	2 861
Венгрия	2 036	1 944
Хорватия	893	1 382
Румыния	2 031	961
Болгария	537	770
Украина	743	496
Литва	926	486
Латвия	357	366

^а Включая страны бывшей Югославии.

³ *World Investment Report 2000* (в продаже под № E.00.II.D.20, ISBN 92-1-112490-5) можно приобрести по цене 49 долл. США или по льготной цене 19 долл. США для развивающихся стран и стран с переходной экономикой по адресу: United Nations Publications, Sales Section, Palais des Nations, CH-1211 Geneva 10, Switzerland, факс: + 41 22 917 0027, электронная почта: unpubli@unog.ch, Интернет: <http://www.un.org/publications>; либо по адресу: United Nations Publications, Two UN Plaza, Room DC2-853, Dept. PRES, New York, NY 10017, USA, телефон: + 1 212 963 83 02 или + 1 800 253 96 46, факс: + 1 212 963 34 89, электронная почта: publications@un.org. Выпуск версии доклада на CD-ROM ожидается к декабрю 2000 года.

В ДМИ-2000 подчеркивается: "В свете целой череды кризисов (Азия, Российская Федерация, Косово), которые серьезно подорвали доверие к странам с формирующейся рыночной экономикой в целом, устойчивость и продолжающийся рост потоков ПИИ в Центральную и Восточную Европу действительно впечатляют. Российский кризис 1998 года не помешал остальным странам региона поставить новый рекорд. Да и в 1999 году даже в наиболее серьезно пострадавших от кризиса странах Юго-Восточной Европы, таких, как Болгария и Хорватия, приток ПИИ оставался устойчивым".

Несмотря на рекордный приток ПИИ, составивший 23 млрд. долл., на долю региона в прошлом году пришлось менее 3% всего объема потоков ПИИ в мире. С учетом масштабов их экономики Эстония, Венгрия и Чешская Республика являются региональными лидерами в деле привлечения ПИИ. В 1999 году показатель соотношения суммарного объема ПИИ и ВВП в них достигли соответственно 41,5%, 39,6% и 30,6%. Среди иностранных инвесторов в Центральной и Восточной Европе доминирующие позиции занимают ТНК Европейского союза.

В Польше, где ПИИ возросли более чем на 1,1 млрд. долл. США до рекордного уровня 7,5 млрд. долл. США, иностранных инвесторов, по всей очевидности, привлекал крупный внутренний рынок (второй после Российской Федерации по размерам ВВП и третий после Российской Федерации и Украины по численности населения). Приток ПИИ в Чешскую Республику в 1999 году, который почти удвоился с 2,7 млрд. долл. до 5,1 млрд. долл., был во многом обусловлен недавним радикальным поворотом в политике приватизации. Если в первой половине 90-х годов проводившаяся политика исключала иностранное участие, то на втором этапе приватизации эта страна последовала примеру других стран, таких, как Венгрия, которая с успехом привлекала иностранные компании.

Приток ПИИ в Российскую Федерацию увеличился на 100 млн. долл. и достиг 2,9 млрд. долл., что является низким уровнем с учетом масштабов ее экономики. Как представляется, россияне сначала осуществили вывоз финансовых средств, а затем инвестировали их в свою страну из-за рубежа. О таком "круговороте" свидетельствует высокая доля инвестиций, поступающих с Кипра (8% в первой половине 1999 года, при том что их доля в суммарном объеме наличных ПИИ в России составляет 23%).

Конфликт в Косово побудил некоторых потенциальных инвесторов, проявляющих интерес к Юго-Восточной Европе, отложить свои инвестиционные решения. Некоторые страны субрегиона, отреагировав на кризис, повысили свою открытость к ПИИ и усилили акцент на приватизации; ряд крупных приватизационных проектов был ускорен (телекоммуникационные компании в Болгарии и Хорватии, нефтеперерабатывающий

завод в Македонии, автомобильный завод в Румынии), хотя некоторые из этих сделок до начала 2000 года так и не материализовались в форме реальных потоков ПИИ.

Приватизация и СиП

Центральная и Восточная Европа: география источников суммарных наличных ПИИ, 1999 год (в процентах)

Германия	18
Соединенные Штаты	16
Нидерланды	12
Прочие и не указанные источники	11
Австрия	7
Другие страны Европейского союза	7
Франция	6
Соединенное Королевство	6
Другие страны Западной Европы	6
Италия	4
Кипр	4
Центральная и Восточная Европа	3

Источник: ЮНКТАД, база данных по ПИИ/ТНК.

Слияния и приобретения (СиП), осуществляемые западноевропейскими компаниями, играют в регионе все более весомую роль; компании из США также постепенно приобретают местные предприятия, однако объем их приобретений в 1999 году оставался небольшим (в целом менее 1 млрд. долл. США). Поскольку в ряде стран (например, в Венгрии) программы приватизации в обрабатывающей промышленности уже практически завершены, ТНК теперь все активнее приобретают местные частные предприятия. Однако в секторе услуг приватизация еще не закончена. Так, например, структурная реорганизация и консолидация банковской системы в Чешской Республике и Польше продолжают привлекать иностранные инвестиции в форме трансграничных СиП. Весьма значительными были трансграничные СиП и в странах Балтии, особенно в Литве.

К концу 1999 года общий объем привлеченных ПИИ в странах Центральной и Восточной Европы достиг 110 млрд. долл., которые оказались сконцентрированными в основном в Польше (30 млрд. долл.), Венгрии (19 млрд. долл.), Российской Федерации

(17 млрд. долл.) и Чешской Республике (16 млрд. долл.). С точки зрения межсекторального распределения суммарных ПИИ, доля сектора услуг увеличилась за счет обрабатывающей промышленности примерно до 56% с менее чем 50% в 1998 году. Как отмечается в ДМИ-2000: "Это может положительно сказаться на экономических преобразованиях, поскольку рост эффективности в обрабатывающих отраслях теперь подкрепляется повышением эффективности в секторе услуг, что улучшает функционирование экономики принимающих стран в целом".

Около 60% суммарных ПИИ региона приходится на долю ТНК Европейского союза, тогда как США принадлежит 16%.

Крупнейшие ТНК региона

ЮНКТАД подготовлена сводная таблица 25 крупнейших ТНК региона по объему их зарубежных активов в 1998 году, однако недостаточно полная информация о ТНК в Российской Федерации не позволяет определить рейтинг российских корпораций. Тем не менее, по имеющимся данным, российская нефтяная компания "Лукойл" имеет зарубежные активы в размере 2,3 млрд. долл., объем зарубежных продаж в размере 2,6 млрд. долл. и 5-тысячный штат рабочих и служащих за рубежом. Таким образом, по своим зарубежным активам она значительно больше даже самых крупных ТНК из списка 25 корпораций. Более того, совокупные зарубежные активы "Лукойла" лишь на 600 млн. долл. меньше общей суммы зарубежных активов всех приведенных в списке компаний, которая составляет 2,9 млрд. долл. США.

Стремясь к расширению своих международных сетей, эти 25 крупнейших корпораций активно осуществляют как капиталовложения в новые объекты, так и зарубежные приобретения, о чем свидетельствует быстрый рост их внешних активов. За период с 1 января 1997 года по 30 июня 2000 года семь из 25 ведущих компаний приобрели иностранные предприятия. Средний объем подобных сделок все еще остается довольно небольшим. По состоянию на середину 2000 года самая крупная сделка такого характера совершена компанией MOL Hungarian Oil & Gas Plc., которая приобрела 36% акций словацкой нефтяной компании "Slovnaft" за 262 млн. долл. США.

**Крупнейшие ТНК в Центральной Европе: классификация по размерам
зарубежных активов, 1998 год**

(активы и объемы продаж в млн. долл. США)

Место	Корпорация	Страна	Отрасль	Зарубежные активы	Объем продаж за границей	Иностран-ные рабочие и служащие
1	Latvian Shipping Co.	Латвия	Транспорт	493	214	1 631
2	Hrvatska Elektroprivreda d.d.	Хорватия	Инфраструктура	363	0,2	данных нет
3	Podravka Group	Хорватия	Пищевая продукция и напитки/фармацевтика	286	119	501
4	Gorenje Group	Словения	Бытовые электроприборы	256	642	607
5	Motokov a.s.	Чешская Республика	Торговля	164	260	576
6	Atlantska Plovidba d.d.	Хорватия	Транспорт	152	47	данных нет
7	Pliva Group	Хорватия	Фармацевтика	142	334	1 616
8	Skoda Group Plzen	Чешская Республика	Диверсифицированная компания	139	151	1 073
9	Adria Airways d.d.	Словения	Транспорт	129	98	данных нет
10	MOL Hungarian Oil & Gas Plc.	Венгрия	Нефть и природный газ	128	203	628

* * *

С настоящим пресс-релизом можно также ознакомиться в Интернете по адресу:
<http://www.unctad.org> в информационно-справочном разделе

За дополнительной информацией просьба обращаться: **Karl P. Sauvant, Officer-in-Charge, Division on Investment, Technology and Enterprise Development, UNCTAD**, телефон: +41 22 907 5707, факс: +41 22 907 0194, электронная почта: karl.sauvant@unctad.org; либо **Erica Meltzer, Press Officer**, телефон: +41 22 907 5365/5828, факс: +41 22 907 0043, электронная почта: erica.meltzer@unctad.org.