



**Conferencia de las
Naciones Unidas sobre
Comercio y Desarrollo**

Distr.
LIMITADA

TD/L.416
25 de abril de 2008

ESPAÑOL
Original: INGLÉS

12º período de sesiones
Accra (Ghana), 20 a 25 de abril de 2008
Tema 8 c) del programa

RESUMEN DE LA MESA REDONDA INTERACTIVA 7

Desarrollar las capacidades productivas de los países menos adelantados

1. La mesa redonda estuvo presidida por el Sr. Jürgen Zattler, Director General Adjunto y Ministro de Cooperación y Desarrollo Económicos de Alemania, y moderada por el Sr. Embajador Debapriya Bhattacharya, de Bangladesh. La mesa redonda contó con la participación de los siguientes expertos: el Sr. Kandeh Yumkella, Director General de la Organización de las Naciones Unidas para el Desarrollo Industrial; el Sr. Abdoulie Janneh, Secretario General Adjunto y Secretario Ejecutivo de la Comisión Económica para África, el Sr. Sid'Ahmed Ould Raiss, Ministro de Comercio e Industria de Mauritania; el Sr. William Kalema, Director de Servicios de Consultoría e Información de la Asociación de Industriales de Uganda; el Sr. Richard Newfarmer, Representante Especial del Banco Mundial ante la Oficina de las Naciones Unidas en Ginebra y la Organización Mundial del Comercio, y la Sra. Anna Kajumulo Tibaijuka, Secretaria General Adjunta de las Naciones Unidas y Directora Ejecutiva del Programa de las Naciones Unidas para los Asentamientos Humanos.
2. Los participantes concordaron en que las capacidades productivas debían ser el componente esencial de las políticas nacionales e internacionales de fomento del crecimiento sostenido y la reducción de la pobreza en los países menos adelantados (PMA).

Por consiguiente, se hacía necesario un cambio de orientación de las políticas, que dejarían de estar excesivamente centradas en los objetivos de desarrollo del Milenio para extenderse al propósito más amplio de fomento del crecimiento económico, unido a la consecución de los objetivos. Se sostuvo que las políticas de crecimiento no deberían limitarse simplemente a la búsqueda de eficiencia en la asignación de recursos, sino apuntar también al aprovechamiento de los recursos naturales y humanos, a la aceleración de la acumulación de capital y al desarrollo de capacidades tecnológicas. Los participantes consideraron encomiable la labor de investigación y análisis realizada por la UNCTAD para la elaboración del informe anual sobre los países menos adelantados, y elaboraron la lista de prioridades nacionales e internacionales más importantes incluida más adelante.

3. Se sostuvo que los gobiernos de los PMA necesitaban una estrategia con la que el país se identificara, que respondiera a sus necesidades y se adaptara a la situación nacional e internacional. La economía mundial se encontraba en una encrucijada e impondría nuevos desafíos de grandes proporciones a los PMA. La desaceleración mundial de la economía que se avecinaba acabaría reduciendo el crecimiento del comercio internacional y la afluencia de recursos del sector privado a los PMA, junto con intensificar la competencia internacional por acceder a los mercados de exportaciones y atraer inversión extranjera directa.

4. El desarrollo de capacidades productivas exigía un incremento de las inversiones, cuyo financiamiento debía provenir fundamentalmente del ahorro privado, tanto interno como externo. Los gobiernos debían otorgar incentivos al ahorro y la formación de capital con fines de inversión pública y privada. También tendrían que estimular la creación de un sistema financiero capaz de movilizar fondos efectivamente y canalizarlos en forma adecuada. Los gobiernos también tendrían que tomar medidas para atraer IED y aprovecharla para desarrollar las empresas nacionales. Se dijo que el ahorro privado debía complementarse con asistencia oficial para el desarrollo (AOD).

5. También había que adoptar medidas para realzar la productividad del capital y la mano de obra, especialmente mediante aprendizaje e innovación de tecnologías. La creación de capacidad tecnológica permitía a los productores colocar sus productos en el extranjero, gracias al cumplimiento de las exigentes normas sobre calidad y los requisitos de certificación exigidos cada vez con más frecuencia en los mercados internacionales. A juicio de los participantes,

los PMA deberían tomar medidas para elevar la productividad mediante el uso de tecnologías, para lo cual tendrían que intensificar sus vínculos con la economía global. El aprendizaje de tecnologías podría acelerarse mediante políticas nacionales sobre ciencia, tecnología e innovación.

6. Para desarrollar sus capacidades productivas, los PMA tendrían que tratar de superar una serie de limitaciones vinculadas con la oferta, entre las que destacan las siguientes:

- a) Obras de infraestructura, sobre todo de producción de energía, transporte y comunicaciones. La provisión de energía era esencial y, junto con el transporte y comunicaciones, posibilitaba la interrelación de los agentes económicos a nivel nacional e internacional.
- b) Deficiente infraestructura social, sobre todo en los ámbitos de la salud y la educación, lo que se traducía en escasez de mano de obra, especialistas y capacidad de gestión.
- c) Sistemas financieros débiles.
- d) Insuficiente inversión en investigación y desarrollo, enseñanza de tecnología y sistemas de innovación.

7. Se dijo que era importante integrar el interés por la sostenibilidad ambiental y el desarrollo de capacidades productivas, como también tomar medidas de adaptación al cambio climático.

8. Se señaló que la orientación sectorial de las estrategias de los PMA sobre desarrollo de las capacidades productivas debería extenderse al sector agrícola, la industria y los servicios, como se indica a continuación:

- a) Se debería prestar renovada atención a la estructura normativa de la agricultura, tanto en el plano nacional como internacional, para lo cual se deberían incrementar las inversiones y perfeccionar las tecnologías. Las nuevas normas no deberían circunscribirse a la producción agrícola, sino enmarcarse en el contexto de la agroindustria y el desarrollo de las cadenas de valor. Habría que establecer un equilibrio entre el cultivo de alimentos básicos y cultivos comerciales, a fin de

realzar la seguridad alimentaria junto con posibilitar la expansión de las exportaciones.

- b) El desarrollo industrial era una respuesta a la necesidad de diversificación de la producción, el empleo y las exportaciones en los PMA, y exigía la formulación de nuevas políticas industriales, sobre la base de diálogo y acuerdos entre los sectores público y privado.
- c) Se requerían servicios comerciales eficientes para el desarrollo de la industria y la agroindustria, no sólo servicios de transporte y logística, sino también financieros y de consultoría y servicios basados en el manejo de un gran volumen de conocimientos.

9. Aunque el desarrollo de la agricultura era fundamental en la mayoría de los PMA y la actual crisis alimentaria mundial ponía en evidencia la escasa atención que se le prestaba, en la primera mitad del presente siglo la población y la pobreza se concentrarían cada vez más en las áreas urbanas de esos países. Se hacía necesaria la expansión de los sectores secundario y terciario, debido a su capacidad para generar empleos que absorbieran el excedente de trabajadores que abandonaban el sector agrícola y, por lo tanto, para reducir la pobreza. Los cambios estructurales debían facilitar la producción de bienes y servicios basados en el uso intensivo de conocimientos en todos los sectores de la economía.

10. El espíritu empresarial era la base del desarrollo de las capacidades productivas, proceso en el que el sector privado podía desempeñar un importante papel. Mientras las microempresas contribuían a hacer frente a la pobreza, para el desarrollo del espíritu empresarial había que crear pequeñas y medianas empresas, sector actualmente "vacío". Para el desarrollo del sector privado era imprescindible que se dieran ciertas condiciones: paz, estabilidad, estado de derecho, previsibilidad, transparencia, equidad tributaria y prácticas democráticas. Había que establecer nuevas alianzas entre los sectores público y privado. Las mujeres hacían una contribución muy importante a la expansión de las capacidades productivas. No sólo dirigían gran parte de las microempresas de los PMA, sino que también, en su calidad de empresarias, eran un elemento muy dinámico del sector privado.

11. Para que se diera el proceso de desarrollo debían establecerse redes de seguridad, sobre todo en los ámbitos de la seguridad alimentaria y energética y el manejo del medio ambiente. En las políticas públicas se debía prestar atención a los efectos del crecimiento en términos de distribución del ingreso, para que sus beneficios favorecieran a la mayor parte de la población y se evitaran conflictos internos.

12. Las políticas y estrategias nacionales mencionadas debían complementarse con nuevas medidas internacionales de apoyo más eficaces, especialmente en las áreas de la asistencia, el comercio y la inversión.

13. Los participantes afirmaron que si se deseaba facilitar el desarrollo de las capacidades productivas en los PMA, la AOD debía caracterizarse por lo siguiente:

- a) Mayor volumen;
- b) Composición modificada a fin de dar apoyo a la infraestructura económica y los sectores productivos, junto con ampliar la base de conocimientos en los PMA;
- c) Asignación más eficaz;
- d) Mayor capacidad de respuesta a la demanda, incluidos los intereses del sector privado y la sociedad civil.

14. Se dijo que la Ayuda para el Comercio y el Marco Integrado mejorado de asistencia tenían que ser instrumentos efectivos para el desarrollo de las capacidades productivas de los PMA.

15. Además, los participantes expresaron su convicción de que se debería dar a los productos de los PMA acceso libre de derechos y de contingentes a los mercados más importantes. Las medidas que se tomaran con ese propósito debían complementarse con normas de origen y la eliminación de barreras no arancelarias. Los gobiernos de los PMA también tenían que dar muestras de flexibilidad en la adopción de políticas sobre agricultura, comercio e industria a fin de facilitar la incorporación de mayor valor agregado local y el aprendizaje tecnológico. También se debían otorgar a los PMA mejores condiciones para el desplazamiento temporal de prestadores de servicios.

16. Los asociados en actividades de desarrollo debían considerar también la posible aplicación en los países de origen de medidas que estimularan una mayor IED en los PMA y ayudaran a realzar sus efectos en términos de aprendizaje.

17. Se recomendó formular y aplicar estrategias nacionales y concebir medidas de apoyo a nivel internacional, en el contexto de una buena gestión pública y en distintos ámbitos, desde el hogar al plano nacional y mundial.
