




Approche de financement du Groupe Crédit Agricole du Maroc

Conception de modèles de financement et de services adaptés

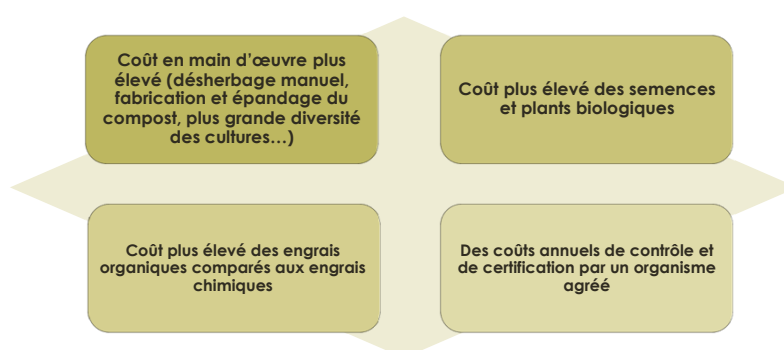
- Canaux de distribution variés et de proximité**
 - Banque universelle / Banque commerciale
 - Mésofinance / Microcrédit
 - Agences mobiles/ Banque en ligne
- Offres de financement multiples**
 - Produits de filières
 - Produits transverses
 - Services aux professionnels
 - Services aux particuliers (bancassurance, monétique, crédits personnels...)
- Services d'accompagnement**
 - Education financière des petits agriculteurs
 - Renforcement des capacités techniques et de gestion
 - Accompagnement à l'international



2



Une offre adaptée à des besoins spécifiques Les besoins de la filière bio



La filière biologique a aussi besoin d'accompagnement pour:

- ▶ La formation et la sensibilisation des producteurs
- ▶ Les opérations à l'international (import/export)
- ▶ La communication et la promotion de la filière



Une offre adaptée à des besoins spécifiques L'offre Biofilaha

Biofilaha porte sur deux types de financement :

- Crédit d'investissement
- Crédit de fonctionnement



	Crédit d'investissement	Crédit de fonctionnement
Objets à Financer	Investissement dans les projets d'agriculture biologique	Opérations liées au fonctionnement y compris la certification
Quotités de Financement	Jusqu'à 80% du coût d'investissement	Jusqu'à 80% des frais de campagne et 100% du coût annuel de certification
Différé d'amortissement	Jusqu'à 5 ans	-
Durée	Jusqu'à 12 ans	Jusqu'à 12 mois

Les frais de dossier de Biofilaha sont gratuits



5

Une offre adaptée à des besoins spécifiques Guide de l'investisseur Bio



Objectif: Aider les agriculteurs à appréhender l'intérêt de l'agriculture biologique au Maroc et à construire leur projet d'investissement

Contenu

- Présentation du secteur
- Informations sur la filière et son organisation au Maroc
- Critère de rentabilité des exploitations agricoles biologiques
- Offre de financement et d'accompagnement proposée par le CAM



6

Un partenariat solide avec l'organisation de la filière Bio Convention avec l'AMABIO

Entrée en vigueur et durée

- ▶ La convention a été signée en Janvier 2013
- ▶ La durée de la convention est de 3 ans

Objectifs

- ▶ Contribuer au financement des actions prévues dans le cadre du Contrat-Programme
- ▶ Promouvoir la commercialisation des produits biologiques au niveau national et international
- ▶ Optimiser la gestion financière des ressources des producteurs à travers l'organisation des sessions de formation en matière de management.



7

Un partenariat solide avec l'organisation de la filière Bio Bilan de la Convention

Communication sur le financement de l'Agriculture Biologique

« Symposium International sur l'Agriculture Biologique Méditerranéenne et les Signes Distinctifs de Qualité liés à l'Origine », Agadir, décembre 2013



Sponsoring

Rencontres B to B
Brochures électroniques



8

Communication

Affiches SIAM 2014 et 2015



Journées d'information et de sensibilisation sur la filière à travers le Maroc



Accompagnement du secteur oléicole Financement / approche filière

La démarche filière permet de proposer une offre diversifiée et complète:

- ▶ Accompagnement de tous les maillons de la filière : production, transformation, conditionnement et commercialisation etc.
- ▶ Démarche de financement intégrée tenant compte des besoins spécifiques de la filière
- ▶ Offres transverses pour le renforcement des outils de production: irrigation, mécanisation etc.
- ▶ Intégration du concept de l'agrégation
- ▶ Accompagnement à l'international



Accompagnement du secteur oléicole Quelques exemples de projets structurants

CAM - LESIEUR CRISTAL : 2014

Projet d'agrégation

➔ **Objectif** : 3.000 Ha

Financement de

- ✓ Création de plantation
- ✓ Entretien de plantation
- ✓ Equipement en matériel agricole
- ✓ Equipement en système d'irrigation goutte à goutte

Projet Catalyst Fund: 2012

Dans le cadre du partenariat du CAM avec le MAPM, **le projet Pilote « Catalyst Fund »** a été mis en place pour le financement des Unités de trituration des olives au profit des GIE.



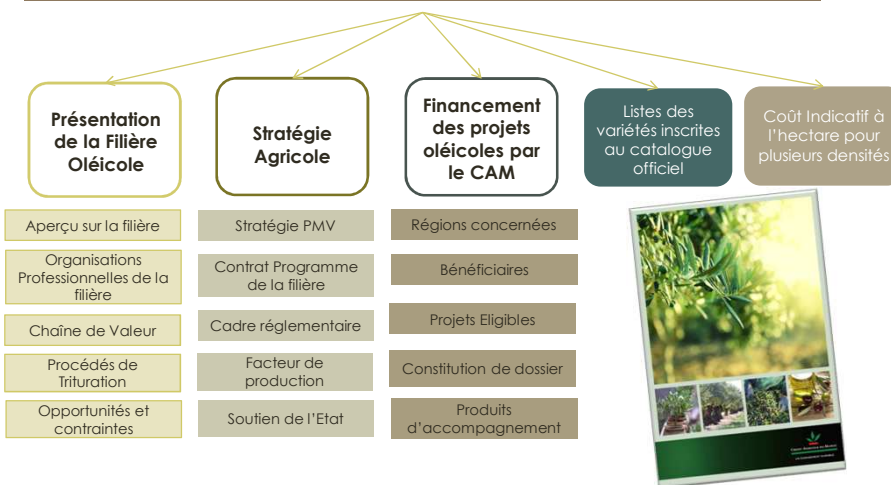
Plan de financement de l'investissement

20 GIE	Fonds MCC	50%
	Fonds Etat	30%
	Crédit CAM	15%
	Apport GIE	5%

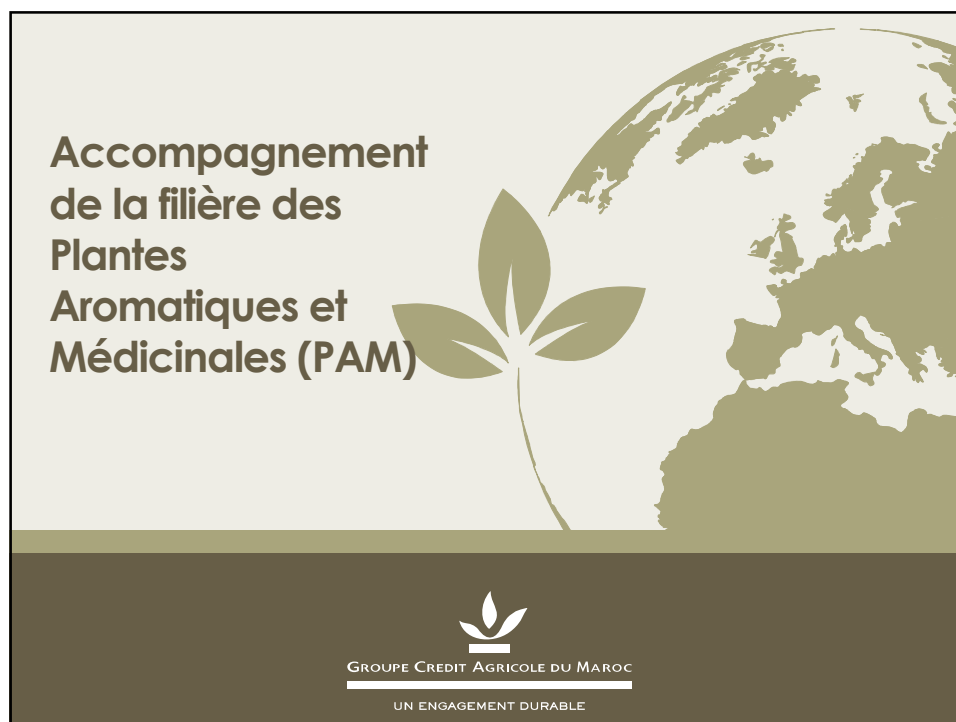
11

Accompagnement du secteur oléicole Guide de l'investisseur

Outil d'information et d'orientation des opérateurs de la Filière



12



Accompagnement du développement de la filière PAM Convention PNUD




Date: 27 avril 2012

Durée: 4 ans

Objectif: Sauvegarde de la biodiversité et développement rural par la valorisation des plantes aromatiques et médicinales

Zones et espèces cibles :

- ▶ Rosmarinus officinalis (romarin) dans la région de l'oriental, sur 42 000 ha
- ▶ Thymus satureioides (thym) dans la région du Haut-Atlas sur 45 000 ha
- ▶ Anacyclus pyrethrum (pyrèthre) dans la région du Moyen-Atlas sur 38 000 ha
- ▶ Origanum compactum (origan) dans la région du Rif sur 22 000 ha

→ Le Crédit Agricole du Maroc (CAM) assure le financement des porteurs de projets de la filière des PAM avec des conditions préférentielles et des formules adaptées à chaque type de projet et chaque catégorie d'investisseurs.

→ Mise en ligne sur Fella Trade de tous les livrables du projet pour une large diffusion.


14

Accompagnement du développement de la filière PAM Convention HCEFLCD



Haut Commissariat aux Eaux et Forêts
et à la Lutte Contre la Désertification

Date: 9 juillet 2014

Objectif: Accompagnement financier de 150 coopératives forestières riveraines aux forêts

à travers:

- Le financement de l'acquisition d'équipement
- Le financement d'aménagement, d'installation ou de construction
- Le mise en place d'une offre complémentaire et préférentielles à disposition des membres adhérents ainsi que leurs salariés (ouvertures de comptes, bancassurance et crédits de consommation et de logement)
- Plus de 10 millions de dirhams de financement à fin 2016 (2 coopératives et 4 GIE)



15

Des solutions
d'accompagnement
à l'international



GROUPE CRÉDIT AGRICOLE DU MAROC

UN ENGAGEMENT DURABLE

Une offre sur mesure pour le commerce international

Cautions & Garanties Internationales

Refinancement dans différentes devises étrangères

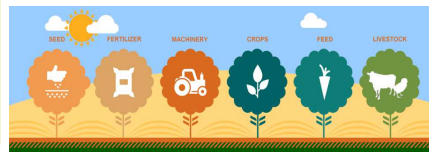


Conseil & Information

Paiements dans différentes devises étrangères

Exemples

- > Le crédit documentaire « CREDOC »
 - Importation
 - Exportation
- > L' avance sur Créances Nées à l'Etranger « ACNE ».
- > Le Préfinancement des Exportations



17

Un large réseau de correspondants étrangers



18

Club Agro Maroc TRADE - CAM TRADE Concept

Dans le cadre des actions destinées à sa clientèle opérant dans le commerce extérieur, le Crédit Agricole du Maroc a mis en place le Club Agro Maroc TRADE (CAM TRADE)

Un espace de rencontres dédié à la promotion des activités liées aux opérations à l'international et au profit des professionnels des secteurs agricoles et agro-industriels.

Depuis sa création en 2010, CAM TRADE fédère des sociétés exportatrices et importatrices marocaines auxquelles le club propose un soutien actif en initiant chaque année plusieurs actions à l'échelle nationale et internationale pour favoriser la promotion du commerce et de l'investissement ainsi que le partage de savoir-faire et d'expérience

Le club adopte des actions stratégiques axées sur la facilitation des échanges économiques et l'accompagnement personnalisé des entreprises, leur permettant ainsi de mieux appréhender la nature et les défis des marchés internationaux



19

Club Agro Maroc TRADE - CAM TRADE Objectifs

- CAM TRADE aide ses membres à asseoir leur présence sur les marchés internationaux à travers différentes campagnes promotionnelles telles que: La représentation des entreprises dans les manifestations commerciales
 - L'organisation de programmes de jumelage entre les opérateurs marocains et les entreprises étrangères visant à relayer les opportunités d'affaires (rencontre BtoB, networking)
 - L'accompagnement des professionnels lors de missions commerciales pour encourager les mises en relation
 - L'organisation de séminaires, conférences thématiques et de formations destinées à les faire progresser dans les techniques de commerce international
- CAM TRADE permet également aux entreprises de bénéficier de l'expertise des spécialités du CAM dans les secteurs de l'agro-business, l'agriculture et de la finance de marché



20

Club Agro Maroc TRADE - CAM TRADE Contacts

A travers son club agro, le CAM aspire à promouvoir les entreprises marocaines et contribue à leur ouverture internationale en tenant compte des enjeux auxquels elles sont confrontées dans leur volonté d'expansion.

Meryem CHAMI

Fixe: +212 (0) 5 37 20 96 63

Mobile: +212 (0) 6 61 22 61 97

chami@creditagricole.ma

GROUPE CREDIT AGRICOLE
DU MAROC



21

Fellah-trade, première
plateforme
d'information agricole
au Maroc au service
des exportateurs



GROUPE CREDIT AGRICOLE DU MAROC

UN ENGAGEMENT DURABLE

Fellah-trade Au service des exportateurs marocains

- ▶ **Grands partenaires agricoles du Maroc** : Données sur les principaux pays acheteurs ou fournisseurs du Maroc
- ▶ **Fiches conseils**: approche pragmatique pour approcher de nouveaux marchés dans les meilleures conditions.
- ▶ **Fiches pays**: données économiques, tendances sectorielles, statistiques de consommation, etc. de 186 pays
- ▶ **Gestion des opérations**
 - Droits de douane et taxes locales
 - Normes internationales
 - Numéro de nomenclature douanière
 - Documents d'accompagnement
 - Calculateur de coût import
- ▶ **Marchés Export**
 - Etudes de marché
 - Veille économique et sectorielle
 - Flux import export
- ▶ **Prospection**
 - Places de marché
 - Salons professionnels
 - Liste de prospects qualifiés



23

Fellah-trade Au service des exportateurs marocains

The screenshot shows the Fellah-trade website interface. At the top, there is a navigation bar with the logo and menu items: Accueil, Blog, Services, Contact, and Créer un compte. Below the navigation bar, there are tabs for 'TOUTES LES FILIÈRES', 'MÉTIERS', 'EXPORT', 'DÉVELOPPEMENT DURABLE', and 'COURS'. The main content area is titled 'Marchés export: vendre et acheter au Maroc' and features six service tiles:

- Grands partenaires agricoles du Maroc**: Données sur les principaux pays acheteurs ou fournisseurs du Maroc. Bouton: Ajouter au service.
- Fiches conseils**: À l'import et à l'export, les réglementations de nos pays commerciaux diffèrent de ceux du Maroc. Vous trouverez à travers nos fiches, un aperçu pragmatique pour vous permettre d'approcher de nouveaux marchés dans les meilleures conditions. Bouton: Découvrir une fiche.
- Fiches pays**: 186 fiches d'informations pour vous aider à mieux connaître les pays acheteurs et fournisseurs de 186 pays et leurs données économiques, tendances sectorielles, statistiques de consommation, etc. Bouton: Ajouter au service.
- Gestion des opérations**: Droits de douane et taxes locales, Normes internationales, Numéro de nomenclature douanière, Documents d'accompagnement, Calculateur de coût import. Bouton: Ajouter au service.
- Marchés Export**: Etudes de marché, Veille économique et sectorielle, Flux import export. Bouton: Ajouter au service.
- Prospection**: Places de marché, Salons professionnels, Liste de prospects qualifiés. Bouton: Ajouter au service.

24

